Zeitschrift: HTR Hotel-Revue **Herausgeber:** hotelleriesuisse

Band: - (2014)

Heft: 43

Anhang: Profil: die Stellenbörse für Hotellerie, Gastronomie und Tourismus = la

bourse de l'emploi pour la restauration, l'hôtellerie et le tourisme

Autor: [s.n.]

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 26.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

DIE STELLENBÖRSE FÜR HOTELLERIE, GASTRONOMIE UND TOURISMUS

LA BOURSE DE L'EMPLOI POUR LA RESTAURATION, L'HÔTELLERIE ET LE TOURISME

EIN GEMEINSCHAFTSPROJEKT

htr hotel revue

HOTELLERIE" GASTRONOMIE ZEITUNG

www.stellenPROFIL.ch

GESAMT-**AUFLAGE**

40.000

AUS- UND WEITERBILDUNG DIREKTION/KADERSTELLEN DEUTSCHE SCHWEIZ SUISSE ROMANDE

Nr. 43 · 23. Oktober 2014

SVIZZERA ITALIANA INTERNATIONAL STELLENGESUCHE IMMOBILIEN



Lange Zeit schien es in der Hotelindustrie fast

HOTELMARKETING

so, als würde die Motivation der Betriebe, sich im Social Web selbst zu vermarkten mit der zunehmenden Popularität von Bewertungs-und Buchungsportalen wie Yelp, Tripadvisor oder Holidaycheck abnehmen. Nicht selten beschränkten sich die Social-Media-Aktivitäten von Hotels auf das Monitoren und Managen von Kundenäusserungen auf den Seiten solcher Drittanbieter.

Eine Untersuchung der Ecole hôtelière de Lausanne (EHL) aus dem Jahre 2012 unterstrich diesen Eindruck: Die Studie «The Distri-bution Channel» kam zu dem Schluss, dass Hotels soziale Medien wie Facebook, Twitter oder Youtube zwar als potenzielle Marketingmedien anerkennen, die Relevanz dieser Kanäle für Buchungen jedoch in Frage stellen und dementsprechend andere Prioritäten setzen. Folg-lich nutzte nur jedes achte der befragen 72 Hotels Social Media zu Marketingzwecken. Wer in der Hotelbranche heute allerdings immer noch darauf vertraut, dass man sich diesem Phäno-men – wenn überhaupt – auch langsam annähern könnte, der läuft nun Gefahr, von der Kon-kurrenz abgehängt zu werden. Denn seit 2012 hat sich der Wind schnell und merklich gedreht Beispielsweise besitzen 89 Prozent der Top 100 Hotels in Deutschland inzwischen eine Face book-Präsenz, 45 Prozent kommunizieren über einen eigenen Twitter-Kanal. In den USA besit zen aktuell sogar 90 Prozent aller Hotels eine Facebook-Seite. Solche Zahlen sind wenig er staunlich, wenn man bedenkt, dass sich kaum

ein Produkt so gut für eine Vermarktung via Social Media eignet wie das Hotelprodukt. Zum einen, weil die User kaum mehr aktiviert werden müssen, um das Produkt zu bewerben. Zum anderen lässt sich der immaterielle Kern der Hotelleistung im Social Web auch ohne kostspielige Branding-Kampagne formulieren und darstellen. Gäste teilen ihre Hotelerfahrung heute bereitwillig durch virtuelle Check-ins, Fotos und Videos. Die «Room Tour» zählt inzwischen zum Standard eines jeden Vloggers; Geschäftsreisende loggen sich gerne in virtuelle Hotellounges ein und nur wenige Kurzurlauber verzichten auf das obligatorische Selfie vor ihrer Unterkunft.

Die Marke Hilton macht sich dieses Verhalten optimal zunutze: Unter dem Hashtag #hilton-experience werden diese Erfahrungen zu einem Gesamteindruck, der den emotionalen Wert der Marke abbilden soll, gebündelt. Andere, vor allem kleinere Hotels belohnen dieses Enga-gement zusätzlich mit speziellen Reward-Programmen und verknüpfen somit geschickt das Co-Branding-Verhalten ihrer Gäste mit loyalitätssteigernden Massnahmen





Cornelia Caprano Lehrstuhl Marketing Universität Zürich Rudolf Ergenzinger

«Die Kraft, Reichtümer zu schaffen, ist unendlich wichtiger als der Reichtum selber»

Friedrich von Schlegel, deutscher Schriftsteller (1772-1829)

31. OKTOBER

«Ganzheitliche Sicherheit in der Hotellerie», von hotelleriesuisse, im Hotel Storchen, www.hotelleriesuisse.ch/Kurse

6 NOVEMBER

«Wein, Sensorik und Degustation», vom Berufsverband Restauration, im UBS-Restaurant Elite, in Zürich www.hotelgastrounion.ch

