

Zeitschrift: Oltner Neujahrsblätter
Herausgeber: Akademia Olten
Band: 37 (1979)

Artikel: Firmenporträt 1978 : Somona Dulliken
Autor: Moll, Bruno
DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-659320>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 02.04.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

SOMONA

Dulliken

Im März 1952 wurde in Olten von Anton Stoll (verstorben 1971) und seinem Schwiegersohn, Bruno Moll, die Firma SOMONA gegründet.

Bei der Gründung hatten sich die beiden Geschäftsleute zum Ziel gesetzt, dem Reformhaus in der Schweiz erstklassige Produkte für die Reform- und Diät-Ernährung zu beschaffen, dabei einen hohen Qualitätsstandard zu möglichst günstigen Preisen zu verwirklichen und damit den Aufbau, beziehungsweise den Ausbau der Sortimente in dieser Spezial-Branche wirksam zu fördern.

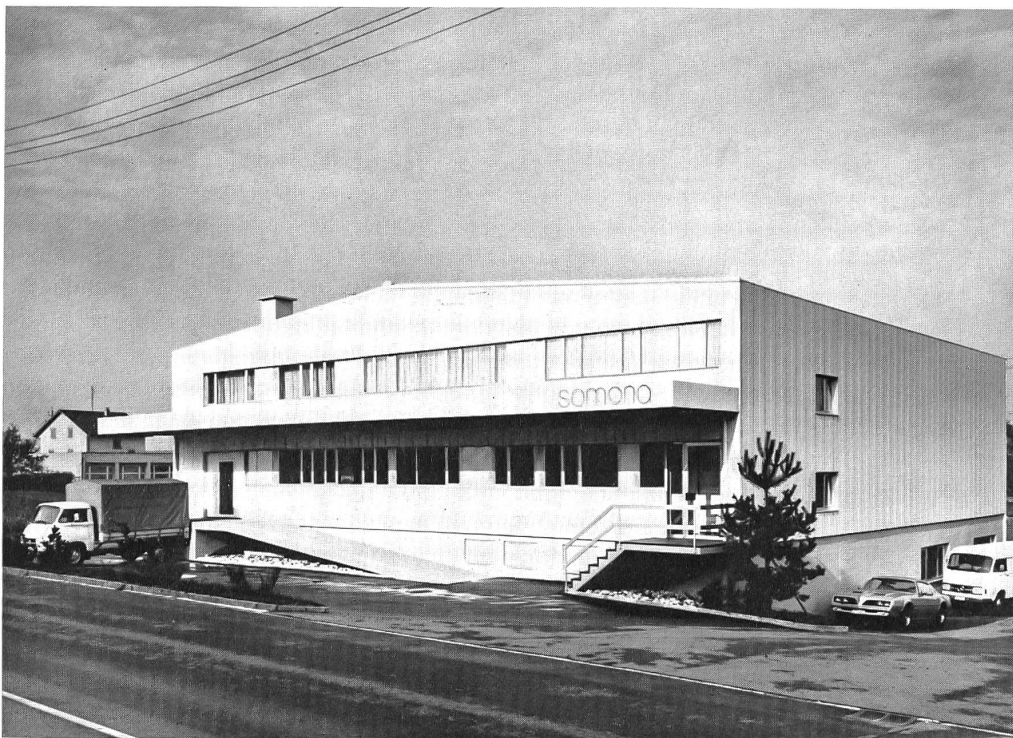
Zu jenem Zeitpunkt gab es in der Schweiz erst etwa 120 Verkaufsgeschäfte, die sich erfolgreich in dieser Branche betätigten, wie zum Beispiel in Olten das bestbekannte Reformhaus Stoll. Inzwischen ist die Zahl der Ver-



Bruno Moll, Inhaber Somona

kaufsstellen auf rund 400 angestiegen, und heute gibt es keinen Ort von einiger Bedeutung, wo Reform- und Diät-Waren, und damit Somona-Produkte, nicht gekauft werden können.

Die Zielvorstellungen der Somona-Inhaber – seit 1971 ist Bruno Moll alleiniger Inhaber – wurden Schritt um Schritt erfolgreich verwirklicht. Einmal durch die Entwicklung von Eigenprodukten und zudem durch die Über-



Büro- und Lagergebäude Somona Dulliken



Teilansicht Lagerhaus Somona Dulliken

nahme der General-Vertretungen führender Herstellerfirmen im Inland und im Ausland. Damit hat Somona eine ganze Anzahl von Produkten als Neuheiten ins biona-Reformhaus gebracht und einen wirksamen Beitrag zur Leistungssteigerung der Branche geleistet.

Das gegenwärtige Somona-Sortiment zählt rund 100 Artikel mit bekannten Markennamen wie Eden, Dr. Ritter, Appleford, biona, Somona. Die Produkte werden ausschliesslich über den Fachhandel angeboten, damit die Kontrolle über beschränkt haltbare und beratungsintensive Waren gesichert bleibt. Bei gewissen Produkten ist Somona der Hauptlieferant der Branche, und der Marktanteil beläuft sich auf etwa 10%.

Für die erfolgreiche Vermarktung braucht man nicht nur gute Produkte, sondern auch eine leistungsfähige Organisation. Mit dem Wachstum der Somona haben sich auch von betrieblicher Seite her Entscheidungen aufgedrängt.

Nach zweimaliger Verlegung der Geschäftsräumlichkeiten und verschiedenen Zusetzungen von Lagerraum, hat Somona im April 1977 einen Büro- und Lagerhaus-Neubau in der Nachbargemeinde Dulliken bezogen. In 6500 Kubikmeter kann nunmehr sauber, übersicht-

lich und wirtschaftlich gearbeitet werden. Vorhandene Raumreserven gestatten eine Verdoppelung der Lagerkapazität, während Landreserven eine weitere Bauetappe ermöglichen würden.

Rund 90% des Umsatzes wird bei Somona über Lager abgewickelt. Die Kunden werden nach festem Fahrplan und über achtzehn Routen regelmässig mit frischer Ware versorgt. Betriebseigener Lieferservice mit Auto, sowie zusätzliche Dispositionen über einen Vertrags-Spediteur, gewährleisten eine sichere und pünktliche Bedienung des Detailhandels.

Bei Somona beurteilt man die Zukunftsaussichten zuversichtlich. Das Interesse des Publikums für Fragen des Umweltschutzes und der Gesundheit steigt und damit auch der Trend zum besseren, natürlicheren und gesünderen Lebensmittel. Zudem ist die Branchenorganisation der biona-Reformhäuser mit Aufklärung und Information recht aktiv und gewillt, den Stand des Wissens des Fachhandels und dessen Sortimente laufend zu «reformieren» und zu verbessern.

Der Name unserer Region wird durch Somona in die ganze Schweiz hinausgetragen und bringt damit auch neue, wertvolle Impulse in unsere Gegend.