Zeitschrift: Technique agricole Suisse

Herausgeber: Technique agricole Suisse

62 (2000)

Heft: 4

Band:

Inhaltsverzeichnis

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 21.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

Revue suisse de technique agricole

Journal de l'Association suisse pour l'équipement technique de l'agriculture – ASETA



62e année

4/2000

Editorial

En sandwich

Qui ne vit pas cette situation au quotidien... et la plupart du temps comme quelque chose de négatif puisque, pris en sandwich, il faut se défendre au minimum de deux côtés et maints défis nous dépassent. Le positif du sandwich est en fait sa farce: c'est elle qui le rend alléchant. Cela signifie que nous nous sentons liés et utilisés dans un tissu de relations empreint d'humanisme et ballottés entre l'offre et la demande. Que les expériences soient négatives ou positives dépend de notre attitude mais pas uniquement. Une autre farce (...du sandwich) conviendrait-elle mieux à notre entourage? Soyons disposés au changement pour autant qu'il n'aille pas à l'encontre de nos convictions.

Ces différents aspects du sandwich n'étaient pas non plus étrangers aux 140 agents d'entreprises de l'agrotechnique qui ont participé au séminaire organisé par l'Union suisse du métal à Sursee (LU). Les extrêmes dans le tissu économique des relations sont flagrants, les points communs aussi. Pour plus de détails, lire l'article en page 20.

Depuis les démonstrations de Johann-Jakob Guyer (1716—1785) sur les effets du purinage sur ses plantations de pommes de terres à Rümlang — qui sont peut-être les pistes de Kloten d'aujourd'hui — , les choses sont devenues assez ardues jusqu'à ce jour: un épandage efficace est truffé de contraintes à la fois complexes et controversées allant des délais d'attente aux prescriptions pour la protection des eaux en passant par des justifications écologiques et autres caractéristiques de qualités. Prises en sandwich entre l'écologie et l'économie, les techniques d'épandage modernes veulent apporter une contribution considérable pour réunir — sinon tous — au moins la plupart des œufs dans le même panier.

Un sandwich encore — à l'intérieur alléchant — vous est offert par «Technique Agricole», ou mieux encore par l'ASETA: les tarifs indicatifs 2000 pour les travaux des entreprises agricoles. S'ils sont identiques à l'année précédente, ces tarifs seront bien entendu adaptés au gré des sections, des circonstances régionales et soumis à la loi de l'offre et de la demande. L'offre et la demande... travaux à façon d'un côté; achat, entretien et réparations de machines agricoles de l'autre. Tout cela arrive sur des marchés saturés où se justifie — et c'est tant mieux — l'expression «le client est roi». Qui d'autre le sait mieux que les producteurs de l'agroalimentaire? Tant dans les transactions avec les entrepreneurs agricoles qu'avec les négociants de ce secteur il serait fatal de comprimer tout simplement les marges. Il s'avère nécessaire de mettre tout le «paquet» de performances sur le plateau de la balance. Le plus sage à moyenne ou à longue échéance ne sera pas de casser les prix pour faire du dumping mais plutôt d'adopter les prix les plus appropriés. Ainsi confiance, expérience, souplesse, conseils, compétences et respect de l'environnement seront inclus... dans le prix.

Ueli Zweifel

au Royal Show	
TA - a ctualité La dernière AGRAMA en Suisse orientale	6 - 2
Prévention des accidents Ouragan Lothar	
Nouvelles des sections VD: Cours pour permis G VS: Une section bientôt cinquantenaire	1
Tarifs indicatifs - ASETA	1
TA-spēcial Lisier: mise en valeur des engrais de fern	ne 1
ASETA Remue-méninges Interoute A commander: montres et vêtements	1 1 1
Marché des machine Le commerce des machines agricoles pris en sandwich	2
Occasions - bourse de machines	2
FAT nº 543 Dalles en asphalte, une alternative pour les silos?	3
Impressum	1

(Photo: Roger Berset, IAG, Posieux, FR)