12. NOVEMBER «Getränkeausschank für Hotelfachleute», vom Berufsverim Wäbi Bildungszentrum, in Wädenswil www.hotelgastrounion.ch

AGENDA

12 NOVEMBER «Flambieren und Tranchieren», vom Berufsverband Restauration, im Hotel Balsthal, in Balsthal www.hotelgastrounion.ch

2. DEZEMBER

«KOPAS – Kontaktperson für Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz im Gastgewerbe», von hotelleriesuisse. im Hotel Walhalla, in St. Gallen www.hotelleriesuisse.ch/Kurse

8 DF7FMBFR

«Ausbildung zum Qualitäts-Coach Stufe 1», von hotelleriesuisse, im Hotel Freienhof, in Thun www.hotelleriesuisse.ch/Kurse



Schweizer Hotel-Datenbank www.swisshoteldata.ch

Das umfassende Hotelverzeichnis der Schweizer Hotellerie



ARBEITSSICHERHEIT

«Profil» gibt wöchentlich Tipps, damit noch mehr Unfälle am Arbeitsplatz vermieden werden können.

Maschinen (Teil 9) Restbrotzerkleinerer (Paniermehlmühle)

Gefährdung:

- · Greifen in rotierende Zerkleinerungswerkzeuge
- Gehörschäden

Mögliche Sicherung:

- · Das Greifen in die laufenden Zerkleinerungswerkzeuge sowohl einlauf- wie auslaufseitig verhindern durch Schutzgitter, Schutztrichter oder Einfülltrichter mit elektrisch überwachtem Schutzdeckel. Gegebenenfalls Sicherheitsabstand zum Werkzeug von mindesten 85 Zentimetern einhalten.
- Gehörschutz tragen

Die Tipps stammen aus der Broschüre «Unfall - kein Zufall» fürs Bäckerei-, Konditorei- und Confiserie gewerbe, herausgegeben von der Eidgenössischen Koordinationskommission für Arbeitssicherheit EKAS. Die Broschüre kann gratis heruntergeladen nter: www.ekas.admin.ch

WORLD CAFÉ - KOLLEKTIV **ERKENNTNISSE GEWINNEN**

Es gibt viele verschiedene Methoden, wie man in Arbeitsgruppen Wissen austauschen, Ideen entwickeln und neue Erkenntnisse generieren kann. Eine dieser Methoden ist das World Café.

s hat sich gezeigt, dass Veränderungen besser angenommen und umgesetzt werden, wenn die davon Betroffenen sich und ihre Ideen beim Entwicklungsprozess einbringen konnten. Es löffelt eben kei-ner gerne eine Suppe aus, die ein anderer ihm eingebrockt hat. Deshalb macht es Sinn, die Mitarbeitenden in Entwicklungs-, Verände-rungs- oder Zielsetzungsprozesse einzubezie-hen. Natürlich ist das in kleineren Betrieben und Teams einfacher als in grösseren Betrieben. Doch es gibt auch für grosse Gruppen ein Instrument, um zielorientiert und effizient Wissen (Meinungen, Ideen) zu generieren, zu erheben und darzustellen. In den letzten Jahren erfreut sich die Methode World Café grosser Beliebtheit. Sie zielt darauf ab, möglichst viele Betroffene am Entwicklungsprozess zu beteiligen, unterschiedliche Meinungen zu einem Thema kreativ und offen zu diskutieren sowie das Zugehörigkeitsgefühl der Mitarbeitenden zur Unternehmung zu stärken

SO FUNKTIONIERT DAS WORLD CAFÉ

Infrastruktur: Grosse Tische, die mit einer beschreibbaren Unterlage (Packpapier, Flipchart-Papier) bedeckt sind, und Schreibzeug. Die Anzahl Tische richtet sich nach den Fragestellungen/Themen, die behandelt werden. An jedem Tisch wird jeweils nur eine Frage, dafür vertieft, behandelt. Zum Beispiel: «Wie schaffen wir es, uns wirklich von den Mitbewerbern abzuheben?» oder «Was brauchen unsere Mitarbeitenden, um täglich ihre beste Leistung er-

bringen zu können?» **Zeitaufwand:** Pro Tisch/Frage stehen jeder Gruppe 20 bis 30 Minuten zur Verfügung.

