

Zeitschrift: Illustrierte schweizerische Handwerker-Zeitung : unabhängiges Geschäftsblatt der gesamten Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

Herausgeber: Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

Band: 22 (1906)

Heft: 32

Artikel: Holzhandel und Holzwaren-Industrie

Autor: [s.n.]

DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-579882>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 23.02.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Holzhandel und Holzwaren-Industrie.

Wie alles, so steigen auch die Holzpreise infolge der immer größeren Nachfrage. Die zwei letzten Jahre brachten einen Aufschlag der Schnittmaterialpreise um ungefähr 10 %. Es geht heute nicht mehr an, daß die Importeure von Weichholz wie früher mit den Sägern in Tirol, Salzburg und Steiermark erst dann in Unterhandlung treten, wenn dort das Rundholz auf dem Platz und ein kleiner Teil vielleicht schon geschnitten ist, um dann die Güte und dann die Menge der Bretter festzustellen und den Kauf abzuschließen. Der Importeur muß vielmehr dadurch, daß er sich während eines Jahres als kulanter Abnehmer des Schnittmaterials erweist, sich möglichst schon die nächstjährige Produktion zu später zu vereinbarenden Preisen sichern. Wer dies nicht tut, riskiert, ohne Schnittmaterial zu bleiben, und ist dann im folgenden Jahre gezwungen, sich jeden Preis gefallen zu lassen. Die Waggonfabriken und die Möbelherstellereien beziehen viel Hart- und Weichholz, daneben brauchen viele Fabrikationszweige und Industrien für Verpackungsstücke jährlich bedeutende Mengen Weichholz. Die Holzproduktion hält nicht Schritt mit dem gesteigerten Verbrauch; denn man hat es hier eben nicht mit einem Fabrikationsartikel zu tun, der nach Bedarf hergestellt werden kann. Die Waldbestände bleiben ziemlich gleich; in bezug auf ihre Größe gehen sie wohl eher etwas zurück, verbessern sich aber qualitativ.

Auch die Nachfrage nach Hartholz ist sehr groß und die Ware findet raschen Absatz. In Ungarn wird bei den Versteigerungen der Streit um die Eichenparzellen je länger je heftiger geführt angesichts der geliebten Waldbestände. Die Käufer schrecken vor bedeutenden Überzahlungen der von Staatsbeamten vorgenommenen Schätzungen nicht zurück und müssen dann, um auf ihre Rechnung zu kommen, nicht nur erstklassige, sondern auch zweitklassige Hölzer zur Ausfuhr bringen — also wesentlich geringeres Material als früher und zu bedeutend höheren Preisen. Diese Verhältnisse wirken günstig auf den einheimischen Markt. Die Forstwirtschaft zieht direkten Nutzen hieraus. Die seit 1. Januar 1906 in Kraft getretenen höheren Holzzölle im neuen schweizer. Tarif haben keine wesentliche Änderung der Geschäftslage gebracht. Die Zolldifferenz gegenüber früher beträgt nur Fr. 10 auf eine Wagenladung von 10 Tonnen.

Alle in der Parkettindustrie verwendeten Holzarten sind im Preise gestiegen. Besonders Kastanien- und Eichenholz ist so teuer geworden, daß man notwendigerweise zur Verwendung anderer, billigerer Harthölzer übergeben muß. Slavonisches Eichenholz, das die Parketterie besonders gern verwendet, ist in Primaqualität selbst zu hohen Preisen schwer erhältlich. Starke Nachfrage gegenüber schwachem Angebot bewirkte ein anhaltendes Steigen der Preise auch beim Buchen- und beim Pitch-pine-Holz.

Auch die Möbelindustrie ist gut beschäftigt. In den großen Fremdenzentren, wie Luzern, Montreux, St. Moritz, werden viele neue Bauten errichtet. Da die Hotelbesitzer jeweils eine Konkurrenz veranstalten unter den verschiedenen Möbelfabrikanten und Händlern, und hiebei nicht bloß Zeichnungen, sondern ganze Musterzimmer zur Wahl zulassen, so ist schon eine Submission mit gewissen Kosten verbunden. Zudem werden die Preise von der Konkurrenz bis zur äußersten Grenze des Zulässigen herabgedrückt, so daß der Nutzen, der sich aus einer eventuellen Bestellung ergibt, nicht immer im Verhältnis zur aufgewandten Mühe steht. Die Zollerhöhung auf Möbel hat die beabsichtigte Wirkung ausgeübt und die ausländische Konkurrenz ziemlich besiegt. Für einige Konsumartikel wirkt die Zollerhöhung

