

<b>Zeitschrift:</b>	Bulletin des Schweizerischen Elektrotechnischen Vereins, des Verbandes Schweizerischer Elektrizitätsunternehmen = Bulletin de l'Association suisse des électriciens, de l'Association des entreprises électriques suisses
<b>Herausgeber:</b>	Schweizerischer Elektrotechnischer Verein ; Verband Schweizerischer Elektrizitätsunternehmen
<b>Band:</b>	93 (2002)
<b>Heft:</b>	22
<b>Artikel:</b>	Evolution in der Wertschöpfungskette : Momentaufnahme auf den Wandel in der Schweizer Energieversorgung
<b>Autor:</b>	Weibel, Christian
<b>DOI:</b>	<a href="https://doi.org/10.5169/seals-855478">https://doi.org/10.5169/seals-855478</a>

### Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

### Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

### Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

**Download PDF:** 26.01.2026

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

# Evolution in der Wertschöpfungskette – Momentaufnahme auf den Wandel in der Schweizer Energieversorgung

Die Wertschöpfungskette in der Energieversorgung wandelt sich, je mehr die angestammten Monopole aufgegeben werden müssen bzw. gesetzlich verringert werden. Das schweizerische Energiemarktgesetz (EMG) folgt dem internationalen Trend und stellt die Weichen für diesen Wandel, der unabhängig von der Abstimmung am 22. September auch in der Schweiz bereits jetzt Veränderungen bewirkt. Dem internationalen Trend auf der Spur hat Helbling Management Consulting AG im Sommer 2002 bei rund 40 Energieversorgern um eine Stellungnahme gebeten. Die Unternehmen wurden befragt zum Wandel in Strategien, Geschäftsprozessen und Informationstechnologie (IT).

Unternehmen in liberalisierten Märkten reagieren auf den Wandel mit Verkürzungen, aber auch mit Aufsplittungen der Wertschöpfungskette. Eine der Erfolg versprechenden Strategien besteht zum Beispiel in der Kombination von Erzeugung und Energiehandel, um national und international wettbewerbsfähig zu bleiben.

Im vergleichsweise kleinen Schweizer Markt geht der Trend eher in Richtung einer Spezialisierung und damit einer Aufsplittung von bisher zusammengefassten Aktivitäten und Geschäftsprozessen. Als Beispiel sei insbesondere der Handel mit dem Endverbraucher genannt, den die Unternehmen ja nach eigener Grösse und Kundenstamm in zwei bis drei Handelssegmente teilen (Grosskunden, Haushaltkunden usw.) und getrennt bearbeiten. Um handlungs- und wettbewerbsfähig zu bleiben, geht diese Spezialisierung einher mit einer regionalen Expansion durch Zukauf, Bindung neuer Kunden und Vertriebskooperationen.

## Marktpotenzial ausschöpfen, Kostenpotenzial realisieren

Alle befragten Energieversorger haben infolge des Liberalisierungsprozesses im schweizerischen Elektrizitätsmarkt ihre Geschäftsstrategie überarbeitet. Kooperationen stellten dabei die am

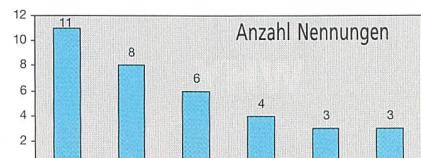
häufigsten genannte Aufgabe dar. Obwohl die meisten Elektrizitätswerke zurzeit sehr gute Erträge ausweisen können, gaben bereits zum jetzigen Zeitpunkt  $\frac{3}{4}$  der befragten Unternehmen Kostenenkungen als strategische Aufgabe an.

## Auf Kundenanforderungen individuell eingehen

In der Verteilung sind im Vergleich zu anderen Unternehmensbereichen bzw. Geschäftsfeldern die grössten organisatorischen Veränderungen erforderlich. Eine spezielle Herausforderung stellt dabei die EMG-Anforderung an das «Unbundling» dar. Unabhängig vom Entscheid über das EMG können gemäss Umfrage heute bereits mehr als die Hälfte der befragten Energieversorger systemunterstützt eine getrennte Bilanz- und Erfolgsrechnung für die einzelnen Organisationseinheiten/Geschäftsfelder erstellen. Verschiedene neuartige Geschäftsprozesse für Vertrieb, Handel und interne Verrechnung müssen jedoch noch überarbeitet oder neu eingeführt werden. Für die Prozesse Billing, Handel und IT-Betrieb kann man sich einen Betrieb via «Outsourcing» vorstellen.