Teilnehmende: Alle, die von der Veränderung betroffen sind oder etwas zur Lösung beitragen können, sowie ein Gastgeber pro Tisch. **Vorgehen:** Die Gesamtgruppe wird der Anzahl

Tische entsprechend aufgeteilt. Jede Gruppe sammelt Antworten, Ideen, Lösungen. Diese

werden spontan auf den Tisch geschrieben.
Wichtig: Damit sich jeder einbringen kann,
steuert der Gastgeber den Prozess, wenn nötig,
ein wenig. Er achtet auch darauf, dass die
World-Café-Etikette (Spielregeln zum respektvollen Umgang miteinander) eingehalten wird. Ist die Zeit abgelaufen, rotieren die Gruppen zum nächsten Tisch und befassen sich mit der dortigen Frage. Der Gastgeber bleibt bei seinem Tisch und weist die jeweils neue Gruppe kurz ins Thema und das bereits Erarbeitete ein.

Sind alle Gruppen an allen Tischen gewesen, werden die Ergebnisse der grossen Ge-samtgruppe präsentiert. Dazu werden die beschrifteten Papierbögen aufgehängt und die Gastgeber der einzelnen Tische präsentieren die Ergebnisse. Durch Konzentration auf ein Thema und Rotation zu neuen Tischen entstehen kollektive, vernetzte Erkenntnisse, neue Blickwinkel öffnen sich und Muster lassen sich erkennen. Gleichzeitig wird durch den Dialog, der in den Gruppen herrscht, bestehendes Wissen geteilt und neues Wissen generiert.

BUCHTIPP

WISSENSMANAGEMENT IN DER PRAXIS

Wissen ist eine der mächtigsten Ressourcen und entscheidet immer mehr über die Wettbewerbsfähigkeit eines Unternehmens. Infos, Daten, Fakten, Zahlen, Hochrechnungen, Prognosen – noch nie gab es so eine Flut an gesammeltem Wissen. Doch wie schafft man es, in der Informationsflut nicht unterzugehen, sondern sich das Wissen herauszufischen, das einem für die tägliche Arbeit nützlich ist? Wie funktioniert ein effektiver Wissensaustausch? Wie wird Wissen erhalten, entwickelt, vermehrt und wie kann nachhaltig daraus gelernt werden? Diese und weitere Fragen rund um das

Fachgebiet Wissensmanagement beantwortet das Autorentrio Christian Stary, Monika Maroscher und Edith Stary in ihrem Buch «Wissensmanagement in der Praxis». Zudem stellen die Autoren Methoden vor, wie Wissen in einer Unternehmung verwaltet und weitergegeben werden kann. Praxisorientierte Darstellungen, konkrete Handlungsanleitungen zur Umsetzung und Fallstudien helfen, Wissensmanagement nicht nur theoretisch zu begreifen, sondern es auch gleich in die Praxis umzusetzen.



«Wissensmanagement in der Praxisx Methoden, Werkzeuge, Beispiele Christian Stary, Monika Maroscher. Edith Stary ISBN 978-3-446-43165-2 CHF 59.90

queinonom

AUS- UND WEITERBILDUNG

GASTR® SUISSE



Stufen, Berufsbeale Gastro-Unternehmerseminar mit eidg. Diplom



GASTROJOB.ch



Die Stellenplattform für Hotellerie. Gastronomie und **Tourismus**

JETZT BUGHEN

Grösseres führendes Business Class Hotel · Top CH-Metropole

Ziel der Stelle: Durch innovative F & B-Angebote Mehrwert für Kunden generieren, höchsten Kundenzufrieden-heitsgrad anvisieren, vorausschauend planen, hohe Qualität sicherstellen sowie die Verantwortung für die Bereiche Restauration, Küche, Meeting/Seminar und Einkauf übernehmen. In einer lebendigen Umgebung, Hand in Hand mit einem jungen erfolgreichen Management-Team, werden Sie im Unternehmen eine zentrale Rolle spielen mit Direkt-rapport an den General Manager!

Was können F ti B Operations Profis erwarten: Eine unternehmerisch geprägte Aufgabe und entsprechende Wertschätzung, eines der besten, neueren Hotels seiner Klasse – starke internationale Marke – hohe Ansprüche in Sachen Architektur, Einrichtung ti Design, à la carte Restaurant, Terrasse, Lobby-Bar, Spa ti Wellnesscenter sowie auf hohem Niveau ausgestattete Meeting/Event Facilities. Rund 25 Mitarbeitende unterstehen Ihrem Verantwortungsbereich. Arbeitsort: Zentrale Lage in einer der drei grössten Schweizer Metropolen.

Leiter/in Gastronomie & Meeting Mitalied der Geschäftsleitung

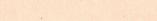
Sie sind selbstbewusst, abgeklärt, zahlenorientiert, kommunizieren brillant auf allen Ebenen, verhelfen ehrgeizigen Performance-, Budget- und Standards-Vorgaben zum Durchbruch und sehen eine an Sie gestellte hohe Erwartungshaltung als Steigbügel zum Erfolg. Sie sind ein High Potential im Idealalter von 28-35, bringen einen gehörigen Touch söwissnesse mit und haben bereits grössere Teams erfolgreich geführt. Im Gegenzug bieten wir Ihnen eine attraktive – neu geschaffene – Executive Position.

