

Zeitschrift: Revue économique franco-suisse
Herausgeber: Chambre de commerce suisse en France
Band: 27 (1947)
Heft: 1

Rubrik: Commerce franco-suisse

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

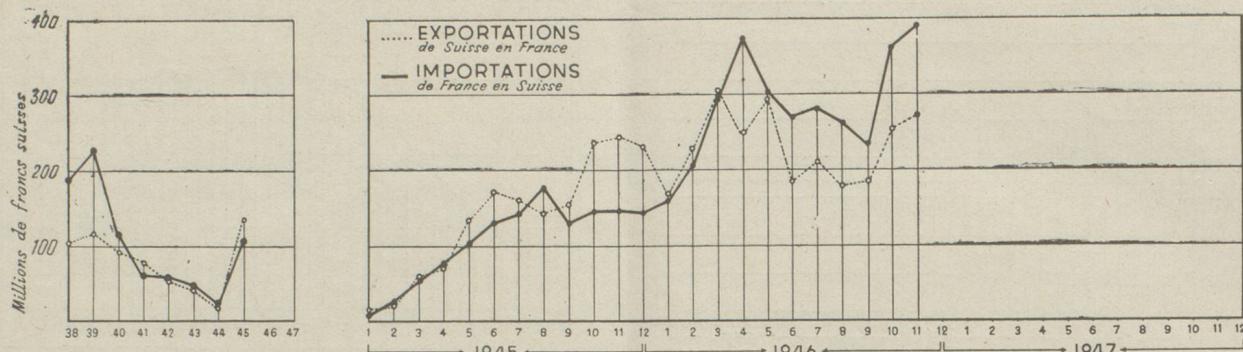
Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 14.01.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

COMMERCE FRANCO-SUISSE



La courbe reproduite ci-dessus fait ressortir, mieux que de longs commentaires, la normalisation progressive des échanges franco-suisses. Il ne faut pourtant pas déduire de la comparaison des chiffres de 1938 et de 1946 une augmentation réelle des importations et des exportations.

L'indice des prix de tous les biens importés en Suisse se situe, en novembre, à 234,6 (1939 = 100). On peut en conclure que les chiffres réels des *exportations françaises vers la Suisse*, qui accusent en novembre, en francs suisses, l'indice 173,4, n'atteignent pas encore leur niveau d'avant-guerre. Il s'en rapprochent néanmoins de mois en mois. Chose réjouissante, alors que pendant les neuf premiers mois de 1946 le total des exportations françaises se trouve, en francs français, à l'indice 262 par rapport à 1938, celles à destination de la Suisse atteignent l'indice 467. Notre pays est, par conséquent, l'un de ceux avec lesquels les relations commerciales tendent à reprendre le plus rapidement une allure normale. Il est d'ailleurs seul, avec l'Union économique belgo-luxembourgeoise, parmi les partenaires importants de la France, à accuser une balance commerciale active en faveur de ce pays.

En ce qui concerne les *exportations suisses en France*, elles ont atteint, dès le début de cette année, leur volume d'avant-guerre et s'y maintiennent avec une relative régularité, limitées seulement par les contingents contractuels et enrayerées lorsqu'un accord arrive à expiration et que l'autre n'est pas encore en vigueur.

La différence essentielle avec l'avant-guerre tient, non pas tellement au volume, mais à la nature des produits échangés. Alors que la France livrait traditionnellement à la Suisse des produits alimentaires et des matières premières en quantités importantes, son propre dénuement l'a contrainte à réduire ces ventes et à donner la préférence aux produits fabriqués. Les textiles occupent la première place et dépassent le chiffre de 1938. Il en est de même des automobiles. La Suisse, de son côté, a dû renoncer aux exportations de fromages, par exemple, et a limité la livraison de produits dont son partenaire peut se passer pour mettre tout le poids sur les objets indispensables au rééquipement de l'industrie française. Dans ce domaine aussi, d'ailleurs, les échanges franco-suisses tendent à se normaliser : l'industrie suisse excelle dans la fabrication en petite série de produits de qualité et de précision qui constituaient, avant la guerre, l'essentiel de ses exportations et qui reprennent peu à peu leur prépondérance.

Les importations de produits suisses en France se heurtent encore à de très nombreuses difficultés, d'ordre administratif essentiellement, ce qui nécessite de constantes *interventions de notre compagnie*. Il lui incombe, en particulier, de trouver certaines solutions propres à dissiper les divergences soulevées

par l'application de l'accord franco-suisse, mais surtout de travailler à réduire, dans toute la mesure du possible, les délais d'obtention des licences qui dépassent souvent, hélas, les limites compatibles avec une bonne marche du commerce entre les deux pays.

Les exportations françaises vers la Suisse ont fait l'objet, tout au long de l'année 1946, de simplifications et d'assouplissements dont les effets sont des plus appréciables. De nombreux produits sont exonérés de la production d'une licence d'exportation 02, document remplacé alors par un simple engagement de change, visé séance tenante par l'Office des changes. Lorsque la licence est maintenue, on l'obtient en général dans des délais n'excédant pas deux à trois semaines. Certains cas spéciaux, toutefois, posent encore des questions d'ordre pratique qu'un organisme comme le nôtre est appelé à suivre avec une particulière attention. En voici un exemple :

Un exportateur français présente une demande de licence d'exportation. Les délais habituels étant arrivés à expiration, nous nous préoccupons du sort de cette demande et apprenons ce qui suit : le produit à exporter était composé de différents éléments dont chacun dépendait d'un service ministériel différent. La demande est acheminée vers un premier service qui se déclare incompétent, l'élément de son ressort n'étant plus soumis qu'à la production d'un engagement de change. La demande est dirigée ensuite vers un second service, puis vers un troisième qui se relancent la balle, jugeant chacun l'autre service plus compétent. De guerre lasse, l'un d'eux appose sur le dossier un avis défavorable et l'affaire est classée. Le fabricant ne peut exporter au risque de voir le marché suisse accapré par la concurrence étrangère, la France y perd des devises, la Suisse une marchandise très recherchée. Nous intervenons et parvenons, non seulement à faire admettre l'exportation, mais à faire exonérer le produit, à l'avenir, de la production d'une licence 02.

Dans le domaine des échanges commerciaux, plus que dans tout autre domaine, il est essentiel de partir de cas d'espèce pour régler les questions de principe. Notre chambre est particulièrement bien placée pour accomplir ce travail de synthèse, pour tirer de cette infinité de demandes qui lui parviennent tous les jours la leçon de l'intérêt général. Chaque intervention profite ainsi, non seulement à son bénéficiaire, mais à l'ensemble de nos membres, nos services tirant la leçon des besoins qui leur sont signalés pour défendre, auprès des administrations suisses et françaises, le point de vue du commerce privé d'importation et d'exportation.