Zeitschrift: Hotel-Revue

Herausgeber: Schweizer Hotelier-Verein

Band: 61 (1952)

Heft: 24

Heft

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 17.08.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

HOTEL-REVUE

Schweizer Hotel-Revue Revue suisse des Hôtels

Instrate: Die einspaltige Millimeterzeile oder deren Raum 33 Rp., Reklamen Fr. 1.10 pro Zeile. Bei Wiederholungen entsprechender Rabatt. Abomensente: Schweiz: jährlich Fr. 20., halbjährlich Fr. 1.20, dereitsplärlich Fr. 6.30, monatlich Fr. 1.20, avslandt bei direktem Beurg jährlich Fr. 1.20, avslandt bei direktem Beurg jährlich Fr. 1.20, avslandt Fr. 2.0, avslandt Fr. 2.0, bei Dereitsplärlich Fr. 2.0, monatlich Fr. 3.0, monatlich Fr. 3.0, postabonnemente: Preisse bei den ausländischen Postatimetrn erfragen. Für Adressänderungen ist eine Tave von 30 Rp. zu entriehten. Verantwortlich für die Redaktion und Herausgabe: Dr. R. C. Streift. Druck von Emil Birkhäuser & Cie. A. E. Elisabethenstrasse 12.5, Redaktion und Expodition: Basel, Gartenstrasse 112, Postcheck: und Girokonto: V 85, Telephon (obi1) 58090.

Organ für Hotellerie und Fremdenverkehr Organe pour l'hôtellerie et le tourisme

Eigentum des Schweizer Hotelier-Vereins Propriété de la Société suisse des hôteliers

Einzelnummer 50 Cts. le numéro

Annonces: Le millimètre sur une colonne 33 centimes, réclames 1 fr. 10. Rabais proportionnel pour annonces répétées. Abonnements: douze mois 20 francs, six mois 12 francs, trois mois 6 fr. 50, un mois 2 fr. 50. Pour l'étranger abonnement direct: douze mois 25 francs, six moi 14 fr. 50, trois mois 8 francs, mois 5 francs. Abonnement à la poste: demandre le prix aux offices de poste étrangers. – Pour les changements d'adresse il est perçu une taxe de centimes. Responsable pour la rédaction et l'édition: Dr. R. C. Streiff. – Imprimé pat Emile Birkheuser & Cie S.A., Bâle, Elisabethenstrasse 15. – Rédaction et administration: Bâle., Gartenstrasse 112, Compte de chèques postaux N° V 85. Tèléphone (o61) 5869a

Nr. 24 Basel, 12. Juni 1952

1952 Erscheint jeden Donnerstag

61. Jahrgang 61e année

Paraît tous les jeudis

Bâle, 12 juin 1952

Nº 24

Unsere Delegiertenversammlung in Montreux

ein eindrucksvoller, schöner Hotelier-Tag

Wiederum können wir auf eine Delegiertenversammlung, auf einen Hotelier-Tag zurückblicken. Sagen wir es gleich: Es war eine prachtvolle, unvergessliche Tagung, die einen glänzenden, durch keinen Misston getrübten Verlauf nahm.

Alles hatte sich zum guten Gelingen verbündet: das Wetter, die sprichwörtliche Gastfreundschaft des Tagungsortes, der kollegiale Geist der Versammlungsteilnehmer und das hohe Niveau der Verhandlungen.

Eine milde Junisonne erstrahlte am 5. Juni über den Gestaden des Genfersees und liess eine Farbenharmonie von jener bezaubernden Schönheit und Zartheit vor dem Auge des Betrachters dieses von der Natur mit so verschwenderischer Schönheit ausgestatteten Stückes Heimat erstehen, die von jeher selbst grosse Geister in ihren Bann zog. Montreux, dieses klassische Fremdenzentrum am Léman, mit seiner einzigartigen Lage, inmitten einer reizvollen, lieblichen Umgebung, zeigte sich so von seiner besten Seite.

Aber auch die Hoteliers von Montreux machten sich eine Ehre daraus, ihre Kollegen, die sich aus nah und fern in grosser Zahl eingefunden haben, überaus herzlich, nach altbewährter, gastfreundlicher Tradition, aufzunehmen. Die Organisatoren der Tagung taten ihrerseits das Menschenmögliche, um einen angenehmen und reibungslosen Verlauf sicherzustellen. Ihnen sei für ihre Mühe und Arbeit herzlich gedankt. Dieser Dank gilt vor allem dem Präsidenten der Sektion Montreux, Herrn G. Guhl, dem Verkehrsdirektor, Herrn E. F. Pessina, Herrn Ch. Frank, Direktor des Montreux Palace Hotel, in welchem die Verhandlungen und das Bankett stattfanden, sowie den Behörden und insbesondere dem Präsidenten des "Conseil administratif de la ville de Montreux", Herrn R. A. Alblas

Aber was ist die Schale ohne gesunden Kern? Mochte auch der äussere Rahmen, innerhalb dem sich unsere Verbandstagung abwickelte, noch so imponierend sein, die wahre Würde empfing sie doch erst durch ihren inneren Gehalt und den Geist, der die Teilnehmer beseelte. Gerade in dieser Beziehung dürfen wir mit besonderer Genugtuung auf Montreux zurückblicken. Jedermann, der unserer Tagung, sei es als Gast, Delegierter oder freier Teilnehmer, beiwohnte und den Verhandlungen aufmerksam folgte, stand unter dem zwingenden Eindruck, dass sich unser Verband in einer glücklichen, konstruktiven Phase seiner Entwicklung befindet. Schon der starke Aufmarsch der Dele-

gierten bewies, dass unsere Mitgliedschaft den Vereinsgeschäften nicht gleichgültig und passiv gegenübersteht. Die gespannte Aufmerksamkeit, mit der die Delegierten bis zum Schlusse ausharrten, zeugte von einem nachhaltigen Interesse für die Verbandsangelegenheiten, und wenn vom Recht der Diskussion in der öffentlichen, zeitlich stark belasteten Sitzung nur spärlich Gebrauch gemacht wurde, so war das wohl nicht zutetzt auch dem Umstand zuzuschreiben, dass vom Vorstandstisch aus über die Geschäfte so klar und erschöpfend orientiert wurde, dass niemand den Verhandlungsverlauf durch Nebensächliches belasten wollte.

Es war eine freudige Überraschung, dass unter den Ehrengästen als Vertreter des hohen Bundesrates Herr Dr. Markus Feldmann Platz genommen hatte. Die Anwesenheit dieses Magistraten wurde um so dankbarer registriert, als in Bern die eidgenössischen Räte zur Sommersession zusammengetreten sind; deshalb durfte es als eine esondere Ehre betrachtet werden, trotz der starken Arbeitsbelastung ein Vertreter unserer Landesregierung sich nach Montreux bemühte. Es darf allerdings auch gesagt werden, wie schmerzlich man es in unseren Kreisen vermisst hätte, wenn der Bundesrat keines seiner Mitglieder an unsere Tagung beordert hätte, denn schliesslich sind unsere Blicke stärker denn je nach Bern gerichtet, nachdem die Luzerner Konferenz ihre Arbeiten abgeschlossen und die Schweizer Hotellerie in wichtigen Landesfragen eine Haltung eingenommen hat, die gerade im Bundeshaus Beachtung und gerechte Würdigung gefunden haben dürfte. Die Hotellerie kämpft mit schweren Existenzsorgen. Ein Wort der Ermunterung und der Anerkennung ihres Durchhaltewillens aus dem Munde eines Bundesrates war daher sicher berech-

Herr Bundesrat Dr. M. Feldmann hat unsere Erwartung nicht enttäuscht. In einer längeren, tiefgründigen Ansprache anlässlich des offiziellen Bankettes im Montreux-Palace, deren Details unsere Leser an anderer Stelle der "Hotel-Revue" finden, gab er die Versicherung ab, dass es im Bundeshaus am Verständnis für die uns beschäftigenden Probleme nicht fehle und dass der grundsätzlichen Anerkennung der nationalen Bedeutung unseres Berufes und des Wertes unserer Arbeit im Bundesrat und im Parlament auch der aufrichtige und ehrliche Wille entspreche, der schweizerischen Hotellerie, dem schweizerischen Fremdenverkehr im unermüdlichen Kampfe für ihre Selbstbehauptung nach besten Kräften zu helfen. Unsere Mitglied-

schaft aber dürfte auch mit Freude und Genugtuung zur Kenntnis genommen haben, dass wohl zum ersten Mal in der Geschichte unseres Verbandes ein bundesrätlicher Magistrat der Arbeit des Schweizerischen Hotelier-Vereins und seiner Leitung ein so gutes Zeugnis ausstellte, indem er die vorbildliche Interessenvertretung durch klare Herausarbeitung der Existenzbedingungen unseres Wirtschaftszweiges und dessen wirtschaftspolitische Bedeutung lobend erwähnte. Vielleicht dürfte dieses Lob zur Folge haben, dass in unseren Kreisen die Einsicht in der Notwendigkeit des solidarischen Zusammenhaltens bis in die letzten Winkel unseres Landes dringt, und die Überzeugung festigt, dass auch die Hotellerie stark sein kann, wenn sie sich rückhaltlos hinter eine Verbandsleitung stellt, die in klarer Marschroute auf jene Ziele hinsteuert, deren Verwirklichung nicht nur im Interesse unseres Wirtschaftszweiges, sondern in dem der ganzen Volkswirtschaft und des Staates liegt.

Im Mittelpunkt der öffentlichen Delegiertenversammlung vom 5. Juni stand wie gewohnt der Lagebericht unseres Zentralpräsidenten sowie ein Tour d'horizon der Agenturchefs der Schweizerischen Zentrale für Verkehrsförderung über die Lage und Aussichten in den touristischen Einzugsgebieten unseres Fremdenverkehrs. Während sich unser Zentrale für Verkehrsförderung über die Lage und Aussichten in den touristischen Einzugsgebieten unseres Fremdenverkehrs. Während sich unser Zentralen von der Verlegen unseres Fremdenverkehrs. Während sich unser Zentralen von der Verlegen von der Verleg

tralpräsident mehr mit den Problemen der Hotellerie und des Fremdenverkehrs im Blickbereich unseres Berufsstandes befasste, gaben die Ambassadoren unseres Fremdenverkehrs ein eindrückliches, und im grossen und ganzen ermutigendes Bild von den Voraussetzungen und Möglichkeiten, durch geschickte Werbung – dass sich die Herren Agenturchefs ganz ausgezeichnet auf ihr Metier verstehen, war der sich jedem Zuhörer spontan aufdrängende Eindruck – den Reiseverkehr nach der Schweiz zu intensivieren und zu steigern. Wir werden auf ihre hochinteressanten Ausführungen später in einer gesonderten, ausführlicheren Betrachtung zurückkommen und begnügen uns heute mit der Feststellung, dass die SZV-Agenturchefs in Übereinstimmung mit der Direktion der SZV die Tatsache, dass die Schweiz heute in preislicher Hinsicht als konkurrenzfähig angesprochen werden kann, zu einer zuversichtlichen, ja optimistischen Beurteilung der Frequenzaussichten für das laufende Jahr rechtfertigt.

lautende Jahr rechttertigt.

Erwähnen wir, dass den Darlegungen der durch Direktor S. Bittel vorgestellten Agenturchefs ein ausgezeichnetes Referat unseres Mitgliedes Jean Armleder, Genf, über "Publicité touristique et hôrtelière", folgte, das gerade bei den Verkehrswerbe-Fachleuten starke Beachtung fand.

Lagebetrachtung unseres Zentralpräsidenten

Wie üblich pflegt unser Zentralpräsident den gedruckten Geschäftsbericht durch eine umfassende Betrachtung der gegenwärtigen Lage der Hotellerie in wirtschaftlicher und wirtschaftspolitischer Hinsicht einer eingehenden Analyse zu unterziehen. Nach dem Urteil kompetenter Pressevertreter gehört die Präsidialadresse von Herrn Dr. Franz Seiler "Jahr für Jahr schon rein formal zu den besten Exposés, die je an Verbandstagungen zu vernehmen sind". So spricht sich u.a. Redaktor Dr. Hans Bauer von der Nationalzeitung aus. Dieses Urteil dürfte ins Schwarze treffen, zeigte sich doch auch unser bundesrätlicher Gast sichtlich beeindruckt von den ideenreichen, nuancierten Ausführungen unseres Zentralpräsidenten.

In seinem Exposé, das wir hier nur in seinen groben Umrissen wiedergeben können, ging Dr. F. Seiler von der deprimierenden Tatsache aus, dass behördliche Kreise noch vor wenigen Jahren einen grossen Teil der Hotelunternehmungen von Montreux, dieses weltberühmten Platzes, für unrettbar ver-

loren oder abbruchreif erachteten. Glücklicherweise ging die Entwicklung einen anderen Weg. Dieser, durch wagemutige Hotelpioniere ins Leben gerufene Fremdenkurort ist nach langer, schwerer Depression seit einiger Zeit wieder in einem deutlichen Wiederaufstieg begriffen. Ein Beweis dafür, dass es verfehlt wäre, die Geduld vorzeitig zu verlieren und wegen der Dauer oder Intensität eines Krisenzustandes den Glauben an die Regenerationsfähigkeit klassischer Touristenzentren und ihrer Hotelunternehmen aufzugeben. Die aus dem materialistischen Denken hervorgegangene Erfolgsanbetung führt zur gefährlichen Versuchung, Misserfolg kurzerhand auf Verschulden zurückzuführen und auf der andern Seite im Erfolg ohne weiteres einen Beweis besonderer Tugend, Leistung oder Anstrengung zu erblicken. Einer solchen Einstellung gegenüber wirkt es wohltuend, wenn ein führender Vertreter der Wirtschaft erklärte, er bringe dem schweren, mutig geführten Existenzkampf der Saisonhotellerie ein aufrichtig bewunderndes Verständnis

entgegen, und zwar desto mehr, als die durch Hochkonjunktur begünstigten Wirtschaftskreise nach seiner Botschaft im grossen und ganzen ohne ausserordentliche Anstrengungen oder besonders verdienstvolle Leistungen, einfach aus den gegebenen Verhältnissen heraus, jene Früchte ernten, die der Hotelindustrie trotz unermüdlicher Arbeit bisher leider versagt geblieben seien.

Die Sprache der Tatsachen

In seinen weiteren Ausführungen fasste Dr. F. Seiler u.a. die für die Lage der Hotellerie entscheidenden Tatsachen in folgende Punkte zusammen:

- 1. Der Grossteil jener Hotelbetriebe, die nicht aus den in Verbindung mit der Hochkonjunktur der Gütererzeugung und des Handelsverkehrs besonders dotierten Geschäftsreisen Nutzen ziehen, leidet immer noch aufs empfindlichste unter den im unseligen Kopfquotensystem gipfelnden Devisen-einschränkungen, wie sie dem Tourismus infolge der Wirtschafts-, Währungs- und Zahlungskrise in wichtigen Einzugsgebieten unserer Hotelindustrie auferlegt werden.
- 2. Ohne diese den Reiseverkehr und das Ausgabenbudget der in Frage kommenden Gästeschichten stark einengenden Restriktionen wäre auch die Saisonhotellerie, als Ganzes genommen, schon seit Jahren in der Lage, von der Frequenzseite aus die Voraussetzungen für eine Überwindung der durch höhere Gewalt entstandenen Schwierigkeiten zu schaffen.
- 3. Dass die in Betracht fallenden Hotelunternehmungen, von wenigen Ausnahmen abgesehen, an sich durchaus lebensfähig sind und ohne eigenes Verschulden, wie es im Bundesgesetz über rechtliche Schutzmassnahmen vom 28. September 1944 heisst, ihre Verbindlichkeiten nicht mehr oder nicht mehr voll erfüllen können, geht vor allem aus folgender, auch durch die Schweizerische Treuhand-Gesellschaft zahlenmässig erhärteter Feststellung hervor:

Hätte sich in den Jahren seit Ausbruch des zweiten Weltkrieges kein so krasses Missver-hältnis zwischen den Gestehungskosten einerseits und den erzielbaren Preisen und Einnahmen anderseits herausgebildet, so wären trotz monetärer Abwertungen und devisenzwangswirtschaftlicher Einschränkungen aller Art die erreichten Logiernächte, die sogar vielerorts über den Vorkriegsfrequenzen lagen, hinreichend gewesen, um nahezu auf der ganzen Linie den Kostenaufwand zu decken.

Der Schlussbericht der Luzerner Konferenz schildert eindrücklich die Crux einer ausserhalb unserer Einflußsphäre entstandenen Kostenlage, die das Hotelgewerbe auf weite Strecken daran hindert, normale Erträgnisse herauszuwirtschaften.

Die Bedeutung des Luzerner Berichtes

Der Schlussbericht der Luzerner Konferenz. über dessen Inhalt heute noch nicht abschliessend gesprochen werden kann, stellt nach Dr. Seiler eine umfassende Bekräftigung dessen dar, was über Wesen, Ursache und Auswirkungen der Hotelkrise bereits bekannt ist. Seine grundlegende Bedeutung liegt in der zusammenhängenden, übersichtlichen Analyse der sich stellenden vielschichtigen Probleme. Über die Diagnose herrscht klare Einmütigkeit. Damit ist sicher schon viel gewonnen. Auch hinsichtlich der Heilmethoden enthält der Bericht, trotz betonter Zu-rückhaltung, wertvolle Fingerzeige und Vorschläge, auf deren Basis, die nach unserem Dafürhalten noch wesentlich ausbaufähig ist. konkrete Massnahmen ergriffen werden können. Es darf wohl erwartet werden, dass man der Hotellerie gegenüber in der Therapie nicht weniger aktiv und durchgreifend sich verhält, als dies bei der Uhrenindustrie und bei der Landwirtschaft, die beide ihr Statut erhalten haben, der Fall war. Dies wäre um so nötiger und auch gerechter, als die Uhrenindustrie für einen weiteren Zeitraum von zehn Jahren eines umfassenden Angebotsschutzes teilhaftig wird, also eines Schutzes, der unserem Wirtschaftszweig entzogen wurde, und als die Landwirtschaft nunmehr einen gesetzlich dauerhaft fundierten Preisschutz geniesst, der die Existenzbedingungen der Hotelindustrie zum mindesten nicht er-

Der Wegfall des Angebotsschutzes hat auch positive Seiten, wenn . . .

Es war naheliegend, dass sich unser Zen-

tralpräsident auch zum negativen Volksentscheid vom 2. März über die Verlängerung der Hotelbedür/nisklausel äusserte. Dabei vertrat er die Meinung, dass den unbestreitbaren Nachteilen, wie sie sich aus der vorzeitigen Aufhebung des Angebotsschutzes für die Saison- und Berghotellerie ergeben, auch Vorteile gegenüberstehen, insofern und insoweit aus der neuen Situation die notwendigen Schlussfolgerungen im Sinne produktiver Massnahmen gezogen werden, sowohl auf dem Gebiete der Kostensenkung als auch im Bereiche der Frequenzsteigerung.

Schaffung eines Krisen- oder Ausgleichsfonds zugunsten der Hotellerie

Mit besonderem Nachdruck wandte sich Dr. Seiler der Frage der Kostensenkung zu, die die Hotellerie sogar dem überaus wichtigen Problem der Frequenzsteigerung voranstellt, erstens deshalb, weil die Wiederherstellung einer einigermassen genügenden Rentabilität unserer Hotelindustrie auf die Dauer von der Frequenzseite allein aus nicht gesichert werden kann, solange keine Lockerung der heutigen Kostenklemme stattfindet, und zweitens, weil eine Bemeisterung des Kostenproblems weit grösseren Widerständen und Schwierigkeiten begegnet, als dies bei den mit der Hebung der Frequenzen zusammenhängenden Fragen der Fall ist, deren Lösung zur Hauptsache von den Fortschritten der Liberalisierung des internationalen Dienstleistungsverkehrs abhängt.