Innen eine attraktive – neu geschartene – Executive Position.

Die Vielzahl von kleinen Details, die Gästen einen Aufenthalt zum unvergesslichen Erlebnis werden lassen, sind Ihnen wichtig! Probleme werden von Ihnen sachlich angegangen und rasch gelöst. Als sprachbegabte Hospitality-Persönlichkeit stehen Sie für Service Excellence, sind bekannt für strukturiertes Vorgehen und suchen eine echte Herausforderung. Dazu bietem wir Ihnen die entsprechende Platform. Start: Per sofort oder später nach Vereinbarung – Interesse? Dann CV mit Foto per Mail senden oder anrufen. Wir sind gespannt auf Siel Ansgar Schäfer & Anja Gieger, Mitglied der Geschäftsleitung

SCHAEFER & PARTNER
Human Resources Consultants

Oberlandstr. 109 · 8600 Dübendorf
Tel. +41 44 802 12 0 0
www.schaeferpartner.ch
ansgar.schaefer@schaeferpartner.ch



Für die Wintersaison oder länger suchen wir

Chef du Partie/Service

R. Bumann
Hotel Bristol • 3906 Saas-Fee
Tel. 027 958 12 12 • info@hotel-bristol-saas-fee.ch
www.hotel-bristol-saas-fee.ch

gastronomia



MCH Beaulieu Lausanne SA est un centre d'expositions et de congrès qui gère plusieurs salons en collaboration avec MCH Group à Bâle. Gastronomia, le Salon professionnel romand de l'hôtellerie et de la gastronomie, fait ainsi partie de la même ligne de produits que Mefa, Igeho et Lefatec. Nous sommes actuellement à la recherche d'un(e):

Directeur/Directrice de Gastronomia (80 % - 100 %)

Tâches principales

- Définition de la stratégie produit en accord avec la stratégie du marché
- Garantie du succès économique et qualitatif du produit (responsabilité du budget, du business plan)
- Conduite du développement global de la manifestation (planification, organisation, coordination, exécution, optimisation des processus, contrôle, reporting)
- Responsabilité des processus au niveau du commerce, du management et du support
- Représentation (interne et externe)
- Conduite du personnel et motivation du team

Exigences du poste

- Formation supérieure en économie (niveau master /université de sciences
- appliquées, de préférence avec spécialité marketing-vente) Expérience professionnelle de plusieurs années dans la gestion d'entreprise, si possible dans la branche de l'hôtellerie/gastronomie ou de l'hospitality
- Réseau personnel et relations privilégiées dans l'hôtellerie/gastronomie et l'industrie alimentaire (souhaité)
- Capacités marquées pour la stratégie et la conceptualisation
- Capacité à supporter des charges de travail temporaires importantes et assurance naturelle
- De préférence langue maternelle française, maîtrise de l'allemand oral et écrit, bonnes connaissances de l'anglais (souhaité)

Entrée en fonction: à convenir

Nous offrons un poste varié, dans un environnement de défis et d'innovations, situé au cœur de la capitale vaudoise.

Etes-vous intéressé(e) ? Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature complète avec lettre de motivation et prétentions de salaire à l'attention de :



MCH Beaulieu Lausanne SA Mme Béatrice Isoz Avenue des Bergières 10 CP 89, 1000 Lausanne 22 jobs@beaulieusa.ch

Blue Chip der CH-Hotelszene · Eine starke Marke

Mit mehreren bestehenden Hotels im gehobenen Segment unter der Flagge eines starken Brands, sowie weiteren sich in Planung befindlichen Betrieben an bevorzugten Standorten in der Schweiz hat sich unser Auftraggeber im Markt sehr gut etabliert. Ziel der Stelle: Entwicklung, Planung und Umsetzung der Verkaufs-, Promotions- und Kommunikationsstrategie der Gruppe, die Anbahnung zukünftiger Geschäfte sowie die aktive Unterstützung der Betriebe in den Feldern Sales, Hotel-Marketing und CRM. Das Head Office befindet sich in Zürich.

Im Rahmen des kontrollierten Wachstums wird die Stelle neu geschaffen. Von daher haben Sie die Chance im Absatzbereich starke eigene Akzente zu setzen. Vor allem durch Aufhau, Koordination und Führung der Sales Persönlichkeiten in den einzelnen Betrieben. Sie erkennen Trends und Business-Opportunities und verkaufen erfolgreich eine unverwechselbare Dienstleistung. Herausfordernde Projekte im Bereich Corporate Sales & Marketing warten darauf von Ihnen und Ihrer 3-4-köpfigen Crew in Angriff genommen zu werden.

