Zeitschrift: Tec21

Herausgeber: Schweizerischer Ingenieur- und Architektenverein

Band: 131 (2005)

Heft: 21: Strategien im Wohnungsbau

Werbung

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 02.12.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

Kurs: Marketing und Akquisition

(kr) Gutes besser verkaufen heisst Erfolge buchen. Die Qualität von Konzeption, Planung und Ausführung trägt entscheidend zum Erfolg der SIA-Büros bei. Doch um neue Kunden zu gewinnen, müssen die Leistungen



eines Büros richtig kommuniziert werden. SIA Form bietet für Architekten und Ingenieure eine Kursreihe an, welche die wichtigsten Grundlagen aus Marketing und Akquisition praxisgerecht vermittelt.

Der Kursteil *Marketing* zeigt das systematische Vorgehen, um aus einer Vision ein für Sie angepasstes Marketingkonzept und die richtige Strategie zu entwickeln und umzusetzen.

Der Kursteil Akquisition vermittelt, wie sich aus Verkaufs- und Akquisitionsgesprächen Chancen entwickeln lassen und wie man Einwände für sich nutzen kann. Die Teilnehmer trainieren, geschickt zu verhandeln und das Gespräch zu einem erfolgreichen Abschluss zu führen.

Im Kursteil Erfolgreicher Umgang mit Auftraggebern lernen die Teilnehmer, sich in schwierigen Situationen besser zu behaupten und mit Emotionen umzugehen. Sie lernen, Forderungen und Reklamationen als Chancen zu nutzen, Konflikte frühzeitig zu erkennen und zu lösen, Risiken zu minimieren und dadurch Gewinnersituationen zu schaffen.

Kurs: Marketing und Akquisition

Referent: Bernhard Loosli, Trainer und Coach

Kursort: Zürich

MA-MA-05 Marketing 23. Juni 2005 MA-AK-05 Akquisition 30. Juni 2005

MA-EU-05 Erfolgreicher Umgang mit Auftraggebern 1. Juli 2005

Die eintägigen Kursteile können einzeln oder alle zusammen gebucht werden. Im Kurspreis inbegriffen sind die Kursunterlagen und das Mittagessen.

Kurskosten: Eintägige Kursteile Alle drei Kurse
Firmenmitglieder Fr. 420.- Fr. 1120.Einzelmitglieder Fr. 510.- Fr. 1360.Nicht-Mitglieder Fr. 600.- Fr. 1600.(Bitte Mitgliedernummer angeben)

Auskünfte und Anmeldung bei SIA Form, Kursadministration, Selnaustr. 16, Postfach, 8039 Zürich, Tel. 044 283 15 58, Fax: 044 283 15 16, E-Mail: form@sia.ch.

Fachspezifische Software für den Bauplanungsprozess





- **I** parametrisch
- effizient
- echtes 3D-Modell
- einfache Anwendung

ab Fr. 3900.--



EliteCAD nutzt 3D-Technologie für die effiziente Erstellung von Plänen, Ansichten und Schnitten. Dabei überzeugt die einfache Anwendung, die durchgängige Assoziativität und die massive Rationalisierung. Nutzen Sie jetzt diese innovative Technologie zu einem hervorragenden Preis-/Leistungsverhältnis.

Messerli BAUAD

Die marktführende Softwarelösung von der Ausschreibung bis hin zur Bauabrechnung. Die neuen Module wie die integrierte Terminplanung und die Liquiditätskontrolle unterstützen Ihre Arbeit im Bauplanungsprozess.

Für neue Bauvorhaben steht Ihnen ein neues Modul zur Kostenermittlung mit Vergleichsobjekten zur Verfügung. Damit können Sie direkt auf Vergleichsdaten abgerechneter Projekte zurückgreifen. Lassen Sie sich dieses neue Modul vorführen.

