

**Zeitschrift:** Illustrierte schweizerische Handwerker-Zeitung : unabhängiges Geschäftsblatt der gesamten Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

**Herausgeber:** Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

**Band:** 45 (1929)

**Heft:** 43

**Artikel:** Die Vergebung öffentlicher Arbeiten

**Autor:** [s.n.]

**DOI:** <https://doi.org/10.5169/seals-582448>

### Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

### Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

### Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

**Download PDF:** 13.02.2026

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

# Die Vergabeung öffentlicher Arbeiten.

(Korrespondenz.)

Die Vergabeung öffentlicher Arbeiten durch allgemeinen Wettbewerb (Submission) gab schon viel zu reden und zu schreiben. War bis vor etwa 15 Jahren der rücksichtslose Wettbewerb üblich und die Vergabeung an das billigste Angebot vielfach die Regel, so mußte man es als Selbstwehr betrachten, wenn die Berufsverbände diesen Mißständen steuerten und Preisberechnungsstellen schufen. Für die vergebende Behörde war es manchmal recht unangenehm, lauter gleich hohe Eingaben zu erhalten. Wenn auch nicht nachweisbar, so stand sie doch unter dem Eindruck einer künstlichen Preissbildung, bei dem die persönlichen Erfahrungen wie die günstigeren Verhältnisse des einzelnen Unternehmers und Gewerbetreibenden gar nicht mehr zur Geltung kamen. War bei der ungebundenen Preiseingabe der Gewerbestand in Gefahr, durch Unterbietung rücksichtsloser oder unsorgfältig — oft gar nicht — rechnender Berufslute dem Untergang entgegenzu-steuern, so konnte die einheitliche Eingabe die vergebende Behörde auch nicht befriedigen, weil sie den Stempel des Zwanges auf sich trug. Glücklicherweise, zum Vorteil von Gewerbestand und vergebenden Behörden, ist einerseits der Gewerbestand von diesen starren Verbandseingaben abgekommen; anderseits hat man den ungesunden Standpunkt, die Arbeit oder Lieferung unter allen Umständen dem billigsten zu übertragen, so ziemlich allgemein aufgegeben. Daß man nicht leicht ein Verfahren gesetzlich festlegen kann, das die Unternehmer und gleichzeitig die Vergebungsstelle befriedigt, weiß jeder, hüben und drüben, der mit der Vergabeung von öffentlichen Arbeiten zu tun hat. Diese sind für alle sachlichen Preisseußerungen dankbar; denn nur durch gegenseitigen Gedankenaustausch kommt man dem Ziel: für gute und tüchtige Leistung eine angemessene Bezahlung, allmählich näher.

Unter der Überschrift „Vergebungspraxis und Vergebungsmoral bei Bauten aus öffentlichen Mitteln“ veröffentlicht ein Berufsmann in der „Schweiz. Gewerbezeitung“ folgende Betrachtung:

„Über die Vergebungspraxis bei Bauten aus öffentlichen Mitteln ist schon viel diskutiert und sind Vorschläge gebracht worden. Vergeben wird aber von den in Betracht kommenden Behörden nach so verschiedenen Prinzipien, daß es sich wohl lohnt, hierüber seine Ansicht speziell bei Vergebungen im Baugewerbe zusammenzufassen und zur Diskussion zu stellen. Meines Erachtens sollten Staatsbauten und andere Bauten aus öffentlichen Mitteln nach gleichen Grundsätzen vergeben werden; ich betrachte die Einheitlichkeit in der Vergebungspraxis als einen wesentlichen Fortschritt. Das Gesetz schreibt vor, daß Staatsbauten zur Konkurrenz ausgeschrieben werden müssen. Dies ist nicht etwa nur eine leere Form, sondern man sucht dadurch die wirtschaftlich günstigste Offerte zu erhalten. Zudem will man damit ja auch die Unparteilichkeit bei der Vergabeung wahren. Bei andern Bauten öffentlichen Charakters gehört die Ausschreibung mindestens zum guten Ton; man verfolgt damit den gleichen Zweck wie bei Staatsbauten. Diese Auffassung ist sozusagen Allgemeingut, und es lohnt sich, darüber einige Worte zu verlieren: Unser Leben wird von wirtschaftlichen Faktoren beherrscht; rationieren, typisieren, standardisieren sind Schlagwörter unserer Zeit. Nicht nur unsere Bundesbahnen müssen das tun, sondern auch der vorwärts strebende Geschäftsmann jeder Branche. Auch die Behörden öffentlicher Bauten müssen rationell vorgehen, auch sie müssen schauen, mit den zur Verfügung stehenden Mitteln möglichst viele und gute Arbeit zu erhalten. Es ist nun klar, daß derjenige, der rationell