Der sogenannte Luzerner Bericht stellt wörtlich fest, dass die Gestehungskosten der Hotelindustrie durch staatliche Massnahmen zum Schutze anderer Erwerbszweige in erheblichem Masse belastet werden, schreckt aber vor der logischen Folgerung zurück, dass infolgedessen eine Kompensation, ein Äquivalent für diese der Hotellerie erwachsenden Mehrbelastungen durch entsprechende Rückvergütungen oder Ausgleichsleistungen gesucht und gefunden werden sollte.

In unmissverständlicher Weise gab Dr. Seiler zu verstehen, dass die Hotellerie unter allen Umständen am Vorschlag einer zum mindesten partiellen Rückvergütung wenigstens der Taxen und Abgaben auf importierten Konsumgütern der Hotellerie zum Zwecke der Schaffung eines Krisen- und Ausgleichsfonds zu ihren Gunsten festhalten muss, zumal sich eine solche Lösung auch nach dem Urteil einsichtiger Vertreter der Wirtschaft bei gutem Willen durchführen liesse. Wörtlich fuhr Dr. Seiler fort:

"Man vergesse nicht: Was auf dem Gebiete der Protektion unserer einheimischen Landwirtschaft und – vielleicht noch mehr – im Bereiche der Markteingriffe zur Hochhaltung der in Betracht fallenden Preis- und Handelsmargen geschützt und gestützt wird. stellt für die Hotelindustrie, die ihre Leistungen am Weltmarkt anzubieten und anzubringen hat, das weitaus wichtigste, ja entscheidende Kostenelement ihres betriebswirtschaftlichen Gefüges und ihrer privatwirtschaftlichen Existenz dar. Es sind dies die $K\ddot{u}chen$ und Kellerwaren, die in keinem Lande der Welt, auch nicht in Nordamerika, einen so hoch belastenden Anteil der Gesamtaufwendungen einer Hotelunternehmung ausmachen.

Daraus ergibt sich als weitere Konsequenz die Notwendigkeit, der Hotellerie gerade im Hinblick auf ihre exponierte Stellung als Exportindustrie ein Mitspracherecht bei der An-wendung und Handhabung jener Vorschriften einzuräumen, die sich auf die Preisgestaltung und Importregelung der von ihr benötigten Wa-ren beziehen."

Es wäre geradezu ein Schlag ins Gesicht der schwer kämpfenden Hotellerie, die trotz schweren Bedenken für das Landwirtschaftsgesetz eingetreten ist, wollte man ihrem, auf eine Vertretung in der Hauptkommission sowie in den zu bildenden Fachausschüssen gerichteten und auch von der Leitung des Schweizerischen Bauernverbandes anerkannten Begehren keine Folge geben. Denn niemand wird durch die einschlägigen Vorschriften über Importregelung und anderes mehr in seinen Existenzbedingungen stärker und unmittelbarer tangiert, als die auf internationale Konkurrenzfähigkeit angewiesene Ho-

Warum nicht Frequenzförderung durch steuerliche Begünstigung?

Nachdem unser Zentralpräsident im weiteren Verlauf seiner Ausführungen die interessante Feststellung machte, dass ungefähr 95% aller Einnahmen der schweizerischen

Nomination de membres d'honneur

Quoique la Société suisse des hôteliers se montre très réservée dans la nomination de membres d'honneur, le Comité central propose aujourd'hui 3 nominations.

Jean Haecky

A l'occasion de son yoème anniversaire l'Hôtel-Revue écrivait déjà que l'on ne faisait jamais appel en vain à Jean Haecky quand il s'agissait de défendre de n'importe quelle façon les intérêts de l'hôtellerie et du tourisme.

de l'notellerie et du tourisme.

Il fut dans toutes ses fonctions une réclame vivante pour l'hôtellerie suisse et pour le pays tout entier. On se souvient du travail productif qu'il fournit comme membre du Comité centad de la S.S.H. et des nombreuses commissions dont il fit partie. Mais Jean Haecky a surtout servi l'hôtellerie suisse en la représentant dignement aux expositions mondiales de Paris et de New York, ainsi qu'aux expositions suisses à Strok-York, ainsi qu'aux expositions suisses à Stock-holm, Lisbonne et Oporto.

Frédéric Tissot

Frédéric Tissot

En tant que président et fondateur de l'Association suisse des stations climatiques, de l'Association cantonale vaudoise des hôteliers, de la Caisse d'allocations familiales et de la caisse A.V.S. de la S.S.H., et enfin, comme membre du Comité central dont il fut vice-président, M. F. Tissot a bien mérité de l'hôtellerie suisse et de la S.S.H. Sa grande valeur a d'ailleurs été reconnue dans des milieux plus étendus, puisque l'année dernière il fut élu vice-président de la Fédération suisse du tourisme et député du Grand conseil vaudois.

Le Comité central tient à exprimer ses remer-ciements les plus chaleureux à un homme dont la conscience, l'intelligence et la circonspection ont été mises au service de la S.S.H. à laquelle il a rendu des services exceptionnels, en particulier

par la gestion exemplaire de nos caisses sociales.

Le Comité central a proposé à l'assemblée des délégués de ne pas attendre que M. Tissot soit au soir de la vie pour le nommer membre d'honneur, mais de procéder à cette nomination au-pourd'hui, alors qu'il est en pleine force de l'âge, en souhaitant qu'il puisse se consacrer encore longtemps à l'hôtellerie et à l'économie touristique tout entière.

Robert Mojonnet

Robert Mojonnet
Président de notre école hôtelière, voilà certes, un des membres les plus fidèles, les plus aimés de la S.S.H. qui a rendu de précieux services dans diverses commissions de notre société. En tant que membre du Comité central, mais surtout de la commission scolaire, et depuis la mort de son ami M. H. Jaussi, en tant que président de l'Ecole hôtelière, il s'est acquis un droit à la reconnaissance de l'hôtellerie de notre pays. Si, selon le jugement d'experts de nombreuses nations, notre école est aujourd'hui un modèle du genre, c'est avant tout à la direction actuelle de cet institut et à la collaboration harmonieuse et fructueuse qui règne entre la direction et la présidence. sidence.

sidence.

La réorganisation des cours de cuisine s'est faite en premier lieu d'après les conseils de M. Mojonnet qui est un homme du métier connaissant admirablement l'art culinaire. Il a procédé à cette réorganisation avec énergie et avec cette bonhomie vaudoise, avec cette passion dont seuls les hommes qui sont capables de dominer leurs propres intéste peuvent faire preuve. M. Mojonnet qui est député au Grand conseil vaudois peut être fier de son œuvre qui sert la communauté professionnelle et la cause publique.

L'assemblée des délépués nomma par acclama-

L'assemblée des délégués nomma par acclama-tions M. Jean Haecky, Frédéric Tissot et Robert Mojonnet comme membres d'honneur.

Hotellerie aus dem Ausländerverkehr sich in den letzten drei Jahren auf die Hotelbetriebe unseres Berufsverbandes konzentriert haben. die auf Ausländer entfallenden Logiernächte bei unseren Mitgliedern im Durchschnitt der drei letzten Jahre 56% betrugen und der inländische Reiseverkehr sich etwa zur Hälfte in Pensionen und Gasthäusern abspielt, die nicht der typischen Fremdenverkehrshotellerie mit internationalem Einschlag angehören, unterstrich er die volkswirtschaftliche, staats- und sozialpolitische Bedeutung einer zweckmässigen Förderung des Binnentourismus. Dabei griff er den in die Diskussion geworfenen Gedanken auf, Steuerabzüge für den Aufwand bei Erholungsferien und Kuraufenthalten einzuführen, ähnlich wie das bereits in den USA. der Fall ist. Sicher eine gute, weiter zu verfechtende Idee!

Ein letztes Kernproblem: die Hotelerneuerung

Anknüpfend an die Tatsache, dass die Hotellerie von den rund 68 Millionen Franken Kapitalauszahlungen im Laufe einer 30jährigen Hilfs- und Sanierungsperiode bei bloss 85 Millionen Franken Kapitalverlusten annähernd 36 Millionen Franken in Form von Rückzahlungen, Zinsen und Honoraren für geleisteten Hilfsdienst und Kontrollen geleistet, sprach Dr. Seiler die Erwartung aus, dass der in diesen Ziffern erkennbare Wille zur Selbsthilfe auch auf die Behandlung der Fragen, die mit dem Erfordernis der Hotelerneuerungsaktion zusammenhängen, nicht ohne Einfluss bleiben werde. Da die Luzerner Konferenz die Hotelerneuerung in den Mittelpunkt ihrer Betrachtungen und in den Vordergrund des Programmes praktischer Hilfsmöglichkeiten stellt, widmete Dr. Seiler dieser eminent wichtigen Frage einige notwendige grundsätzliche Bemerkungen.

Neben den Liberalisierungsbestrebungen kommt der Hotelerneuerung im Hinblick auf die Möglichkeiten einer Frequenzsteigerung wohl die grösste Bedeutung zu. Denn davon ob unsere Hotellerie in die Lage versetzt wird, den zufolge der andauernden Schwierigkeiten nicht erfüllbaren Nachholbedarf an notwendigen Renovationen aus eigener Kraft zu bewältigen, hängt die Stärkung, ja die Aufrechterhaltung ihrer Wettbewerbsfähigkeit auf dem touristischen Weltmarkt in entscheidender Weise ab. Wenn somit die Hotelerneuerung als Hauptfaktor der Frequenzförderung zu betrachten ist, so trat Zentralpräsident Seiler der Auffassung mit aller Entschiedenheit entgegen, wonach die Bereitstel-lung von Mitteln für die Hotelerneuerung geeignet sein könnte, einen auch nur einigermassen kompensierenden Ausgleich für die Gestehungskosten zu schaffen, an denen die Hotellerie krankt. Denn wenn auch durch gewisse Modernisierungen Einsparungen im Betrieb erzielt werden können, so kosten doch Rationalisierungen technischer Art eine Menge Geld und brächten, wenn sie nicht durch à-fonds-perdu-Beiträge finanziert werden können, eine zusätzliche Belastung des erforderlichen Bilanzaufwandes. Kostenmässig fällt bei unseren Betrieben ganz entscheidend der Warenaufwand ins Gewicht, und da kann – vom Standpunkte einer hinreichenden Senkung der Gestehungskosten aus gesehen – die Abzweigung von Erneuerungsmitteln zur technischen Verbesserung und Verbilligung leider kein auch nur annähernd wirkungsvolles Äquivalent bieten.

Da zwischen Hotelerneuerung und Verkehrswerbung ein enger Zusammenhang be-steht, bedarf die Werbung – wie das die Erfahrungen mit der weitgreifenden Selbsthilfeaktion unseres Verbandes zugunsten der Wintersporthotellerie und mit den erfolgreichen Bundesaktionen für die Verbilligung der Skischul- und Bergführertarife gezeigt haben stets der Impulse, die von preislichen und qualitativen Verbesserungen der touristischen Einrichtungen ausgehen. Jedenfalls vermöchte unsere Verkehrswerbung aus einer umfassenden Renovation unserer Saisonhotellerie neue durchschlagende Impulse zu schöpfen. Im Hinblick auf die Modernisierungen im Ausland mit bedeutenden Marshall-Plan-Geldern und zum grössten Teil durch private Kredite, die den meisten Betrieben Hotellerie heute noch praktisch verschlossen sind, ins Werk gesetzt wurden, wäre eine baldige Fortführung der vor einigen Jahren allzu früh unterbrochenen Hotelerneuerungsaktion ein dringendes Gebot klug vorausschauender schweizerischer Fremdenverkehrspolitik.

Und noch ein wichtiger Punkt

Eine der grossen Sorgen unseres Zentralpräsidenten bildet die mangelnde verwaltungs-mässige Koordination der Fragen, die den Fremdenverkehr und die Hotellerie zum Gegenstand haben. Deshalb verlieh er der Befürchtung Ausdruck, es könnten die mühevoll errungenen Ergebnisse der Luzerner Konferenz auseinanderflattern und an den erfahrungsgemäss divergierenden Ansichten und Einstellungen der verschiedenen Ämter, die sich damit zu befassen haben, sogar scheitern, sofern man sich nicht dazu entschliesst, einer Bundesstelle die sich intern mit den andern Abteilungen zu verständigen hätte, die Hauptverantwortung für die Betreuung und Behandlung der innerlich zusammenhängenden Fragen der Hotellerie zu übergeben.

Am Schlusse seiner Ausführungen liess Zentralpräsident Seiler seine grosse Sorge um die Zukunit unseres Wirtschaftszweiges durchblikken. In Anbetracht der Schwierigkeiten und Rückschläge, die scheinbar kein Ende neh-men wollen, und im Hinblick auf das sich



immer kritischer gestaltende Problem der Personalbeschaffung und der Nachwuchsförde-rung macht sich da und dort ein Erschöpfungszustand geltend, der zu ernster Besorgnis Anlass gibt. Dennoch, schloss Dr. F. Seiler sein mit starkem Beifall aufgenommenes Exposé, schöpfen wir aus dem Bewusstsein, dass über allen menschlichen Bemühungen und Kämpfen eine ewige Vorsehung wacht und unser aller Geschick lenkt, das Vertrauen, es möge der Hotellerie mit Hilfe der Eidgenossen vergönnt sein, das uns von den Vätern anvertraute Erbe als lebens- und leistungskräftiges Werk an die kommende Generation weiterzugeben, zum Wohle unserer unvergleichlichen Heimat.

Bundesrat Feldmann über Staat und Verbände

Eine staatsmännische Würdigung der Verbandspolitik des Schweizer Hotelier-Vereins

In seiner Ansprache, die Herr Bundesrat Dr. M. Feldmann anlässlich des offiziellen Bankettes an der Delegierlenversammlung des Schweizer Hoteliervereins gehalten hat, ging der bundesrätliche Redner von der Feststellung aus, dass sowohl die Landesregierung als auch die Wirtschaftsverbände zuweilen im Brennpunkte lebhafter öffentlicher Auseinandersetzungen stehen. Da Demokratie Diskussion bedeutet und das Kernstück gieder Diskussion den Kritik ist, so ist die Kritik durchaus in Ordnung. "In einem grundsätzlichen Punkte", so führte Bundesrat Feldmann wörtlich aus, "befindet sich allerdings die Regierung gegenüber den Verbänden im Vorteil: die Frage nach der Existenzberechtigung ist im ersten Fall weniger umstrillen als im zweiten.

Die Frage: Ginge es nicht auch ohne Regierung?

umstruten als im zweiten.

Die Frage: Ginge es nicht auch ohne Regierung?
wird kaum mehr ernsthaft gestellt. Die Ansicht
der Anarchisten findet sich höchstens noch als
kuriose Rarität in der Gerümpelkammer staatsphilosophischer Theorien.

philosophischer Theorien.

Ginge es nicht auch ohne Verbände? Darüber wird gelegentlich ein recht heftiger Kampf ausgefochten. Nach den Auffassungen, wie sie heute von den eidgenössischen Behörden und, wie ich glaube feststellen zu dürfen, auch von der überwiegenden Mehrheit der kantonalen Behörden, vertreten werden,

entspricht das Bestehen wirtschaftlicher Organisationen und Verbände einer zwin-genden Notwendigkeit, und zwar handelt es sich nicht nur um das bekannte not-wendige Übel, von dem man gelegentlich zu reden pflegt, sondern es handelt sich um notwendige und nützliche, ja heute unentbehrliche Einrichtungen.

Eine einzige, um nicht zu sagen gewichtige Überlegung mag uns zeigen, wie man sich vor manchem oberflächlichen Gerede über die Wirt-schaftsverbände hüten muss:

Schaftsverbände hüten muss:

Vor 100 Jahren umfasste die schweizerische Bevölkerung kaum z Millionen Einwohner; heute sind daraus annähernd 5 Millionen geworden, und zwar leben diese annähernd 5 Millionen auf einem Stück Erde, das in seinem Umfang in jenen 100 Jahren um keinen Quadratmeter gewachsen ist. Man überlege sich einmal, was eine solche Entwicklung für das wirtschaftliche und soziale Leben eines Landes und Volkes bedeutet, in welchem Masse sich Reibungsflächen zwangsläufig vermehen, wirtschaftliche Gegensätze und soziale Spannungen das Zusammenleben innerhalb des Volksganzen belasten und schwierig gestallen mitssen.
Und stellt man sich eigentlich vor, welche

ganzen belasten und schwierig gestallen müssen.
Und stellt man sich eigentlich vor, welche geradezu ungeheuren Anforderungen an die staatspolitische Führung einer direkten Demokratie gestellt werden, deren Volk in oberster Instanz nicht nur über sein Schulwesen, nicht nur über sein Strafgesetz, sondern auch über wirtschaftliche Fragen, über soziale Fragen, über sinanzpolitische Fragen, so zum Beispiel über den Umfang und die Verteilung von Steuerlasten, seinen Entscheid fällen soll?

Die Tatsache steht klar vor unsern Augen:

Ohne eine gewisse Gruppierung und Organisation der wirtschaftlichen Inter-essen wäre das wirtschaftlich-soziale Le-ben einer direkten Demokratie nach Art der schweizerischen Demokratie heute praktisch überhaupt nicht mehr zu ge-stalten

Die wirtschaftlichen Organisationen, die Verbände, sind es, welche die Interessen gruppieren, ihre Vertretung organisieren, die wirtschaftspolitischen Gesichtspunkte ihrer Angehörigen abklären, herausarbeiten und geltend machen, vor Behörden und Öffentlichkeit für sie eintreten. Die Verbände haben, richtig verstanden, eine ähnliche Aufgabe zu erfüllen, wie sie der Anwalt vor dem Richter erfüllt.

Richter erfüllt.

Sache der Staatsführung ist es, im Spiel der sich widerstreitenden Wirtschaftsinteressen, ohne sich von den Verbänden treiben oder irgendwie "manpulieren" zu lassen, auf Grund ihrer eigenen Erkenntnis, eigenen Überzeugungen und im Bewusstsein ihrer eigenen Verantwortung von Fall zu Fall den Ausgleich, eine richtige Lösung, und das will sagen eine gerechte Ordnung der Dinge anzustreben.

Wer sich diese Teilung der Arbeit und der Verantwortung überlegt, erkennt ohne Schwierigkeiten, in welchem be-trächtlichen Ausmass Behörden einer-seits und wirtschaftliche Organisationen anderseits auf gegenseitiges Verständnis angewiesen sind.

Behörden und Verwaltung müssen immer wie-der Verständnis aufbringen für die Voraussetzun-gen und Notwendigkeiten des wirtschaftlichen Existenzkampfes und für die unlöslichen Zusam-menhänge, welche die verschiedenen Wirtschafts-und Volksgruppen unseres Landes miteinander verbindens

verbinden.

Die Verbände müssen Verständnis besitzen für die schwierige Aufgabe der Regierung.

Der Staat muss sich bemühen, die natürlichen Grenzen der privaten Selbsthilfe zu erkennen und ihnen Rechnung zu tragen. Die Verbände müssen sich Rechenschaft ablegen von den rechtlichen, finanziellen, politischen Grenzen, die der Staatshilfe gesetzt sind.

Zwischen jenen Grenzen und ihrem Verlauf liegen die praktischen Möglichkeiten, für deren Verwirklichung alle aufbauenden Kräfte einzusetzen sind.

