

**Zeitschrift:** Jahresbericht / Schweiz Tourismus  
**Herausgeber:** Schweiz Tourismus  
**Band:** - (2016)  
  
**Rubrik:** Die Marketingorganisation

### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

### **Conditions d'utilisation**

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

### **Terms of use**

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

**Download PDF:** 03.04.2026

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

A scenic photograph of a traditional stone mill in Vergeletto, Switzerland. The mill is a multi-story stone building with wooden balconies, situated on a rocky hillside. A waterfall flows through the mill's stone structure, cascading down a rocky stream. The background features lush green forest and a prominent mountain peak under a blue sky with scattered white clouds. The overall atmosphere is peaceful and picturesque.

# Die Marketing- organisation

Historische Mühle in Vergeletto, Onsernonetal TI.  
© Schweiz Tourismus, André Meier



### 1. Prioritätsmärkte

**77,9 % (27 661 920) der Logiernächte in der Schweizer Hotellerie.**

Deutschland, China (mit Taiwan und Hongkong), Frankreich, Italien, Niederlande, Schweiz, USA, Vereinigtes Königreich (mit Irland)

### 2. Aktivmärkte

**9,8 % (3 488 111) der Logiernächte in der Schweizer Hotellerie.**

Australien (mit Neuseeland und Ozeanien), Belgien (mit Luxemburg), Japan, Kanada, Korea (Rep.), Nord. Länder (Dänemark, Finnland, Norwegen, Schweden), Österreich (mit Ungarn), Polen, Spanien, Tschechische Republik

### 3. Strategische Wachstumsmärkte

**7,2 % (2 544 474) der Logiernächte in der Schweizer Hotellerie.**

Brasilien, Golfstaaten, Indien, Russland, Südostasien (Indonesien, Malaysia, Singapur, Thailand)

## Schweiz Tourismus kurz erklärt.

**Weltweit das Interesse für die touristische Schweiz wecken: Das macht Schweiz Tourismus mit dem Slogan «Switzerland. get natural.».**

Die Marketingorganisation Schweiz Tourismus (ST) fördert seit 100 Jahren im Auftrag des Bundes die Nachfrage für das Reise- und Kongressland Schweiz im In- und Ausland. ST pflegt dabei die touristische Marke Schweiz, die unter dem Oberbegriff «Swissness» für Qualität, Naturerlebnis, Nachhaltigkeit und Modernität steht. Dazu entwickelt ST Marketingprogramme und bürgt mit ihren Partnern für eine kreative Umsetzung sämtlicher Werbe- und Verkaufsmassnahmen. ST ist eine öffentlich-rechtliche Körperschaft. Ihren Vorstand bilden 13 Vertreter aus Tourismus, Wirtschaft und Branchenverbänden. Jean-François Roth präsidiert die Organisation, die operative Führung liegt bei Jürg Schmid.

2015 hat das Parlament beschlossen, den Rahmenkredit für den Zeitraum 2016–2019 auf 230 Millionen Schweizer Franken zu erhöhen. Damit wurde die maximale Obergrenze gesetzt. Das Parlament kann jährlich entscheiden, ob diese Grenze ausgeschöpft werden soll.

### Zahlen und Fakten.

Länderpräsenz		26
Mitarbeitende		242
– davon Praktikanten		23
Mitteleinsatz	CHF Mio.	91,85
– davon ord. Bundesmittel	CHF Mio.	52,67
Mitteleinsatz im Ausland	CHF Mio.	70,54
Eigenfinanzierungsgrad	%	43,90
Marketingbudget/ Marketingmitarbeitende	CHF	271 000

Kennzahlen Märkte	Anzahl Mitarbeiter	Beeinflusste Medienberichte	Besuche auf MySwitzerland.com	Hochwertige Kundenkontakte*	Marketingkontakte
<b>Prioritätsmärkte</b>					
Deutschland	16	2 858	1 792 332	640 112	612 378 224
China (mit Taiwan und Hongkong)	11/(1)	942	633 276	520 683	175 483 469
Frankreich	10	449	1 920 041	548 041	681 775 944
Italien	9	1 238	1 838 410	678 819	631 668 847
Niederlande	8	460	606 190	245 226	89 136 200
Schweiz (Hauptsitz: Tätigkeiten für alle Märkte)	134	2 747	13 165 381	593 040	494 447 717
USA (mit Kanada)	14/(2)	816	2 073 553	629 249	236 863 535
Vereinigtes Königreich (mit Irland)	11	1 696	1 193 899	402 464	277 713 211
<b>Aktivmärkte</b>					
Australien (mit Neuseeland und Ozeanien)	1/(1)	483	231 339	37 782	9 381 848
Belgien (mit Luxemburg)	2	550	427 168	81 080	71 022 223
Japan	6	172	648 746	125 743	274 091 960
Kanada	2	integriert in USA			
Korea (Rep.)	4	555	189 552	162 861	436 854 549
Nordische Länder (Dänemark, Finnland, Norwegen, Schweden)	(3)	59	191 045	301 649	52 341 238
Österreich (mit Ungarn)	1/(1)	549	237 214	41 756	32 586 132
Polen	(2)	275	165 903	72 415	90 711 175
Spanien	3	319	875 146	236 344	63 092 324
Tschechische Republik	(2)	408	152 704	83 272	33 018 694
<b>Strategische Wachstumsmärkte</b>					
Brasilien	(2)	33	296 429	257 403	339 553 364
Golfstaaten	3	189	633 454	69 405	108 069 672
Indien	(6)	353	382 433	454 220	1 132 998 630
Russland	5	916	441 887	75 293	379 157 451
Südostasien (Indonesien, Malaysia, Singapur, Thailand)	2/(4)	83	297 847	31 434	21 802 824

( ) Mandatsmitarbeiter

\* Anzahl eNewsletter-Abonnenten, Kontakte im Call Center (Anrufe, eMails, Briefe), Broschürenbestellungen und -downloads, Personen, die bei STC/MySwitzerland.com buchen, Reagierer auf MySwitzerland.com, bei STC und Reiseveranstaltern, App-Downloads, Wettbewerbsteilnehmende, Fans/Followers Social-Media-Kanäle

## Zielgerichtete Bearbeitung der Märkte.

**Traditionsmärkte weiterhin umfassend bearbeiten, Wachstumsmärkte noch mehr ausbauen: ST hält an der eingeschlagenen Dualstrategie fest.**

Gäste aus den europäischen Traditionsmärkten verbringen ihre Schweiz-Ferien gerne in ländlichen wie in städtischen Destinationen, während Fernmärkte immer noch klar die Stadt bevorzugen. Diese geografische Gästeverteilung lässt keine Alternative zur Dualstrategie zu. ST erschliesst deshalb nach wie vor Wachstumspotenziale in den Fernmärkten und

bearbeitet die Traditionsmärkte weiterhin umfassend. In Europa legt ST die Priorität auf weniger preissensitive Märkte und Segmente. In Asien steht der qualitative Individualtourismus im Fokus.

In den Golfstaaten, Indien und den USA wird das Reiseziel Schweiz immer beliebter. In den europäischen Märkten zeichneten sich 2016 erste Anzeichen einer leichten Erholung ab. Ungünstiger sieht jedoch die Entwicklung in Grossbritannien aus: Die Währungsentwicklung und die Konsumentenstimmung haben einen negativen Einfluss.