

**Zeitschrift:** Technique agricole Suisse

**Herausgeber:** Technique agricole Suisse

**Band:** 78 (2016)

**Heft:** 3

**Rubrik:** Marché

#### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

#### **Conditions d'utilisation**

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

#### **Terms of use**

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

**Download PDF:** 05.02.2026

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

# Evolutions sur le marché de l'occasion

Les constructeurs se chargent de plus en plus souvent eux-mêmes du commerce de machines d'occasion. Claas et Fendt ont ainsi mis en place leur propre portail d'engins de seconde main ainsi qu'un label de certification pour les occasions récentes.

Ruedi Burkhalter



Combien la machine vaut-elle encore? Cette question constitue le point de départ de toute transaction dans le domaine de l'occasion. Les progrès techniques et l'augmentation de la taille des machines ayant fait grimper les prix, l'évaluation des machines de seconde main acquiert une importance croissante. A l'heure actuelle, se tromper ne fut-ce que de quelques pourcentages lors de l'estimation peut vite aboutir à une différence de plusieurs milliers de francs. On observe également que les constructeurs de machines agricoles cherchent de plus en plus à prendre en main le commerce des occasions récentes de qualité afin de le professionnaliser. Claas et Fendt ont ainsi tous les deux récemment présenté un nouveau certificat de qualité pour les machines de seconde main récentes. D'autres fabricants ne devraient pas tarder à emboîter le pas à ces deux fleurons de la branche.

## Le certificat, une garantie supplémentaire

Voilà longtemps déjà que le commerce international d'occasions occupe une place importante au sein de Claas. De fait, depuis le milieu des années 1980, Claas a vendu plus de 15 000 moissonneuses-batteuses et ensileuses automotrices de seconde main à travers le monde sur ce marché en plein essor. En novembre dernier, la société a lancé à l'échelle internationale un nouveau programme de certification pour les occasions Claas récentes et de haute qualité baptisé «First Claas Plus» et offre ainsi des garanties supplémentaires quant à la sécurité d'utilisation du matériel après l'achat.

Ce programme vise une sélection de tracteurs, de moissonneuses-batteuses et d'ensileuses Claas de seconde main dont l'âge est limité à trois ans au maximum. La procédure de certification se fonde sur une charte qualité très stricte. En effet, les machines concernées font l'objet d'un contrôle minutieux effectué exclusivement par des spécialistes dans des centres agréés. Ainsi, la charte compte jusqu'à 390 points de contrôle pour les machines de récolte et jusqu'à 210 pour les trac-

teurs, ces vérifications portant notamment sur les radiateurs, les freins, les courroies, les portes, les embrayages, les paliers, les faisceaux de câbles et les suspensions de cabine ainsi que sur l'étanchéité du moteur et de l'installation hydraulique. Les clients du programme jouissent d'un avantage de taille : ils bénéficient automatiquement de la garantie de douze mois « Maxi Care First Plus », qui couvre tous les consommables et pièces de rechange d'origine requis ainsi que tous les travaux effectués par le distributeur local en cas de réparation sous garantie. « Les machines de seconde main porteuses du label présenteront des garanties plus proches de celles des engins neufs que des occasions classiques », déclare Thomas Frey, directeur commercial chez l'importateur suisse Serco Landtechnik.

#### Nouveau portail Internet

Les agriculteurs et entrepreneurs de travaux agricoles peuvent retrouver les machines d'occasion certifiées sur le portail Internet du site [www.first-claas-used.com](http://www.first-claas-used.com). Les personnes intéressées peuvent y consulter l'ensemble de l'offre du réseau inter-

national. Elles bénéficient ainsi d'un choix nettement plus vaste que celui proposé jusqu'à présent par leur distributeur local. Toutes les machines présentées sur le portail sont accompagnées d'un descriptif technique détaillé qui va du nombre d'heures de travail à l'état visuel de la machine, en passant par l'historique des révisions et des travaux d'entretien. Grâce à différents filtres de recherche, l'utilisateur accède rapidement aux machines équipées selon ses attentes, lesquelles peuvent être placées par simple clic dans une liste de favoris pour être ensuite comparées. Autre avantage de la plate-forme « First Claas Used » : les modalités d'achat simplifiées. Lorsque l'utilisateur souhaite acquérir l'une des machines présentées sur le portail, il lui suffit de contacter son distributeur local. Après avoir pris contact avec le vendeur, celui-ci se charge du transport de la machine et de la facturation, que la machine soit achetée dans le pays ou à l'étranger.