In der Arbeit des Schweizerischen Ho-telier-Vereins und seiner Leitung kommt der Sinn und die Aufgabe eines schwei-zerischen Wirtschaftsverbandes in beson-ders eindrücklicher Weise zur Geltung.

Ich brauche hier nicht zu wiederholen, was in Ihrem Kreise von amtlicher und privater Seite schon alles gesagt worden ist über die Zusammenhänge zwischen Fremdenverkehr und allgemeiner Volkswirtschaft, über die Auswirkungen Ihres Berufes auf eine ganze Reihe von Gebieten unseres nationalen, wirtschaftlichen und kulturellen Lebens.

Ihr Hotelier-Verein hat vor allem unter der Leitung Ihres zugriffigen, initiativen Herrn Präsidenten die Grundlagen, die Existenzbedingungen, die Entwicklung der schweizerischen Hotellerie nach allen Seiten gründlich durchleuchtet und uner-müdlich ihre Bedeutung für die Gesamt-wirtschaft, ihre wirtschaftspolitische Be-deutung nachgewiesen.

deutung nachgewiesen.

Das ist auch heute wieder im Lagebericht Ihres Zentralpräsidenten in so interessanter Weise geschehen. Ich denke dabei besonders an die wirtschaftspolitischen Hinweise auf Landeswirtschaft und Exportindustrie. Und mit grosser Genugtuung ninmtt man Kenntnis von der verhältnismässig günstigen, erfreulichen Entwicklung, welche die Statistik des schweizerischen Fremdenverkehrs für das erste Vierteljahr 1952 verzeichnet, und man gibt sich vollauf Rechenschaft darüber, was es heiseen will, wenn die Schweizerische Zentrale für Verkehrsförderung gerade in diesen Tagen feststellen konnte, die Schweiz als Touristenland habe ihre internationale Konkurrenzfähigkeit wieder erlangt. Gewiss ist diese internationale Konkurrenzfähigkeit zu überwinden, gewiss ist die innerwirischaftliche Problematik der Kostendeckung ist damit nicht gelöst. Gewiss ist noch manche Schweirigkeit zu überwinden, gewiss ist für manches fundamentale Existenzproblem die Lösung noch nicht gefunden.

Aber eines ist erreicht, was noch vor wenigen

Aber eines ist erreicht, was noch vor wenigen Jahren keineswegs selbstverständlich war:

die allgemein volkswirtschaftliche, ja man darf ohne Übertreibung sagen, die nationale Bedeutung Ihres Berufes und der Wert Ihrer Arbeit ist heute von der Landesregierung und Parlament in aller Form anerkannt.

Und diese Anerkennung ist nicht allein eine theoretische Anerkennung, sondern ich darf Sie

eoretische Anerkennung, sondern ich darf Sie versichern, dass der grundsätzlichen Anerkennung im Bundesrat und in der Bundesversammlung auch der aufrichtige ehrliche Wille entspricht, der schweizerischen Hotellerie, dem schweizerischen Fremdenverkehr, im unermüdlichen mutigen Kampf für ihre Selbstehauptung nach besten Kräften zu helfen, soweit eine solche Hilfe überhaupt in der Macht des Staates steht – eines Staates, der auf Grund seiner Verfassung sich zum Grundsatz des freien wirtschaftlichen Wettbewerbs bekennt.

Die Lösung zwischen Freiheit und Bindung, Freiheit und Ordnung, Selbsthilfe und Staatshilfe, die Synthese zwischen staatspolitischen Grundsätzen und den Wirklichkeiten des Lebens zu finden, das ist stets von neuem die schwierige, aber gerade deshalb interessante und dankbare Aufgabe aller derjenigen, welche berufen sind, an der Lösung wirtschaftlicher und sozialer Probleme zu arbeiten, mögen sie nun Behörden angehören oder im Dienste wirtschaftlicher Verbände stehen.

Aus dem gegenseitigen Verständnis, aus dem Geist gegenseitiger Achtung und Wertschätzung muss der Wille zu gegenseitiger Zusammenarbeit im Dienste eines höhern Ganzen erwachsen. Ein prächtiges Beispiel dieser überaus wertvollen Zusammenarbeit liegt ja in der Schweizerischen Verkehrszentrale, von deren Arbeit wir heute nachmittag ein so fesselndes Bild erhalten haben.

Auf Verständnis muss aber auch die Regierung, müssen auch die Behörden rechnen können, für die Schwierigkeiten, mit denen sie von Tag zu Tag zu kämpfen haben.

Vor einigen Jahren hat Herr Dr. Franz Seiler in einem Referat vor der Zürcher Volkswirt-schaftlichen Gesellschaft einen "Wunschtraum" als "ausserparlamentarische Motion" angemel-det; die Motion hatte folgenden Wortlaut:

Der Hohe Bundesrat wird von uns "Der Hohe Bundesrat wird von uns allen eingeladen, die Frage zu prüfen und baldigst darüber Bericht zu erstatten, ob nicht zur Förderung von Handel und Verkehr die Mög-lichkeit besteht, dass die Welt in absehbarer Zeit wieder vernünftig und verträglich wird."

Das war 1939. Angesichts verschiedener, Ihnen wohlbekannter Dinge, die sich seit 1939 ereignet haben, werden Sie es verstehen, wenn der Bundesrat sich in der Entgegennahme und allfälligen Weiterbehandlung jener Motion – wie man zu sagen pflegt – einige Zurückhaltung auferlegen musste.

Aber jene ausserparlamentarische Motion hatte trotzdem ihren guten Sinn.

Sie verwies auf eine elementare, fundamentale Tatsache, deren Tragweite nicht immer in ihrem ganzen Umfang gewürdigt wird. Es handelt sich um die

Erkenntnis, dass die Lage und die Ent-wicklung der schweizerischen Hotellerie sowie des Fremdenverkehrs, ja der schwei-zerischen Volkswirtschaft überhaupt, in hohem Masse von Verumständungen abhängig sind, auf welche die gar ihre Regierung nun einmal keinen Einfluss haben.

Die internationale politische Entwicklung und die damit eng verbundene weltwirtschaftliche Entwicklung werden nicht von unserem kleinen Lande, geschweige denn von seiner Regierung bestimmt.

Das zeigt sich neuestens wieder in den Schwierigkeiten, mit denen unsere Delegationen gegen-über den französischen und englischen Devisen-beschränkungen zu kämpfen haben.

Ein anderes Beispiel:

Ein anderes Beispiel:
Es ist heute nachmittag der Wunsch ausgesprochen worden, den Visumzwang mit Deutschland möchte aufgehoben werden. Man wird verstehen, dass für den endgültigen schweizerischen Entscheid Erwägungen mit in Betracht fallen müssen, die sich auf die allgemeine politische Entwicklung jenseits der Grenze beziehen, welche nach bisher unbestrittenen Feststellungen auch für den schweizerischen Fremdenverkehr ihre besondere Bedeutung besitzt.

sondere Bedeutung besitzt.

Es ist noch nicht sehr lange her, seit in der Schweiz der Begriff der Fremdenverhehrspolitik geprägt wurde. Heute beginnt dieser Begriff mehr und mehr konkrete Gestalt zu gewinnen. Der Beweis hiefür liegt in der grundsätzlichen Art und Weise, wie die Behandlung der die schweizerische Hotellerie interessierenden Probleme durch eingehende Untersuchungen sachlich unterbaut wird. Sie werden morgen an Ihrer Delegiertenversammlung den Bericht der Luzerner Konferenz in Beratung ziehen. Dieses Dokument mit seinen 146 Seiten und 39 Schlussfolgerungen bildet wohl auch nach Ihrer Auffassung zum mindesten eine tragfähige Grundlage für die Beratung über das weitere Vorgehen.

In einem einleitenden Satz kommt die grund-sätzliche Einstellung des Berichtes zum Ausdruck;

heisst:

"Innerhalb der schweizerischen Volkswirtschaft nehmen das Hotelgewerbe und
die zahlreichen mit ihm eng verbundenen
Fremdenverkehrszweige eine hervorragende Stellung ein. Für viele industriearme Kantone und Landesgegenden, in
denen die Natur auch der Landwirtschaft,
dem Handwerk und Gewerbe enge Grenzen gezogen hat, bildet der Tourismus
neben der Landwirtschaft die hauptsächlichste, oft sogar die nahezu einzige
Existenzgrundlage. Die Bevölkerung mancher Regionen und Orte, namentlich der
Berggegenden, hängt – direkt oder indirekt – vom Gedeihen der Hotellerie in
entscheidendem Masse ab."

Der Bundesrat wird nächstens von diesem Be-

Der Bundesrat wird nächstens von diesem Bericht und seinen Schlussfolgerungen Kenntnis nehmen und seine weitere Behandlung in die Wege leiten.

Wege leiten.

Diese weitere Behandlung dürfte zunächst einmal in erster Linie in einer Koordination unter
den verschiedenen, an der gesamten Aufgabe beteiligten Departemente und in seiner Veröffentlichung als Diskussionsgrundlage bestehen.

Ich gebe dem Wunsche und der zuver-lässigen Hoffnung Ausdruck, dass auf Grund der sorgfältigen und gewissenhaften Arbeit der Luzerner Konferenz die schweizerische Fremdenverkehrspolitik sich in positiver und aufbauender Linie entwickeln wird.

Dem Schweizerischen Hotelier-Verein überbringe ich die aufrichtigen Grüsse des Bundesrates und die besten Wünsche für seine erfolgreiche weitere Wirksamkeit im Dienste der schönen herrlichen Heimat, die uns allen anvertraut ist. Ich hebe mein Glas und bitte Sie, mit mir zu trinken auf die Wohlfahrt des Schweizervolkes und die Freiheit des Vaterlandes."

L'imposante assemblée des délégués de Montreux

L'assemblée des délégués qui vient de se dérouler à Montreux en présence d'un grand nombre de délégués, d'invités, de membres individuels et de représentants de la presse, a donné la preuve de la volonté de résistance de l'hôtellerie contre les coups du sort qui ne cessent d'entraver ou de ralentir son activité. Ce fut aussi une convaincante démonstration de l'efficacité de notre propagande à l'étran-ger, puisque, en général, les chefs des agences étrangères de l'O.C.S.T. purent présque tous donner des nouvelles favorables des perspectives touristiques pour la saison d'été. Lors de la séance interne du vendredi, les délibérations demeurèrent à un niveau élevé. Les imposantes majorités auxquelles les décisions furent prises révélèrent une unanimité de vue et la ferme volonté de travailler pour le bien de l'hôtellerie et dans l'intérêt de la Société. On put constater aussi que le Comité central et les organes directeurs de la S.S.H. avaient trouvé les solutions qui convenaient à l'ensemble de l'hôtellerie. Reconnaissons aussi que les délégués qui n'étaient pas d'accord avec les propositions présentées surent démo-cratiquement se rallier à l'opinion de la majorité.

En résumé, la haute tenue des exposés et des discussions firent une profonde impression sur les auditeurs qui comprirent que les dirigeants de la S.S.H. travaillaient inlassablement pour améliorer la situation de l'hôtellerie, sa fréquentation, son rendement, et pour résoudre tous les problèmes qui se posent journellement à nos entreprises.

Dans ces considérations générales, nous ne voulons pas suivre un ordre chronologique, mais nous nous arrêterons surtout sur les deux exposés qui retinrent plus spécialement l'attention des auditeurs, soit l'allocution de M. M. Feldmann, conseiller fédéral, chef du Département de justice et police, et l'exposé de notre président central, le Dr Franz Seiler.

L'allocution de M. le conseiller fédéral M. Feldmann

M. Feldmann, qui s'adressa aux hôteliers à la fin du banquet ne les leurra pas de vaines promesses. Il fit des constatations de première importance, car elles montrent l'intérêt que les autorités fédérales prennent à l'activité des associations et celui qu'elles portent au tourisme et à l'hôtellerie en particulier. L'allo-cution de M. le conseiller fédéral Feldmann est publiée intégralement en allemand dans ce numéro. Nous y renvoyons nos lecteurs et nous nous contenterons ici de mettre en évidence certains points qui nous semblent particulièrement dignes d'être relevés.

La situation du Conseil fédéral, déclara M.

Feldmann, n'est pas toujours simple. Sa politique est souvent l'objet de critiques, mais il sait que sans discussion il n'y a pas de démo-cratie. D'autre part, il faut se demander si les associations ou organisations économiques ne sont pas, elles aussi, exposées à la critique. L'opinion publique parle parfois d'une dictature des associations. Or, le devoir du Conseil fédéral est précisément de ne pas se laisser manipuler par les associations, mais, en toute conscience, de prendre sa propre responsabilité et de chercher la solution juste tout en tenant compte de l'opinion des associations économiques, qui sont devenues, non pas le mal nécessaire qu'on évoque à certains moments, mais des institutions utiles et indispensables.

Le fait que, en cent ans, la population suisse a passé de deux millions à quelque cinq millions d'habitants, sans que notre sol ait augmenté d'un mètre carré, a des conséquences incalculables pour la vie sociale et économique de notre pays. C'est pourquoi, sans un certain groupement et sans une certaine organisation des intérêts économiques, la vie sociale et économique d'une démocratie directe comme la nôtre ne serait pas conce-

Mais la tâche des autorités est immense et leur activité touche à des domaines infinis. Il faut donc que les associations fassent preuve



de compréhension à l'égard du gouvernement.

M. Feldmann se plut à reconnaître que le travail de la Société suisse des hôteliers et de ses dirigeants montrait particulièrement bien le sens et la tâche d'une organisation économique suisse. Sous la direction et l'active initiative du Dr F. Seiler, la Société suisse des hôteliers a analysé à fond les conditions d'existence et l'évolution de l'hôtellerie. Elle n'a cessé de démontrer son rôle économique et son importance pour l'économie nationale. Le rapport présenté par le Dr Seiler sur la situation de l'hôtellerie en a fourni une nouvelle preuve.

Il est réjouissant de constater que la statistique du mouvement hôtelier est favorable pour le 1er trimestre 1952 et d'apprendre, par l'Office central suisse du tourisme, que l'hôtel-lerie suisse a retrouvé sa capacité de concurrence sur le plan international. Mais ce n'est qu'un des côtés du problème et il y a encore maints obstacles fondamentaux à surmonter.

Toutefois, une chose est acquise: c'est la reconnaissance de l'importance nationale de l'hôtellerie et de la valeur du travail des hôteliers par les autorités et les Chambres fédérales. Les autorités sont disposées à favoriser le développement de l'économie, mais, puisque notre Constitution fait reposer notre économie sur la libre concurrence, il est difficile de trouver une solution qui soit une synthèse de liberté et d'obligation, de liberté et d'ordre, d'auto-assistance et d'aide officielle.

A la fin de son rapport, poursuivit M. Feldmann, le Dr Seiler a employé l'expression de «politique touristique». Cette notion n'était pas courante il y a quelques années encore, mais elle prend aujourd'hui une forme de plus en plus concrète. Preuve en soit la manière dont les problèmes de l'hôtellerie suisse sont matériellement posés à la suite d'enquêtes approfondies.

Le rapport de la Conférence de Lucerne avec ses 146 pages et ses 39 conclusions forme de l'avis de l'hôtellerie comme du nôtre une base solide pour aller de l'avant. Dans les généralités, le rapport ne dit-il pas

«Dans l'économie suisse, l'industrie hôtelière et les nombreuses activités touristiques qui lui sont étroitement associées occupent une position éminente. Pour nombre de cantons pauvres en industrie et de nombreuses régions où la nature limite étroitement l'essor de l'agriculture, de l'industrie et de l'artisanat, le tourisme constitue, à côté de la culture du sol, la principale, voire l'unique res-source de la population. L'existence des habitants de maintes régions et localités, notamment dans les montagnes, dépend pour une part décisive, directement ou indirectement,

de la prospérité de l'industrie hôtelière.» Après avoir rappelé que le Conseil fédéral s'occuperait d'abord d'assurer une meilleure coordination entre les départements qui ont à s'occuper des problèmes touristiques, M. Feldmann, conseiller fédéral, souhaita que, sur la base des travaux de la Conférence de Lucerne, la politique touristique suisse se développer dans un sens positif.

L'exposé du Dr Franz Seiler sur la situation de l'hôtellerie suisse

Nous reviendrons plus en détail ou nous donnerons ultérieurement la traduction complète du rapport de notre président central. Il sut, à son habitude, résumer excellemment, à l'intention des invités et des membres de la S.S.H., les principaux problèmes qui préoccupent actuellement l'hôtellerie et montrer ce que la S.S.H. et ses dirigeants faisaient pour améliorer une situation qui souvent n'est guère brillante.

Le président central prit l'exemple de Montreux pour demontrer que, si l'homme propose, Dieu dispose. Il y a quelques années encore, l'avenir de l'hôtellerie montreusienne semblait sombre et, dans certains milieux officiels, on estimait qu'une grande partie des établissements de cette station de réputation mondiale étaient irrémédiablement perdus. C'était compter sans la volonté de tenir des entreprises condamnées, auxquelles on ne pouvait reprocher qu'un optimisme incorrigible. Par bonheur, ceux qui voient les choses en noir sont rarement ceux qui voient juste. Montreux l'a prouvé. Cette station d'étrangers, lancée par de courageux pionniers de l'hôtellerie, a peutêtre grandi trop rapidement, mais après une grave dépression, elle repris un essor qui nous remplit de confiance. Sa situation est d'autant plus rassurante que tous les obstacles qui entravent le développement du trafic international ne sont pas encore surmontés.

Ce que nous venons de dire pour Montreux est exact aussi pour de nombreux autres centres où les hôteliers n'ont pas prématurément perdu patience et ont conservé la foi malgré la longueur et l'intensité des crises qu'ils ont traversées.

Il est réjouissant que d'autres milieux comprennent combien dure est la lutte que l'hôtellerie saisonnière doit mener pour assurer son existence. Un grand banquier de notre pays n'a-t-il pas reconnu spontanément et sincèrement que les résultats favo-rables obtenus par certaines industries n'étaient pas dû à des efforts ou à des prestations spéciales, mais provenaient de la haute con-joncture ou, si l'on veut, des circonstances. Il reconnaissait aussi que malgré son travail infatigable, l'industrie hôtelière était, pendant ce temps, demeurée malheureusement les mains vides.

Il est évident que beaucoup d'hôtels, qui ne profitent pas des voyages d'affaires et des séjours de personnes bénéficiant de la conjoncture actuelle, souffrent notablement des restrictions monétaires qui ont été maintenues ou rétablies.

Sans ces entraves, l'hôtellerie saisonnière dans son ensemble aurait pu depuis des années surmonter les difficultés survenues.

A quelques exceptions près, les hôtels entrant en ligne de compte sont parfaitement viables et aucune faute ne leur est imputable s'ils ne peuvent plus, ou plus entièrement, faire face à leurs obligations.

Si, depuis le début de la seconde guerre mondiale il n'y avait pas eu une disproportion aussi flagrante entre les prix de revient d'une part, et les prix d'hôtel et les recettes d'autre part, la situation ne serait pas mau-

Malgré les dévaluations et les restrictions monétaires, les nuitées enregistrées sont, dans bien des endroits, supérieures à la fréquentation d'avant-guerre; il aurait donc été possible sur toute la ligne de couvrir les dépenses et les frais généraux.

Le rapport de la Conférence de Lucerne contient le résultat des commissions désignées pour enquêter sur la situation actuelle de notre hôtellerie et sur les mesures à prendre pour la protéger et la développer. Tous les experts ont été unanimes dans leur diagnostic. C'est déjà un gros point acquis. Malgré certaines réserves, ce rapport mentionne aussi des méthodes curatives et fait des propositions qui, à notre avis, peuvent encore être développées. Sur cette base des mesures concrètes pourront être élaborées. Il faut espérer qu'on ne se montrera pas moins actif pour protéger l'hôtellerie, que ce ne fut le cas pour l'industrie horlogère et l'agriculture qui ont chacune leur statut. Et pourtant la situation de notre industrie est beaucoup plus grave et nos prétentions sont modestes.

