

Zeitschrift: Illustrierte schweizerische Handwerker-Zeitung : unabhängiges Geschäftsblatt der gesamten Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

Herausgeber: Meisterschaft aller Handwerke und Gewerbe

Band: 9 (1893)

Heft: 31

Artikel: Ueber die berufliche Organisation in Vergangenheit, Gegenwart und Zukunft [Fortsetzung]

Autor: [s.n.]

DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-578570>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 16.02.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Organ
für
die schweizer.
Meisterschaft
aller
Handwerke
und
Gewerbe,
deren
Innungen und
Vereine.

Illustrierte schweizerische Handwerker-Zeitung

Praktische Blätter für die Werkstatt
mit besonderer Berücksichtigung der

Kunst im Handwerk.

Herausgegeben unter Mitwirkung schweizerischer
Kunsthändler und Techniker
von Walter Senn-Holdinghausen.

IX.
Band.

Organ für die offiziellen Publikationen des schweiz. Gewerbevereins.

Erscheint je Samstag und kostet per Quartal Fr. 1. 80, per Jahr Fr. 7. 20.
Inserate 20. Cts. per 1spaltige Petizelle, bei grösseren Aufträgen
entsprechenden Rabatt.

Zürich und St. Gallen, den 28. Oktober 1893.

Wochenspruch: Der Adler fliegt allein, der Rabe scharenweise;
Gesellschaft braucht der Thor und Einsamkeit der Weise.

Über die bernische Organisation in Vergangenheit, Gegenwart und Zukunft.

(Fortsetzung.)

Die Ringe, Kartelle, und Truste sind in ihrer Organisation und Bedeutung verschieden. Unschuldigere Formen sind wohl jene Kartelle niederer Ordnung, welche auf gewisse Zeit lose Vereinbarungen über Einhaltung bestimmter Preise oder über Einschränkung der Produktion abschließen; schon weitergehend jene großindustriellen Verbindungen, welche sich auf ein ganzes Industriegebiet ausdehnen und neben der Regelung der Produktion auch diejenige des Absatzes bezielen. In weiterer Stufe vereinigen sich die Rohstoff- und Industrie-Kartelle verschiedener Wirtschaftsgebiete zu einem grösseren Ganzen, zu einem internationalen Unternehmerring und diese wieder müssen vor den riesenhaften Kapitalistenvereinigungen der Trusts die Segel streichen.

Die sogenannten Corners, d. h. Schwänze oder Ringe sind etwas anderer Art. — Sie beruhen auf der Verabredung einer Anzahl Spekulanten, durch grössere Ankäufe und Aufstapelung einer bestimmten Ware die Preise in die Höhe zu treiben, oder aber durch grössere Verkäufe auf Lieferung das Gegenteil zu bewirken — also Preissteigerungs- und Aufkaufsgesellschaften, die zur Monopolisierung eines Handelsartikels eine künstliche Haufse oder Baisse auf dem Markte hervorrufen. Die industriellen Unternehmerverbände haben

mit solchen bösartigen Spekulationsringen gewöhnlich nichts zu thun; letztere sind Kartelle des Großhandels, die Wucherer en gros.

Frau Dr. jur. Kempin hat in ihrer Antrittsvorlesung am 4. März 1892 von ihrem wissenschaftlich-juristischen Standpunkt aus die modernen Trusts mit den Fideikommissarien des alten Rom verglichen und sie als Überlieferungen der im 14. Jahrhundert in England bestandenen Trusts der Grundbesitzer bezeichnet, welche bezweckten, das Grundbesitzentum vor den begehrlichen Händen der Kirchen zu retten. Allein die heutigen Trusts sind mit jenen kaum zu vergleichen; sie sind eine durchaus moderne Einrichtung, vor 20 Jahren noch total unbekannt!

Das erste Beispiel solcher Spekulationsringe finden wir in Amerika in der im Jahre 1872 gegründeten Standart Oil Trust. Dieser gelang es durch besondere Fracht-Vergünstigungen der Eisenbahngesellschaften für den Transport des Petroleum von den pennsylvanischen Petroleumquellen nach der Meeresküste, nicht nur die Aktiengesellschaften für Quellenausbeutung, sondern auch diejenigen der Röhrenleitungen und Raffinerien in ein vollständiges Abhängigkeitsverhältnis zur privilegierten Gesellschaft zu bringen und allmälig, ums Jahr 1882, das gesamte Petroleumgeschäft der Union zu beherrschen. Eine Gesellschaft nach der andern war gezwungen, sich zu unterwerfen oder den Betrieb einzustellen.

