

Objektyp: **Advertising**

Zeitschrift: **Tec21**

Band (Jahr): **131 (2005)**

Heft 19: **Zürcher Hallenstadion**

PDF erstellt am: **21.09.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Kurs: Claim Management – Umgang mit Nachforderungen

(kr) Säumige Zahler, nachlässige und widerspenstige Vertragspartner sind mühsame Kunden, und das Eintreiben von Nachforderungen gehört zu den ungeliebten Arbeiten in einem Unternehmen. Streitfälle absorbieren viel Kraft, Zeit und Geld. Oft hat es einen tieferen Grund, dass Vereinbarungen nicht oder unvollständig erfüllt werden. Es kann auch an mangelhaften Vertragsbestimmungen liegen, dass sich Planer mit Nach- oder Mehrforderungen herumschlagen müssen.

Der erste Teil des Kurses *Umgang mit Nachforderungen (Claim Management)* gibt einen Überblick über die häufigsten Ursachen für Nach- oder Mehrforderungen wie z.B. Beststellungsänderungen, Unvorhergesehenes, ungenügende Vorgaben seitens des Auftraggebers etc. Zudem wird gezeigt, wie sich Nach- und Mehrforderungen durch entsprechende Vertragsgestaltung vermeiden lassen. Am zweiten Kursnachmittag werden die Möglichkeiten zur Reduktion von Nach- und Mehrforderungen im Rahmen der Auftragsabwicklung sowie das Vorgehen zur effizienten Erledigung von Streitfällen erklärt. Neben Einführungsreferaten werden in Gruppenarbeiten konkrete Fälle gelöst und anschliessend die Ergebnisse im Plenum besprochen.

Umgang mit Nachforderungen

Referent: Peter Rechsteiner, Fürsprecher, Solothurn

CM4-05 9. und 16. Juni, 13.30–17.30, Zürich

Kurskosten: Fr. 600.– (Ermässigungen für SIA-Firmen- und Einzelmitglieder. Bitte Mitgliedernummer angeben)

Weitere Informationen und Anmeldeöglichkeit sind auf der Homepage www.sia.ch unter Weiterbildung zu finden.

Auskünfte und Anmeldung bei sia form, Kursadministration, Selnastr. 16, Postfach, 8039 Zürich, Tel. 044 283 15 58, Fax: 044 283 15 16, E-Mail: form@sia.ch.

BWL-Tag Multidisziplinarität

Die Berufsgruppe Boden/Wasser/Luft lädt auf Freitag, den 20. Mai 2005, zum *BWL-Tag Multidisziplinarität – Grundlage nachhaltiger Projekte ein*. Beim Besuch der Rhone-Autobahn durch den Pfynwald zwischen Siders und Leuk werden die Massnahmen erläutert, welche die Auswirkungen auf das Umfeld minimieren. Das Detailprogramm und das Anmeldeformular befinden sich auf der Homepage unter www.sia.ch/bwl.



Neue Dimensionen im Rückbau



Der geplante, geordnete Rückbau ist bei Aregger schon längst Realität. Mit wenig Staub, Lärm und Erschütterungen, aber höchsten Sicherheitsstandards und einem einzigartigen Know-how auf der Höhe der Zeit.

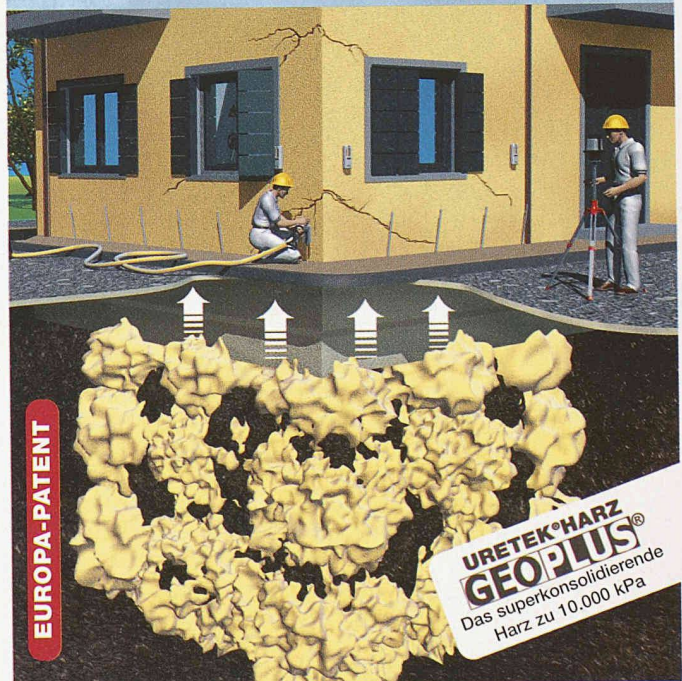
Betonabbruch bis 2,3 Meter Stärke ohne grosse Emissionen

AREGGER Rückbau
Im Rückbau der Zeit voraus.

Aregger AG | Spezialist für Rückbau und Altlastensanierung
6018 Buttisholz | Telefon 041 929 50 50 | www.aregger-ag.ch

RISSE? SENKUNGEN?

URETEK DEEP INJECTIONS®:
DIE LÖSUNG BEI FUNDATIONSPROBLEMEN



Ihr Nutzen

- einfache und schnelle Ausführung
- sofortige Wirkung
- keine Baustelle
- zeit- und kostensparend

Kostenlose Angebote

Tel. 041 676 00 80
Fax 041 676 00 81
www.uretek.ch
uretek@uretek.ch

URETEK®
EXPANSIONS-SYSTEME
ZUR KONSOLIDIERUNG DES UNTERGRÜNDES