Après avoir parlé des résultats de la votation fédérale sur la clause du besoin dans l'hôtellerie, le président central aborda un problème qui est plus important encore que celui de la fréquentation: celui des marges entre les prix de revient et les prix d'hôtels. C'est de la solution de ce problème que dépend la rentabilité et le redressement de l'hôtellerie. La solution n'est toutefois pas facile à trouver car les propositions se heurtent à de fortes résistances. Le rapport de Lucerne constate que les frais généraux de l'hôtellerie sont renchéris par les mesures protectionnistes en faveur d'autres branches d'industrie. Mais on s'abstient de tirer la conclusion logique qui serait de proposer une compensation ou un équivalent pour les charges supplémentaires auxquelles l'hôtellerie doit faire face. Cette compensation pourrait avoir lieu sous forme de ristourne ou d'un fonds de compensation. Pourtant quand il s'agit de maintenir une branche aussi essentielle que l'hôtellerie, les difficultés ne devraient pas être insurmontables, car le problème peut se résoudre sur une échelle peaucoup plus petite que lorsqu'il s'agit de l'agriculture et des industries d'exportation Notre proposition de créer un fonds de crise compensation en faveur de notre industrie est parfaitement réalisable aux yeux des représentants compétents de l'économie. Il ne faut pas oublier que les denrées alimentaires et les boissons ne représentent dans aucun pays du monde, même en Amérique du Nord, une part si élevée des dépenses d'une entreprise hôtelière.

Malgré certaines hésitations, nous sommes intervenus en faveur de la loi sur l'agriculture, car l'hôtellerie est étroitement liée à nos agriculteurs, en particulier aux paysans de la montagne. Nous savons combien il est

F. Frey-Fürst, 70jährig

Am 9. Juni hat F. Frey-Fürst sein 70. Altersjahr zurückgelegt. Gleichzeitig kann er das 45-jährige Bestehen der von ihm gegründeten Firma Frey & Co. feiern. Nach einer sjährigen praktischen Betätigung und der Absolvierung des Technikums Burgdorf hat er sich mit dem Rest eigener Ersparnisse an seinem 25. Geburtstag selbständig gemacht und seine Luzerner Firma sehr bald zu einer der grössten und bekanntesten der Schweiz entwickelt.

Zehn Jahre später hat F. Frey-Fürst die Elektrowerke Reichenbach in Meiringen gegründet. Es sind dies Elektrizitätswerke mit einer Maschinenleistung von zirka 10000 PS, mit grossen Verteilanlagen von Meiringen bis Interlaken. Zur Verwertung der überschüssigen Kraft baute er eine Karbid- und Kalkfabrik. Seit 30 Jahren führt er den Vorsitz der Schweizerischen Karbidwerke. Während der Kriegsjahre wurde ihm die Karbidbewirtschaftung des Landes anvertraut. anvertraut.

anvertraut.

Um den Übergang in ausländischen Besitz zu verhindern, hat Fr. Frey-Fürst im Jahre 1925 spontan das Bürgenstock-Unternehmen erworben und dieses nun in 26jähriger Arbeit zu einem der prachtvollsten Hotelunternehmen der Schweiz ausgebaut. Die Unahhängigkeit desselben wusste er in grossen Rechtsstreitigkeiten voll und ganz zu wahren.

Um das in seinem Elektrizitätsverteilgebiet ge

zu währen.

Um das in seinem Elektrizitätsverteilgebiet gelegene Giessbachunterwehmen mit zwei grossen Hotels vor dem Abbruch zu retten, hat er es vor fünf Jahren auf dringenden Wunsch der Gemeinde Brienz übernommen und nun vorbildlich erneuert und umgebaut. Ganz ungewollt ist er so zum grössten schweizerischen Hotelbesitzer geworden. Zu der Bürgenstockbahn und dem Hammetschwandlift besitzt er auch die Reichenbachfallbahn und die Drahtseilbahn zu den unter Naturschutz gestellten Giessbachfällen. Während vieler Jahre hat sich Frey-Fürst sehr viel um die Angelegenheiten der Stadt Luzern angenommen. So ist sein Name mit der neuen Seebrücke, dem Spittelerpark, dem Wagenbachbrunnen, dem Richard-Wagner-Museum und dem Kunstmuseum verbunden. Viele Jahre gehörte er dem Verwaltungsrate des Elektrizitätswerkes Luzern-Engelberg und der Luzerner Handelskammer an. Dann ist er auch im Verwaltungsrate der Schweizerischen Hotel-Treuthangkesellschaft der Schweizerischen Hotel-Treuthangkesellschaft der Schweizerischen Hotel-Treuthangkestlicht, der Luzerner Brauerei zum Eichhof und anderer Unternehmungen vertreten. Publizistisch ist der Jubilar als Verfasser verschiedener Schriften und veler Zeitungsartikel bekannt.

F. Frey-Fürst, der über eine seltene produktive schreiben den den seine seltene produktive seine den den der sehre seine seltene produktive Arbeitskräft verfützt, der über eine seltene produktive Arbeitskräft verfützt, hat es verstanden für seine

vieler Zeitungsartikel bekannt.

F. Frey-Fürst, der über eine seltene produktive Arbeitskraft verfügt, hat es verstanden, für seine Unternehmungen tüchtige Mitarbeiter heranzuziehen. Es befinden sich darunter viele mit 25 und 40 Dienstjahren. Für seine Luzerner und Meiringer Firma hat er schon seit Jahren gut dotierte Altersfürsorgestiftungen geschaften. In voller Rüstigkeit steht er, unterstützt von seinem Sohne und seinem Neffen, der das Meiringer Unternehmen leitet, immer noch seinen solid aufgebauten Betrieben vor.

Bei all seinen mit Sachlichkeit und Nüchterschaften.

Betrieben vor.

Bei all seinen mit Sachlichkeit und Nüchternheit im Urteil erzielten geschäftlichen Erfolgen, war dem immer einfach und bescheiden gebliebenen Herrn Frey-Fürst auch schweres menschliches Leid nicht erspart. Möge es ihm vergönnt sein, in körperlicher und geistiger Rüsitigkeit noch während Jahren seinen prosperierenden Geschäften vorzustehen. Mit dem Bürgenstock-Unternehmen und dessen Kunstsammlung hat er sich schon zu Lebzeiten ein bleibendes Denkmal geschaffen.

Der Hotelier-Verein gratuliert

Namens der Schweizer Hotellerie entbietet auch der Zentralvorstand des SHV. Herrn Freyauch der Zentralvorstand des SHV. Herrn Frey-Fürst die allerbesten Glückwünsche zum sieb-zigsten Geburtstag und verbindet damit den tiefgefühlten Dank für alles, was der Jubilar zum Nutzen der Hotelindustrie in unermidlicher Arbeit und Hingabe geleistet hat. Herr Frey-Fürst gehört zu den markantesten Exponenten

> tation de 1207988 nuitées représente le 80% de la fréquentation supplémentaire étrangère enregistrée dans toute la Suisse.

> Pour intensifier la fréquentation avions déjà proposé que l'on puisse déduire des imbôts une partie des dépenses de vacances et des séjours de cure. Cette proposition n'est pas si audacieuse qu'on aurait pu le croire au premier abord puisqu'elle est réalisée en Amérique du Nord où les frais de médecin et de cure peuvent être déduits jusqu'au 5% du revenu.

> Le président central cita à nouveau le montant des pertes effectives sur les subventions consenties à l'hôtellerie qui se monte à peine à 6 millions de francs.

> La Société suisse des hôteliers a déjà fait des efforts considérables d'auto-assistance, comme le prouve l'action mise sur pied pour prolonger les séjours des hôtes étrangers en hiver 1950/51. Cette œuvre a été appuyée par les actions de la Confédération en faveur de l'abaissement des tarifs des écoles suisses de ski



des freien Unternehmertums innerhalb der schweizerischen Wirtschaft und nicht zuletzt im Bereich der Hotellerie. Es ist sein unvergängliches Verdienst, durch den Erwerb des Bürgenstocks bewirkt zu haben, dass dieses grosse Bucher-Durrer-Unternehmen schweizerischem Besitz erhalten blieb. Mit nie erlahmender Initiative und schöpferischer Liebe zur Sache hat HerrFrey-Fürst diesen herrlichen Flecken Erde zu einem herrlichen Ferien- und Ausflugsziel und zu einem Treffpunkt von wahrhaft internationaler Bedeutung ausgebaut, zu einer Stätte allgemein bewunderter, nicht zuletzt durch auserlesene Kunstschätze in reicher Zahl hervorstechender Hotelkultur, die der Hotelindustrie unseres Landes zu hoher Ehre und schönster Zierde gereicht. Darüber hinaus nahm der Jubilar an den Geschicken zahlreicher durch Krieg und Krisen in Bedrängnis geratener Hotel-Unternehmungen des ganzen Landes lebhaftesten Anteil. Seit vielen Jahren stellt Herr Frey-Fürst als Mitglied des Verwaltungsrates der SHTG. seine Kenntnisse und Erfahrungen, sein klares unabhängiges Urteil und sein Zutrauen zur Lebens- und Leistungsfähigkeit der Schweizer Hotellerie in den Dienst der Stützungsaktion des Bundes und tritt dort mit Erfolg für grosszügige Lösungen und für die Erhaltung bewährter Tradition und tüchtigen Unternehmungsgeitses ein. Herr Frey-Fürst siet in Sterier Kraftvollen Persönlichkeit gehen zündende, nachhaltige Impulse aus. Herr Frey-Fürst si etne Streiter für Freiheit, in einer Zeit, die von den Mächten der Vermassung und Entpersönlichung des Menschen ergriffen wird. Darin liegt die über den grossen geschäftlichen Erfolg seiner erstaunlich vielseitigen Tätigkeit weit hinausgreifende Bedeutung dieses seltenen Mannes, der unserem Stande noch lange erhalten bleibe.

Die Redaktion der Schweizer Hotel-Revue schlesst sich den obigen Glückwünschen mit besonderem Dank dafür an, dass der Jubilar im Vereinsorgan wiederholt zu den aktuellen Problemen der Hotellerie und zu den Bestrebungen unserer Verbandsleitung mit ganz ausgezeichneten Artikeln, wie sie nur der Feder eines überzeugungsvollen Kämpfers und eines erfahrenen Wirtschafters ertspringen können, Stellung bezogen und auch damit sein grosses Interesse an der Wiedererstarkung unseres Berufsstandes bekundet hat. Wir hoffen von Herzen, dass Herr Frey-Fürst uns auch in Zukunft mit seiner hervorragenden Mitarbeit beehren werde.

nécessaire d'avoir une paysannerie saine et nous nous rendons compte que le problème du recrutement du personnel pour l'hôtellerie serait encore plus difficile si les vallées alpestres se dépeuplaient. Les autorités doivent nous montrer dans un proche avenir qu'elles ne reconnaissent pas seulement en parole la solidarité que nous avons témoignée en faveur de l'agriculture. Nous attendons des actes; ce serait une grave déception pour une industrie qui lutte péniblement si l'on ne donnait pas suite à une requête que les organes directeurs de l'Union suisse des paysans jugent absolument justifiée. Personne plus que l'hôtellerie, industrie d'exportation, ne voit son activité entravée par les restrictions d'importation et n'est plus touchée dans ses conditions d'existence par les mesures de protection!

La Société suisse des hôteliers est pleinent habilitée à représenter l'hôtellerie de tourisme. Le Bureau fédéral de statistique calcule à part, depuis 3 ans, le nombre des arrivées et des nuitées enregistrées par les membres de notre société. Or, les quelque 2000 exploitations comptant environ 100000 lits affiliées à la S.S.H. ne totalisent pas moins du 86.3% de toutes les nuitées étrangères des hôtels et pensions suisses (il y a en tout 6748 établissements avec 163 256 lits). Le 95% des recettes de l'hôtellerie suisse provenant du trafic étranger se concentrent sur les hôtels de la S.S.H. En 1951, les établissements affiliés à notre société comptaient 6291765 nuitées étrangères contre 5083777 en 1950. Cette augmen-



МИММИМ МИММИМИМ

et des guides de montagne. Mais une fréquentation accrue exige une action de rénovations d'hôtels convenable pour que les établissements puissent soutenir la concurrence internationale. En effet, ils n'ont pas été en mesure d'effectuer ces rénovations par leurs propres moyens.

Mais, comme nous l'avons dit plus haut, le problème principal demeure celui du prix de marchandises.

Parmi les autres questions qui méritent de retenir l'attention et qui furent évoquées par le Dr Seiler, mentionnons encore la relation entre les rénovations d'hôtels et la propagande touristique, ainsi que la coordination administrative des problèmes touristiques et hôteliers. La création d'un office fédéral du tourisme et de l'hôtellerie permettrait de gagner du temps et de ne pas travailler en ordre dispersé.

Cet exposé fut accueilli par de longs applaudissements exprimant la satisfaction de voir les problèmes hôteliers si clairement ex-

Propagande touristique

Après une interruption de séance, les délégués se retrouvèrent pour entendre la con-férence de M. *Jean Armleder*, exposé dont nous donnons ailleurs de larges extraits.

Puis ce fut la prise de contact avec M. S. Bittel, directeur de l'Office central suisse du tourisme, et les chefs des agences étrangères de notre Institut national de propagande. Nous reviendrons une autre fois sur les différents exposés de nos ambassadeurs touristiques à Paris, Bruxelles, Francfort, Londres, Buenos Aires, Milan, New-York et Le Caire. Ces brefs rapports furent en général optimistes et certains orateurs ont même annoncé d'excellentes nouvelles. Il n'y a qu'en Egypte où la situation est encore troublée.

Divers

Disons encore pour compléter ce compte rendu général, et avant d'aborder les délibérations proprement dites, que l'assemblée approuva par acclamations la proposition du Comité central de nommer membre d'honneur de la S.S.H. MM. Jean Haecky, BâleLucerne, R. Mojonnet, Montreux, et F. Tissot, Leysin.

Les nouveaux membres du Comité central furent élus en la personne de MM. Ch. Leppin, Genève, G. Guhl, Montreux, et E. Muller, Schaffhouse.

Tant par sa tenue que par l'intérêt des sujets qui furent présentés, l'assemblée des délégués de la S.S.H. à Montreux laissera le meilleur souvenir et incitera certainement les membres et délégués à se retrouver à Weggis

Der Verhandlungsverlauf

Geschäfte der öffentlichen Sitzung vom 5. Juni im Montreux-Palace-Hotel

In französischer Sprache eröffnete der Vorsiterude, Zentralpräsident Dr. Franz Seiler, die Versammlung und begrüsst Gäste, Delegierte und freie Teilnehmer. Einen speziellen Willkommensgruss entbietet er dem Chef des Eidg. Justiz- und Polizeidepartements, Herrn Bundesral Dr. Markus Feldmann, und dankt ihm für die Freundlichkeit, anlässlich. des öffiziellen Bankettes die Wünsche und die Ermunterungen unserer hohen Regierung zu überbringen. Hierauf wird auf die Geschäfte eingetreten.

Geschäftsbericht und Lagebetrachtung des Zentralpräsidenten

Der Geschäftsbericht gibt zu keinen Bemerkungen Anlass und wird von den Delegierten stillschweigend gutgeheissen, nachdem die Versammlung in einer Minute des Schweigens der dem Verein durch den Tod entrissenen Mitglieder gedenkt. Nach seiner, mit starkem Applaus aufgenommenen Lagebetrachtung benutzte der Vorsitzende die Gelegenheit, allen Mitarbeitern des Zentralbureaus, der Hotelfachschule, Hotela und Familienausgleichskasse, für ihre Hingabe und ihren Arbeitsgeist dankbare Anerkennung zu zollen.

Jahresrechnung und Budget

Jahresrechnung und Budget

Zur gedruckten Jahresrechnung des Vereins, die
den Mitgliedern mit dem Geschäftsbericht zugestellt worden ist, machte Herr Lorenz Gredig, der
zusammen mit dem Vizepräsidenten, Herrn Tissof,
als Vertrauensrevisor die Vereinsrechnung geprüft hat, aufschlussreiche Erläuterungen. Er
gibt vor allem seiner Befriedigung darüber Ausdruck, dass die Rechnung anstatt mit einem
budgetierten Defizit von 30000 Franken mit
einem Überschuss von 1514 Franken abschliesst.
Diesse Ergebnis ist hauptsächlich von der Einnahmenseite her bedingt, während sich die Ausgaben vorwiegend im Rahmen des Budgets halten. Bei der Hotel-Revue hat sich die Steigerung
der Druckkosten ausgewirkt, der jedoch andere
Einsparungen gegenüberstehen. In 15 Positionen
ist das Budget nicht voll beansprucht worden. Der
Ausgabenüberschuss des Stellenvermittlungsdienstes würde sich unter Berücksichtung aller
Faktoren etwa auf die Hälfte reduzieren.

Wesentliche Veränderungen ergeben sich vor allem in der Bilanz, was auf die Beschlüsse der Delegiertenversammlung in Bad Ragaz zurückzuführen ist, denen zufolge die ausserordentliche Rechnung für die Winteraktion 1950–51 in die ordentliche Rechnung eingebaut werden musste. Die Gesamtkosten dieser Aktion beliefen sich auf 745 646 Franken. Mit Einschluss der Belastung der Vereinsrechnung 1951 in der Höhe von 85000 Franken bleiben noch 350000 Franken zu amortisieren. Dies ist der Betrag, der durch Aufwertung unserer Fachschule in die Bilanz eingesetzt wird. Der Bilanzwert der Fachschule steigt dadurch von 776 455 Franken auf 1126 455 Franken, was 70% der Brandassekuranz der prächtigen Gebäude entspricht, zu denen noch ein wertvolles Grundstück gehört.

Trotz dieser Bereinigung bleibt die Finanzlage des Vereins ziemlich angespannt. Unsere Ge-schäftsleitung wird auch in Zukunft danach trach-ten, sparsam zu wirtschaften und zu versuchen, durch neuerliche Amortisationen den Wert der Fachschule auf ihren früheren Buchwert zurück-

Eine weitere Folge der sich aus den Ragazer Beschlüssen ergebenden Massnahmen ist die Ver-minderung des Kapitalkontos um rund 140000 Franken.

minderung des Kapitalkontos um rund 140000 Franken.

Damit ist ein Kapitel abgeschlossen worden, das dem Verein aus einer Notlage heraus schwere Belastungen brachte. Die Aktion hat viel Gutes geschafft, aber auch schwerer Kritik gerufen. Tatsächlich wies die Aktion zwei bedeutende Schönheitsfehler auf: die unvermeidliche Beschränkung der Nutzniesser auf ausländische Gäste und der bedauerliche Umstand, dass nur ein Bruchteil der Kollegen von ihr profitierten. Das sind die Schattenseiten. Da aber von keiner Seite eine bessere Lösung vorgeschlagen wurde, bittet Herr Lorenz Gredig, auch die gute Seite zu beachten. Diese besteht mit Bezug auf die Berg- und die Wintersporthotellerie darin, dass die Aktion eine ausserordentlich eindrucksvolle Kundgebung der Solidarität unserer Mitglieder war. Das bedeutet in schwerer Zeit eine Aufmunterung und Stärkung unserse Durchhaltewillens, wofür allen Mitgliedern der wärmste Dank ausgesprochen sei.