## Vorteile informationstechnischer Neuerungen realisieren

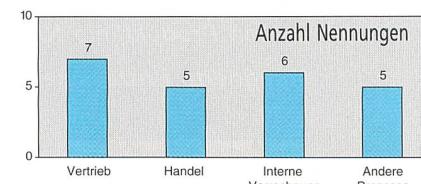
Jeder Zweite hat sich kürzlich mit der Einführung eines Customer Relationship Management (CRM)-Systems beschäftigt. Nächstes Jahr dürften nach Aussage der befragten Organisationen Energie-Daten-Management (EDM)-System-Ein-



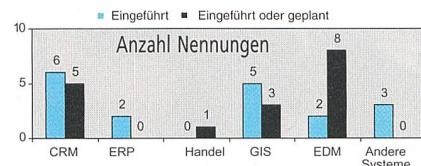
Strategische Themen infolge der Liberalisierung im Elektrizitätsmarkt.



Geschäftsfelder mit überarbeiteten Geschäftsprozessen.



Neuartige Geschäftsprozesse.



Neu eingeführte IT-Systeme.

führungen dazukommen. Auch hat jeder Zweite auf Basis der Umfrage SAP bzw. die Branchenlösung SAP IS-U für die betriebswirtschaftlichen Belange (ERP) im Einsatz. Weitere Software-Standardlösungen oder Eigenentwicklungen im ERP-Bereich wurden selten genannt.

## Fazit

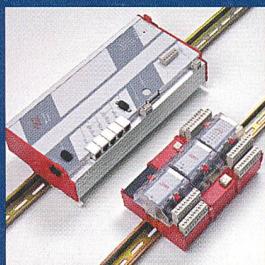
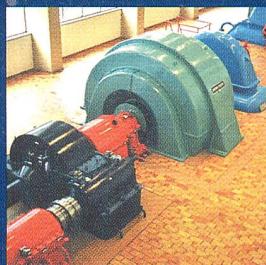
Energieversorger müssen sich eine klare strategische Ausrichtung geben und stehen vor der Herausforderung, ihre Flexibilität gegenüber dem Kunden zu beweisen und dabei gleichzeitig alle Mittel (zum Beispiel IT) auszuschöpfen, um ihre Effizienz zu steigern. Unabhängig vom EMG-Entscheid am 22. September müssen die Projekte zur Anpassung an die neuen Marktstrukturen weiter vorangetrieben werden. Darunter fallen die Arbeiten für den Zusammenschluss und die Integration von Partnerunternehmen, die Anpassung der Prozess- und Organisationsstruktur sowie die Einführung von adäquaten IT-Systemen.

**Kontaktadresse**  
Helbling Management Consulting AG  
Christian Weibel, Consultant  
Bernstrasse 88  
CH-8953 Dietikon-Zürich  
christian.weibel@helbling.ch

**WHY**

# our service **MAKES MORE OF** **your assets**

Das Wasserkraftwerk Löbbia im Kanton Graubünden besteht aus drei Pelton Turbinen und versorgt die Stadt Zürich mit wertvollem Spitzenstrom. Die Modernisierung des Turbinenreglers mit dem neu entwickelten TC 1703 stellt eine sehr hohe Verfügbarkeit und somit eine erhöhte Jahresproduktion sicher. Der digitale Turbinenregler TC 1703 ist Bestandteil unserer neuen Produktlinie NEPTUN, dem Gesamtsystem für integrierte Prozesssteuerung in Wasserkraftwerken.

**Hydro**

sustainable solutions. for a better life.

[www.vatech-hydro.com](http://www.vatech-hydro.com)**VOEST  
MCE****ELIN****SAT  
AUTOMATION**