Man muß die spekulativen Amerikaner kennen, um zu begreifen, daß der erste große Erfolg dieser neuen Form „de corriger sa fortune“ bald zahlreiche Nachahmung auch in andern Produktionsgebieten fand. Im Oktober 1887

bildete sich der große Zucker-Trust, welcher zirka 85 % der Zuckerproduktion der Union repräsentierte und den Teilhabern infolge Ausfuhrung der Produzenten und Arbeiter 300 Millionen mehr löste als früher die sämtlichen ihm unterstellten Etablissemens. Ein bedeutendes Roh- und Handelsprodukt nach dem andern, Kaffee, Weizen, Eisen, Kupfer, Kohle, Baumwolle *et c.* wurden nun das Opfer der wilden Spekulation, sodaß die Preise derselben stiegen in unerhörtem Maße. Industrielle und Konsumenten erlitten große Verluste, Tausende von Arbeitern wurden arbeitslos. Jede natürliche Beziehung zwischen Angebot und Nachfrage wurde gestört. Auch andere Industrieländer nahmen Anteil an dem tollföhnen Treiben. So bildete sich z. B. in Frankreich Ende 1887 das berüchtigte gewordene Kupfersyndikat der „Société des métaux“, welche angeblich über 250 Millionen Franken verfügte und an dem leider auch Schweizer Firmen sich beteiligten. Kupfer stieg in wenigen Wochen auf das Doppelte des früheren Preises, Zinn um zirka 50 %. Darunter litten nicht nur zahlreiche Fabriken, sondern auch das Kleingewerbe bedenklich und mußten dem modernen Raubrittertum einen ungebührlichen Tribut entrichten.

Nachgewiesenermaßen waren diese Trusts und Corners auch direkte Urheber verschiedener großer Streiks der Bergarbeiter, für deren schlimme Folgen natürlich die armen Hungerleider verantwortlich gemacht und mit Bajonetten zur Raison gebracht wurden.

Es ist begreiflich, daß der Staat diesem Räuberwesen gegenüber nicht gleichgültig bleiben konnte und sich fragen mußte, ob und in welcher Weise er einschreiten könnte. Der Kongress der Vereinigten Staaten betraute im Jahre 1888 eine parlamentarische Untersuchungskommission mit dieser Frage; sie brachte in der Folge mancherlei bedeutsame Thatsachen ans Licht, aber ein wirksames Mittel zur Verhütung solcher Ausgebürtungen moderner Produktion und Spekulation wurde nicht gefunden. (Schluß folgt.)

Zur gegenwärtigen Lage der Möbelschreinerei.

(Korrespondenz.)

Es ist Thatsache, daß in gegenwärtiger Zeit unter den Möbelschreinern vielfach die Klage vorherrscht, daß regelrechte Auskommen sei sehr erschwert und täglich muß man die Wahrnehmung machen, daß es mit dem einst so blühenden Gewerbe immer mehr bergab geht. Die wenigen einer Prosperität sich erfreuenden Firmen sind in verschwindender Minderzahl gegenüber den andern, die in knappem und kärglichem Auskommen ihr Leben fristen.

Das Gesagte ist bekannt, allein dessen Ursache wird zu wenig beleuchtet; es geschieht zu wenig und ist auch zu wenig vorbereitet, das geeignet wäre, die Lage unseres Gewerbes zu verbessern.

Frage man nach den Gründen dieses materiellen Rückgangs, so findet man, daß unsere einheimische Möbelschreinerei an mehreren Uebeln leidet.

Der erste Punkt ist nicht nur die vielfache einheimische Konkurrenz, sondern noch mehr die ungezügelte Schwindel-einfuhr der Möbel vom Auslande, die eine noch größere Konkurrenz darthut. Eine andere Ursache liegt vielfach in den hohen Zöllen, die uns das Ausland entgegen setzt.

Allein nicht nur in den geschmälerten Absatzgebieten liegt die Schuld des materiellen Rückgangs in unserem Gewerbe; denn so mancher Schreiner hat für seine heutige schlechte Lage nur sich selbst verantwortlich zu machen. Statt wie früher sich erst Erfahrung in seinem Gewerbe im Umgange mit der Kundenschaft anzueignen und dann erst daran zu denken, selbständig zu werden, sieht man heute junge Leute schon, nachdem sie nur 2 oder 3 Jahre Geselle gewesen, selbständig als Meister auftreten.

Es ist wahr, der nunmehrige Meister vermag den Be-fähigungsnachweis zu leisten, vermag mit Hobel und Säge

umzugehen, aber ist dies genug? Zum Betriebe des Gewerbes, mag es nun dieses oder jenes sein, gehört denn doch mehr als nur das Umgehen können mit dem Werkzeug.