Was die Fachschulrechnung anbetrifft, so verwies der Fachschulpräsident, Herr R. Mojonnet, Montreux, auf den gedruckten Geschäftsbericht und bemerkte lediglich, dass die Schule einen Spezialkurs für Experten eingeführt hat. Die

Prüfungen für Lehrlinge finden nun nicht mehr in den Hotels, sondern in der Schule selbst statt.
Über die Rechnungen der Hotela und der Familienausgleichskasse referiert der Vizepräsident, Herr F. Tissof, Leysin. Durch die fortwährende Aufklärung der Mitglieder erfuhr die Geschäftsabwicklung eine wesentliche Vereinfachung. Das Abrechnungssystem hat sich nun eingebürgert. Es ist aber zu wünschen, dass alle Mitglieder ihre Versicherungsleistungen genau erfüllen. Dank den neuen Einsparungen der Verwaltung, die nicht zuletzt auch den Anstrengungen des Kassenleiters, Herrn Pête, zuzuschreiben sind, konnte der Überschuss der Verwaltungsrechnung weiter gesteigert werden, was den Ankauf des gesamten Mobiliars ermöglichte. Mit der Zunahme der Mitgliederzahl weisen die Kassenbeiträge eine weitere Steigerung auf. Noch stärker sind die ausbezahlten Renten gestiegen.

Bei der Familienausgleichskasse sind die Einnahmen im Jahre 1951, trotz einer erheblichen Zunahme der beitragspflichtigen Lohnsumme, um 24 200 Franken zurückzegangen. Der Überschuss hat sich in noch stärkerem Masse vermindert, was auf die erhöhten Auszahlungen für Kinderzulagen und den von der FAK. neu übernommenen Pauschalbeitrag für sämtliche Mitglieder des SHV, an die PAHO. zurückzuführen ist. In Anbetracht des bescheidenen Überschusses von rund 22000 Franken dürfte es ratsam sein, den Beitragsansatz von 0,7% einstweilen unverändert zu lassen.

Die Vereinsrechnung, die Rechnung der Fachschule und der Hotela werden von der Versammlung diskussionslos gutgeheissen.

Ehrung langjähriger Mitglieder

Ehrung langjähriger Mitglieder

Seit einigen Jahren hat sich die Gepflogenheit
eingebürgert, jenen Mitgliedern, die dem Verein
während 35 Jahren als Mitglieder angehören, eine
Veteranenurkunde auszuhändigen. Dieser Ehrung wurden teilhaftig die Herren Emil Hofer,
Hotel Rätia, Arosa, Ad. Birhmaier, Hotel Sechol,
Arosa, Hans Gisiger, P. M., Meilen, Georg Wild,
P. M., Zürich, Robert Sprenger, sen, P. M., Bad
Ragaz, Alfred Gehrig, P. M., Basel, und Frau
Emma Hafner-Schenk, Hotel Schiff, Rheinfelden
Von den Geehrten ist Herr Birkmaier persönlich
anwesend, der unter mächtigem Applaus der Versammlung die Urkunde am Vorstandstisch in
Empfang nimmt.

Ernennung von Ehrenmitgliedern

Obschon in der Ernennung von Ehrenmitgliedern grösste Zurückhaltung geübt wird, schlägt der Zentralvorstand heute drei Nominationen vor. Die erste bezieht sich auf einen jugendlichen Veteranen, Herrn

Jean Haecky, Luzern.

Er ist vor drei Jahren 70 Jahre alt geworden und es wäre eigentlich schon damals am Platze ge-wesen, ihm die verdiente Ehrung zuteil werden zu lassen, aber man hat es offenbar gar nicht ge-

Hotel & Pension Central, am See Weggis Vierwaldstättersee

Tit. Frigidaire

Seit 12. März 1 9 2 7 habe ich eine Frigidaire - Kühlanlage in meinem Hotel im Betriebe und freut es mich bezeu= gen zu können, dass ich mit deren Leistung und Zuverlässigkeit, sowie dem Kundendienste dieses Unternehmens voll und ganz befriedigt bin und kann ich die Anschaffung dieses Systems meinen Herren Kollegen bestens empfehlen.

Hochachtungsvoll

1927 gebaut und heute noch so leistungsfähig wie damals. Inzwischen wurde diese Anlage sogar erweitert. Ein Beispiel unter Tausenden des vorbildlichen FRIGIDAIRE-Service, der dank seinem reichhaltigen Ersatzteillager auch während der Jahre 1939—45 uneingeschränkt im Dienste unserer Kunden stand.



Basel: Kateba AG., Viaduktstrasse 60; Bellinzona-Ravecchia: Miro Vescovi, Villa Gloria; Bern: Hans Christen & Cie., Suvahaus, Seilerstrasse 3; Colombier: Paul Emch; Genève: Félix Badel & Cie. S.A., 4, place du Molard; Lausanne: Maurice Wεber, 8, rue de la Tour; Luzern: Frey & Cie.; Sion: René Nicolas; Zürich 23: Applications Electriques S. A., Manessestrasse 4, Telephon (051) 235728.



 $\frac{9}{8} \kappa_{2} p_{1} p_{2} p_{3} p_{4} p_$

laubt, dass Freund Haecky tatsächlich schon ns 8. Dezennium hinübertritt. Die Hotel-Revue schrieb damals: "Nie appellierte man vergebens an Herrn Haecky, wenn es darum ging, die Interessen der Hotellerie und des Fremdenverkehrs auf jede nur mögliche Art zu fördern. Mit leidenschaftlichem Einsatz widmete er und widmet er sich heute noch den vielen Aufgaben, die an ihn herantreten. Jean Haecky war in all seinen Funktionen stets eine lebendige Reklame für die schweizerische Hotellerie und für das ganze Land. Wir erinnern uns gerne seiner immer anregenden und aufbauenden Arbeit als Mitglied des Zentralvorstandes des Schweizer Hoteller-Vereins und der vielen Kommissionen, denen er angehörte. Erwähnt seien hier speziell die beratende Kommission der Schweizerischen Bundesbahnen, die Verkehrskommission, der Fremdenverkehrsverband, bei dessen Gründung Herr Jean Haecky als Freund des unvergesslichen Herrn Dr. Fritz Ehrensperger sehr aktiv mitwirkte. Vor allem aber hat Herr Jean Haecky als Delegierter der Gastgewerbes überhaupt an den Weltausstellungen in Paris und New York sowie an den und Oporto ganz Hervorragendes geleistet, meist in Verbindung mit der Schweizerischen Zentrale für Handelsförderung."

Int Handerstorderung.

Ich glaube, führt der Vorsitzende aus, das genügt, um den Vorschlag des Zentralvorstandes zu begründen, den hervorragenden Fachmann und Propagandisten, den unermüdlichen Arbeiter und den lebensfrohen, spendefrendigen Spender und Gastgeber zum Ehrenmitglied zu ernennen.

Die zweite Nomination zum Ehrenmitglied betrifft unseren heute zurücktretenden Vizepräsidenten Herrn

Frédéric Tissot, Leysin.

Frédéric Tissot, Leysin.

Als Präsident des Verbandes schweizerischer Klimakurorte, als Vorsitzender der Association cantonale vaudoise des höteliers, als Präsident der Familienausgleichskasse des SHV und der Hotela, wie unsere AHV-Kasse heisst, und nicht zuletzt als Mitglied unseres Zentralvorstandes, dessen Vizepräsidium er innehatte, hat sich Herr Tissot um die Schweizer Hotellerie und den SHV ganz aussergewöhnliche Verdienste erworben, Verdienste, die auch dadurch anerkannt wurden, dasser letztes Jahr zum Vizepräsidenten des Schweizerischen Fremdenverkehrsverbandes gewählt wurde und zum Mitglied des Grossen Rates des Kantons Waadt.

Es liegt dem Zentralvorstand ganz besonders am Herzen, diesem vornehmen, klugen und pflicht-

Es liegt dem Zentralvorstand ganz besonders am Herzen, diesem vornehmen, klugen und pflichtbewussten Menschen, der dem SHV in jeder Hinsicht ausserordentliche Dienste geleiste hat, nichtzuletzt auch finanziell, durch die kommerziell vorbildliche und überaus erfolgreiche Führung der beiden grossen Kassen der AHV und der FAK, den wärmsten Dank gerade dadurch auszusprechen, dass wir der Delegiertenversammlung vorschlagen, ihn nicht erst auf einen späteren Lebensabend hin, sondern schon heute, dae ein voller Lebenskraft hoffentlich noch lange des so wichtigen Amtes innerhalb der Hotellerie und der ganzen Fremdenverkehrswirtschaft waltet, zum Ehrenmitglied zu ernennen. ganzen Fremdenverkehrswit Ehrenmitglied zu ernennen.

Und nun last but not least die dritte Nomina-tion! Sie bezieht sich auf den Präsidenten unserer Fachschule, Herrn

Robert Mojonnet, Montreux

der zu den treuesten und beliebtesten Mitgliedern des SHV. gehört und sich durch jahrelange hingebende Tätigkeit in den verschiedensten Gremien unseres Verbandes und auch im Zentralvorstand, vor allem aber alsMitglied und seit dem Tode seines unvergesslichen Freundes H. Jaussi, als Präsident unserer Fachschule in ganz hervorragender Weise sich um die Hotellerie und die Heranbildung eines tüchtigen Nachwuchses verdient gemacht hat. Wenn unsere Fachschule heute – nach dem Urteil vieler Sachverständigen aus allen Ländern – als vorbildlich und geradezu führend gilt, so dankt sie es vorab der heutigen Leitung dieses Institutes und der fruchtbaren und harmonischen Zusammenarbeit zwischen der Direktion und dem Präsidium. Die in jüngster Zeit durchgeführte Reorganisation des Küchenkurses ist in erster Linie auf die Ratschläge des Fachschulpräsidenten Mojonnet zurückzuführen, der – selbst ein ausgezeichneter und erfahrener Fachmann der Kochkunst – am besten geeignet war, die Richtlinien für eine zweckentsprechende Gestaltung des überalls owichtigen Küchenkurses unserer Schule aufzustellen und in Verbindung mit der Direktion durchzuführen. Er tat das mit Begeisterung, mit Energie und mit seiner bezaubernden Bonhomie, mit jener edlen Leidenschaft zur Sache, wie sie nur Männern eigen ist, die über die eigenen Interessen hinauswachsen zum selbstlosen und schöpferischen Dienst an der Berufsgemeinschaft und am öffentlichen Wohl.

Die Delegiertenversammlung ernennt durch Ak-klamation die Herren Jean Haeck y, Frédéric Tissot und Robert Mojonnet zu Ehrenmitgliedern.

Wahlen

Drei Mitglieder des Zentralvorstandes, es sind dies die Herren F. Tissot, J. Armleder und W. P. Jenniger, müssen infolge Ablaufs der sechsjährigen Amtsdauer statutengemäss ausscheiden. Der Vorsitzende würdigt die Verdienste dieser Herren und spricht ihnen den herzlichsten Dank für ihre hingebungsvolle und kluge Mitarbeit im Zentralvorstand aus. Auf die persönliche Ehrung werden wir noch zurückkommen.
Für die drei Vakanzen liegen drei Vorschlässen.

noch zurückkommén.
Für die drei Vakanzen liegen drei Vorschläge vor. Die Sektion Genf bringt für Herrn Armleder den Präsidenten der Sektion Genf, Herrn Charles Leppin, in Vorschlag, die Association cantonale vaudoise an Stelle von Herrn Tissot den Präsidentend der Sektion Montreux, Herrn G. Guhl, während die Vereinigung schweizerischer Bahnhofwirte an Stelle von Herrn W. Pfenniger die Nomination von Herrn E. Müller, Inhaber des Bahnhofbuffets Schaffhausen, aufstellt. Von der Sektion St. Gallen liegt ein vierter Vorschlag, lautend auf die Person von Herrn W. Rügner, St. Gallen, vor.

Nachdem der Anspruch der welschen Schweiz auf zwei permanente Vertreter im Zentralvor-stand von der Versammlung ausdrücklich aner-kannt wird, werden die Herren Charles Leppin,







Soll in den Gaststätten "Schweizer Weisswein" ausgeschenkt werden oder nicht?

Nachdem gegenwärtig die ersten Lieferungen von verbilligtem Schweizer Weisswein des Jahrganges 1951 an den Handel und die Grossverteiler erfolgen, stellt sich diese Frage für viele Hoteliers, Wirte und Restaurateure. Wir möchten sie unbedingt mit "Ja" beantworten, und zwar aus folgenden Gründen:

- umgt mit "Ja peantworten, und zwar aus folgenden Gründen:

 1. Sie profitieren damit von einer seltenen Gelegenheit, Ihren Gästen einen Dienst zu erweisen, nämlich den Dienst, für relativ wenig Geld ein Glas einheimischen Wein zu trinken.

 2. Die Qualität diesen einen Auflage Schweizer Weisswein ist gut. Gemäss den Vorschriften müssen die Provenienzen der massgebenden Westschweizer Kantone gemischt werden, wobei jedoch der Fendant aus dem Wallis prozentual überwiegen wird. Der Schweizer Weisswein 1951 hat also einen gewissen Körperreichtum. Er ist zudem fruchtig, und die Säure tritt nicht bervor.

 3. Da die Verschnitte der verschiedenen Provenienzen nicht absolut einheitlich erfolgen, ergeben sich kleine Variationen nach Bouquet und Geschmack. Auch der "Wirtekäufer" hat deshalb die Möglichkeit der Auswahl, entsprechend den besonderen Geschmacksgewohnheiten seiner Gäste. Allgemein wird zudem Gewähr dafür geboten sein, dass sich die einmal eingeführte Qualität bei Nachlieferungen gleichbleibt.

 4. Die Verdienstmarge, und das ist ia nicht un-
- mal eingeführte Qualitat dei Nachnererungen gleichbleibt.
 Die Verdienstmarge, und das ist ja nicht unwichtig, ist eine gute. Der Einstandspreis inkl.
 Abfüllspesen und Wust wird meistenorts zirka
 Fr. 1.40 bis vielleicht höchstens Fr. 1.43 betragen. Da die Ausschankpreise auf Fr. 3.– pro
 Liter festgesetzt wurden (½ Liter Fr. 1.50,
 3 dl 95 Rp., 2 dl 65 Rp., 1 dl 35 Rp.), ergibt sich also bei einem Ankaufspreis von z. B.

Fr. 1.43 eine Ausschankmarge von 134.5% und bei einem Einstandspreis von Fr. 1.40 sogar eine solche von 140% (Margenberechnung auf Einstandspreis ohne Abfüllspesen).

- nung auf Einstandspreis ohne Abtullspesen]. Zweifellos wird die Hauptmenge des Schweizer Weissweins durch die Detaillisten und Konsumvereine verkauft. Es wäre nicht nur unklug und psychologisch falsch, wenn die Hoteliers und Wirte ihre Kunden nicht auch von diesem günstigen Angebot profitieren liessen, sondern insbesondere standespolitisch verfehlt, indem dadurch indirekt der Verlagerung des Weingenusses von den Gaststätten in die Familien und privaten Zirkel Vorschub geleistet würde.
- Der Schweizer Weisswein ist auch ein preislich vorteilhafter Kochwein, und da, wo es noch Sitte und Brauch ist, dem Personal zum Essen und Znüni ein Glas Wein zu geben, wird man zufriedene Mitarbeiter haben. Für diese beiden Möglichkeiten, Schweizer Weisswein abzusetzen, haben sogar die besten Hotels Verwendung.
- wendung. Wenn die schweizerische Weinproduktion periodisch immer wieder Absatzsorgen hat, so bekanntlich deshalb, weil sich der Schweizer innerhalb eines halben Jahrhunderts mehrheitlich zum ausgesprochenen Rotweinkonsumenten gewandelt hat. Der preisich vorteilhafte und qualitativ ansprechende Schweizer Weisswein ist die beste und wirksamste Weisswein. Propaganda. Kann es der Hotelier und Wirt verantworten, dass den Detaillisten und Konsumvereinen das alleinige Verdienst zukommt, diese einzigartige Möglichkeit, dem Konsum von Weisswein wieder vermehrten Eingang zu verschaffen, unterstützt zu haben?

Hotel Bristol, Genf, und Gustave Guhl, Hotel Excelsior, Montreux, einstimmig gewählt.

Im Namen der Vereinigung schweizerischer Bahnhofwirte setzt sich Herr André Oyex, Lausanne, für die Kandidatur Müller als Ersatz für Herrn Pfenniger ein. Vom sachlichen Gesichtspunkt aus gesehen, hätte der Zentralvorstand gene die Kandidatur Rügner, der als vierter Kandidatur Kügner, der als winschenswert, dass nach wie vor ein Vertreter der Bahnhofwirte, der zugleich das Gastgewerbe vertritt. dem Zentralvorgleich das Gastgewerbe vertritt, dem Zentralvor-stand angehört. Herr Stefani, St. Gallen, hält am grund-sätzlichen Anspruch der Ostschweiz auf einen Ver-

treter im Zentralvorstand sest, zieht aber ange-sichts der Sachlage die Kandidatur Rügner zu-rück, indem er dem Wunsche Ausdruck gibt, es

möchte in Zukunft ein Turnus vorgesehen werden, der den kleineren Regionen abwechslungsweise einen Sitz im Zentralvorstand garantiert.

Der Vorsitzende dankt Herrn Stefani und sichert ihm Prüfung der Anregung durch den Zentralvorstand zu. Hierauf wird Herr E. Müller, Schaffhausen, einstimmig gewählt.

Herr J. Escher, dessen dreijährige Amtsperiode



Schnyder-Waschmittel halten was sie versprechen!

Ultra-Bienna (Schnyder)

das erste und führende dreifache Seifenwaschmittel, das ohne weitere Zusätze:

- 1. das Wasser selbsttätig enthärtet und sogar alte Kalkseife löst
- 2. die bewährte Waschkraft der Seife besitzt und schonendste Bleichwirkung sichert
- 3. der Wäsche höchstes Weiss verleiht und die Farben leuchtender macht! (Hellinwir-



das hochwirksame biologische Einweichmittel für Leib-, Küchen-, Operations-, Metzger- und Bäckerwäsche etc.

ULTRA-BIENNA wäscht wirksamer, einfacher und schonender! Auch für Betriebe mit Weichwasser eignet sich ULTRA-BIENNA ganz hervorragend!



Weitere Schnyder-Spezialprodukte:

Produkt 40. Vorwaschmittel für fettigschmutzige Küchenwäsche, Überkleider etc.

Flocken 555, Spezialseifenflocken für die Waschmaschine

Perborat Extra, sauerstoffhaltiges Spezial-

Hellin, Spül- und optisches Weissmittel Angora, Feinwaschmittel für Wollwäsche

Seifenfabrik Schnyder Biel 7

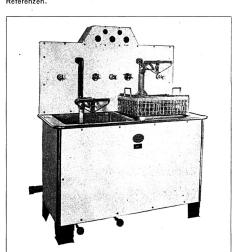
Geschirrspülmaschine **Primex**

Die Primex-Geschirrspülmaschinen arbeiten nach dem sogenannten Tauchsystem. Dieses hat den Vorteil, dass das Waschgut konstant von der Lauge umspült wird, so dass der Schmutz gründlich aufgeweicht, gelöst und das Geschirr sterillsiert wird. Dieses System erfordert einen sehr geringen Heisswasserverbrauch, verneidet Geschirrbruch und benötigt keine unhygienischen Handtücher. — Einfache Bedienung, billiger Betrieb, spart Zeit und Personal. tücher. — Personal.

An der Vorderseite der Maschine sind die elektrischen Schalter für Heizung und Motor angebracht. Kontrollampen orientieren das Bedienungspersonal, ob die Heizung eingeschaltet ist oder nicht. Diese kann auch für Dampf oder Gas vorgesehen werden.

