

**Zeitschrift:** Illustrierte schweizerische Handwerker-Zeitung : unabhängiges Geschäftsblatt der gesamten Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

**Herausgeber:** Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

**Band:** 22 (1906)

**Heft:** 41

**Artikel:** Nochmals über Missstände im Zimmerhandwerk und Holzhandel

**Autor:** M.T.

**DOI:** <https://doi.org/10.5169/seals-579898>

### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

### **Conditions d'utilisation**

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

### **Terms of use**

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

**Download PDF:** 16.01.2026

**ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>**

# WEISSLAGER-METALLE

## Spezialmarken

••• Babbit-Metall •••

••• Enova-Metall •••

Lokomotivkomposition



••• Lötzinn •••

••• Lammzinne •••

••• Schlagloch •••

Lötwasser „Ligarin“

Wir bitten um Einholung unserer Tagespreise.

3 06

Proben unserer Lagermetalle gratis zur Verfügung.

der neuen Pumpe ein Hebeauschlag von 180 Grad gegeben, den bisher noch keine andere Saug- und Druckpumpe mit Pendelbewegung besitzt. Es ist dies ein Vorteil, der nicht zu unterschätzen ist, wenn man bedenkt, daß durch den kurzen Hub der Flügel- und anderen Pumpen häufig Brüche herbeigeführt worden sind. Ledermann weiß, daß derartige Pumpen viel auf dem Lande für die Installation von Biehtränkanlagen, Hauswasserleitungen &c. Verwendung finden und daß dort nicht gerade vorsichtig mit denselben umgegangen wird, und diesem Umstande Rechnung tragend, hat die neue Pumpe einen derartig großen Hebeauschlag erhalten, daß derselbe nur in seltenen Fällen ausgenutzt werden dürfte. Andererseits aber ist man im Stande, die normale Leistung der Pumpe durch volle Ausnutzung des Hubes nach Wunsch erheblich zu steigern.

Da im übrigen auch die langjährigen Erfahrungen im Pumpenbau, deren sich die Fabrik erfreut, die beste Gewähr für die Lieferung eines guten, einwandfreien Fabrikats bieten dürfte, glauben wir, auch dieser Renheit der Firma eine gute Zukunft prophezeien zu können.

## Nochmals über Missstände im Zimmerhandwerk und Holzhandel.

An den Einsender M. T. in Nr. 40.  
(Korrespondenz aus dem Kanton Bern.)

Sie versuchen die in Nr. 51 der „Schweiz. Gewerbezeitung“ aufgestellte Betriebsrechnung eines Sägeetablissements als unrichtig darzustellen. Wir wollen nicht über die Art der Berechnung streiten; Sie berechnen den Verkaufspreis zu 50 Fr. per m<sup>3</sup> ab Säge; während sich bei uns Einnahmen und Ausgaben gleichstellen, kommen Sie zu einem Reingewinn von Fr. 12,000.—. Unsere Berechnung stützt sich nun, soweit es den Verkaufspreis betrifft, auf wirkliche Tatsachen. Vor zirka 3 Jahren ist zwischen dem bernischen Zimmermeister-Verband und dem Verband bernischer Sägebefürer ein Preis von Fr. 46 und 48 oder durchschnittlich 47, abzüglich 2 Fr. Fuhrlohn, also 45 Fr. per m<sup>3</sup> ab Säge vereinbart worden und zwar in richtiger Beurteilung der damaligen Einkaufspreise des Stammholzes. Dass dann durch unredliche Manipulationen einiger Sägebefürer der Einkaufspreis seither wieder aus dem Gleichgewicht gebracht wurde, beweist nur, wie notwendig es ist in Zukunft solchen Ausschreitungen durch wirksame Mittel entgegen zu treten.