Da sind so viele Vorbedingungen zu erfüllen, an die der junge Meister in dem Freudentauem der nunmehr beginnenden Selbständigkeit nicht denkt.

Das Wenigste, daß heute von einem Meister verlangt werden kann, ist wohl doch, daß er das Material, das er zu verarbeiten hat, zu beurteilen weiß, daß er über den einzelnen Gegenstand einen exakten Kostenvoranschlag zu machen im stande ist und daß er die gereifte Erfahrung und Menschenkenntnisse besitzt. Eines besonders wird dem Gewerbestand (und zwar zumeist mit Recht) zur Last gelegt: „Er rechnet nicht!“ Oft wird nur darauf los gehobelt und geleimt und wenn dann das Arbeitsstück fertig ist, der Preis ganz oberflächlich eingeschäzt. Was daran verdient wird, weiß er nun nicht genau; allein dieses ginge noch, aber meistens muß der Preis schon im Voraus angegeben werden. Dann kommt es wieder vor, daß sich Leute etablieren, die kaum das nötige Geld haben, die notwendigsten erforderlichen Werkzeuge zu beschaffen. Von einem Ankaufe des Holzes oder sonstiger Rohmaterialien gegen bar kann natürlich keine Rede sein. Der junge Meister mag den besten Willen haben, zu arbeiten, er mag auch arbeiten vom frühen Morgen bis in die sinkende Nacht, aber am Samstag steht er da schließlich mit den fertigen Möbelstücken, aber ohne Geld für den Gesellen und ohne Mittel für den eigenen Haushalt.

Da beginnt das förmliche Darbieten für jeden Preis, damit er sofortbare Münze hat für Gesellen, Haushaltung *et c.* Dabei sind meist die Rohmaterialien, die er verarbeitet hat, nicht mit inbegriffen und so gerät er immer tiefer in Schulden, bis er sieht, daß es nicht mehr so weiter geht. Da läßt er dann die Schreinermeisterei stehen oder, besser gesagt, die Schreinermeisterei läßt ihn stehen und er wird nun wieder, was er gewesen, „Schreinergehilfe“. Dieses ist ein Punkt, der uns auf unsere heutigen ungünstigen Kreditverhältnisse zu sprechen bringt. Der Meister kaufst auf Kredit; er kreditiert wieder ohne alle Bedenken, da es ihm herzlich leicht gemacht wird, nur gegen bloße Unterschrift ganz respektable Mengen Rohmaterialien zu erhalten. Und da der Gehilfe sieht, wie leicht dieses geht, wagt er es auch, selbständig zu werden. Drei bis sechs Monate sind eine lange Zeit, in der sich mit etwas gutem Willen schon etwas zusammen arbeiten läßt und nach welcher Zeit man es schon zu etwas gebracht haben kann. In Wirklichkeit sieht es dann natürlich anders aus. Beim Kreditnehmen sowohl wie beim Kreditgeben sollte heute mehr als vorsichtig zu Werke gegangen werden. In heutiger Zeit, wo das Kapital eine so große Rolle spielt, müßte es mit ganz besonderen Dingen zugehen, wenn einer, dem es so ganz am nervus rerum fehlt, es zu etwas bringen sollte. Man mag noch so fleißig arbeiten, wenn das Betriebskapital fehlt, ist es gerade zweifellos, daß man früher oder später in dem maßlohen Konkurrenzkampfe unterlegt. Freilich gibt es auch Meister, die es durch die Arbeit ihrer Hände zu einem ganz bedeutenden Wohlstand gebracht haben. Die haben aber zu andern Seiten begonnen und die oben erwähnten Irrtümer und Fehler nicht begangen, von denen hier die Rede ist. Und wie viele Möbelhändler gibt es, die ohne jegliches Betriebskapital lediglich von dem ihnen von den Erzeugern ihrer Ware gewährte Kredite ihre Existenz fristen! Die Möbel werden auf Kredit genommen, der Ertrag in vielen Fällen durchgebracht oder aber in so winzigen Abschlagszahlungen honoriert, daß der Meister kaum im stande ist, seine Arbeiter zu befriedigen. Gute Ware wird noch immer gesucht und recht bezahlt, und es wäre zu wünschen, daß Möbelhändler, die nicht in der Lage sind, die gelieferte Arbeit sofort zu honorieren, vom Schauspieldreieck verschwinden. Schwer ist das nicht zu bewerkstelligen: man borge einfach denselben nicht mehr, dann werden sie eben für bares Geld kaufen müssen oder den Kauf bleiben lassen. Für den ein-