arbeitet, seine Kollegen überflügelt und eben billiger ein geben kann, als jene, bei gleicher Qualität der Arbeit, und daß er seinen übrigen Bürgerpflichten gleichwohl reflos nachkommen kann. Man darf auch nicht vergessen, daß eine Preiseingabe mehr als man glaubt, gerade bei tüchtigen Unternehmern das Ergebnis reicher Erfahrungen und gründlicher Arbeit ist, und daß es gerade für solche peinlich sein muß, mit ihrer Offerte, die als eine der betreffenden Behörde geleistete Arbeit bewertet werden muß, nicht berücksichtigt zu werden, trotzdem sie billiger ist. Ich glaube damit bewiesen zu haben, daß man schlechterdings nicht darüber hinwegkommen kann, die billigste Offerte zu berücksichtigen, wenn sie das Ergebnis gründlicher Fachkenntnisse ist. Wenn ich an die vielen Konkurrenzen zurückdenke, so muß ich sagen, ein eigentliches Vergebungsprinzip hat es überhaupt nie gegeben; höchstens bis nach der Eingabe hieß es, wenn man sich für die Übernahme der fraglichen Arbeit empfahl: „die Arbeit wird ausgeschrieben, und wir können da keine Rücksicht nehmen und müssen korrekt vergeben, das heißt an den billigsten.“ Es gab Konkurrenzen, wobei danach vergeben wurde. Daneben aber in bunter Reihenfolge, wurde bald nach diesem, bald nach jenem Prinzip vergeben, je nachdem. Der Gewerbestand hat hier leider nie einen festen Standpunkt angenommen; er scheint schon damals politisch neutral gewesen zu sein. Er überließ seine eitelsten Interessen den jeweiligen Machthabern des Staates oder Gemeinwesens. (Meines Erachtens ein etwas armeslerer Standpunkt). Die Vergebungen waren das Tu'mmelfeld politischer und wirtschaftlicher Interessen, nur nicht der Interessen des Gewerbestandes oder des Staates. Wenn ich speziell an die Kriegszeit zurückdenke, da man sehen mußte, wie einzelne Unternehmer, welche empfohlen wurden, an großen Arbeiten zu sehr angemessenen Preisen sich gütlich tun konnten und dann die gleichen Unternehmer anderseits auf die traurigste Weise ihre Kollegen unterboten und die Arbeit auch wieder bekamen, so mußte ich mir sagen: „Da stimmt etwas nicht.“ Einzelzlang waren z. B. auch die Tarifpreise in der Mode. Der Gedanke war, keine Schmuckkonkurrenz aufkommen zu lassen. Bei der Vergabeung menschelte es aber nach allen Kanten, und es war peinlich, bei der Vergabeung konstatieren zu müssen, daß derjenige die Arbeit bekam, welcher politische Freunde oder einen Beflker im State hatte, und daß seine Kollegen durch ihre Verbandstreue nur das Sprungbrett bildeten, ihm die vielleicht schon vorher versprochene Arbeit zu angemessenen Preisen zu verschaffen. Auch hier mußte ich sagen: „Da stimmt etwas nicht.“ Es war für mich bemühend, zu konstatieren, daß die einflußreichen Unternehmer der nahen Stadt in die Provinz hinauskamen und durch schmückiges Unterbluten dem tüchtigen angesehenen Unternehmer die Arbeit vor der Nase wegnahmen, bei Konkurrenzen in der Stadt aber der absolut qualifizierte Unternehmer vom Land überhaupt nicht konkurrirte oder mindestens nicht berücksichtigt wurde trotz billigeren angemessenen Preisen. Immer aber wurden die betreffenden öffentlichen Bauten ausgeschrieben, und immer hieß es, wir haben korrekt vergeben. Auch hier stimmt etwas nicht. Überall roch es nach Willkür und Politik. Aus diesem Wirrwarr von Prinzipien hat nun, wie ich glaube, das neue bernische Konkurrenzreglement einen Ausweg gefunden, welcher meines Erachtens einen Fortschritt bedeutet und klare Verhältnisse schafft. Ein wichtiger Punkt desselben ist die Beschränkung der Konkurrenz auf einzelne Landesteile und Bezirke. Die Erwägung, daß es doch keinen Zweck hat, wegen eines Stützmauer im Jura oder eines Straßenstückes im Berner Oberland die Unternehmer des Kantons zu mobilisieren, mag hier maßgebend gewesen sein, ebenso die Erwägung, daß der Unternehmer in seinem Kreise alle