#### Date de lancement encore inconnue

Si le portail Internet « First Claas Used » est en service depuis novembre 2015, aucune

machine n'a encore obtenu de certificat en Suisse. Le portail et la certification devraient à l'avenir également être proposés dans notre pays. « Nous sommes en train de régler les préparatifs avec Claas. Nous ne pouvons pas encore vous en dire davantage pour le moment », explique Thomas Frey, tout en soulignant que « Serco Landtechnik entretient depuis plusieurs années une collaboration étroite avec les centres européens de Claas consacrés aux machines d'occasion. Nous fournissons déjà aux clients des machines correspondant à leurs attentes, y compris à l'étranger, et nous nous chargeons de tout, jusqu'à la livraison et à la mise en service. Nous allons jusqu'à équiper les engins avec des accessoires supplémentaires selon les désirs du client. »

#### Fendt et son label « StarCertified »

Fendt n'est pas en reste : le fabricant allemand a présenté en novembre 2015 un nouveau label de qualité intitulé « StarCertified ». Les tracteurs, moissonneuses-batteuses et ensileuses d'occasion Fendt certifiées ont fait l'objet d'un examen minutieux garantissant la qualité des engins.

## Nouvel outil d'évaluation flexible : « Lectura »

L'abolition du taux plancher pour l'euro le 15 janvier 2015 a généré de profonds bouleversements. En une journée ou presque, la valeur des machines neuves importées a radicalement changé. Tandis que les importateurs ont essuyé des dépréciations de leurs stocks à hauteur de 10 à 20 %, les agriculteurs ont bénéficié de machines neuves de 10 à 20 % moins chères. « Cet événement a également entraîné une dépréciation conséquente de la quasi-totalité du parc d'occasions suisse », souligne Daniel Bernhard, président du groupement professionnel de l'ASMA « Machines agricoles motorisées et tracteurs ». Selon lui, dans la pratique, nombre de personnes ont ignoré cet état de choses pendant longtemps. Les barèmes des prix de reprise qui étaient publiés jusqu'ici annuellement sous forme papier par l'ASMA pour servir de référence étaient déjà parus et n'ont pu réellement remplir leur rôle durant le reste de l'année. « Nous avons dès lors recherché une solution plus souple qui permettrait également de tenir compte des fluctuations à court terme dans l'évaluation des engins, comme les variations de taux de change », précise Daniel Bernhard. L'ASMA a trouvé la solution dans un contrat cadre conclu avec la plate-forme en ligne « Lectura ». Il s'agit d'un outil d'évaluation de machines d'occasion en ligne comparable à la solution « Eurotax », incontournable depuis



Daniel Bernhard est responsable pour le nouvel outil d'évaluation « Lectura » au sein de l'ASMA.

plusieurs décennies sur le marché automobile. Les membres de l'ASMA peuvent se le procurer à bas prix en achetant une licence. Déjà en service, « Lectura » contient des données par pays, des documents commerciaux et des fiches techniques qui permettent de calculer une valeur de reprise théorique sur la base d'informations telles l'année du véhicule et les heures de service. En outre, la plate-forme est reliée aux douze principaux sites de vente de machines d'occasion européens. Les utilisa-

teurs de « Lectura » ont accès à une fonction d'évaluation permettant notamment de déterminer la fourchette de prix dans laquelle un type de machine est proposé chez nos voisins. Selon Daniel Bernhard, ce nouvel outil constituera une référence sur le marché de l'occasion et devrait permettre de professionnaliser le commerce des machines de seconde main en Suisse. Vous trouverez plus d'informations, des vidéos et une version d'essai gratuite sur <https://valuation.lectura.de/fr>.

«StarCertified»:  
la garantie pour des  
occasions Fendt de  
haute qualité.

