

Zeitschrift: Technique agricole Suisse
Herausgeber: Technique agricole Suisse
Band: 57 (1995)
Heft: 11

Rubrik: Marché des machines ; Nouvelles des produits

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 05.02.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Livraison de la 10 000^e faucheuse à deux essieux Metrac de Reform



La dix millième faucheuse à deux essieux de Reform, un Metrac 4004, a été livrée à M. Anton Blum à Ohmstal LU, par l'agent régional, la maison Mehr & Hodel SA à Hergiswil. MM. Hans Nidersüss, directeur des usines Reform à Wels et Hans-Jörg Wegmann, directeur d'Agromont SA étaient présents à l'occasion de la fête.

M. Blum étant anciennement propriétaire d'un Reform 3003 S, il connaissait bien entendu les avantages du Metrac et a décidé d'acquérir le modèle de pointe des véhicules Reform dont la puissance atteint 46 CV. Tous les types de véhicules Reform, le nouveau Metrac 4004 également, disposent d'une direction hydrostatique sur les quatre roues qui permet une excellente maniabilité et le ménagement du sol. Sur les terrains très raides, cette direction peut être mise en position «marche en crabe». La bonne tenue et l'efficacité maximales de cette faucheuse en côte représentent les avantages particuliers.

Agromont SA, Hünenberg

Nouvelles des produits

Amazone semoir-porté encore plus compact

Le semoir-porté Amazone se monte rapidement: il est facile à fixer sur toutes les machines de préparation du sol Amazone (herse alternative, herse rotative et Cultimix). Par le système d'accouplement rapide, le se-

moir-porté AD 2 se monte aussi sur des herse rotatives et rotors à dents dans un temps très court.

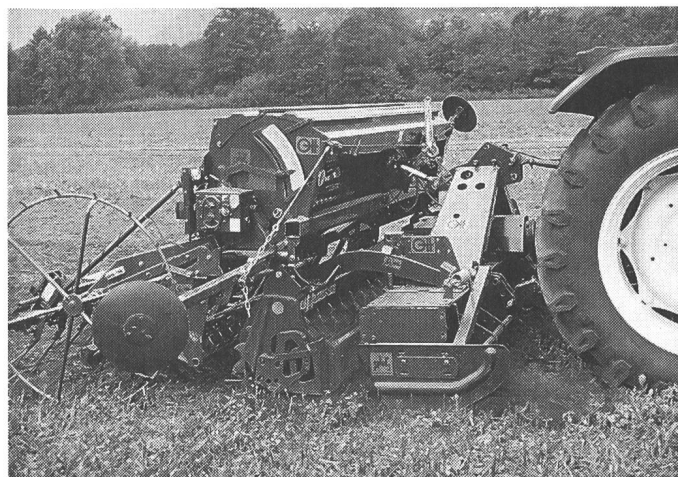
Le sélecteur continu, combiné avec le distributeur à ergots Elite (pour graines normales et fines),

distribue toutes les variétés de semences avec une précision constante et à la quantité juste. La position unique des ergots permet même de semer en pente extrême. Les machines peuvent être équipées de socs normaux ou rollsocs. Les rollsocs Amazone travaillent sans jamais boucher, même avec beaucoup de paille, et sont ainsi utilisés pour le semis sous litière. Les rollsocs sont tous équipés de limiteurs de profondeur pour maintenir la profondeur de travail constante.

Les doigts «flexi» se distinguent par l'effet de nivellement exceptionnel et le recouvrement du semis régulier. Aussi avec de grandes quantités de paille, les doigts «flexi» travaillent sans bourrage.

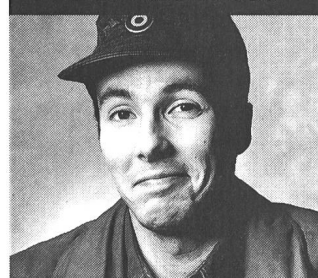
L'agriculteur progressif, qui veut gagner du temps et de l'argent, sème cet automne avec le semoir-porté de Amazone.

Ott Machines agricoles SA, Zollikofen



«Gare aux faux pas»

Il en donne.



Donnez
de votre sang.
Sauvez des vies.

Case Corporation:

Bons résultats pour le 2^e trimestre 1995

110 millions de dollars (soit 1,53 par action) pour le 2^e trimestre 1995. Le chiffre d'affaires net pour le 2^e trimestre s'est élevé à 1,38 milliard de dollars, total trimestriel le plus élevé depuis 1990 et qui présente une hausse de 23% par rapport à la même période de l'année précédente.

En Europe, les ventes à la clientèle des principales lignes de produits agricoles Case (tracteurs de plus de 40 CV et moissonneuses batteuses) ont augmenté de 18% contre une progression moyenne du marché de 6%.

Au mois de juin, Case a conclu un contrat avec le Turkménistan concernant la vente de 300 moissonneuses batteuses d'ici à la fin 1995, ce qui représente un chiffre d'affaires de plus de

45 millions de dollars. La première livraison, dont le règlement a déjà été effectué, portait sur 100 machines actuellement utilisées pour les moissons au Turkménistan.

Les perspectives du marché

Selon la société Case, les marchés mondiaux, tant dans le domaine des matériels agricoles que dans celui des travaux publics, devraient se maintenir à un niveau très soutenu jusqu'à la fin de l'année. En Amérique du Nord, le marché du matériel agricole devrait conserver son niveau actuel grâce à la hausse des prix des matières premières et aux exportations record prévues

par le ministère de l'agriculture américain.

En Europe, le marché des matériels de travaux publics devrait poursuivre sa croissance, en raison de la reprise et du maintien de l'économie dans les principaux pays européens. Pour ce qui concerne les matériels agricoles et alors que le marché européen devrait s'orienter vers une longue période de consolidation avec une tendance au développement des exploitations de plus grande superficie, les ventes en clientèle demeurent supérieures aux prévisions.

Case Corporation ...

est avec un chiffre d'affaires de 4,3 milliards de dollars en 1994 un leader mondial dans les secteurs de matériels agricoles et de chantiers. L'entreprise, dont le siège est dans le Wisconsin, vend ses produits par un réseau d'environ 4100 concessionnaires et importateurs dans plus de 150 pays.

New Holland, résultats 1994

Les résultats de New Holland annoncent une nouvelle phase du développement de la compagnie. Le chiffre d'affaires, qui atteint \$ 4,72 milliards, en hausse de 30%, a permis un revenu brut \$ 356 millions, comparé à la perte de \$ 56 millions en 1993.

Le revenu brut positif est le fruit d'une réduction draconienne des coûts de fonctionnement et dépenses annexes, alors que le nombre d'employés est passé de 18.622 à 19.661! De plus, le secteur Recherche et Développement, composé notamment de 950 personnes, reçoit constamment environ \$ 100 millions par an.

Les parts du marché de New Holland ont augmenté dans quasiment tous les pays du monde. Ce succès est le résultat des efforts entrepris ces trois années passées.

Toute la gamme «machines de récoltes» est importée en Suisse par Grunderco. La palette de machines, le service proposé, notamment 3 dépôts de pièces de rechange, 3 ateliers et de nombreux agents, ont permis de prendre une forte part de marché.

1995 voit à nouveau la demande suisse se concentrer et s'orienter vers des machines plus performantes, permettant ainsi de réduire les coûts de pro-

duction de notre agriculture. L'arrivée sur le marché des nouvelles ensileuses FX, des moissonneuses batteuses TX 62, 64, 65 et des balles rondes à couteaux est déjà un succès.

Grunderco SA, Satigny

