

Zeitschrift: Mittex : die Fachzeitschrift für textile Garn- und Flächenherstellung im deutschsprachigen Europa

Herausgeber: Schweizerische Vereinigung von Textilfachleuten

Band: 111 (2004)

Heft: 4

Artikel: Besitzer-Wechsel bei der Lantal Textiles

Autor: Kaufmann Heiniger, Claudine

DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-678860>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 11.01.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>



Besitzer-Wechsel bei der Lantal Textiles

Claudine Kaufmann Heiniger

Die Firma nachhaltig in die Zukunft führen – dieses Ziel hat Dr. Urs Rickenbacher sich und seiner Crew gesetzt. Seit einem Jahr sitzt er am Ruder des erfolgreichen Textilunternehmens. Nach der Übernahme der operativen Leitung soll nun die Nachfolge auch finanziell geregelt werden.

Neue Produkte, ein zufriedenstellendes Jahresergebnis und einige Details zur Nachfolgeregelung: dies waren die Schwerpunkte der diesjährigen Medienkonferenz des Langenthaler Traditionssunternehmens. Das Jahr 01 nach dem Rückzug von Urs Baumann von der operativen Leitung war geprägt von der Entwicklung von neuen Strategien und der Positionierung auf dem Markt. Urs Baumann schätzt sich glücklich. Er habe in Urs Rickenbacher als Nachfolger die richtige Person gefunden. «Jetzt kann ich mich meinem Hobby widmen», so der Verwaltungsratspräsident, «der Entwicklung neuer Produkte.»

Gefragte Gewichtsreduktion

Lantal wartet in diesem Jahr mit neuen Produkten auf. Die neue Stoff- und Teppichgeneration LiteWeight (siehe mittex 2004/03) soll zu Gewichtsreduzierungen bis 20 % führen. Das Reduzieren von Gewicht ist in der Airlinebranche ein zentrales Thema. Auch das, letztes Jahr präsentierte, pneumatische Sitzsystem wird zu massiven Gewichtsreduktionen und optimalem Komfort führen. Das Projekt wird jetzt in Zusammenarbeit mit RECARO Aircraft Seating weitergeführt, und Ende 2004 soll das erste pneumatische Kissen marktreif sein.

Neue Besitzesverhältnisse

Mitte Jahr, – das ist der Termin, den sich Urs Baumann und Urs Rickenbacher gesetzt haben. Bis dann wollen sie die Nachfolge auch finan-



Hard von Lantal

ziell regeln. Dr. Urs Rickenbacher hat die operative Leitung Anfang 2003 von Urs Baumann, Verwaltungsratspräsident, übernommen. Geplant ist, dass Rickenbacher bis Ende Juni die Aktienmehrheit von Urs und Renata Baumann übernimmt. Auch die Geschäftsleitungsmitglieder können sich beteiligen. Längerfristig strebt der CEO eine 2/3-Mehrheit an. Als Kapitalgeber werden Urs und Renata Baumann auch künftig im Unternehmen dabei sein.

Umsatzrückgang 2003

«Wir können zufrieden sein», so Urs Rickenbacher zu den Umsatzzahlen. Das Jahr 2003 war für das Langenthaler Unternehmen nicht einfach. Der Gesamtumsatz sank von 91,5 auf 88,7 Millionen Franken. Die schwierigen Marktbedingungen (Irak-Krieg, SARS) führten zu einem Einbruch im Luftverkehrsbereich. Mit 60,9 Millionen Franken blieb das Textilunternehmen knapp unter dem Vorjahresergebnis. Eine Umsatzzunahme von 2 auf 15,6 Millionen Franken konnte im Bereich Bodenverkehr erzielt werden. Eine positive Entwicklung zeichnete sich im neuen Bereich Kreuzfahrtschiffe ab. Da wuchs der Umsatz von 73'000 auf 580'000 Franken.

Der Personalbestand wurde von 390 Mitarbeitern im Jahr 2002 auf 344 im letzten Jahr reduziert. Der Rückzug aus dem Objektbereich führte zu 23 Entlassungen in Langenthal und Melchnau. Ebenso viele Stellen mussten in den USA abgebaut werden, jedoch nicht nur auf den Objektbereich beschränkt.

Spürbarer Aufschwung

«Guter Start ins Jahr 2004», das vermeldete Urs Rickenbacher, CEO, an der Medienkonferenz. Die Umsatzzahlen im ersten Quartal lagen über dem Budget. Ein Wachstum sei in allen Bereichen festzustellen. Insbesondere in den Märkten in Asien sei ein Aufschwung spürbar. «Aber auch Amerika trägt zum Wachstum bei.» Zu-

rückhaltender verhalte sich noch der Markt in Europa. Aus Frankreich seien für das Unternehmen jedoch bereits zwei positive Meldungen zu verzeichnen: wichtige Aufträge der grössten französischen Transportgruppe Keolis und der RATP Verkehrsbetriebe Paris konnten realisiert werden. Für 2004 werde die Auslastung auch bei den Teppichen gut sein, so Rickenbacher.

Information

Lantal Textiles

Dorfstrasse 5

CH-4901 Langenthal

Tel. +41 62 916 71 71

Fax +41 62 923 25 32

E-Mail sales@lantal.ch

Internet www.lantal.com

Eröffnung von SSM (Zhongshan) Ltd.

Am 18. Mai 2004 konnte die SSM mit der Eröffnung der Produktionsstätte SSM (Zhongshan) Ltd. einen weiteren Schritt in ihrer Wachstumsstrategie vollziehen.

SSM (Zhongshan) Ltd, eine 100%-Tochter der SSM AG, ist als Produktions- und Montagebetrieb in die SSM Gruppe integriert. Damit baut die SSM ihr internationales Netzwerk aus und unterstreicht gleichzeitig die strategische Bedeutung des chinesischen Marktes.

Es sollen in Zhongshan zuerst Spul- und Fachmaschinen mit Nutrentrommel-Technologie für den lokalen und den südostasiatischen Markt gebaut werden. In einer zweiten Phase werden weitere Maschinenmodelle transferiert.

Neben Produktion und Montage ist SSM (Zhongshan) Ltd. auch Logistikbasis für Ersatzteile. Außerdem wird mit qualifiziertem Personal und moderner Infrastruktur ein Elektronik-Reparaturzentrum betrieben, das sämtliche Elektronikkomponenten von SSM und Hacuba abdeckt.

Ein Versuchs- und Demonstrationssaal, in dem weitere Produkte und Technologien der SSM vorgeführt werden können, unterstreicht die Ambition der SSM, der Kundschaft eine ganzheitliche Dienstleistung zu bieten.