Director of Marketing & Sales Mitglied der Geschäftsleitung

Sie werden mit Begeisterung für das Produkt die richtigen Schritte im Verkauf auf dem lokalen und internationalen Markt einleiten. Dabei verstehen Sie sich als oberster Verkaufsverantwortlicher, der aktiv akquiriert und persönlich Key Accounts betreut, um die ehrgeizigen Ziele zu erreichen. Strategisches Marketing, Überwachung der CI/CD-Richtlinen und aktives persönliches Enfaggement in Sachen E-Commerce & Social Media (davon verstehen sie was!) sind weitere wichtige Aspekte Ihres Verantwortungsbereichs.

Sie was) sind weitere wichige Aspeke inter verlandwordingsbereichts.

Idealprofil: Mehrjährige Erfahrung in einer ähnlichen Position oder als Assistant DOSM, ca. 28–38, stilsicheres Deutsch & Englisch – gute F-Kenntnisse sind hilfreich – und sehr gute Kenntnisse der Märkte. Konzern- resp. Systemhotellerie-Erfahrung von Vorteil. Reisefreudige Sales-Marketing-Profis mit hoher Affinität zu den Segmenten MICE & Corporate sowie ausgeprägten Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten laden wir gerne zu einem vertraulichen Gespräch ein! Optimal für den Erstkontakt: Vorab CV/Foto per Mail einsenden oder anrufen. Ansgar Schäfer & Anja Gieger, Mitglied der Geschäftsleitung

SCHAEFER & PARTNER
Human Resources Consultants

Oberlandstr. 109 · 8600 Dübendorf
Tel. +41 44 802 12 00
www.schaeferpartner.ch
ansgar.schaefer@schaeferpartner.ch

Die seltene Chance ein neues Hotel zu eröffnen und zu führen.

Seltene Chance ein neues Hotel zu erortnen und zu runfen.

Die als Gastgeber/in definiere Position beinhaltet die engagiere Mithilf behim strategischen Auf- 8t Ausbau eines grösseren First Class Superior Resort-Hotels mit Eröffnung im späteren Verlauf des nächsten Jahres, Rekrutierung des Kader-Feams, Entwicklung von Services, Unterstützung des verantwortlichen Länder-Projektteams bei der optimalen Positionierung des Geseamsprodukts und die anschliessende Leitung des Hauses. Vertrieb, Rooms und Operation sind bei Ihnen stark ausgeprägt. Erfahrungen mit Pre-Openings 8t Opening Procedures sind gewünscht aber nicht Bedingung. Feats 8 Figures: Im Markt optimal eingeführter Starke Marke, exzellenter Angebotsmix, erstklassige Hotellerie, komfortable Zimmer 8t Suiten, Restaurant, Indoor Pool, Wellness-Oase 8t Spa auf knapp 1000 m² und grosszügige High Tech Conference/Congress- 8t Bankettinfrastruktur. Domizil: An bester Lage einer der grössten und bedeutendsten D-CHR-Resort-Destinationen. Optimale Ausganglage für Profis der Hospitality-Branche, die durch Kompetenz überzeugen und dank geschickter Führung des Unternehmens die Erreichung der ambitionierten Ziele sichern.

Hoteldirektor w/m

Ihr Auftritt: Smart, pfiffig, charmant und visionär!

Sie kommunizieren exzellent auf allen Ebenen, sind (fremd-) sprachlich begabt, bringen wertvolle aktuelle Erfahrung aus der Schweizer Resort-Hotellerie mit und haben bereits einen grösseren Hotelbetrieb wirtschaftlich erfolgreich geführt. Ein starker Vize bzw. eine dynamische Vizedirektorin mit entsprechendem Leistungsausweis auf dem Sprung an die Spitze oder ein gut eingespieltes Direktionspaar sind ebenfalls vorstellbar. Konzernhotelerie-Erfahrung von Vorteil.

leine-Errahrung vom voren.

Als Hotelière/Hotelier mit Sinn für Gastfreundschaft, Verwöhnprogramme für genussorientierte Gäste und Lifestyle haben Sie sich zum Ziel gesetzt eine Pionieraufgabe mit Bravour meistern zu wollen. Dazu bieten wir Ihnen die entsprechende Plattform und die einmalige Gelegenheit ein Hotel von Grund auf mitzuprägen. Eintritt: Dez. 2014 oder Jan. 2015 bzw. nach Vereinbarung. – Fühlen Sie sich inspiriert? Dann CV/Foto per Mail senden oder ganz einfach anrufen. Ihrem Kontakt sehen wir erwartungsvoll entgegen! Ansgar Schäfer & Anja Gieger, Mitglied der Geschäftsleitung

