

Zeitschrift: Technique agricole Suisse
Herausgeber: Technique agricole Suisse
Band: 72 (2010)
Heft: 4

Artikel: Technique et marché dans le haut de gamme
Autor: Kutschenreiter, Wolfgang
DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-1086167>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 05.02.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>



Le Claas «Axion» : compact, maniable et avec une excellente répartition du poids.

Technique et marché dans le haut de gamme

Le fait que les tracteurs équipés de puissants moteurs et que les grandes largeurs de travail des outils de culture aient un effet positif sur la préservation du sol et la consommation de diesel s'impose progressivement. De nouveaux systèmes combinant mécanique, hydraulique, électricité et électronique forment le progrès technique. Wolfgang Kutschenreiter résume ses observations faites à l'occasion d'Agritechnica 2009 dans le segment des tracteurs de forte puissance.

Wolfgang Kutschenreiter

Réduire les coûts en utilisant des combinaisons d'outils plus larges, en effectuant moins de passages et en réduisant la consommation de carburant contribuent à l'augmentation des performances à la surface. Celles-ci s'avèrent également d'actualité avec une agriculture de dimensions traditionnellement plus modestes, car les communautés ou les cercles de machines ainsi que les agro-entrepreneurs sont demandeurs d'une technique innovante.

Fendt et John Deere se sont placés à la pointe de ce développement, suivi de Claas, Case IH, New Holland et Deutz-Fahr. C'est surtout dans le segment de puissance supérieur à 300 Ch que se trouvent des types de châssis originaux, comme les chenilles de John Deere (JD 8030/9030) et le Case IH Quadtrac, ainsi que le Claas-Trac Xerion comme machine de traction et de construction. De plus, on s'attend encore à un renforcement des activités dans le secteur des tracteurs à chenilles Challenger, dont 480 unités circulent aujourd'hui en Allemagne, Autriche et Suisse.

Immatriculations de tracteurs

Les immatriculations de tracteurs constituent le reflet de cette évolution : en France, avec le plus fort marché des tracteurs européens, le nombre d'immatriculations de tracteurs de plus de 150 Ch a doublé de 2006 à 2008. En Allemagne, le nombre d'immatriculations a également doublé dans la même période pour le segment supérieur à 200 Ch ; il représente, déjà aujourd'hui, 14 % de parts de marché. En Autriche, une augmentation de 42 % a été constatée uniquement pour 2008 dans la classe de puissance de plus de 150 Ch,

avec une augmentation globale du marché limitée à 6,5 % cette même année. La Suisse suit également cette tendance à la hausse de puissance, bien que de façon plus modérée: en 2008, sur un marché global de 2119 tracteurs, 234 immatriculations ont été enregistrées dans le segment de puissance supérieur à 140 Ch (récapitulatif « Immatriculations de tracteurs 2008 »).

Nouvelles impulsions

Les tracteurs des segments de puissance supérieurs amènent de l'animation dans la technique agricole et la construction de tracteurs. Cela se vérifie dans les trois domaines suivants:

- **Recherche et innovation:** La poursuite du développement dans la perspective de rendements élevés à la surface et de performances en grandes cultures et en production fourragère, avec des engins portés et tractés, dépend de l'évolution de la puissance des tracteurs. La communication entre les constructeurs de tracteurs et la pratique agricole permet de déterminer et de faire évoluer les objectifs de développement.
- **Service clientèle:** Des chaînes de récolte coûteuses, impliquant de gros tracteurs, ne peuvent rester immobilisées. Du côté de la distribution et du service après-vente, des compétences pointues, des appareils de diagnostic informatisés et l'entretien préventif s'avèrent indispensables. Des contrats d'entretien et de réparation suffisamment souples sont aussi nécessaires. Le thème de la « sécurité d'utilisation » des gros tracteurs est une composante déterminante du commerce spécialisé. Le service-conseils dispense des indications et instructions précises aux conducteurs.
- **Emotions:** Le plaisir est assuré lorsque les attentes élevées en termes de performances et de précision se concrétisent de même que l'équipement et la fonctionnalité avec, en corollaire, un design réussi.