In Betracht fallenden Faktoren gewiß besser kennt als der auswärtige, und eber befähigt ist, richtig errechnete Offerten zu stellen. Meines Erachtens sollte in diesem Sinne bei allen öffentlichen Bauten vorgegangen werden, nämlich nur in dem Kreise ausschreiben, in welchem man auch vergeben will. Der Eingebende hat allen Grund, vorher zu wissen, ob er überhaupt in Berücksichtigung gezogen werden kann, und der Gewerbestand dürfte hier nach Kräften mitwirken. Eine weitere, den Begriff Gewerbefreiheit einschränkende Bestimmung lautet, daß, wo ein Unternehmer berücksichtigt wurde, derselbe für eine nachfolgende Konkurrenz von der Bewerbung ausgeschlossen wird, eine Bestimmung, die meines Erachtens zu empfehlen ist. Es war oft peinlich, zusehen zu müssen, wie Unternehmer fragwürdigster Qualifikation unter dem Schutze einer starken Hand sich zu sehr angemessenen Preisen an öffentlichen Arbeiten gütlich taten und dick und fett wurden. Diese beiden Bestimmungen tragen wesentlich dazu bei, den Hyänen des Gewerbestandes das Jagdgebiet einzuschränken. Wer meine Gedanken bisher verfolgt hat, wird sich nun sagen, daß das alles schön und recht sei, daß aber damit die Schmuzkonkurrenz nicht aus der Welt geschafft sei. Das ist auch richtig, und ich komme nun zu der schwierigsten Frage der Auswahl derjenigen Unternehmer, welche an Bauten öffentlichen Charakters teilzunehmen berechtigt sind. Schon höre ich den Ruf „Gewerbefreiheit“, und wütend stellt sich mir der Auch-Unternehmer entgegen. Es wäre also die Frage zu prüfen, ob die vergebenden Organe öffentlicher Bauten das Recht haben, Unternehmer von der Konkurrenz auszuschließen? Ich glaube aber, gerade diese Frage sollte in erster Linie gelöst werden; sie ist die wichtigste. Das Baugewerbe liegt fraglos darnieder, und es ist ein Akt der Selbsthilfe, wenn der Gewerbestand hier sauberen Tisch macht. Viel zu lange hat man diese Zustände geduldet. Der Ruf der Gewerbefreiheit, auch von fragwürdigster Seite, wirkte auf die vergebenden Organe wie das rote Tuch auf den Muni. Ich möchte in Erwägung ziehen, daß, wenn der Staat ein Recht hat, und er hat es, Konkurrenzen auf einzelne Landesteile zu beschränken und tüchtige Unternehmer außerhalb derselben zurückzuweisen, und wenn er das Recht hat, einen seriösen Unternehmer, welcher vorher berücksichtigt worden ist, von einer folgenden Konkurrenz auszuschalten, trotz Gewerbefreiheit, so hat er und haben die Behörden anderer öffentlicher Bauten das Recht, fragwürdige Elemente und Leute, welche ihrem Beruf oder der ausgeschriebenen Arbeit nicht gewachsen sind und kein Vertrauen genießen,