SCHAEFER & PARTNER
Human Resources Consultants

Oberlandstr. 109 · 8600 Dübendorf
Tel. +41 44 802 12 00
www.schaeferpartner.ch
ansgar.schaefer@schaeferpartner.ch

Wir freuen uns auf

hotelleriesuisse

Ihre schriftliche Bewerbung

Ursula Imhasly Bevc Leiterin Human Resources Monbijoustrasse 130 Postfach, 3001 Bern hr@hotelleriesuisse.ch

www.hotelleriesuisse.ch

hotelleriesuisse ist mit seinen über 3000 Mitaliedern das Kompetenzzentrum für die Schweizer Hotelle-rie und vertritt als Unternehmerverband die Interessen der national und international ausgerichteten Hotelbetriebe. Am Hauptsitz in Bern beschäftigt der Verband rund 100 Mitarbeitende.



Wir suchen per 1. Januar 2015 oder nach Vereinbarung eine engagierte, führungserprobte und fachlich versierte Persönlichkeit als

Leiter/-in Kommunikation

In dieser Funktion haben Sie die Möglichkeit, die Stabsstelle Kommunikation mitzue Stabsstelle Kommunikation mitzuentwickeln. Sie sind Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung und direkt dem CEO unterstellt.

Besuchen Sie unsere Website www.hotelleriesuisse.ch/jobs und erfahren Sie mehr über diese spannende Stelle.



hoteljob.ch ist mehr als nur eine Stellenplattform!



Jobangebote

News

atgeber

Weiterbildung

Lehrstellen

Karrieretipps

Kurse

Berufsportraits

Veranstaltungen

hoteljob.ch



www.unispital-basel.ch/jobs

HR Services Rekrutierung Hebelstrasse 36, CH-4031 Basel www.unispital-basel.ch/jobs



AOTEL - RESTAURAN Walliser Spycher RIEDERALP

PROFIL

Wintersaison im Unesco-Gebiet «Aletsch» Ideal für Wintersport!

Wir suchen ab 15. Dezember 2014 bis ca. 10. April 2015 folgende Mitarbeiter/innen:

SERVICEFACHANGESTELLTE mit Inkasso **SERVICEPRAKTIKANTIN** ENTEREMETIER-TOURNANT

COMMIS DE CUISINE mit Aufstiegsmöglichkeiten Gerne erwarten wir Ihren Anruf oder Ihre schriftliche Bewerbung mit den üblichen Unterlagen.

Familie Armin Berchtold-Lampart Telefon +41 (0)27 927 22 23, Fax +41 (0)27 927 31 49

www.walliser-spycher.ch E-Mail: mail@walliser-spycher.ch

STELLENVERMITTLUNGEN

Coole Jobs in Flumserberg

FLUMSER BERG

Saison- und Jahressteller in Gastronomie und Gewerbe Keine Vermittlungsgebührer www.flumserberg.ch

SUISSE ROMANDE

Pour grande propriété dans le canton de Vaud nous cherchons un

COUPLE D'EMPLOYÉS DE MAISON EXPÉRIMENTÉ

Discrets, sérieux, soigneux, capables de s'intégrer dans une petite équipe d'employés qualifiés.

Tâches:

Madame: entretien d'un intérieur délicat (bibelots délicats, argenterie, etc.) et repassage de linge fin

Monsieur: aide-jardinier (gazon, fleurs, potager), entretien des piscines, chemins et bâtiments

Il est offert:

- Excellent salaire, place stable

- Beau logement indépendant

Congés et horaires réguliers et respectés

Totale discrétion garantie.

Les dossiers complets (lettre de motivation – CV – certificats de travail – diplômes) sont à envoyer par mail ou par courrier postal à:

Agence Asserma Chantal Amstutz, Directrice 63, avenue de Lavaux 1009 Pully asserma@bluewin.ch tél. +41 21 729 74 94 fax +41 21 728 51 79

Attraktive Stellenangebote



Die Migros als Branchenleaderin und attraktive Arbeitgeberin im Schweizer Detailhandel setzl auch masgebliche Akzente in der Freizeit-, Fitness-, Wellness- und Goffbranche-Für unser Restaurant OASE in unserem 5* Golfpark in Oberkirch, an den Ufern des Sempachersees, suchen wir per 1. Februar 2015 oder nach Vereinbarung, engagierte Persönlichkeiten als

Sous Chef 100% (w/m) Chef de Service 100% (w/m)

Höchst abwechslungsreiche Stelle im neusten Migros 5* Golfpark in Oberkirch sowie attraktive Anstellungsbedingungen mit überdurchschnittlichen Sozialleistungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann erwarten wir gerne Ihre vollständige Online-Bewerbung unter www.migros.ch/jobs

Genossenschaft Migros Luzern Geschäftssitz Dierikon Philipp Lustenberger, Personelles Postfach, 6031 Ebikon



GASTROJOB.ch Die Stellenplattform für Gastronomie, Hotellerie und Tourismus



Montagne Alternative

Hôtel en Bas-Valais, cherche de suite pour son nouveau restaurant L'Arpalle dirigé par Thierry Verdonck, chef de cuisine:

Chef de partie 100% fixe Aide-Cuisine 80% fixe et/ou extra Serveur 100% fixe et/ou extra

Expérience de deux ans min. en hôtel de luxe et de montagne. Langues: français/anglais. Permis de travail valide, permis de conduire et véhicule obligatoire

Contrat fixe selon poste, durée indéterminée. Cadre de travail unique.

