

Objektyp: **Advertising**

Zeitschrift: **Tec21**

Band (Jahr): **127 (2001)**

Heft 45: **Nachhaltig leben**

PDF erstellt am: **26.09.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Kurs: Umgang mit Nachforderungen

Checkliste	Ja	Nein
Sehen Sie sich in Ihrer täglichen Praxis mit finanziellen Nachforderungen konfrontiert?		
Kennen Sie die Ursachen für Nach- oder Mehrforderungen?		
Denken Sie bei Vertragsabschluss an Nach- oder Mehrforderungen?		
Verlieren Sie viel Zeit mit Streitfällen?		

(kr) Verlieren Sie nicht unnötig Geld. Im Kurs «Claim Management – Umgang mit Nachforderungen» lernen Sie, wie Sie ihre Ziele besser erreichen können. Der erste der beiden Kursnachmittage gibt einen Überblick über die häufigsten Ursachen für Nach- oder Mehrforderungen wie z.B. Bestellungsänderungen, Unvorhergesehenes, ungenügende Vorgaben seitens des Auftraggebers usw. Zudem werden Möglichkeiten aufgezeigt zur Vermeidung von Nach- und Mehrforderungen im Rahmen der Vertragsgestaltung. Am zweiten Kursnachmittag werden die Möglichkeiten zur Reduktion von Nach-/Mehrforderungen im Rahmen der Auftragsabwicklung sowie das Vorgehen zur effizienten Erledigung von Streitfällen aufgezeigt. Neben Einführungsreferaten werden in Gruppenarbeiten konkrete Fälle gelöst und anschliessend die Ergebnisse im Plenum besprochen.

Claim Management – Umgang mit Nachforderungen

Kurs CM7-01:

Referent: Peter Rechsteiner, Fürsprecher, Solothurn
 14. und 21. November 2001, 13.30–17.30 in Zürich
 Teilnahmegebühr: Fr. 460.– für SIA-Mitglieder
 Fr. 520.– für Nicht-Mitglieder

Freie Kursplätze

In folgenden ganztägigen Kursen sind Plätze frei:

Nr.	Thema	Datum	Ort
BA11-01	Bauerneuerung m. Methode	15.11.	Zürich
BA12-01	Bauerneuerung m. Methode	4.12.	Zürich
BT2-01	Einführung Datenbank	27.11.	Zürich
AR1-01	Arbeitsgemeinschaften	27.11.	Zürich
WF10-01	Behagliches Raumklima (Einführung SIA 180)	13.11.	Zürich

Rosenthaler + Partner AG vereint umfassende Erfahrung und innovatives Engagement in den Bereichen Bauwesen, Informatik und Management. Wir planen, betreuen und realisieren entsprechende Projekte in der ganzen Schweiz und im angrenzenden Ausland.

Zur Ergänzung unseres Teams in **Bern** suchen wir einen engagierten und kompetenten Projektmanager / Auftragsleiter mit Ausbildung als

Bau-/Kultur – Ingenieur ETH oder HTL/FH

Sie interessieren sich für folgende Gebiete:

- Projektmanagement im Bauwesen und evtl. in der Informatik
- Bearbeiten von multidisziplinären Aufgabenstellungen im Bereich Bau, Organisation und Informatik
- Entwerfen, Realisieren und Einführen von Projektmanagement, Informationssystemen und projektorientierten Organisationen.

Wir erwarten von Ihnen:

- Erfahrung im Bauwesen bzw. im baunahen Bereich evtl. Zusatzausbildung in Betriebswirtschaft, Organisation oder Projektmanagement
- Kreativität, Einsatzbereitschaft und Freude an systematischem Denken und Arbeiten
- Führungsqualitäten als Auftrags- und Projektleiter
- Sicherheit im sprachlichen Ausdruck (D und F) und im Umgang mit Mitarbeitern und Kunden

Sie finden bei uns:

- Einführung und Ausbildung in neue Arbeitsgebiete
- selbständige Projektarbeit mit zeitgemässen Hilfsmitteln

Gerne erwarten wir Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen an
 Herbert Notter

Rosenthaler + Partner AG,

Baumackerstrasse 24, 8050 Zürich,
 Tel. 01 / 313 91 91, (www.rpag.ch)

tec 21

TIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERT
 IEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTI
 EFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIE
 FBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEF
 BAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBA
 AUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBA
 ZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAU
 EICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZE
 ICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEICHNERINBAULEITERTIEFBAUZEI

Jetzt inserieren: 071.226 92 92