nicht einfuhrverbietend. Zahlreiche neue Unternehmungen haben sich aufgetan und schon bestehende Fabriken sind im Hinblick auf den Zollschatz vergrößert worden. Die Markt- und Similiware nimmt im Verkehr zu, seitdem die Warenhäuser auch die Möbelbranche aufgenommen haben. Das größte Etablissement der Möbelbranche in der Schweiz beschäftigt 250 Arbeiter, zwei Etablissements beschäftigen je 100 bis 200 und etwa 50 bis 100 Arbeiter. Die Löhne der Arbeiter in der Holzbranche sind um 15 bis 30 % gestiegen. („Gl. N.“)

Die Ausbeutung der Asbestlager von Poschiavo.

Im Februar dieses Jahres hat die Gemeinde Poschiavo durch Konzession die Ausbeutung ihrer Asbestlager einer internationalen Gesellschaft übertragen. Die Arbeiten für die Ausbeutung sollen im Gange sein, ebenso die Arbeiten für den Bau der Berninabahn, und da wird es nun nicht mehr lange gehen, bis der Asbest (Amiant) von Buschlaw in die ganze Welt hinausgeführt wird. Über die Aussichten dieses Unternehmens verbreitet sich der Pariser „Gaul.“ in mehreren Artikeln.

Es besteht seit einiger Zeit eine große Nachfrage nach dem langfadigen Asbest und damit eine intensive Preissteigerung dieses Materials. Das bildet die Ursache, daß man sich in technischen und Finanzkreisen intensiver als früher mit der Ausbeutung der Asbestminen von Poschiavo beschäftigte. Herr Ingenieur Jonville, Experte am Tribunal civil de la Seine in Paris, arbeitete einen eingehenden Bericht über die genannten Asbestlager aus. Dieser Bericht lautet in der Hauptsache wie folgt:

Die großen und weit ausgedehnten Asbestlager von Poschiavo breiten sich über den Westhang des Gebirges aus, zwischen den Tälern Quadrata und Canciano, in einer Höhe von 1550 bis 2300 m. Poschiavo liegt an der projektierten Berninabahn, 17 Kilometer von Tirano und der Bahn Sondrio-Tirano entfernt. Das Bahnhof Tirano-Poschiavo wird in anderthalb Jahren erstellt sein. Die Lage der Asbestlager ist also sehr günstig, da sie die Ausbeute mit wenig Kosten nach der Schweiz und Italien zu verbringen gestattet und damit nach den großen Industriorten von Norddeutschland.

Der Asbest findet immer neue und größere Verwendung. Demgemäß wachsen die Nachfrage und der Preis täglich. Die „Deutsche Gummitzeitung“ konstatierte vor einem Jahre, daß der hohe Preis des Asbestes seine Ursache habe in der Vermehrung der Produktionskosten in den bisherigen Minen, im Wachsen der Nachfrage und der Unmöglichkeit, ihr entsprechen zu können. Von den heutigen Produkten kann nur das kanadische für Gewebe benutzt werden, während die europäischen weder in Weichheit noch Farbe den Anforderungen entsprechen. Der Preis des kanadischen Produktes ist denn auch ganz außerordentlich gestiegen. Nur der italienische Asbest kann einigermaßen mit ihm konkurrieren.

Der Asbest von Buschlaw übertrifft den italienischen noch um ein wenig und wird deshalb leicht Absatz finden. Zahlreiche Muster sind an die wichtigsten Fabriken von Geweben, Bildern, Überzügen, Kartons und Papieren aus Asbest gesandt worden, und alle haben erklärt, das Produkt sei ausgezeichnet, und haben sofort große Bestellungen gemacht. Der Absatz für den Buschlawer Asbest ist also gesichert.

Neber dem Preis des kanadischen Produktes mögen folgende Zahlen orientieren: Die erste Qualität stieg von 1904 im Preis von 80 auf 200 Dollar; seit 1904 noch um 20 Prozent. Der Konsum und die Nachfrage steigen weiter und damit auch der Preis.