ebenfalls auszuschließen. Es ist meines Erachtens eine sehr fragwürdige Vergabeungsmoral, Leute zur Konkurrenz einzuladen, welche von vorneherein nicht in Frage kommen, vielleicht höchstens ihren Preisen Vertrauen schenken und dann vom rechnenden Unternehmer zu verlangen, daß er dieselben akzeptiere. Ebenso fragwürdig ist das Vorgehen, wenn ein tüchtiger Unternehmer bei billigeren Preisen das Opfer politischer Fätrigen und Verleumdungen wird und andere Unternehmer dann durch Empfehlungen den Vorzug erhalten. Meines Erachtens ist ein solches Vorgehen eine strafbare Handlung. Zur Sanierung und Hebung der Mentalität bei Preiskonkurrenzen kann nur das führen, daß die Anforderungen an die Gewerbetreibenden höher gestellt und die Vergabeungspraxis zu Stadt und Land nach gleichen seriösen Grundsätzen durchgeführt wird; anders helfen kann man dem Gewerbestand nicht. Nur nicht immer helfen wollen. Dem Tüchtigen braucht man nicht zu helfen; es genügt, wenn man ihn nicht schädigt. Sind nun nicht in erster Linie die vergebenden Organe öffentlicher Bauten berufen, in der Vergabeungspraxis einheitliche Grundsätze walten zu lassen, und hat nicht der gesamte Gewerbestand allen Grund, diese Bestrebungen zu unterstützen, gegen Willkür nach oben und Schmuzkonkurrenz nach unten?"

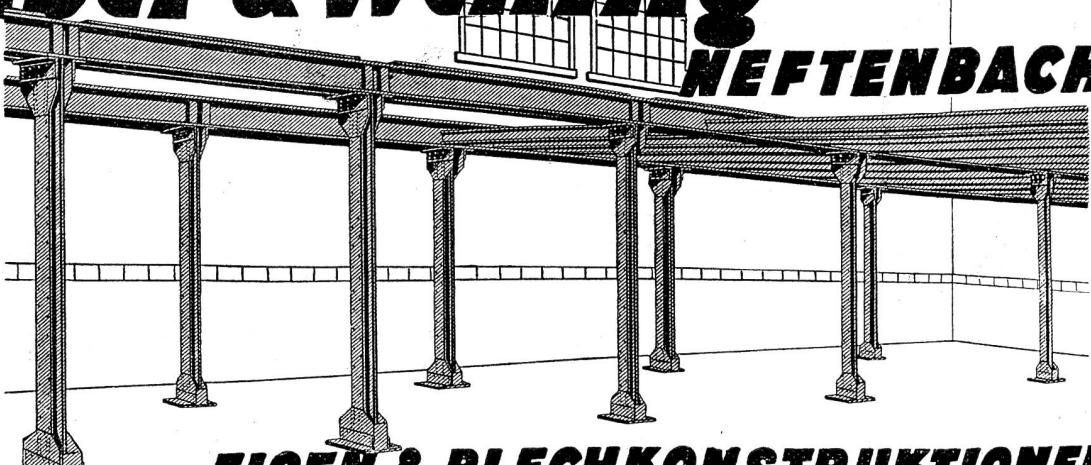
\* \* \*

Sowelt der Einsender, der vermutlich allerlei bittere Erfahrungen machen mußte bei öffentlichen Arbeits-Wettbewerben. In vielen Punkten hat er bestimmt Recht, und es ist kaum zu begreifen, daß derartige Klagen bezw. Anklagen überhaupt möglich sind, d. h. daß sie sich auf tatsächliche Verkommenisse stützen können. Anderseits stellt sich der Gewerbetreibende die Arbeit der vergebenden Behörde doch gar zu einfach vor.

Auf Grund bald dreißigjähriger Tätigkeit in öffentlichen Stellungen, in denen hunderte von Vergabeungen, mit anschließenden Bauleitungen und Abrechnungen durch die Hand des Schreibenden gingen, möchten wir, anhand der vorgenannten Einsendung, einige Beiträge zu dem überaus schwierigen Gebiet der Vergabeung von Arbeiten und Lieferungen zur Kenntnis bringen.

Vorerst gehen wir mit dem Einsender dahin einig, daß der Kreis der Bewerber nicht allzuweit zu ziehen ist. In kleineren und mittelgroßen Gemeinden, wo man jeden Unternehmer persönlich und auch hinsichtlich seiner Leistungen genau kennt, dürfte es vollständig genügen, wenn man nur diese ansäßigen Gewerbetreibenden mit Preisslisten anfragt, also von jeder Ausschreibung Um-

# Graber & Wening



**NEFTENBACH**

**EISEN & BLECHKONSTRUKTIONEN**

A. P. H. M. E.

gang nimmt. Voraussetzung bleibt dabei, erstens, daß es sich um Arbeiten handelt, die man einem einheimischen Unternehmer vertrauensvoll übergeben kann, und zweitens, daß die Unternehmer die Ausschaltung Auswärtiger nicht zu Überpreisen ausnutzen.