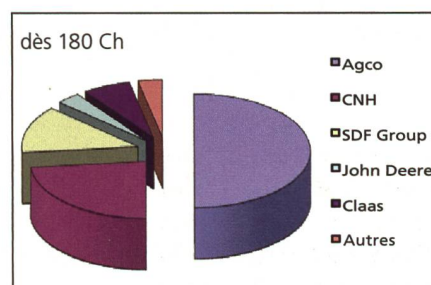
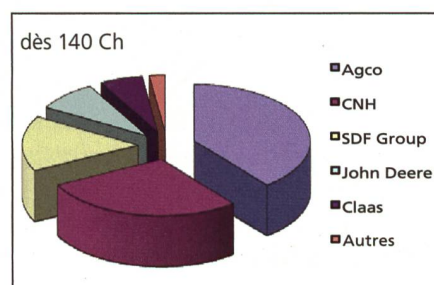
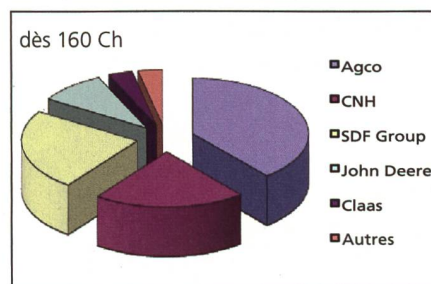
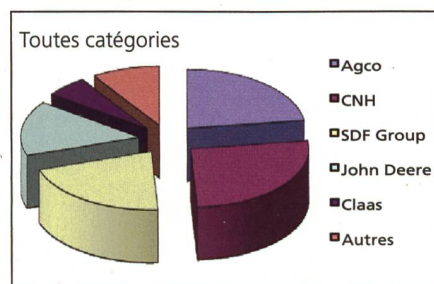
L'émotion crée l'enthousiasme et donne l'élan pour de nouvelles activités. En matière de respect de la nature, le gigantisme trouve bien moins de compréhension que la production durable basée sur une fertilité du sol et une santé des plantes intactes. C'est pourquoi la technique « des grandes dimensions » doit contribuer à la durabilité et en tenir

Immatriculations en Suisse des tracteurs agricoles à forte puissance en 2008

Puissances	En tout	Puissances		
		A partir de 140 Ch	A partir de 160 Ch	A partir de 180 Ch
Fendt	277	58	35	22
MF	150	12	5	4
Valtra	57	22	6	4
Agco	484	92	46	30
New Holland	358	41	11	9
Case IH	97	15	9	2
Steyr	102	10	5	3
CNH	557	66	25	14
Deutz-Fahr	218	22	18	6
Hürlimann	141	13	10	2
Same	81	2	0	0
SDF Group	440	37	28	8
John Deere	319	20	11	2
Claas	122	14	4	4
Andere	197	5	4	2
Total	2119	234	118	60

Sources: Chiffres collectés par W. Kutschenreiter

Part de marché des différents groupe et marques pour la Suisse (2008)



compte. De nouveaux systèmes techniques sont développés dans cette perspective pour les tracteurs des classes de puissance supérieures. Ils sont ensuite transférés progressivement aux séries inférieures.

Stratégies d'entreprises

Les stratégies des entreprises et l'offre variée des principaux fournisseurs sont exposées ici dans l'ordre de leur position sur le marché. L'aperçu des produits dans la classe de 200 Ch et plus provient directement des fabricants. Les séries dès

200 Ch sont décrites ci-dessous, car la plupart des innovations techniques les concernent. C'est aussi dans ce secteur que l'offre a le plus évolué.

■ Fendt: exigence de technique de pointe

Cette entreprise concentre ses compétences sur la construction de tracteurs, en particulier dès 200 Ch. Sa présence extraordinaire sur les plus grands marchés européens est le fruit d'un concept global tendant à une meilleure rentabilité par l'économie du travail et l'économie de carburant.

■ Tracteurs et technique



John Deere 7430 «E Premium» et 7530 «E Premium» avec circuits électriques indépendants pour la ventilation, le refroidissement, le compresseur et autres appareils.



Consommation de carburant modérée avec la transmission Fendt Vario, ceci sur route comme dans les champs et les prairies.



Le Case IH «Puma» est très accessible: il permet d'économiser du temps grâce à de longs intervalles entre les services.



La série New Holland T 7000, avec son design très reconnaissable, offre une grande polyvalence.



Performances à la surface élevées et préservation du sol avec le tracteur à chenilles Challenger.



La série Agrotion, bien connue pour sa fiabilité et son excellent rapport prix/performances.

Cinq nouveaux modèles de la série 800 disposant de la dernière version du « Vario-tronic » Fendt, du guidage « Vario-Guide », du « VarioDoc » et capables de rouler à 60 km/h ont été dévoilés à Agri-technica. AGCO présentait également les véhicules à chenilles Challenger.

GVS-Agrar se situe en première position dans le domaine des tracteurs dès 140 Ch et en tant qu'importateur de toutes les marques Agco, mais surtout avec la marque Fendt.

■ John Deere: le pionnier des systèmes intelligents

Le leader mondial des fournisseurs de technique agricole propose, en Europe également, une offre très large de tracteurs de toutes classes allant de 50 à plus de 500 Ch. Il existe une grande variété de moteurs, de transmission ainsi que de nombreuses variantes de systèmes les plus divers. A cela s'ajoute une palette étendue dans les domaines de la technique de récolte et des pulvérisateurs.

De plus, les systèmes de gestion agricole « Greenstar » de John Deere ont toujours été de véritables précurseurs.

Dans les gros tracteurs dès 200 Ch, JD se situe en seconde position. A l'occasion d'Agri-technica, une série 8000 renouvelée a été présentée. Elle comprend cinq tracteurs Premium à pneus (série R) et trois tracteurs Premium à chenilles (série RT). Ils disposent de plus de puissance et d'un confort amélioré, en particulier grâce à leur nouvelle cabine « CommandView ». Les modèles « 8000 RT » sont équipés d'un nouveau système de suspension pneumatique qui améliore le confort et la rapidité de la conduite.