Photo: Fendt

Pour les tracteurs par exemple, ce contrôle couvre une liste de plus de 200 points, comme l'historique de la machine. Les tracteurs qui ont servi dans l'industrie, pour la construction de routes, pour des tâches environnementales ou qui ne sont pas accompagnés de leur historique complet sont dès lors automatiquement exclus. Seuls les tracteurs de moins de six ans affichant au maximum 4000 heures de services sont acceptés. Quant aux moissonneuses-batteuses et aux ensileuses, elles doivent présenter au plus 2000 heures de service et ne peuvent avoir plus de quatre ans. Une fois le contrôle technique et visuel effectué, les machines sont préparées en fonction des besoins. Les défauts de peinture sont ainsi corrigés ou les pièces en-



dommagées remplacées. En plus de l'état technique et visuel irréprochable, le thème des pièces d'usure revêt lui aussi une grande importance dans la certification. Afin de garantir la capacité opérationnelle des machines de récolte automotrices, ces pièces sont également soumises à un contrôle, et les éléments importants qui se trouvent dans la trajectoire du flux de récolte sont généralement remplacés.

#### Garantie renouvelable

Lors de l'achat d'une machine d'occasion portant le label «StarCertified», le client reçoit une garantie constructeur globale d'un an, la «StarWarranty», qui est comprise dans le prix de l'engin. Une fois arrivée à échéance, elle peut être prolongée par le client sur demande pour les tracteurs d'au plus huit ans ou 8000 heures de service, et pour les machines de récolte d'au

plus cinq ans ou 3000 heures de service. Pour un «700 Vario», par exemple, ce renouvellement coûte 1,70 euro par heure de service et par an. Une franchise est fixée afin de limiter les frais administratifs liés aux réparations des petits dommages et de garantir un prix intéressant.

Vous pouvez retrouver les machines Fendt StarCertified sur Internet sur les sites de revente de machines d'occasion AGCO Trader bien connus ([www.AGCOTrader.com](http://www.AGCOTrader.com)) et Technikbörse ([www.technikboerse.com](http://www.technikboerse.com)). A l'heure actuelle, Fendt ne propose lui non plus aucune machine en Suisse sous le label «StarCertified». «Nous sommes en train de définir en détail les modalités de certification pour la Suisse», indique Markus Angst, directeur commercial chargé des marques AGCO chez GVS-Agrar. On ignore par exemple encore dans quelle mesure les spécialistes du siège de Fendt à Marktoberdorf encadreront la procédure de certification. «Les premières certifications en Suisse n'auront pas lieu avant le deuxième semestre», ajoute Markus Angst. ■

ANNONCE

# Sursemis

**Pour la passion du rendement**  
UFA U-Swiss Highspeed®  
UFA U-Helvetia Highspeed®

Disponible dans votre LANDI

**UFA**  
SAMEN / SEMENCES



MASSEY FERGUSON



Laurent Limat, 079 696 24 15

L'avenir à portée de main!

## MF 7700 | 140-225 CH

PRATIQUES, SIMPLES ET FIABLES.

MASSEY FERGUSON IS A WORLDWIDE BRAND OF AGCO. AGCO Your Agriculture Company



**GVS Agrar**

GVS Agrar AG  
Im Majorenacker 11  
CH-8207 Schaffhausen  
[info@gvs-agrar.ch](mailto:info@gvs-agrar.ch)  
[www.gvs-agrar.ch](http://www.gvs-agrar.ch)

1044 FEY, Boucard Sàrl

1169 YENS, Kufferagri Sàrl

1262 EYSINS, Dubois F. et J. Sàrl

1565 MISSY, Cottier Missy SA

1625 SÂLES (GRUYÈRE), H. Brodard & Fils SA

1749 MIDDES, Atelier Toffel SA

1906 CHARRAT, Etablissements Chappot SA

2303 LA CHAUX-DE-FONDS, Garage Barben Sàrl

2720 TRAMELAN, GBT Sàrl

2803 BOURRIGNON, Rémy Ackermann Sàrl

6943 VEZIA, Sonvico Giuseppe

# Forte augmentation

Par rapport à 2014, les immatriculations de tracteurs ont fortement progressé l'année dernière. Cette progression s'expliquerait par le cours avantageux de l'euro et par les offres spéciales.