ROLAND MESSERLI AG

Pfadackerstrasse 6 CH-8957 Spreitenbach Tel.: 056 418 38 00 Fax: 056 418 39 00 E-Mail: info@rmi.ch Internet: www.rmi.ch

Lichtpunkte



Leuchtende Punkte in Glasplatten sowie Türen mit einem Schriftzug aus Lichtpunkten sind nur zwei Anwendungsbeispiele. Die neuen Light Points haben auf der Messe Euroshop 2005 bereits einen Architektur-Innovationspreis erhalten. Und so funktioniert es: Eine transparente stromleitende Glasscheibe wird mit LEDs (Light Emitting Diodes) bestückt. Diese Scheibe wird im PVB-Folienverbund mit einer Deckglasscheibe zusammengefügt. Die LEDs sind in den Farben Weiss, Blau, Grün, Rot und

Gelb individuell einsetzbar. Die Stromversorgung erfolgt über praktisch unsichtbare Leiterbahnen auf dem Glas. Einsatzgebiete für Light-Points-Produkte gibt es viele: Displays, Fassadenbau, Innenausbau, Messebau, Lichtoder Möbelindustrie.

Schott Schweiz AG Tel. 055 254 72 16 | Fax -73 www.schott.com/schweiz

Mauerfusselemente

Thermur-Mauerfusselemente der Stahlton AG sind heute eine Standardlösung gegen die Wärmebrücke am Mauerfuss. Thermur plus wird eingesetzt, wenn die volle Tragfähigkeit der Mauerwerkswand erforderlich ist. Im Mehrfamilienhausbau mit mehreren Geschossen besteht die Möglichkeit, Thermur plus auch im bewehrten Mauerwerk und unter Betonwänden anzuordnen. Die Druckfestigkeit fx beträgt 9.2 N/mm². Bei Einfamilienhäusern ist die

Tragfähigkeit der Wand in der Regel nicht ausgenutzt. Mit einer Festigkeit fx von 6.5 N/mm² wird die Tragfähigkeit einer Mauerwerkswand beim Einsatz von Thermolino lediglich um rund 10 % reduziert, was eine uneingeschränkte Anwendung im vorgesehenen Bereich sicherstellt.

Stahlton AG Riesbachstrasse 57 | 8034 Zürich Tel. 044 384 88 84 | Fax 044 422 11 16 www.stahlton.ch | info@stahlton.ch richtlinien stehen auf der Homepage der SMU zum kostenlosen Download bereit. Es handelt sich dabei um mehrere PDF-Dokumente und 21 Musterpläne aus allen Aufgabengebieten der Branche. Die gesamte Richtlinie kann auch in gedruckter und gebundener Form im Verlag der SMU bezogen werden.

gen und Änderungen von Normen

ergänzt werden. Die Zeichnungs-

Schweizerische Metall-Union, Verlag Seestrasse 105, Postfach, 8027 Zürich Tel. 044 285 77 77 | Fax -78 www.metallunion.ch

Zeichnungsrichtlinien

Pläne und Zeichnungen sind Kommunikationsmittel: Je klarer und lesbarer ein Plan ist, desto sicherer ist die Verständigung. Die Schweizerische Metall-Union hat mit den vorliegenden Zeichnungsrichtlinien Standards geschaffen. Die Zeichnungsrichtlinien regeln, was spezifisch für den Metall-, Stahl-, Fensterund Fassadenbau relevant ist. Das Regelwerk besteht aus mehreren Teilen und kann bei neuen Anforderun-

Orbit-iEX, Messe Basel

24. – 27.05. 2005 | Di – Fr 9 – 18 h www.orbit-iex.ch
Über 400 Aussteller präsentieren das Neueste vom Computer- und Software-Markt. Die Orbit-iex-Konferenz bietet 80 Seminare für IT-Verantwortliche, Projektmanager, Marketingspezialisten und Web-Entwickler an.



www.visualisierung.ch

Plotkosten im Griff?

ww.output-manageme



STRICKRISS

DIENSTLEISTUNGEN FÜR ARCHITEKTEN

Wir helfen Ihnen bei temporären Kapazitätsengpässen Ihres Architekturbüros. Sauber, termingerecht, kompetent und kostenbewusst erledigen wir für Sie Baueingaben, Ausschreibungspläne, Werkpläne, Detailstudien, Materialrecherchearbeit und Studienaufträge aller Art.

Profitieren Sie bis Ende Jahr vom Erstauftragsrabatt. Rufen Sie uns an – wir unterstützen Sie!

STRICKRISS

Rosengartenstrasse 1, CH 8037 Zürich

Telefon: 078 86 505 86, E-Mail: strickriss@gmx.ch

JOSEF MEYER

Stahlbau-Pr Stahlbau-Pr Mit uns passiert das nicht.