John Deere attache une importance particulière au système « Intelligente Power Management » (IPM) permettant l'adaptation de la puissance délivrée par le moteur en fonction des conditions de charge.

Matra, en tant qu'importateur John Deere dans le segment de puissance supérieure, a pu se renforcer encore quelque peu.

■ Claas: toujours plus fort dans la classe de puissance supérieure:

Le leader européen dans le domaine de la technique de récolte a accompli un pas important dans le monde des tracteurs par l'acquisition, en 2004, des tracteurs Renault. Grâce à la densité de son réseau de distribution, de ses compétences en termes de vente et de service et à sa technique en constante évolution, le

succès a été au rendez-vous dans la gamme de puissance supérieure, en particulier en Allemagne et en France.

L'offre entre 200 et 300 Ch est constituée chez Claas par la série « Axion », dont la conception a été entièrement renouvelée il y a quelques années; elle comprend six modèles. Depuis 2009, trois d'entre eux disposent d'une transmission continue « CMATIC ». Dans le segment supérieur à 300 Ch, une forte pression a été exercée en 2009 avec le concept Xerion Trac.

Lors d'Agri-technica, Claas a présenté en outre deux modèles Xerion supplémentaires de 480 et 520 Ch. Cela démontre que le Xerion – doté de la mobilité d'un tracteur traditionnel et de la capacité de traction d'un tracteur à chenilles – n'est pas seulement un simple tracteur polyvalent.

Pour la « nouvelle » Serco Landtechnik AG, un potentiel supplémentaire se profile en Suisse dans le segment de puissance supérieure.

■ Case IH: marque spécialisée dans les grandes cultures professionnelles

L'image et l'essor de cette marque CNH se sont concentrés sur les cultivateurs professionnels. Le tracteur doit être fiable, solide et rentable. Un design puissant, des performances de premier ordre avec le Power-Management (Boost), des variantes de transmission adaptées à la pratique et un entretien accessible sont autant de caractéristiques de cette marque. « Steyr », marque européenne régionale, propose les mêmes propriétés. Les Case IH « Puma CVX » et Steyr « CVT » à transmission continue, dans le segment de puissance de 195 à 250 Ch maximum, sont nouveaux dans l'offre et introduits depuis peu sur le marché. La série renommée « Magnum », dont la puissance va de 250 à 370 Ch, est équipée d'une transmission Powershift et d'une boîte automatique. Les trois tracteurs à pneus « Quadtrac » à articulation centrale complètent l'offre dans le segment de puissance de 430 à 600 Ch.

Les tracteurs Case IH/Steyr sont distribués par le Case/Steyr Center du groupe Bucher à Niederweningen.

■ New Holland: marque de tracteurs polyvalents

La marque CNH New Holland s'adresse en principe à l'ensemble des groupes-

cibles de l'agriculture et des agro-entreprises. Le châssis des tracteurs ainsi que les éléments-clés comme le moteur, la transmission, l'hydraulique et l'électronique sont identiques ou semblables aux séries correspondantes Puma et Magnum. On constate cependant des différences notables dans le design, les caractéristiques de performances et les unités de commande. La série New Holland T 7000, d'une puissance de 240 et 250 Ch, ainsi que la série supérieure T 8000 avec une puissance allant de 280 à 360 Ch, sont les successeurs totalement remaniés de la série New Holland 7000 au succès mitigé.

Avec cette nouvelle série, équipée de la transmission « Power Command » ou « Auto Command » (continue), respectivement « Ultra Command Powershift » de la série 8000, Bucher Landtechnik a l'opportunité de progresser dans le segment de puissance supérieure.

■ Groupe Same Deutz-Fahr

Les séries Agrottron M, L, X et TTV, avec des puissances de 130 à 224 Ch et plus, sont produites dans l'usine de Lauingen (Allemagne).

Same Deutz-Fahr Suisse SA se situe, surtout avec les marques Deutz-Fahr et Hürlimann, à la troisième place dans le segment supérieur du marché helvétique. La série éprouvée Deutz-Fahr « Agrottron » est un élément déterminant de ce succès.

Résumé

Les tracteurs de la gamme supérieure sont les pionniers de la construction de tracteurs de toutes les catégories. Ils influencent positivement l'évolution de l'ensemble du secteur. Pourtant, dans la gamme de puissance supérieure à 200 Ch, le nombre d'unités augmente de manière plus que proportionnelle sur le plan européen. Si l'on veut se trouver aux avant-postes dans le segment des tracteurs de classe supérieure, il ne suffit pas de proposer des performances de pointe. Il est essentiel d'offrir également un réseau de distribution et d'entretien bien organisé et performant. Le segment des tracteurs de plus de 200 Ch est un marché prometteur pour l'avenir. ■