Merci d'envoyer votre CV à: Hein Broekhoven - hein@montagne-alternative.com

Découvrez l'autre côté de la montagne ww.montagne-alternative.com

PROFIL

Die Stellen- und Immobilienbörse für Hotellerie, Gastronomie und Tourismus

Ein Gemeinschaftsprojekt von

htr hotel revue

HOTELLERIE"
GASTRONOMIE ZEITUNG

HERAUSGEBER hotelleriesuisse Monbijoustrasse 130 Postfach 3001 Bern www.hotelleriesuisse.ch

Hotel & Gastro Union Adligenswilerstrasse 22 6002 Luzern www.hotelgastrounion.ch

VERLAGE htr hotel revue Monbijoustrasse 130 3001 Bern

Hotellerie * Gastronomie Verlag

Adligenswilerstrasse 27 6006 Luzern www.hotellerie-et-gastronomie.ch

LEITUNG Barbara König Philipp Bitzer

REDAKTION Barbara König Tel. 031 370 42 39 Mario Gsell Tel. 041 418 24 57

ADMINISTRATION Angela Di Renzo Costa Tel. 031 370 42 42 angela.direnzo@htr.ch

Nicole Kälin Tel. 041 418 24 44 nicole.kaelin@hotellerie-et-gastronomie.ch

Die Verarbeitung inkl. Fakturierung der Stellen- und Immobilienanzeigen erfolgt (auch wenn die Auftragserteilung via Hotellerie ^{et} Gastronomie Verlag erfolgen sollte) über die htr hotel revue, Monbijoustrasse 130, Postfach, 3001 Bern.

VERKAUF Angela Di Renzo Costa Tel. 031 370 42 42 Fax 031 370 42 23

inserate@stellenProfil.ch inserate@immoProfil.ch

PREISE Stellenanzeigen Millimeter-Tarif s/w CHF 1.80 4-farbig CHF 2.35 Kaderrubrik Stellen s/w CHF 2.05 4-farbig CHF 2.57

Die Stellenanzeigen werden automatisch gegen einen Aufpreis von CHF 50.00 eine Woche auf www.hoteljob.ch / www.gastrojob.ch publiziert. Falls keine Aufschaltung gewünscht wird, muss dies bei der Auftragserteilung mitgeteilt

Aus- und Weiterbildung Millimeter-Tarif s/w CHF 1.80 4-farbig CHF 2.35

Immobilienanzeigen

Millimeter-Tarif s/w CHF 1.80 4-farbig CHF 2.35

Die Immobilienanzeigen werden automatisch gegen einen Aufpreis von CHF.50.00 während einem Monat auf www.htr.ch/ immobilien aufgeschaltet. Falls keine Aufschaltung gewünscht wird, muss dies bei der Auftragserteilung mitgeteilt werden. Die genauen Konditionen sind unter www.stellenprofil.ch resp. www.immoprofil.ch abrufbar

ANZEIGENSCHLUSS Montag, 12.00 Uhr

GESTALTUNG Martin Reznicek (Creative Direction) Natalie Schmid (Art Direction) Luka Beluhan, Solange Ehrler Ursula Erni-Leupi grafilu (Illustrationen)

PRODUKTION Inserate: htr hotel revue Monbijoustrasse 130, 3001 Bern

Redaktion: Hotellerie et Gastronomie Verlag, Adligenswilerstrasse 27, 6006 Luzern Druck: NZZ Print, Zürcherstrasse 39,

KORREKTORAT REDAKTION Ringier Print Adligenswil AG, 6043 Adligenswil/LU

LITHOGRAPHIE Christian Albrecht, Serum Network, Habsburgerstrasse 22, 6003 Luzern

GEDRUCKTE AUFLAGE Reguläre Auflage 40.000 Ex. Kleinauflage 13.000 Ex. (Ausgaben vom 16.01., 30.01., 13.02.,03.07.,14.08., 28.08., 27.11, 11.12.) Bei Kleinauflagen gelten reduzierte Preise.

