Zeitschrift: Mittex: die Fachzeitschrift für textile Garn- und Flächenherstellung im

deutschsprachigen Europa

Herausgeber: Schweizerische Vereinigung von Textilfachleuten

Band: 101 (1994)

Heft: 3

Artikel: Gesunde Entwicklung des Rieter-Konzerns

Autor: [s.n.]

DOI: https://doi.org/10.5169/seals-678171

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 27.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

Saurer erwartet 1994 einen schwierigen Geschäftsverlauf

Belastend für den diesjährigen Geschäftsgang sei besonders der Preiskrieg, der sich gegenwärtig auf dem amerikanischen Markt bei Spinnereimaschinen abzeichnet. Besonders betroffen ist davon die deutsche Schlafhorst-Gruppe.

Die Saurer Spinning Group blieb in einem Markt mit sinkender Nachfrage 3% unter dem Niveau des Vorjahres. Um eine grössere Kundennähe zu erreichen wurden die Verkaufs- und Serviceorgani-



Melk M. Lehner, Chief Executive Officer, Saurer Gruppe Holding AG

sationen weltweit dezentralisiert. Eine dominierende Rolle spielen dabei die Märkte im Fernen Osten und den USA.

Guter Umsatz bei Kleinstickmaschinen

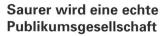
Die Stickereigruppe steigerte die Umsätze bei den Ein- und Vierkopfstickmaschinen wiederum beachtlich. Mit der Übernahme der T. B. Clark in England wurde die Produktionsbasis verstärkt. Im Segment Hochleistungs-Stickmaschinen konnte das Umsatzniveau des Vorjahres nicht erreicht werden. Die Umsätze am Webmaschinen-Ersatzteildienst erwartungsgemäss rückläufig.

Gesunde Entwicklung des Rieter-Konzerns

Das Geschäftsjahr 1993 war für Rieter ein positives und wichtiges Jahr mit einem konsolidierten Bruttoumsatz von 1654.5 Mio. Fr. Rieter Spinning Systems konnte den Umsatz in einem gesamthaft rückläufigen Markt um 4,4% auf 802,9 Mio. Fr. ausdehnen. Chemical Fiber Systems wuchs erneut um 13,1% auf 310 Mio. Fr. Bei Rieter Unikeller musste, aufgrund des Absatzeinbruches bei der Autoindustrie, ein Umsatzrückgang von 17% registriert werden. Die durchschnittliche Unternehmensleistung je Mitarbeiter liegt heute bei 197 600 Franken.

Präsenz in fernen Märkten

Im Rahmen der Umsetzung der Konzernstrategie hat Rieter seine Präsenz vor Ort in den Märkten weiter ausgebaut. Auf die Wirtschaftsgebiete China, Indien und die GUS-Staten entfallen 50% der weltweit installierten Spinnkapazitäten. Mit einem Joint-Venture in China, dem Gemeinschaftsunternehmen Rieter-LME Machinery in Indien sowie mit der Akquisition des tschechi-



Die Saurer Gruppe Holding und die Saurer Group Investments werden sich zu einer neuen Schweizer Industrie-Holding und dem Namen Saurer AG, mit Sitz in Arbon, zusammenschliessen.



Herr K. Feller, Vorsitzender der Konzernleitung

schen Textilmaschinenherstellers Elitex in Usti nad Orlici erreichte Rieter das Ziel, sich in diesen grossen Märkten zu verankern.

Im laufenden Geschäftsjahr wird mit einem etwa gleichbleibenden Umsatz gerechnet. Positive Signale sind dabei der Grossauftrag aus Malysia mit einem Umfang von 100 Mio. Fr. sowie die Bestellung der amerikanischen Milliken & Co. mit einem Volumen von 50 Mio. Fr. Es wird eingeschätzt, dass Rieter eine gute Ausgangslage bei einer Konjunkturbelebung geschaffen hat.



Der Saurer-Vorstand bei der Bilanzpressekonferenz



Der Rieter-Vorstand bei der Bilanzpressekonferenz