Waschen im Sprudelbad, spülen im Spülbassin bei hoher Temperatur und darauffolgendes Trocknen.

Meine Fachleute stehen Ihnen jederzeit, unverbindlich für Sie, zur Verfügung. Wir beraten Sie gerne, denn wir besitzen eine langjährige Erfahrung. – Verlangen Sie bitte Angebot und Referenzen.



Geschirrspülmaschine

E.SURBECK MASCHINENFABRIK AARAU TEL. (064) 21996

abgelaufen ist, wird stillschweigend für eine weitere Amtsdauer bestätigt.

Als Revisor der Vereinsrechnung scheidet Herr Dr. B. C. Olsommer, Sion, aus. Neu wird als Sup-pleant Herr A. Genillard, Villars, gewählt.

Als Revisor der Fachschulrechnung scheidet Herr Fritz Lang, Brugg, aus. Als neuer Suppleant beliebt Herr M. Schlegel, Basel.

Ort der nächsten Delegiertenversammlung

Ursprünglich lagen für die Übernahme der näch-sten Delegiertenversammlung zwei Anträge vor, nämlich von Brunnen und von Weggis. Obsehon die Sektion Brunnen sich sehon früher beworben hat, tritt sie zugunsten von Weggis zurück, worauf die Delegiertenversammlung sich einstimmig für Weggis als Tagungsort im Jahre 1953 ausspricht.

Geschäfte der geschlossenen Sitzung vom 6. Juni

Protokoll der Delegiertenversammlung vom 29.–30. Mai 1951 in Bad Ragaz

Das Protokoll, zu dem keine Bemerkungen ein-egangen sind, wird genehmigt.

Preis- und Preisnormierungsfragen

Herr Dr. R. C. Streiff, Vorsteher des Zentral-bureaus, referiert eingehend und in klarer Weise über die verschiedenen Fragen der Preisgestal-tung und Preisnormierung, über die sich die De-legierten auszusprechen haben. Wir werden später auf Einzelheiten noch zurückkommen.

tung und Freisnormierung, über die sich die Delegierten auszusprechen haben. Wir werden später auf Einzelheiten noch zurückkommen.

1. Über die Grundsätze der Preispolitik ist sich der Zentralvorstand, wie der Vorsitzende im Anschluss an die Orientierung durch Dr. Streiff ausführt, darüber einig, dass im gegenwärtigen Moment eine generelle Erhöhung nicht am Platze wäre, obschon die Entwicklung der Gestehungskosten eine solche Erhöhung nicht am Platze wäre, obschon die Entwicklung der Gestehungskosten eine Angehen von dieser Richtlinie ist schon deshalb nicht angezeigt, weil für jene Häuser, für die sich eine Neukategorisierung infolige baulicher Veränderungen aufdrängt, oder die den in der bestehenden Preisordnung gezogenen Rahmen noch nicht ausgenützt haben, im Einverständnis mit den Sektionen, die Möglichkeit zu individuellen Anpassungen besteht, ohne dass das zu einer generellen Preiserhöhung führt. Abänderungen individueller Natur gegenüber den Preisen des geltenden Hotelführers sind womöglich jetzt schon anzumelden.

Die Delegiertenversammlung billigt die Auffassung des Zentralvorstandes.

2. Stellungnahme zur Vorlage des Bundesrates über die befristete Einführung der Preiskontrolle in der Verjassung.

Der Zentralvorstand schlägt vor, dass sich der SHV. der Stellungnahme der Spitzenverbände der Wirtschaft, nämlich des Vorortes des Schweizerischen Handels- und Industrievereins, der Schweizerischen Handelskammer und des Schweizerischen Beinstete Verankerung der Preiskontrolle ablehnen.

In der Diskussion beglückwünscht Herr Dr. Kneschaurek. Lugano, den Zentralvorstand zu

mässig beinstete veraunerung der Ausbehnen.

In der Diskussion beglückwünscht Herr Dr. Kneschaurek, Lugano, den Zentralvorstand zu seiner Stellungnahme in der Frage der Preiskontrolle. Der SHV, ist selbst in der Lage, eine strenge Überwachung der Preise durchzuführen. Gegen die vereinzelten Fälle von Preisüberbierungen sollte allerdings mit aller Strenge vorgegangen werden.

gegangen werden. Der Vorsitzende weist darauf hin, dass die Fälle

von Preisunterbietungen viel zahlreicher sind als die von Preisüberschreitungen. Beides ist falsch. Wir müssen uns strikte an die Preisordnung halten. Die Delegiertenversammlung des letzten Jahres hat eine Verschärfung der Bussenpraxis beschlossen, die es uns ermöglicht, bei wiedersichen Verstössen gegen die Preisordnung energisch durchzugreifen.
Herr Dr. Olsommer, Sion, würde es begrüssen, wenn der SHV. nicht gegen den bundesrätlichen Vorschlag auf Verlängerung der Preiskontrolle Stellung bezöge. Die Stellungnahme der Spitzenverbände der Wirtschaft ist für ihn nicht verbindlich.
Der Vorsitzende weist demogramiber describt.

Stellung bezöge. Die Stellungnahme der Spitzenverbände der Wirtschaft ist für ihn nicht verbindlich.

Der Vorsitzende weist demegegenüber darauf hin, dass es sich für ihn nicht darum handelt, jede Preiskontrolle zurückzuweisen. Auch die Spitzenverbände treten für eine teilweise Aufrechterhaltung der Kontrolle, so namentlich der Miet- und Pachtzinse ein. Wir können uns ruhig ihrer Stellungnahme anschliessen, ohne dass es nötig wird, eine Resolution zu fassen. Wir anerkennen die Notwendigkeit, die Preishausse einzudämmen, aber grundsätzlich können wir uns nicht mit einer Verankerung der Preishausse einzudämmen, aber grundsätzlich können wir uns nicht mit einer Verankerung der Preiskontrolle im Staatsgrundgesetz einverstanden erklären.

3. Die Preisnormierungskommission hat von der letzten Delegiertenversammlung den Auftrag bekommen, die Frage der eventuellen obligatorischen Einführung eines Pauschalpreises für eine Übernachtung (Zimmer, Heizung, Frühstück, Bedienungsgeld und Taxen) mit den grossen Sektionen der Städte abzuklären.

In einer Konferenz der Sektionen Zürich, Basel, Bern, Lausanne und Genf kam zu dieser Frage eindeutig eine ablehnende Haltung zum Ausdruck, weshalb die Preisordnungskommission zur Ansicht gelangte, die Angelegenheit vorläufig nicht mehr weiter zu verfolgen.

In den gepflogenen Verhandlungen wünschte die Sektion Genf erneut die Abschaffung des Heizungszuschlages, respektive dessen Einrechnung in den Zimmerpreis, verlagert auf das ganze Jahr. Dieser Vorschlag wird von den übrigen Städte-Sektionen abgelehnt, so dass nun die Delegiertenversammlung zu entscheiden hat, ob die von Genf vorgeschlagene Regelung für die ganze Schweiz zur Anwendung gelangen soll und wenn nein, ob der Sektion Genf ausnahmsweise eine Sonderregelung zugebilligt werden kann.

Der Vorsitzende gibt zunächst dem Präsidenten der Sektion Genf, Herrn Ch. Leppin, das Wort, um den Standpunkt der Genfer Mitglieder begründen zu können. Herr Leppip legt dar, dass es sich bei dem Begehren von Genf grundsätzlich um das gleiche han

L'accueil de Montreux

L'hospitalité de Montreux est à juste titre réputée et les hôteliers de cette grande station de la Riviera vaudoise ont contribué à faire connaître l'hôtelierie suisse dans le monde entier. L'accueil que la section de Montreux a réservé aux hôteliers suisses était digne de cette tradition et le programme de la partie récréative devait donner satisfaction aux plus difficiles.

donner satisfaction aux plus difficiles.

Le Comité central ent d'abord l'occasion, le mercredi soir, de passer une exquise soirée avec les représentants des autorités montreusiennes et les membres de la section de Montreux. Un diner offert par le Conseil administratif de la Ville de Montreux, les entreprises de transports de la région et les hôteliers montreusiens fut servi de la région et les hôteliers montreusiens fut servi a l'Hôtel Excelsior par les soins de M. et Mmc G. Guhl, c'est dire qu'on se sait s'il faut plus louer l'excellence de la chère, la parfaite ordonnance du menu et le service impeccable.

M. R. A. A. Alblas, président du conseil adminis-

Soure l'excellence de la chère, la parfaite ordonnance du menu et le service impeccable.

M. R. A. Alblas, président du conseil administratif de Montreux, exprima en termes charmants, le plaisir que Montreux avait à recevoir les dirigeants de l'hôtellerie suisse et il remercia le Dr. Seiler, président central, et ses collaborateurs du Comité central pour tout ce qu'ils font afin de maintenir l'hôtellerie et de développer le tourisme suisse qui est d'une importance vitale pour une ville comme Montreux.

Le président central évoquant les pionniers de l'hôtellerie montreusienne, remercia chaleureusement les autorités et les milieux touristiques montreusiens et donna la parole à M. Anton Bon, ancien président central et membre d'honneur de la S.S.H., qui fit un bref discours, empreint de cette philosophie que donne l'expérience et surtout qui sut agrémenter ses conseils d'un humour tout britannique.

M. Franck, directeur du Montreux-Palace, n'eut pas la tâche facile, puisqu'il dut servir un menu choisi à quelque 350 personnes qui, pour la plupart, s'étaient inscrites au dernier moment. Mais on a l'habitude des coups de feus au Palace et, avec l'aide de 40 élèves de l'Ecole hôtelière, tout fut parfait. Tables très joliment décorées et chargées de petits cadeaux des fournisseurs de l'hôtellerie, ambiance agréable, orchestre qui mettait de l'entrain, repas délicieux, couronné par quelques discours — dont cleui de M. M. Feldmann, conseiller fédéral — productions de la chanson de Montreux, que fallait-il de plus pour charmer l'assistance?

La Chanson de Montreux dirigée maintenant par M. Gaillard qui a succédé au regretté Carlo Boller est un chœur dont les possibilités sont immenses et ceux qui eurent le privilège de l'entendre le mercredi soir à l'hôtel Excelsior et le jeudi soir au Palace ont pu se rendre compte de la variété de son répertoire. Musique populaire suisse et française, musique religieuse, negro spirituals, elle aborde tout avec le même succès pour le plus grand plaisir des auditeurs. avec le même des auditeurs.

des auditeurs.

Parmi les discours prononcés, relevons encore celui du Dr. Franz Seiler, qui salua les invités d'honneur, en particulier le conseiller fédéral Feldmann, M. Oulevay, conseiller d'Etat vandois, et, comme représentants de l'hôtellerie internationale, M. P. Debret, secrétaire de l'Association internationale de l'hôtellerie, et M. Petracopoulos, président de l'Association nationale des hôteliers precs.

M. G. Guhl, président des hôteliers deMontreux, et M. Oehninger, président l'Office du tourisme de Montreux, souhaitèrent la bienvenue aux hôte-liers suisses sur les bords du Léman et M. Oeh-ninger porta son toast spécialement aux hôtelières et aux nombreuses dames de l'assis-

Monsieur Anton Bon prit encore une fois la parole pour dire tout le plaisir qu'il avait à parti-ciper à nouveau, après bien des années, à une assemblée des délégués, et M. Petracopoulos ap-porta le salut des hôteliers grecs qui luttent éner-giquement pour le redressement de leur industrie.

Le président central exprima l'admiration que les hôteliers suisses ont pour leurs collègues grecs et fit des vœux pour que leur courage et leur ténacité soit bientôt récompensées.

ténacité soit bientôt récompensées.

La soirée se termina au Kursaal, où des orchestresentralmants etdes attractions choisies retinrent bien des hôteliers jusque tard dans la nuit.

A côté des organisateurs, nous devons remercier ici aussi les généreux donateurs de cadeaux à savoir la charcuterie Suter et l'Office des vins vaudois qui offrirent la collation du jeudi aprèsmidi, les maisons Béard et Ochninger, à Montreux, ainsi que notre membre d'honneur M. JeanHaceky, Bâle qui avaient tenu à laisser à chacun un petit souvenir, et en fin les maisons L. Blanchot et Jeanneret & Cie S.A., Montreux, qui offrirent l'apéritif le vendredi matin.

des Frühstückpreises. Ebenso gut lasse sich auch die Einbeziehung des Heizungszuschlages recht-fertigen. Er erblickt in dieser Regelung mehr eine Formfrage.

eine Formfrage.

Der Präsident der Preisnormierungskommission, Herr Weissenberger, erinnert demgegenüber an die Preisordnung, die für jedes Mitglied verbindlich ist. Eine verschiedene Praxis von Stadt zu Stadt in bezug auf den Heizungszuschlag führt zu einem Wirrwarr und stört den Preisvergleich. Auch in den wichtigsten Konkurrenzländern wird der Heizungszuschlag separat berechnet. Eine

Dewar's

Ausnahmeregelung für Genf würde ein gefährliches Präjudiz schaffen. Eine Verteilung des Heizungszuschlages auf das ganze Jahr würde von der Gästeschaft nicht verstanden und muss aus prinzipiellen Erwägungen abgelehnt werden. Niemand hindert dagegen die Sektion Genf, obschon die psychologische Zweckmässigkeit eines Pauschalpreises in der Städtehotellerie mit dem kurzfristigen Verkehr sehr fraglich ist, einen Sommer- und einen Winterpauschalpreis einzuführen, sofern der Heizungszuschlag nur im Winterpreis inbegriffen ist.

White Label



Für Ihre Versicherungen

Unfall, Haftpflicht Auto, Kasko **Einbruchdiebstahl** Baugarantie usw.

"Zürich" Allgemeine Unfall- u. Haftpflicht-Versicherungs-AG.



Mitglieder des Schweizer Hotelier-Vereins erhalten die vertraglichen Vergünstigungen.



Gesucht zu baldigem Eintritt für kommende

Chef-Entremetier Aide de cuisine

Offerten mit Lohnansprüchen und Zeugniskopien an Engadinerhof, Scuol/Schuls-Tarasp.

Kleine Geschenke erhalten die Freundschaft . . . und erinnern Ihre Gäste immer und immer wieder an die schönen, in Ihrem Hause verbrachten Ferientage. Orig. Lederwaren, Drehstiffe, Taschenmesser, Feuerzeuge und vieles weitere mehr liefert Ihnen am vorteilhaftesten:

J. Winteler, Fabr. feiner Lederwaren/Geschenkartikel, Manessestrasse 190, Zürich 3, Telephon (051) 25 15 59 Ich bin gerne bereit, Ihnen meine Kol-lektion zu zeigen und erwarte Ihre diesbezügliche Aufforderung.



Gesucht

Köchin

in Jahresstelle (auch Ausländerin). Eintritt nach Übereinkunft. Jüngere, gewandte Personen mel-den sich unter Beilage von Zeugnisabschriften und Photo an Hotel Rössli, Meiringen (B.O.).

Gesucht baldigem Eintritt

Aide de cuisine

Patissier

Offerten an Posthotel Valbella, Valbella, Lenzer-

Internatsschule im Engadin sucht auf den Herbst oder nach Vereinbarung tüchtige und

KÖCHIN

Zeugnisabschriften mit Photo und Gehaltsansprü-chen unter Chiffre J S 2051 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Sonderangebot für Hotelbestecke

Burgdorfer Silberwarenfabrik — Ia Qualität garantiert Alpakka 90 g extra schwer versilbertes Baguettemuster

Baguettemuster	p. Stk.
Tafellöffel oder -gabel	3.75
Tafelmesser, rostfreie Klinge	6.25
Dessertlöffel oder -gabel	3.60
Dessertmesser, rostfreie Klinge	5.75
Fischgabel oder -messer	4.50
Kuchengabel	2.50
Kaffeelöffel	2.25
Mokkalöffel	1.85

F. H. Spinnler-Rudin, Basel 4 Telephon (061) 3 47 69

Grosser Gasthof sucht zum sofortigen Eintritt flinke freundliche

Serviertochter Zimmermädchen

Haus- und Buffetbursche

Haus- und Officemädchen

Buffetlehrtochter
Guter Verdienst und geregelte Freizeit zugesichert.
Offerten unter Chiffre V 6210
Q an Publicitas, Basel.

On cherche pour entrée de suite :

ler aide de cuisine garcon de cuisine sommelière

de Café-Restaurant présentant bien, parlant deux langues et bien au courant des 2 services.

portier d'étages

Toutes bonnes places à l'an née. Offres avec copies d certificat, photo et préter tions de salaire à case postal 10276, La Chaux-de-Fonds

Mittleres Hotel auf dem Platz Zürich sucht Nacht - Portier

(Chef de partie)

gesucht.

wird vom weltbekannten Restaurant GRAND HOTEL BRASSEUR, LUXEMBOURG

Offerten, Gehaltsansprüche sowie Referenzen sind zu richten an Grand Hotel Bras-seur, Luxembourg.

mit gut. Ausweisen, spra-chenkundig, ferner

Hausbursche - Portier

Für gutempfohlene Be-werber gute Dauerstel-len. Offert. mit Zeugnis-kopien und Photo, sowie Refer.-Angaben erbeten unter Chiffre N P 2048 an die Hotel-Revue, Basel 2.

White Label Och! The FEEL of it!

Generalagentur: Jean Haecky Import A. G., Basel 18

Hotel Carina-Carlton, Morcote.

Inserieren bringt Gewinn!

Der Vorsitzende bittet im Namen des Zentral-vorstandes, den Standpunkt der Preisnormierungs-kommission zu unterstützen. Desgleichen die Herren Halder, Arosa, und Ed. Elwert. Nachdem nochmals die Herren Leppin und Weissenberger die Klinge kreuzen, schreitet der Vorsitzende zur

die Klinge kreuzen, schreitet der Vorsitzende zur Abstimmung.

Mit allen gegen drei Stimmen erklärt sich die Delegiertenversammlung mit der Auffassung der Preisnormierungskommission und des Zentralvorstandes einig.

Der Vorsitzende bittet die Mitglieder der Sektion Genf, sich dem eindeutigen Mehrheitsentscheid in gut demokratischer Weise zu unterziehen.

Stellungnahme zum Schlussbericht der Lu-zerner Konferenz über die Lage der Hotelle-rie und die zu ihrer Förderung und Stützung notwendigen Massnahmen

notwendigen Massnahmen

Nachdem die Luzerner Konferenz in ihrer
Schlussplenarsitzung vom 16. Mai in Luzern den
Gesamtbericht zuhanden des Bundesrates genehnigt hat, erachtet es der Zentralvorstand als
zweckmässig, die Delegiertenversammlung über
das Ergebnis dieser Konferenz zu orientieren, sei
es, um das Erreichte festzuhalten, sei es um sie
über die noch offenen Wünsche der Hotellerie
zu informieren. Da der Bericht aber erst noch
der Genehmigung des Bundesrates unterliegt,
nuss eine Berichterstattung über die Details
unterbleiben. Es sei lediglich erwähnt, dass folgende Herren in kurzer, prägnanter Weise referierten: Budliger (Frequenzförderung), Weissenberger (Gestehungskosten), Tissot (Probleme der
Nachwuchsförderung) und Seiler (rechtliche und
finanzielle Hilfsmassnahmen und Hotelerneuerung).