Ferner darf für die Vergabeung nicht unter allen Umständen der niedrigste oder ein sog. Mittelpreis ausschlaggebend sein. Einerseits sollte ein angemessener Preis bezahlt werden, bei dem der Unternehmer, tüchtige und zweckmäßige Durchführung der Arbeit vorausgesetzt, noch einen üblichen Verdienst herausbringen kann; anderseits ist wenn möglich unter den Gewerbetreibenden abzuwechseln. Diese Verteilung hat zu geschehen nach der Eignung des Unternehmers für die betreffende Arbeit, dann aber auch einigermaßen nach der Größe seines Geschäfts. Ein fortlaufend geführtes Verzeichnis mit den Abrechnungssummen, Taglohnarbeiten und kleineren ohne Wettbewerb übertragenen Arbeiten soll jederzeit einen Überblick ermöglichen, ob bei ungefähr gleichen Preisen die Vergabeung einer bestimmten Arbeit an diesen oder jenen Unternehmer gerechtfertigt erscheint.

Dass nur rein sachliche Gesichtspunkte bei der Vergabeung ausschlaggebend sein müssen, erscheint uns immer selbstverständlich. Weder persönliche noch politische Freundschaften, noch andere Nebengründe dürfen irgendwie maßgebend sein bei Vergabeungen. Wer den sauberen sachlichen Boden verlässt, wird bald genug das Zutrauen der Gewerbetreibenden und Unternehmer verlieren. Wegleitend soll sein die Überlegung, daß man seine Stellungnahme vor aller Öffentlichkeit verantworten, mit jedem sachlich denkenden Gingeber besprechen könnte. Wir betonen ausdrücklich das Wort sachlich, denn daß es in dieser Beziehung auch beim Unternehmer fehlen kann, wird man zugeben müssen. Die vorgenannten Gesichtspunkte für die Vergabeung können zugestandenermaßen nicht in enge Vorschriften gepresst werden. Sie lassen den vergebenden Behörden einige Spielraum, was um so notwendiger ist, als die starre Anwendung des Buchstabens oftmals zu widersinnigen Beschlüssen führen müsste. Nicht der tote Buchstabe, die starre Vorschrift soll maßgebend sein, sondern der gesunde Sinn dieser Vorschriften, Verordnungen und Gesetze; und dieser gesunde Kern dürfte nach allgemeiner Erfahrung lauten: Keine Berücksichtigung von augenscheinlichen Unter- oder Überangeboten, womit der Grundsatz, daß die Vergabeung ausnahmslos auf die billigste Eingabe fallen soll, zum vorneherein ausgeschaltet wird; dann rein sachliche Entscheidung der vergebenden Behörde, losgelöst von allen unsachlichen Nebenumständen; endlich wenn immer möglich tunlichste Abwechslung unter den ortsfähigen Unternehmern und Übertragung der Arbeit nur an denjenigen, der für gute, sachgemäße und rechtzeitige Ausführung Gewähr bietet. Die Eingabefristen sollen so bemessen sein, daß ruhige Überlegung und ausführliche Berechnung möglich ist. Dringende Notfälle vorbehalten, wird man die Vollendungsfrist nach erfolgter Vergabeung mit den Unternehmern besprechen und sie grundsätzlich so ansetzen, daß auch ein kleinerer oder mittlerer Gewerbetreibender für die Arbeit in Frage kommen kann. Nichts scheint uns finnwidriger, als wenn Projekte und Vorlagen wochen-, vielleicht monatlang vor Kommissionen und Behörden liegen und dann die Ausführung mit übermäßiger Beschleunigung erfolgen soll.