Roman Engeler



Après la chute de 2014, l'envolée de 2015 avec 2535 nouveaux tracteurs immatriculés, le marché suisse des tracteurs a dépassé la barre des 440 unités vendues; le résultat de l'année précédente (2014: 2095) confirme une hausse de plus de 21%. Certes, le chiffre record d'unités vendues datant de plusieurs années en arrière est loin d'être atteint, mais ces chiffres se situent au niveau des années de ventes fortes de 2011 (2510) et 2012 (2677).

La suppression du taux de change plancher de l'euro par rapport au franc suisse a contribué à cet essor. De nombreux importateurs ont été obligés d'accorder des réductions de prix, même lorsque les affaires étaient déjà conclues ou que les machines étaient déjà importées (à un

taux de change moins favorable). En plus, l'un ou l'autre modèle a trouvé le chemin direct vers le client final sans passer par l'importateur. La vente a été favorisée par le fait que de nombreux fabricants sont encore occupés par des processus d'adaptation et de modification des normes antipollution et que certains agriculteurs voulaient se procurer un modèle plus avantageux aux émissions de niveau 3b.

## Fendt se place en tête du podium

La liste des ventes est menée par Fendt avec 428 modèles vendus, cela correspond à une part de marché de 16,8 %. Le fabricant de la région de l'Allgäu en Bavière a atteint pour la première fois cette position en Suisse après avoir occupé la deuxième place en 2014. New Holland,

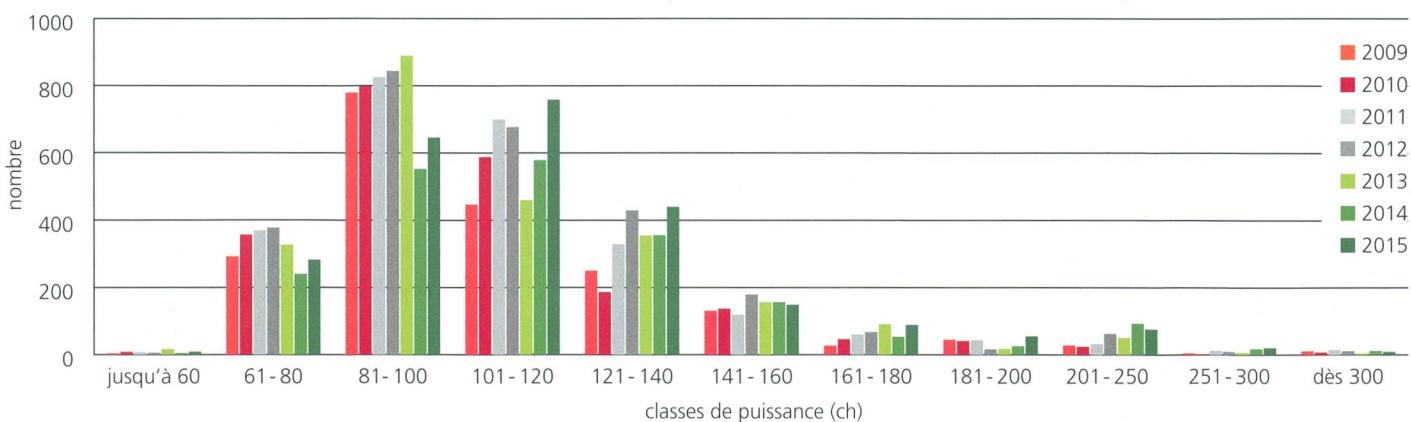
Les nouveaux tracteurs suscitent un vif intérêt. Les immatriculations ont enregistré une hausse considérable de 21% en 2015 par rapport à 2014.