Alle Rechte vorbehalten. Jede Verwendung der redaktionellen Inhalte bedarf der schriftlichen Zustimmung durch die Redaktion. Die in dieser Zeitung publizierten Inserate dürfen von Dritten weder ganz noch teilweise kopiert, bearbeitet oder sonst wie verwertet werden. Für unverlangt eingesandte Manuskripte und Sendungen wird jede Haftung abgelehnt.

DIE IMMOBILIENBÖRSE FÜR HOTELLERIE, GASTRONOMIE UND TOURISMUS

LA BOURSE DE L'IMMOBILIER POUR LA RESTAURATION, L'HÔTELLERIE ET LE TOURISME



ENERGIE SPAREN -KOSTEN SENKEN

Im Herzen des Zürcher Niederdorfs befinden sich die Mittelklassehotels Alexander und Scheuble. Die beiden Betriebe nehmen seit 2010 am KMU-Modell der Energie-Agentur der Wirtschaft (EnAW) teil. Mit wenig Aufwand wird das Energieeffizienzpotenzial festgestellt und mit wirtschaftlichen Massnahmen ausgeschöpft. Der Einstieg in das KMU-Modell lohnt sich für Unternehmen bereits ab jährlichen Energiekosten von 20'000 Franken. In den vergangenen vier Jahren haben die beiden Hoteldirektoren Felix Helbling und Stefan Lanz bereits viel erreicht: Beleuchtungen wurden auf LED umgestellt, Heizkessel und Radiatoren ersetzt, Fenster ausgewechselt und die Stromversorgung der Zimmer an die Schlüsselkarte gekoppelt. Lanz ist von der Teilnahme überzeugt: «Beide Betriebe haben ihren Energieverbrauch um über 20 Prozent gesenkt und somit nebst einem ökologischen auch einen ökonomischen Erfolg verbucht. Zudem konnten wir dank unserem Engagement neue Geschäftsreisende gewinnen und Bestehende an uns binden. Als wir mit der Umsetzung der vereinbarten Massnahmen loslegten, hatten

wir beide schon etwas Respekt vor der Komplexität der Materie. Der war jedoch unbegründet. Die Massnahmen wurden leicht verständlich verfasst, die Umsetzung gestaltete sich verhältnismässig einfach.»

Von Fördermitteln profitiert

Finanziell unterstützt wurden sie von einer Reihe von Partnern der EnAW. Dank der Teilnahme am KMU-Modell profitieren die beiden Betriebe vom Effizienzbonus des Elektrizitätswerks der Stadt Zürich (ewz) in der Höhe von 10 Prozent der Energiekosten. Helbling betont: «Dass wir für unsere Anstrengungen vom ewz und der Klimastiftung Schweiz mit Rabatten und Fördergeldern belohnt wurden, freut mich, Sie motivieren uns zusätzlich, unsere Eigenverantwortung im Bereich Energie wahrzunehmen.» Hotelbetriebe können sich von der CO2 Abgabe befreien lassen. Dies gilt für Betriebe mit einem jährli-chen CO₂-Ausstoss von über 100 Tonnen. Hotels, die alleine die Untergrenze nicht erreichen, können sich im Rahmen der revidierten CO₂-Verordnung gemeinsam befreien lassen. Helbling und Lanz haben diese Chance gepackt und 2014 eine neue, gemeinsame Zielvereinbarung abgeschlossen. Mit insgesamt 36 wirtschaftlichen Massnahmen werden sie, nebst den bereits von 2010 bis 2013 umgesetzten Projekten, in den kommenden Jahren ihren ${\rm CO_2\text{-}Ausstoss}$ zusätzlich um über 35 Prozent senken und durch die Abgabebefreiung zusätzlich profitieren. Die geplanten Investitionen von über einer halben Million Franken werden auch durch die Kosteneinsparungen bei der CO₂-Abgabe bis



Energie-Agentur der Wirtschaft www.enaw.ch

HESSER

Unternehmensberatung

Haben Sie einen Betrieb zu verkaufen, vermieten oder suchen Sie einen Betrieb – benötigen Sie Ideen für eine Umsatzsteigerung, eine Kostenoptimierung – eine Zweitmeinung zu einer Investition, einem Rechtsproblem, einem Nachfolgelösung u.a.m., wir sind seit 40 Jahren die diskreten Spezialisten.

Poststr. 2, PF 413, 8808 Pfäffikon SZ 055 410 15 57, hesser@bluewin.ch

Liegenschaften verkaufen neu auch online www.htr.ch/immobilien

htr hotel revue

DENK AN MICH

Ferien und Freizeit für Behinderte

Schenken Sie Ferien.

Die Stiftung Denk an mich ermöglicht Ferien und Erholungsaufenthalte für Menschen mit Behinderung. Möglich wird das durch Menschen, die weiterdenken. Und mit einer Spende Ferien schenken.