Das wären die Gesichtspunkte für die Vergabeungen in einer kleineren bis mittelgroßen Gemeinde. Der eingangs zum Wort gekommene Einsender wünscht aber eine allgemeine Regelung, also ausgedehnt auf Bezirk oder Kanton. Nach unseren Erfahrungen ist es sehr zu bezweifeln, ob erstens die in Gemeinden, Bezirk und Kantonen maßgebenden Behörden sich überhaupt zu einer

solchen gemeinsamen Regelung zusammenfinden, und zweitens, wenn dies grundsätzlich erreicht ist, ob damit den vergebenden und verantwortlichen Behörden wie den Gewerbetreibenden gedient wäre. So einfach, wie sich der Einsender offenbar die Sache vorstellt, liegen die Verhältnisse eben nicht. Jede Vergabeung an sich muß nach den örtlichen Verhältnissen angenommen werden, genau überlegt und abgewogen sein; wie man da bei Rücksichtnahme auf alle Vergabeungen im Bezirk oder Kanton eine allseits befriedigende Lösung finden sollte, ist uns vorläufig nicht klar.

Zu wünschen wäre, daß aus den Kreisen des Gewerbestandes selbst praktische Vorschläge bekannt gegeben würden. Vergebende Behörden und Unternehmer haben ja das gleiche Ziel vor Augen: Gute Arbeit, aber dafür auch angemessene Bezahlung.

## Über Holztrocknung.

(Aus dem Schweizerischen Holzkalender, 1930.)

Hohe Rundholzpreise und hohe Arbeitslöhne verlangen einen raschen Absatz der Schnittwaren, womit eine Verminderung der Zinsenlast, d. h. der Unkosten erreicht wird. Die Senkung der Unkosten trägt zur günstigeren Preissbildung oder anderseits zu einem höheren Gewinne bei.

Da das Eine wie das Andere auf jedem Weile wünschenswert ist, müssen wir den Trocknungsprozeß der Schnittwaren verkürzen, aber gleichzeitig auch dafür besorgt sein, daß qualitativ keine Entwertung des Schnittmaterials eintritt, sondern bis anhin entstandene Mängel gleichzeitig behoben werden.

Obwohl bei der natürlichen Trocknung durch richtige Lagerung, gute Auswahl des Schnittmateriallagerplatzes und sachgemäßes Stapeln schon vieles erreicht wurde, können wir für die Zukunft die künstliche Trocknung als einen der wichtigsten Faktoren für eine ökonomische Holzwirtschaft nicht mehr außer Auge lassen.

Wenn wir bei einer guten, in jeder Beziehung einwandfrei arbeitenden Trocknungsanlage dem Holze bis zu 300 kg Wasser per m<sup>3</sup> zu entziehen vermögen, so erreichen wir bei den heute enormen Frachtsätzen hierin schon die Quote für deren Rentabilität.

Die heutigen Zeitverhältnisse haben auch darin eine Änderung gebracht, daß der Schnittmaterialverbraucher an äußerst kurze Lieferfristen gebunden wird und so gezwungen ist, vom Schnittmaterialverkäufer die Anlieferung trockener Ware innerhalb kürzester Frist zu fordern. Dieser Forderung kann aber nur ein Unternehmen mit einer Trocknungsanlage entsprechen und wird ihm für die Zukunft der bessere Preis und die vermehrten Aufträge vorbehalten sein.

Unwillkürlich drängt sich uns der Gedanke auf, welche Trocknungsanlage sich wohl am besten bewähre und wird als nächstliegendes an ein System, das der natürlichen Trocknung nachgebildet ist, gedacht.

Diese Auffassung ist grundsätzlich falsch, indem eigentlich die Natur mit allen Mitteln darnach trachtet, den Trocknungsprozeß zu verhindern durch Ausstoßen der Schutzharze an die Schnittoberflächen, die einer Verwundung des Holzes gleichkommen und naturgemäß diese Verwundungen zu verschließen versucht. Ähnlich wie beim menschlichen Körper Verletzungen durch Absonderung gewisser Stoffe die Wunden verschlossen werden, ist es auch beim Holz, da es sich beim Schnellen eigentlich um die Verwundung des Körpers Baum handelt. Wir sehen, daß durch die Verkrustung der Schnittoberflächen beim natürlichen Trocknen eigentlich der Trocknungsprozeß behindert wird. Diesem zu begegnen hat das richtige Trocknungssystem, indem es durch Wasserdampf einwandfrei die