## Statistiques des immatriculations par marque

Marque	2015	2014	+/-
Carraro	2	3	-1
Case IH	93	88	5
Claas	168	157	11
Deutz-Fahr	278	230	48
Fendt	427	331	96
Hürlimann	100	113	-13
John Deere	368	274	94
Kubota	80	64	16
Lamborghini	4	7	-3
Landini	30	11	19
Lindner	109	55	54
Massey-Ferguson	205	147	59
McCormick	40	21	19
New Holland	372	350	22
Rigitrac	15	25	-10
Same	63	56	7
Steyr	117	103	14
Valtra	44	54	-10
Zetor	19	6	13
Total	2535	2095	440

leader des ventes en 2014, se trouve désormais en deuxième position avec 372 unités, juste devant John Deere avec 368 unités.

## Statistiques des immatriculations par classe de puissance



Sur la base des unités vendues, Fendt et John Deere ont le plus progressé et dépassé le résultat de l'année dernière de respectivement 97 et 94 unités. Sur la base de ce critère d'évaluation, Hürlimann (-13), Rigitrac et Valtra (chacun -10) s'inscrivent parmi les perdants. Si l'on regarde les statistiques du point de vue de l'accroissement en pourcentage, Zetor survole avec +216,7% devant Landini avec +172,7% et Lindner (+98,2%). Les perdants sont Lamborghini (-42,9%, n'est plus vendu officiellement) et Rigitrac (-40,0%).

### Classe de puissance

Comme en 2014, l'année dernière, la plupart des tracteurs ont été vendus dans le segment de puissance de 101 et 120 chevaux (voir graphique). Ce segment contient 30 %, pendant que le segment de 81 et 100 chevaux en contient environ 25,5 %. Comme une année auparavant, le segment de 81 et 120 chevaux représente environ 55 % des ventes. Les tracteurs de plus de 200 chevaux enregistrent une légère diminution en termes d'unités et de pourcentage.

Berne est en tête des statistiques des immatriculations par canton avec 451 tracteurs (17,8 %), suivi par Vaud avec 246 (9,7 %) et Saint-Gall avec 207 (8,2 %).

### Par modèle de tracteur

Si l'on jette un coup d'œil sur les modèles individuels, le modèle Fendt « 211 Vario »



Le modèle le plus vendu en 2015 a été le Fendt « 211 Vario ».

en exécution standard est le leader avec 159 modèles, comme en 2014. La deuxième place revient actuellement à un autre modèle de Fendt, le « 313 Vario », dont 100 unités ont trouvé acquéreur. Arrivent ensuite les fabricants

John Deere avec 82 unités de son modèle « 6125R » et 77 unités de son modèle « 5100M ». Au total, ce sont 19 marques de tracteurs qui figurent dans les statistiques des immatriculations de 2015. ■

## Faucheuse à deux essieux et transporteurs

Les secteurs des transporteurs et des faucheuses à deux essieux ont progressé, mais pas dans la même ampleur que les tracteurs. Il est très étonnant que le fabricant suisse Aebi ait perdu une telle part de marché. Contrairement aux importateurs, Aebi n'a pas profité de l'euro avantageux.

Le volume des immatriculations des faucheuses à deux essieux a augmenté de huit unités pour passer de 280 à 288, Aebi est en tête de liste avec 111 machines vendues devant Reform avec 102 machines. Le modèle Aebi « TT 211 » avec 65 unités vendues a été le modèle le plus apprécié parmi les faucheuses à deux essieux.

En 2015, les ventes des transporteurs sont passées de 15 à 227 unités. Dans cette catégorie, Reform se hisse au premier rang avec 91 unités. Aebi arrive en seconde place avec 74 unités, alors que Lindner a réussi, avec 44 unités à doubler le nombre de modèles vendus par rapport à 2014. Le modèle « TP 420 » d'Aebi arrive en tête des ventes avec 39 unités vendues.

### Immatriculations des faucheuses à deux essieux et des transporteurs

Marque	2015	2014	+/-
<b>Faucheuses à deux essieux</b>			
Aebi	111	133	-22
Antonio Carraro	54	34	20
BCS	10	9	1
Ferrari	2	0	2
Pasquali	6	6	0
Reform	102	98	4
Sauerburger	3	0	3
Total	288	280	8
<b>Transporteurs</b>			
Aebi	74	87	-13
Caron	14	11	3
Lindner	44	21	23
Reform	91	88	3
Schiltron	4	5	-1
Total	227	212	15