Vorsitzende dankt den Berichterstattern Der Vorsitzende dankt den Berichterstattern für ihre ausgezeichneten klaren Exposés und spricht vor allem den Delegationsmitgliedern der Unterausschisse den wärmsten Dank aus für die ebenso wertvolle, nicht immer dankbare, sehr zeitraubende Arbeit ind der Verfechtung des Standpunktes und der Interessen der Hotellerie. Der Bericht stellt ein Dokument dar, an dem die Behörden und die Öffentlichkeit nicht mehr vorbeigehen können. Auf dieser Grundlage lässt sich aufbauen. Hoffentlich währt es nicht allzu lange, bis konkrete Resultate erzielt sind.

Die Delegiertenversammlung nimmt in zustimmendem Sinne von der Berichterstattung Kenntnis.

Kenntnisnahme von den Beschlüssen d Sektionspräsidentenkonferenz vom 27. F bruar 1952 in Bern

Der Bundesrat hat auf die Eingabe auf Grund der Beschlüsse der Präsidentenkonferenz über zu treffende Massnahmen hinsichtlich der Kürzung der Reisedevisen seitens der englischen und französischen Regierungen erst gestern eine Antwort erhalten. Mit Rücksicht darauf, dass die meisten Postulate ihre Beantwortung im Rahmen des Luzerner Berichtes finden, ist die Antwort negativ ausgefallen. Trotzdem der Bundesrat anlässlich der Beantwortung der kleinen Anfrage Tenchio sich gegen die Schaffung einer

besonderen Abteilung für Fremdenvei Aben halb der Bundesverwaltung ausgesprochen hat halten wir, wie der Vorsitzende ausführt, an die sem Postulat fest.

Postulat fest.

Delegiertenversamm Abteilung für Fremdenverkehr inner-

Hierauf ratifiziert die Delegiertenversamm-lung die Beschlüsse der Präsidentenkonferenz.

Kompetenzbeschränkung der Konferenz der Sektionspräsidenten in bezug auf finanzielle Engagements des Vereins

Auf Antrag des Zentralvorstandes beschliesst die Delegiertenversammlung, folgenden verbindlichen Verbandsbeschluss zu fassen:

- Beschlüsse über im Budget nicht vorgesehene Ausgaben, die eine Summe von 100000 Fr. erreichen oder überschreiten, können auch in dringlichen Fällen nur durch eine Delegiertenversammlung gefasst werden.
 Dieser verbindliche Verbandsbeschluss soll bei einer nächsten Revision der Vereinsstatuten in den Art. 34 eingebaut werden.

Neuregelung der Allgemeinverbindlicherklä-rung der Bedienungsgeldordnung

Neuregelung der Allgemeinverbindlicherklärung der Bedienungsgeldordnung

Herr Dr. Streiff, Vorsteher des Zentralbüros, orientiert über dieses Traktandum. Da am I. Januar 1953 die geltende Rechtsgrundlage für die Allgemeinverbindlicherklärung der geltenden Bedienungsgeldordnung dahinfällt, würde diese bis Ende 1954 fest abgeschlossenen BO nur noch für die Verbandsmitglieder des SHV, des Schweizerischen Wirtevereins und der Union Helvetia, nicht mehr aber für die Outsider Geltung haben. Um eine weitere vom Zentralvorstand als wünschenswert erachtete Allgemeinverbindlicherklärung zu erwirken, müssen aber eine Reihe von Voraussetzungen erfüllt sein, die sich hauptsächlich auf das Verfahren über die Durchführung der BO beziehen. Vor allem sind die Befugnisse der Aufsichtskommission werden in Zukunft nicht mehr gerichtlichen Urteilen gleichgestellt sein, sondern es sind die ordentlichen Gerichte in das Verfahren einzuschalten. Dementsprechend können auch die Entscheide der Rekurskommission, sofern auf die Beibehaltung dieser Instanz noch Wert gelegt wird, inskünftig vor den ordentlichen Richter gezogen werden.

Auf Grund dieser Sachlage, um die Allgemeinverbindlicherklärung der BO ab Juni 1953 zu erwirken, ermächtigt die Delegierleuversammlung den Zentralvorstand, die Anpassung der BO an die neue gesetzliche Grundlage mit den Vertragspartnern vorzunehmen.

Der Vorsitzende spricht Herrn A. Gredig als Präsident der Kommission für die BO den Dank aus für seine umsichtige und geschickte Verhand-lungsleitung.

Allgemeine Umfrage und Diverses

Ehrenmitglied Jean Haecky erinnert an die zahlreichen Ausstellungen, an denen er im Aus-

land im Interesse des Fremdenverkehrs mitge-wirkt hat, und ersucht den Zentralvorstand,dahin zu wirken, dass inskünftig neben der SZV auch die Schweizerische Zentrale für Handelsförde-rung zur Mitarbeit eingeladen wird.

In London wird eine Propagandaausstellung geplant. Der Sprechende bemüht sich, ein geeignetes Haus zu finden. Wenn wir damit eine kulinarische Ausstellung verbinden und ein gutes Restaurant betreiben, so könnte damit für die schweizerische Fremdenverkehrswerbung viel erreicht werden.

Der Vorsitzende dankt für die Mitteilung und sichert Unterstützung der Anregung auf Reaktivierung der Zusammenarbeit zwischen der Zentrale für Handelsförderung und der Verkehrszentrale zu.

zentrale zu.

Herr Direktor Keller, Baden, kommt auf das Traktandum Beschränkung der Aufgabenkompetenzen der Sektionspräsidenten-Konferenz zurück. Im Auftrage der Sektion Baden macht er einige Anregungen über das Verfahren der Einberufung der Sektionspräsidenten-Konferenz und die vorgängige Orientierung der Sektionen über die zu behandelnden Fragen.

Der Vorgitzande nigent die Austräge die Aus-

grosses Interesse.

Der Vorsitzende bemerkt, dass auf der Schweizerseite alles bereit ist, für die Außebung des Visumswanges. Da diese nur auf Gegenseitigkeit beruhen kann, müssen aber auch noch deutscherseits die bestehenden Hindernisse weggeräumt werden. Die Verbandsleitung wird den Bundesrat in einem Schreiben auf die Dringlichkeit der Angelegenheit aufmerksam machen.

nn einem Schreiben auf die Dringlichkeit der Angelegenheit aufmerksam machen.
Herr L. Niess, Vevey, übt scharfe Kritik an der Verkehrspropaganda. Lokale und regionale Verkehrspropaganda. Lokale und regionale Verkehrsbureaux verfügen oft nicht über genügende Prospekte der befreundeten Stationen; es sollte nicht vorkommen, dass Prospekte Kindern abgegeben werden. In den Schaufenstern werden nuroftnur Bilder und Plakate für die eigene Station aufgehängt. Eine gegenseitige loyale Zusammenarbeit st unbedingt erforderlich. Er macht ferner einige betrübliche Feststellungen über den Stand der SZV an der Basler Mustermesse sowie über die Verkehrswerbung an der Mailänder, Lyoner und Brüsseler Messe. Überall konnten grosse Unzulänglichkeiten festgestellt werden. Der Sprechende bittet den Zentralvorstand, dafür zu sorgen, dass die von ihm erwähnten Unterlassungssünden in Zukunft nicht mehr vorkommen. Ferner macht Herr Niess den Zentralvorstandd, arauf aufmerksam, dass die Hotels und Reisebureaux jedes Jahr eine grosse Zahl voneinander abweichender Formulare bekommen. Eine Vereinheitlichung drängt sich auf.

Der Vorsitzende dankt Herrn Niess für die An-

Der Vorsitzende dankt Herrn Niess für die An-

Note de la rédaction

Faute de place, nous sommes contraints de renvoyer à la semaine prochaine, le compte rendu détaillé des délibérations de l'assemblée des délégués, ainsi que les ex-posés des chefs d'agences de l'Office central suisse du tourisme. Nous nous en excusons auprès de nos lecteurs.

regungen. Die Verbandsleitung wird die Direktion der SZV von den Klagen in Kenntnis setzen und auf Abhilfe der Mißstände dringen. Was die Formulare der Reisebureaux betrifft, so ist zu sagen, dass das von der IHA und der Fedération internationale des agences de voyages ausgearbeitete Typformular nunmehr auch im Verkehr mit den Nichtmitgliedern der IHA verwendet werden kann. Das Material kann demnächst beim Zentralbureau SHV bezogen werden.

Herr Armleder weist darauf hin, dass er und sein Kollege Scherz im Ausschuss der SZV stets für die Behebung der gerügten Mängel eingetreten sind. Der Mangel an Prospekten bei den SZV-Agenturen ist aber oft auch darauf zurückzuführen, dass die Mitglieder nicht genügend Prospektmaterial zur Verfügung stellen.

Herr Sieber, Arosa, bedauert, dass in der Frage

Prospektmaterial zur Verfügung stellen.

Herr Sieber, Arosa, bedauert, dass in der Frage der Telephontaxen noch nichts gegangen ist. Ferner würde er es begrüssen, wenn auch den Saisonhoteliers in der Zwischensaison die Möglichkeit gegeben würde, sich an organisierten Reisen nach Amerika zu beteiligen, da für sie, im Gegensatz zu den Großstadthoteliers, die Kosten für Einzelreisen nicht tragbar sind.

Der Versitzung eichert Beilien den Angel

reisen nicht tragaar sind.

Der Vorsitzende sichert Prüfung der Angelegenheit zu. Was die Telephontaxen betrifft, ist die Verbandsleitung nicht untätig gebieben. Sie hat erreicht, dass im Luzerner Bericht die Notwendigkeit einer Änderung der bisherigen Gebührenpraxis der PTT-Verwaltung anerkannt wurde.

renpraxis der PTT-Verwaltung anerkannt wurde. Herr H. Stutz, St. Moritz, bzeichnet es als absolut unhaltbar, dass bereits heute schon Importsperren auf neue Kartoffeln verfügt wurden, in einem Zeitpunkt, wo diese Waren in der Schweiz nicht oder nur schwer erhältlich sind. Er verweist auch auf den hohen Preis der neuen Kartoffeln, die 90 bis 100 Franken pro 100 kg kosten. In St. Moritz kann man den Kunden aus Italien keine alten Kartoffeln mehr vorsetzen. Der Sprechende ersucht den Zentralvorstand, diesen Zuständen seine volle Aufmerksamkeit zu schenken. Der Vorsitzende bemerkt, dass der SHV alles

Der Vorsitzende bemerkt, dass der SHV alles daransetzt, um in den auf Grund des Landwirt-





SILAVIT-Waschalkali

Universal-Waschmittel

Hahen Sie Waschprobleme? Wir beraten Sie gerne!

VAN BAERLE & CIE. AG., MÜNCHENSTEIN

Früchte einmachen

in Bülacher Flaschen 2 und 5 Liter



Diese grossen Flaschen eignen sich besonders gut für Ihren Betrieb zum Heisseinfüllen von Früchten aller Art, Konfitüren, Apfelmus und Tomaten in Stücken.

Ladenpreise: 5 Liter Fr. 2.90, 2 Liter Fr. 1.45 per Stück. Erhältlich bei den Wiederverkäufern der Einmachartikel "Bülach". Bei grösseren Bezügen Rabatt.

grosseren Bezugen Rabatt. Verlangen Sie dazu unsere neue blaue Broschüre "Einmachen leicht gemacht". Sie ersetzt unsere bisherigen Publikatio-nen und ist nunmehr ausschliesslich mass-gebend. Preis 50 Rp. Auch direkt von uns gegen Briefmarken.

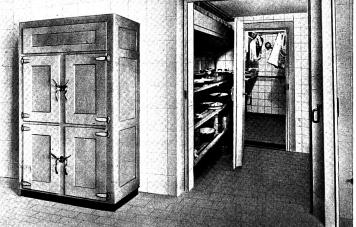
GLASHÜTTE BÜLACH

Neue Ersatzgummiringe, die den Stempel "Bülach" tragen und die nötige Dicke aufweisen, sind jetzt wie-der in ausgezeichneter Qualität erhältlich. Ladenpreis 15 Rappen pro Stück.



Therma Kühlanlagen

werden jedem Betrieb speziell angepasst. Zweckmässigkeit, beste Ausführung, zuverlässig im Betrieb und Dauerhaftigkeit sind besondere Vorzüge der Therma-Kühlanlagen.

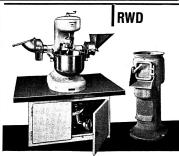




Unsere Spezialisten beraten Sie für die Einrichtung von Schränken, Vitrinen, Glacé-anlagen, Kühlraum- und Gefrieranlagen.

Therma A.G. Schwanden Gl. Kältebüro Zürich Hofwiesenstrasse 141, Tel. (051) 26 16 06

Büros in: Bern, Telephon (031) 53281 Lausanne, Tel. (021) 260121 Genf, Telephon (022) 46819



RWD-IMPERATOR I RWD - K S

Universal-Küchenmaschin

beim 20-Liter-Kessei, 1,5-F - Kupplungen, Fr. 2800. – Ferner: Univer sal, Passiermaschine, Fleischwolf, Kaf feemühle, Spezialtische.

5 Typen für 200, 400 resp. 1200 kg Stunden-schälleistung. El. An-trieb, Wasserspülung. Preis ab Fr. 1280.-.

Giesserei, Maschinen- und Möbelfabrik Telephon (051) 918103

REPPISCH-WERK AG., DIETIKON-ZÜRICH



National

National Registrierkassen AG.

schaftsgesetzes vorgesehenen Gremien das Mit-spracherecht zu erhalten. Den besonderen Be-dürfnissen unserer Berghotellerie muss Rechnung getragen werden.

getragen werden.

Herr M. Budlüger macht darauf aufmerksam, dass die Bewirtschaftung der Kartoffeln in den Aufgabenbereich der Alkoholverwaltung fällt. Er bittet Herrn Stutz um genaue Unterlagen über den Stand der Kartoffelversorgung in St. Moritz Für die besonderen Verhältnisse in den entlegenen Berggebieten haben wir volles Verständnis, und auch in Bern hat man auf Grund unserer wiederholten Vorstellungen eingesehen, dass die Versorgungsmöglichkeiten anders sind als in der übrigen Schweiz. Um aber Ansprüche wirkungsvoll geltend machen zu können, bedürfen wir genauer Unterlagen. Selbst die Informationen der Lieferanten sind nicht immer zuverlässig.

Auf unseren Wunsch hin hat sich Herr Bundesrat Weber bereit erklärt, dem SHV in der Eidg. Alkoholfachkommission einen Sitz einzuräumen. Herr F. Tissot macht einige Angaben über die

Alkoholfachkommission einen Sitz einzuräumen. Herr F. Tissot macht einige Angaben über die Stellenvermittlung. Von Mitgliederseite sind wiederholt Klagen eingelaufen über akuten Personalnangel. Die Schuld liegt vielfach bei den Mitgliedern selbst. Es muss endlich verstanden werden, dass Stellenofferten sofort zu erledigen und zurückzuschicken sind. Mit Bezug auf die ausländischen Arbeitskräfte ist es unseren Anstrengungen gelungen, wesentliche Erleichterungen in der Erteilung der Bewilligungspflicht zu erzielen. Am 15. Mai hat das BIGA ein Zirkular an die Arbeitsämter gerichtet. Noch am gleichen Tage orienterten wir unsere Mitglieder über die zugestandenen Erleichterungen. Der Zentralvorstand widmet der Frage der Personalbeschaffung grösste

Aufmerksamkeit und ist auf die tatkräftige Unterstützung der Mitglieder angewiesen.

Herr A. Kienberger, Basel, weist darauf hin dass durch eine Mitteilung der internationalen Reiseorganisation Hotel-Plan, Zürich, in Mitgliederkreisen die Meinung aufgekommen ist, der Hotal-Plan habe die USA-Leave-Action übernommen. Er tritt dieser irrigen Auffassung entgegen und verweist auf das Zirkular, das den Mitgliedern zugehen wird.

gegen und verweist auf das Zirkular, das den Mitgliedern zugehen wird.

Herr Hunziker, Thun, gibt der Erwartung Ausdruck, dass das Bestehen der Fähigkeitsprüfung an unserer Fachschule von weiteren kantonalen Prüfungen entbindet.

Herr Weissenberger bemerkt, dass das Fähigkeitszugnis unserer Fachschule von den Kantonen schon jetzt anerkannt wird und dass Aussicht besteht, dass auch allein der Besuch der drei Kurse an der Fachschule genügt, um von den Kantonen als Fähigkeitsausweis anerkannt zu werden. Vorbehalten bleibt natürlich die Prüfung über die kantonalen Wirtschaftsgesetze.

Nachdem die Diskussion nicht mehr weiter benützt wird, dankt der Zeutralpräsident für die Aufmerksamkeit der Delegierten und gibt seiner Freude über das hohe Niveau der Verhandlungen Ausdruck. Er wünscht den Teilnehmern nicht nur geschäftlichen Erfolg, sondern auch Gesundheit und Freude in ihrer Familie. Die Verbandsleitung fühlt sich getragen vom Vertrauen der Mitglieder und wird auch in Zukunft bestrebt sein, dieses Vetrauen zu rechtfertigen.

Für die unermüdliche und erfolgreiche Tätigkeit unseres Verbandspräsidenten. Dr. Franz Seiler, dankt die Versammlung auf Antrag von Herrn Tissot mit einer spontanen Ovation.

Generaldirektor J. W. Egli 60 jährig

In jugendlicher Körper- und Geistesfrische vollendete am 9. Juni Herr Jules Egli, Seniorchef der American-Express-Organisation in der Schweiz, sein 60. Lebensjahr; selbst unter den ihm täglich Nahestehenden wird kaum einer im Träger des fast runzelfreien, scharfgeprägten Profils, der erwartungsfrohen Augen und des üppigen Schwalls weissmellerter Haare eine Persönlichkeit ahnen, die bereits an der Schwelle ihres 7. Dezenniums steht.

weissineiteiten hate eine reissineiteiten ander Schwelle ihres 7. Dezenniums steht.

Seine Schul- und Lehrzeit verbrachte Herr J. W. Egli an seinem Geburtsort Luzern, mit dem er sich heute noch mit allen Fasern verbunden fühlt. Sein angeborener Wissens- und Schaffensdrang liessen ihn nach einer gründlichen Banklehre in rascher Folge verschiedene Erwerbszweige und Länder durchlaufen und weckten seinen Sinn für internationale Zusammenhänge. Den Weg zurück in die Heimat und ins Bankwesen fand er durch ein Engagement bei der Schweizerischen Kreditanstalt in Zürich, während seit 1921 sein ganzes Streben dem Aufbau und der Entwicklung der American Express Co. in Zürich und in der übrigen Schweiz gilt.

Schon die ersten Amexco- Jahre mit ihren beispiellosen Konjunkturausschlägen und dem gros-

sen Börsenkrach von 1929 bildeten einen Prüfstein für Direktor Eglis unbeirrbaren Scharfsinn. In der klaren Erkenntnis der Grenze zwischen Wirklichkeit und Chimäre, Erreichbaren und Utopischem, Ephemerem und Dauerhaftem lag das Geheimnis seiner glücklichen Lenkung der Geschicke seiner Aktionssphäre in jener klippenreichen Zeit. Nicht dass der richtige Weg stets mit blosser Intelligenz und scharfem Weitblick klar erkennbar gewesen wäre: nur zu oft waren höhere Direktiven oder amerikanische Gepflogenheiten mit hiesigen Verhältnissen schwer auf einen gemeinsamen Nenner zu bringen, aber gerade die Fähigkeit, ja die Kunst der Versöhnung widerstrebender Ausgangsfaktoren zu einem tauglichen Mittel verrieten – damals nicht minder als heute – den geschmeidigen Kaufmann-Diplomaten. Bei solchen Konstellationen verdient J. W. Eglis rasches Vorrücken zum Vizedirektor im 30. und zum Direktor im 34. Altersjahr spezielle Erwähnung. Der zweite Weltkrieg stellte alsdann sein Organisationstalent auf eine neue, erfolgreich bestandene Probe. Als besonders verdienstschen Obliegenheiten gewertet werden, und es war in Anbetracht der gleichzeitigen Firma-

betreuung kaum übertrieben, bei Herrn Egli von einer Gabe der Ubiquität zu sprechen.