Nach Ihrer Ansicht müßte man nun nach Ihrer und unserer Festsetzung des Selbstkostenpreises 50 statt 45 Fr. per m<sup>3</sup> fordern. Sehr schön und ideal, wenn nur die leidige obige Konkurrenz nicht wäre. Die Bestimmung des Marktpreises ist eben nicht Sache des Einzelnen. Er kann sich höchstens angesichts ungünstiger Verhältnisse passiv verhalten. Für diesen Fall ist unsere Aufstellung besser als die Ihrige; denn daran ist ersichtlich, was er einbüßt, wenn er sein Geschäft zeitweise außer Betrieb setzen will. Nach dieser verliert er in einem solchen Fall die Versinnung des Anlagekapitals und der Betriebskraft; Versicherungen werden für einen kürzeren Geschäftunterbruch wenigstens teilweise bezahlt werden müssen. Ein weiterer Verlust entsteht ihm dadurch, daß er eingetüpfte Arbeiter entlassen oder in weniger lohnender Weise beschäftigen muß; die dahierige Einbuße für ein Betriebsjahr muß füglicher auf 10 bis 12,000 Fr. gewertet werden. Dem Sägebefürer, der glaubt sich auf diese Weise behelfen zu müssen, wird nun die Wahl bleiben, einen solchen Verlust auf sich zu nehmen oder das Holz so billig wie seine Konkurrenten abzugeben. Er wird sicher das Letztere wählen und sein Geschäft in Betrieb erhalten, auch ohne Gewinn, nur um die Verluste zu vermeiden.

Sie sehen, es ist nicht so leicht Tatsachen gegenüberzutreten, die einmal bei bisheriger Praxis nicht zu ändern sind.

In Zürich wie in Bern und anderswo werden die Sägebefürer sicher immer gerne einen höhern Preis für den Absatz akzeptieren, man braucht ihnen nicht mit dem Holzpflegel zu winnen „Fordert mehr!“ Allein nur im gemeinsamen Vorgehen kann mehr erreicht werden, das wollen wir Berner eben anstreben. Die diesjährigen Holzeinkäufe in hiesiger Gegend würden selbst bei Ihrem angenommenen Preis von Fr. 50 keinen Reingewinn einbringen. Dass pro 1907 mehr gefordert werden muß als bisher, erwarten auch unsere Abnehmer, die Zimmermeister; mit Recht sagen diese jedoch, was nützt unser Entgegenkommen, wenn die Lieferanten nicht besser für den Einkauf organisiert sind. Die bernischen Sägebefürer wissen also genau wo sie einzutragen müssen und werden es nächstens beweisen, daß sie imstande sind, sich zu helfen, wenn die Verhältnisse drohen ihnen über den Kopf zu wachsen.

Wir wären gewiß auch nicht so unklug, einen Reingewinn von Fr. 12,000.— zu proklamieren, wenn es so wäre, wie Sie uns vorrechnen. Es könnte das uns

nur Neider und neue Konkurrenten bringen. Wir wollen aber uns nicht scheuen unsere möglichen Verhältnisse der Öffentlichkeit zu unterbreiten; sie verdienen es jedenfalls besser bedauert als beneidet zu werden; es ist daher bis jetzt auch wohl keinem bernischen Kollegen eingefallen dem Einsender den Text zu lesen, wie Sie anzunehmen belieben.

Wir erwarten von den außerkantonalen Kollegen, daß sie sich unserem Bestrebungen \*) anschließen werden und nicht durch eine Kritik die Sache erschweren. Dem Einsender in der „Gewerbe-Zeitung“ ist es auch nur darum zu tun den gerügten Missständen abzuhelfen und er hofft dabei auf wirksame Unterstützung von welcher Seite und auf welche Weise dieselbe auch komme. Wir werden uns erlauben, später einmal auf die Wirksamkeit des schweizer. Holzindustriever eins, von woher wahrscheinlich die Entgegnung herrührt, zu sprechen zu kommen und die Berner Kollegen werden den Beweis erbringen daß sie nicht hinter demselben zurückbleiben wollen.

Also Herr Kollege: Ihre Belehrungen haben uns nicht überzeugt. Wir rechnen mit der Wirklichkeit, Sie mit Idealen, dies der Unterschied.

\*) Anmerkung der Redaktion. Der Berner Korrespondent der „Gewerbe-Zeitung“ proponiert nichts geringeres als den Zusammenschluß der Holzkonfumenten befuß Schaffung einer Zentralstelle für gemeinsamen Holzeinkauf, mit eigenem ständigem Sekretariat und dem nötigen Stab von Angestellten.

