

**Zeitschrift:** Schweizer Ingenieur und Architekt  
**Herausgeber:** Verlags-AG der akademischen technischen Vereine  
**Band:** 115 (1997)  
**Heft:** 45

## **Werbung**

### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

### **Conditions d'utilisation**

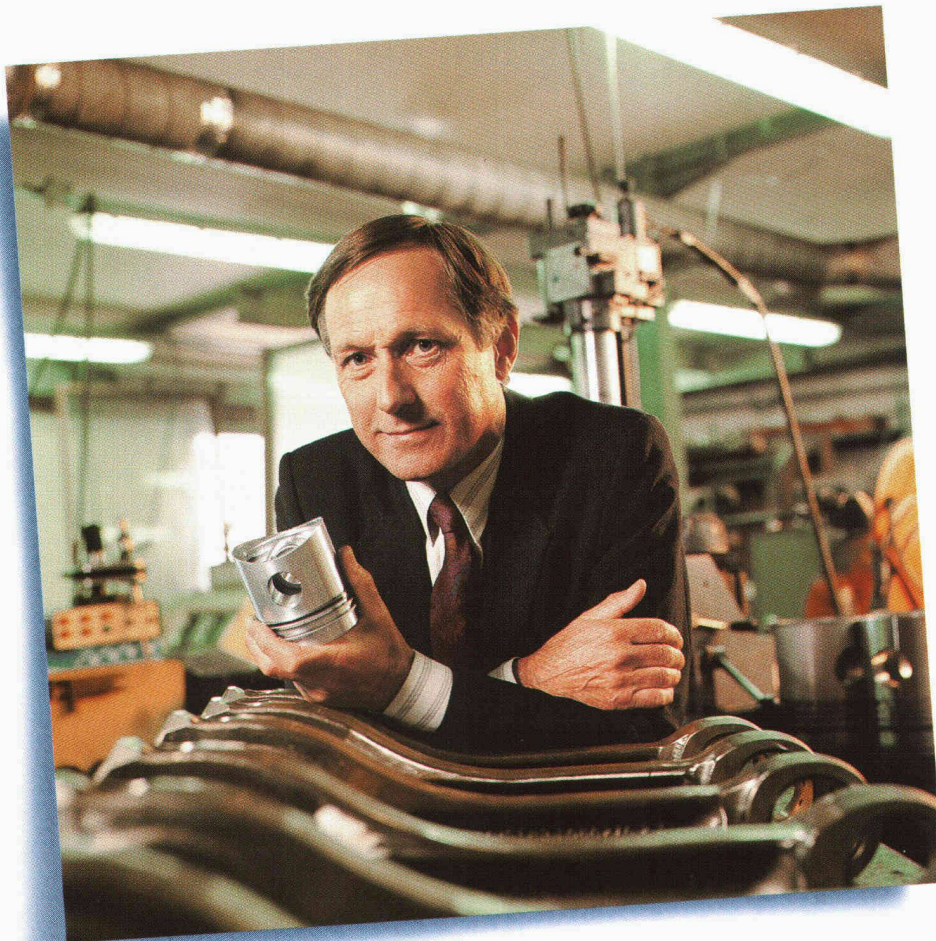
L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

### **Terms of use**

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

**Download PDF:** 23.05.2025

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**



**Die**  
 «Niemand bemerkt  
 die Teile, die wir fertigen,  
 ausser wir können sie  
 gerade mal nicht fertigen.»  
**Lösung**

**Das IBM Bringen-Sie-Ihre-Produkte-schneller-auf-den-Markt-Programm.**

*Ihre Sorge ist nicht unbemerkt verhallt. Die CATIA-Lösungen für CAD/CAM von IBM können Ihre Produktion schneller machen – von der 3D-Konstruktion bis zum fertigen Artikel. Lassen Sie diese Software auf einem IBM RS/6000 laufen, und Sie haben den ersten Schritt zu einem erfolgreichen Wachstum gemacht.*

*Eine einzige Schnittstelle stellt sicher, dass Ihre Konstruktions- und Fertigungsspezialisten dieselbe Sprache sprechen (und das heisst Produktivität in jeder Sprache). Wenn Sie dann Fragen wie «Passt Zapfen A in Öffnung B?» gelöst haben, können Sie sich schnell den wirklich schwierigen Problemen wie «Wie bekommen wir den Preis runter und die Qualität rauf?» zuwenden. Auf die Frage «Kann ich mir das leisten?» hingegen gibt es eine ganz einfache Antwort: 1996 unterstützte IBM mittelständische Unternehmen bei der Finanzierung von Informationstechnik-Projekten in der Grösse von beinahe 6 Milliarden Schweizer Franken. Sie werden schon ungeduldig? Ein IBM Business Partner, der Ihr Geschäftsfeld bestens versteht und Sie bei der Entwicklung einer massgeschneiderten Lösung beraten kann, ist ganz in Ihrer Nähe. Machen Sie ihn unter 0800 55 12 25 auf sich aufmerksam. Oder seien Sie auf [www.ibm.com](http://www.ibm.com) noch schneller.*



Solutions for a small planet