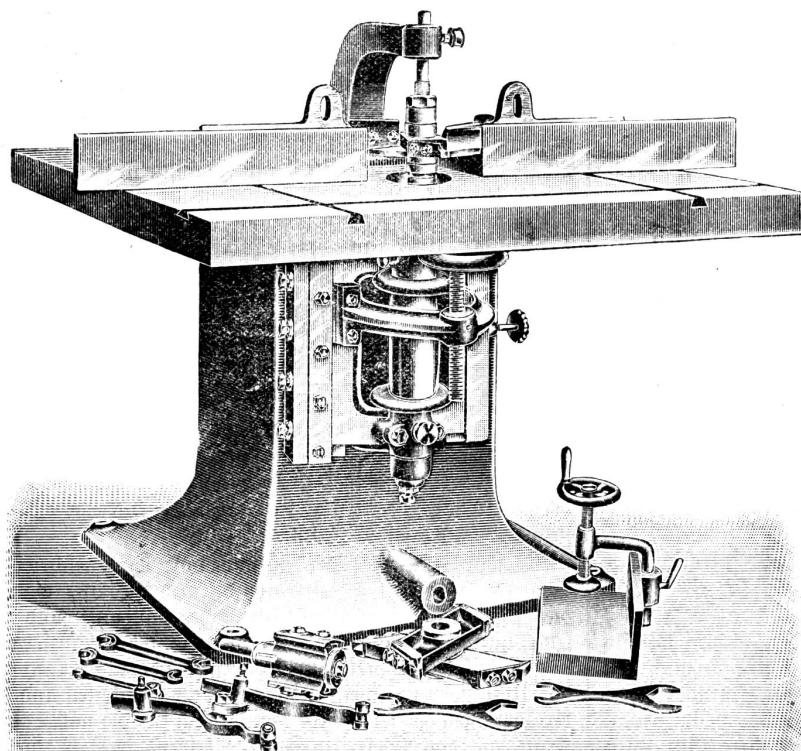
### Erdbohrer.

In unserer Zeit der Bodenforschung spielt das Instrument, das uns Aufschlüsse geben soll, mit welchen Erdarten wir auf einem bestimmten Gelände zu rechnen haben, eine wesentliche Rolle. Langjährige, praktische Erfahrungen auf diesem Gebiete haben den Bohrtechniker H. Meyer in Hannover, Im Moore Nr. 14, bei der Herstellung seiner Erdbohrer zu Resultaten geführt, mit denen er wohl zufrieden sein kann. Seine von ihm erfundenen Erdbohrer „Triumph“ und „zweischneidige Cylinder-Bohrer“ entsprechen allen Bohrzwecken und sind bereits in mehreren 1000 Exemplaren in allen Ländern der Erde zur Verwendung gekommen. Der Triumphbohrer leistet in Ton, Lehm usw. in drei Stunden ein Loch von 10 m. Tiefe und 10 cm. Durchmesser bei nur 2 Mann Bedienung. Der zweischneidige Cylinder-Erdbohrer eignet sich vorwiegend zum Bohren in Mutterboden, Sand, Kies usw. und kommt hauptsächlich da zur Verwendung, wo es sich um Löcher größeren Durchmessers bis zu 60 cm. handelt. Diese großen Erfolge haben den Erfinder zur weiteren Verbesserung seiner Bohrer, soweit eine solche noch möglich war, angeregt und bringt er heute einen neuen Erdbohrer in den Handel, der wegen seiner Vielseitigkeit den Namen „Universalbohrer“ mit vollem Recht verdienen wird. Dieser Universalbohrer ist eben-

## Sägerei- und Holzbearbeitungsmaschinen Maschinen-Fabrik Landquart. Gebrüder Wälchli & Co.

681 06

Telegramm- und Telephon-Adresse: Maschinenfabrik Landquart.



Besteingerichtete  
Spezialfabrik der Schweiz.

**Vollgatter** & &

**Einfache Gatter** &

**Kreissägen** & &

**Bandsägen** in ver-  
schiedener Grösse. &

**Hobelmaschinen**  
einfach und kombiniert  
mit Ringschmierlager.

**Spezialmaschinen**

**Holzspaltmaschinen**

U. S. W. U. S. W. &

**Transmissionen**  
modernster Bauart mit  
Ringschmierlager. &

**Hochdruckturbinen**,  
neueste, verbesserte  
Konstruktion. & &

Koulante Bedingungen.

Kataloge und Offerten gratis.

Ingenieurbesuch.