Ahnliches gilt auch vom beruflichen Arbeitsbereich des Jubilaren, indem sich der Aktionsradius seiner Firma auf drei an sich der Aktionsradius seiner Firma auf drei an sich grundverschiedene, wenn auch gewisse gemeinsame Berührungspunkte aufweisende Branchen verteilt: Bank, Reise und Spedition. Auf seiner angestammten Gründlichkeit beruht auch der Erfolg der von Direktor Egli seit 1047 Auflährlich organisierten Gesellschafts- und Studienreisen nach Amerika sowie seiner verdienstvollen Bemühungen um die Belebung des Gästestromes vom Ausland, vorab aus den USA., nach der Schweiz. In ebenso gewissenhafter Detailarbeit pflegt J. W. Egli übrigens auch seine persönlichen Auslandreisen vorzubereiten. Dieser charakteristischen Eigenschaft, seiner Begeisterungsfähigkeit für alles Schöne und seiner Liebe zur Natur verdankt er zum Teil seine Virtuosität als geistig schöpferischer Reisefachmann, als leidenschaftlicher Dozent über heimatkundliche Anschauungen und als jovialer, geistreicher Gescllschafter. Durch die Förderung der Luftseilbahn auf die Klewenalp und die üdyllische Anlage seines dortigen Ferienchalets, das ebensosehr der Gastfreundschaft als der Erholung und dem Skisportdient und ein wohltuendes Gegengewicht zur aufreibenden Tagesarbeit bildet, hat er neben anderem seine Treue zur Innerschweiz bewiesen. Dieser Vielseitigkeit, gepaart mit feinfühliger Intuition und unbeugsamer Willenskraft verdankt der Jubilar auch seine jüngsten beruflichen Erfolge, nämlich vor sieben Jahren die Ernennung zum Generaldisekt, gepaart mit feinfühliger Intuition und unbeugsamer Willenskraft verdankt der Jubilar auch seine jüngsten beruflichen Erfolge, nämlich vor sieben Jahren die Ernennung zum Generaldisekt, gepaart mit feinfühliger Untuition und unbeugsamer Willenskraft verdankt der Jubilar auch seine jüngsten beruflichen Erfolge, nämlich vor sieben Jahren die Ernennung zum Generaläutentor und vor zwei Jahren die vorher auf der Amexco noch keine

P. S. Der *Schweizer Hotelier-Verein* entbietet Herrn *Generaldirektor Egli* seine allerbesten Glückwünsche zum 60. Geburtstag und dankt



ihm von Herzen für seine überaus verdienstvolle Tätigkeit im Interesse des schweizerischen Fremdenverkehrs. Als Leiter der grossen und einflussreichen Organisation der American-Express in der Schweiz hat sich Herr Generaldirektor Egli, der das uneingeschränkte Vertrauen der zentralen Leitung dieses weltweiten Unternehmens genieset, mit kluger Tatkraft und mit offensichtlichen Erfolg für die Intensivierung des Reiseverkehrs USA-Schweiz eingesetzt und dabei immer wieder bewiesen, dass er ein verständnisvoller, treuer, einflussreicher Freund und Förderer unserer Hotellerie ist, deren Wohlergehen ihm ganz besonders am Herzen liegt. Durch seine stets charaktervolle Haltung und Liebenswürdigkeit wusste sich der Jubilar die Achtung und Sympathie weitester Kreise unseres Landes zu erwerben. Die Schweizer Hotellerie schuldet ihm verehrungsvollen Dank und hohe Anerkenung für sein fruchtbringendes Wirken. Möge dem rüstigen Sechziger noch eine lange segensreiche Tätigkeit im Dienste der guten und grossen Sache vergönnt sein, die uns mit ihm verbindet!

Zürcher Hotelier-Verein

Die Mitglieder des Zürcher Hotelier-Vereins versammelten sich am 30. Mai unter dem Vorsitz ihres Präsidenten, Herrn Eduard Elwert-Gasteyger, zur diesjährigen Generalversammlung im Hotel Sonnenberg in Zürich. Als Gäste konnte der Vorsitzende Herrn Zentralpräsident Dr. Franz Seiler und Herrn H. Marbach, Präsident des Berner Hotelier-Vereins, begrüssen, durch deren Anwesenheit die enge Zusammenarbeit zwischen Zentralverein und Sektion einerseits und die Verbundenheit der Städtesektionen unter sich anderseits unterstrichen wurde. Ein engerer Zusammenschluss der Städtesektionen drängt sich heute an-

gesichts der vielen sie berührenden gemeinsamen Aufgaben und Belange mehr und mehr auf. Die statutarischen Geschäfte fanden in rascher Reihenfolge im Sinne der Anträge des Vorstandes ihre Erledigung. Der Jahresbericht pro 1951, der den Mitgliedern schriftlich vorlag, gab dem Präsidenten und Sekretär zu verschiedenen ergänzenden Mitteilungen Gelegenheit. Mit Befremden nahm die Versammlung davon Kenntnis, dass die Einiführung einer verlängerten Polizeistunde für eine beschränkte Zahl von Gaststälten, wofür heute ein neuer Verordnungsentwurf vorliegt, durch die ein neuer Verordnungsentwurf vorliegt, durch die unverständliche Haltung der Union Helvetia



Servez un dessert rafraîchissant en utilisant notre

Crème Caramel

présentée en coupes ou en godets à diplomates et bien garnie de baies fraîches ou d'une macédoine de fruits frais. C'est un vrai régal et cela ne vous reviendra pas cher! Demandez-nous nos recettes spé-ciales en nous passant votre commande de Crème Caramel DAWA par unités de 50 ou de 100 sachets.

Dr A. WANDER S.A., BERNE Téléphone (031) 55021



A. RUTISHAUSER & CO. AG. Scherzingen (TG) - St. Moritz

Zu vermieten

Speiserestaurant

mit heimeligen Lokalitäten und gut eingerichteter Küche in grossem Industrieort des Kantons Bern. Nötiges Kapital Fr. 2000.— Für jüngere, tüchtige Berufaleute sichere und ausbaufähige Existenz. Offerten mit Referenzen unter Chiffre OFA 3857 B an Orell Füssil-Ännoncen AC., Bern.

Direktions-Ehepaar

werden Bewerber mit eigenem Winter andgeschriebene Offerten mit voll Berufsausweis sowie Gehaltsansprü Chiffre D E 2083 an die Hotel-Revue

ZU VERKAUFEN

wegen Krankheit eine in einem Badekurort der Waadtländer Alpen gelegene

Hotelliegenschaft

Grosser Park. Obst- und Gemüsegarten. Geeig-net für junge, tüchtige Geschäftsleute. Passanten-und Pensionsbetrieb. Hotel- und Café-Patent. Anfragen und Auskunft zwecks Besichtigung durch Selbstinteressenten unter Chiffre H R 2073 an die Hotel-Revue, Basel 2.



stelle. Offerten an Hann

Restaurant-tea-room de 1er ordre à Genève cherche

pâtissier

setveuse

pour le Tea-room et restau-rant, parlant anglais. ffre avec recommandation us chiffre RT 2063 à l'Hotel-evue, Bâle 2.



Hotel-Liegenschaft

bei Interlaken, in vollem Betrieb. 75 Better Privatbäder, elektr. Grossküche, Kühlanlager Garagen, 2 kompl. Wohnungen. Aus Privathan Erstklassige Kapitalanlage. Interessenten m 100 Mille Barmitteln oder entsprechender verbindung erhalten nähere Auskunft Chiffre Z W 6324 an Mosse-Annoncen, Zür



gegenüber der Regelung der Arbeitsbedingungen in diesen Betrieben wesentlich verzögert wird. Trotzdem über die arbeitsrechtlichen Forderungen dank des weitgehenden Entregenkommens der Arbeitgeberschaft eine Verständigung erzielt werden konnte, lehnte schliesslich die Union Helvetia den Abschluss eines Gesamtarbeitsvertrages aus Gründen ab, die mit der Ordnung der Arbeitsverhältnisse nichts mehr zu tun haben. Diese Haltung der Union Helvetia erscheint heute um so unverständlicher, als den Begehren der Arbeitsverhältnisse nichts mehr zu tun haben. Diese Haltung der Union Helvetia erscheint heute um so unverständlicher, als den Begehren der Arbeitsverhältnisse nichts mehr zu tun haben. Ziesen der Arbeitsverhenft durch den Abschluss verschiedener neuer Gesamtarbeitsverträge in letzter Zeit weitgehend entsprochen worden ist und die Durchführung derselben durch die Mitglieder des Zürcher Hotelier-Vereins zu keinen Beschwerden seitens des Personals Anlass gegeben haben. Dieses mangelnde Verständnis der Union Helvetia für Postulate, die im Interesse der gesamten Fremdenverkehrswirtschaft und damit auch in demjenigen des Personals liegen, ist leider wenig geeignet, die Beziehungen zwischen ihrer Organisation und den Arbeitgeberverbänden zu fördern. In den Wahlen wurde der Vorstand in seiner bisherigen Zusammensetzung mit den Herren Eduard Elwert-Gasteyger als Präsident, Direktor H. Weissenberger als Vizepräsident, W. Steiger als Quästor, G. H. Kraehenbuehl, O. Nussbaumer, H. Schellenberg und A. L. Thurnheer als Beisitzer für eine weitere Amtsdauer bestätigt. Die vielfältigen Bemühungen und Verdienste, insbesondere des Präsidenten wie auch der übrigen Vorstandsmitglieder, wurden von der Versammlung durch Beifall gewürdigt. Als Sekretär beilebte wiederum der bisherige, Otto Besimo, Auch die Wahl der Rechnungsrevisoren ergab die Bestätigne der bisherigen Mandatinhaber.

Durch ein Kurzreferat von Herrn H. Weissenberger wurde die Versammlung sodann über die Geschäfte der diesjährigen Delegiertenversammlung der bisherigen Man

gefassten Beschlüsse und lehnte die Einführung der von der Sektion Genf beantragten Pauschalpreise einmütig ab.

Nach einer weitern Orientierung über verschiedene laufende Geschäfte nahm Herr Doktor Berchtold, Abteilungsvorsteher der Gewerbeschule der Stadt Zürich, in einem tiefschürfenden und fesselnden Vortrag zu den Entwichlungsvofen der Lehrlinge Stellung. Anhand zahlreicher Beispiele aus der Praxis wies der Referent die Wege, die zu einer erfolgreichen Erziehung der Lehrlinge unter Berücksichtigung ihrer verschiedenen Charaktere zu begehen sind. Eine strenge Überwachung und Erziehung der Jugendlichen ist notwendig. Dabei missen aber Einbrüche in die persönliche und vor allem in die geheime Sphäre der Jugendlichen strikte vermieden werden. Eine erfolgversprechende Lehrlingsausbildung setzt das Eingehen auf die vielfältigen Probleme der Jugendlichen, das Verständnis der Lehrmeister für die seelischen Belange derselben und eine väterliche Belehrung und Behandlung voraus. Die ausserordentlich lehrreichen und instruktiven Ausführungen des Referenten wurden von der Versammlung mit starkem Applaus quittiert. Dass sie auch auf fruchtbaren Boden fielen, bewies die anschliessende Diskussion, die von zahlreichen Mitgliedern benützt wurde.

Im Anschluss an die Verhandlungen vereinigte ein vorzüglich serviertes Nachtessen die Mitglieder mit ihren Damen und weitern Gästen, unter denen sich u. a. Herr Stadtrat Sieber und der neue Zürcher Verkehrsdirektor, Herr Dr. W. Kämpfen, befanden. Verschiedene gehalt- und humorvolle Ansprachen trugen zur guten Stimmung und zum fröhlichen Verlauf des Abends ebenso bei wie die zahlreichen Überraschungen, die den Damen und Herren von verschiedenen Seiten überreicht wurden.

Herrn R. Wismer vom Hotel Sonnenberg sei für das Gebotene und die einwandfreie Organisa-tion des Anlasses auch hier unser Dank und un-sere Anerkennung ausgesprochen.

Luftseilbahn Orselina-Cardada

W. Die Konzession für diese Luftseilbahn wurde am 30. November 1950 erteilt. Die in Locarno wohnhaften Initianten erklärten, der Plan zum Bau der Luftseilbahn Orselina-Cardada, die eines der schönsten Aussichts- und Ausflugsgebiete des Tessins leicht zugänglich machen und für die Ortschaften Monte Bré und San Bernardo bequeme Verbindungen schaffen soll, gehe auf über 20 Jahre zurück. Eine Luftseilbahn von Orselina (Madonna del Sasso) nach dem aussichtsreichen Gebiet von Conca di Cardada bringe den Ferienorten Locarno, Ascona und Ronco eine zusätzliche Attraktion, helfe die Frequenz verbessern und die Alp- und Forstwirtschaft fördern.

Das Projekt

Das technische Projekt stammt von der Firma von Roll, Bern. Die *Talstation* kommt direkt an die Strasse Monte Trinità (Bergstation der Standseilbahn Locarno-Madonna del Sasso) zu liegen, in die unmittelbare Nähe der Wallfahrtskirche.

Bei Monte Brè-San Bernardo ist eine Zwischen-station vorgesehen. San Bernardo ist von dieser Zwischenstation in wenigen Minuten zu Fuss erreichbar.

Die Berg- und Endstation kommt auf den sogenannten Piano di Colmanicchio (1350 m) zu stehen.

stenen.

Der Höhenunterschied zwischen den Endstationen beträgt 950 m, die schräge Länge der Fahrbahn 1830 m. Wirkliche Länge ca. 2070 m. Die zwei Kabinen vermögen je 23 Passagiere und einen Kondukteur zu fassen.

Nondurten an assen.

Die Fahrgeschwindigkeit beträgt ca. 4,5 m/sec.,
so dass die einfache Fahrt nur 9¹/₄ Minuten
dauert. Dies entspricht einer Leistungsfähigkeit
von 150 Personen pro Stunde in jeder Richtung.

Das Trassee passt sich gut dem Gelände an. Schon während der Fahrt geniesst der Fahrgast eine grossartige Aussicht.

Total der Anlagekosten: Fr. 1250000.-

Das Eidg. Post- und Eisenbahndepartement war der Meinung, dass dem Fremdenkurort Lo-carno eine Luftseilbahn, die eine touristische At-traktion darstellen wird, kaum verwehrt werde könne. Wir erinnern daran, dass Lugano über eine Reihe von Bergbahnen verfügt, während in Locarno bisher jede derartige Anlage fehlte. Dabei begrüssen es die Kurgäste, wie teils auch die Ein-heimischen, insbesondere während der heissesten Sommerzeiten, wenn sie aus den Niederungen mittels einer Bergbahn in die etwas kühlere Höhe gelangen köngen gelangen können

gelangen können.
Cardada ist landschaftlich pittoresk und stellt den Ausgangspunkt einer beträchtlichen Zahl schöner Wanderwege dar. Die Aussicht ist ausser-ordentlich genussreich, sowohl in Richtung Süden und Norden, wie auch nach Westen und Osten.

und Norden, wie auch nach westen und Osten. Es darf angenommen werden, dass Kurgäste wie Einheimische von Locarno dieses Gebiet gleichermassen als Ausflugsziel wählen, wenn es durch eine Luftseilbahn einmal besser erschlossen ist. Schon heute begeben sich, insbesondere im Sommer, viele Touristen in die Gegend von Cardada.

Aber auch im Winter können am Tag bis zu 100 Personen, die sich dem Skisport widmen, ge-zählt werden. Das Skigebiet ist allerdings ver-hältnismässig klein, so dass der Wintersport nur einen kleinen Bruchteil des gesamten Verkehrs-volumens abgeben wird.

volumens abgeben wird.

Die Post ist nicht in der Lage, die Gegend von Cardada richtig zu erschliessen, da die Strasse nur bis Brè und San Bernardo führt. Diese beiden Agglomerationen sind aber von der Mittelstation der Luftseilbahn aus in 7 Minuten erreichbar. Von Brè und San Bernardo aus führen steile Fusswege nach Cardada. Diese Wege können mit Motorfahrzugen nicht befahren werden, und selbst für berggängige Pferdefuhrwerke ist hier ein Durchkommen nur schwer denkbar. Wer nach Cardada gelangen will, muss von der obersten Haltestelle der Post aus noch gut eine Stunde bergwärts steigen. bergwärts steigen.

bergwarts steigen.

Ausserdem wird die Luftseilbahn gegenüber dem Postautomobil eine wesentlich raschere Verbindung zu den beiden Ortschaften Brè und San Bernardo ermöglichen.

Die Inbetriebnahme der Anlage ist auf den Sommer 1952 vorgesehen.

Eine neue Luftseilbahn bei Brig

P. Oberhalb von Brig befindet sich auf einer Höhe von zirka 1900 m ü. M. an den Sidhängen des Kleenenhornes der sogenannte Rosswald, der seit Jahren ein vielbeachtetes Skigebiet darstellt. Es wurde hauptsächlich bekannt durch die von örtlichen Skiklub organisierten Sialom- und Abfahrtsrennen Kleenenhorn (2725 m ü. M.). Brig (700 m ü. M.). Wenn der Rosswald, der als ideales Skigebiet anzusprechen ist, bisher nur von Skifahrern aus 'der Umgebung von Brig besucht wurde, so war dies vorwiegend dem Umstand zuzuschreiben, dass der Aufstieg zu Fuss 3½–5 Stunden in Anspruch nimmt und daher für den auswärtigen Skifahrer zu zeitraubend ist.

Ein Initiativkomitee mit Sitz in Brig hat sich im Frühling 1951 die Erschliessung des Gebietes mittels einer Luftseilbahn zum Ziele gesetzt. Das Projekt sicht eine Talstation bei "Basweri" (Ried/Brig) an der Simplonstrasse vor. Sie wird vom Bahnhof Brig aus mittels eines Autobusses

Das Gemüse der Woche

Kohlrabi, Spitzkabis, Blumenkohl

in zirka 14 Minuten erreicht. Die Talstation liegt auf einer Höhe von 1067 m ü. M., die Bergstation auf 1828 m. Die Bahn, die als Einseilbahn geplant ist, weist eine durchschnittliche Steigung von 55% auf. Die Fahrgäste werden mittels vierplätzigen, gondelartigen Kabinen in Leichtmetall-ausführung befördert. Bei einer Seilgeschwindigkeit von 2,3 m/s wird sich die Fahrdauer auf 11.5 Minuten belaufen, da die schiefe Länge der Bahn zirka 1600 m ausmacht. Da insgesamt 10 Kabinen unterwegs sein können, beläuft sich die Förderleistung der Bahn auf 100 Personen pro Stunde. Die Frage der Rentabilität dieser Bahn ist bei der Konzessionsbehörde einlässlich besprochen worden. Von den Initianten wurde geltend gemacht, dass Brig als Knotenpunkt der Simplon- und Lötschberglinien sowie der Visp-Zermatt- und der Furka-Oberalp-Bahn einem grossen Durchgangsverkehr aufweist. Trotzdem kann Brig nicht als ein eigentlicher Kurort angesprochen werden, wobei darauf hinzuweisen ist, dass nach den Grundsätzen, die von der Eidg. Kommission für Bergbahnen im Laufe dieses Jahres anlässlich einer Pressekonferenz im Hinblick auf die Konzessionierung von Luftseilbahnund Sesselbahnprojekten erläutert wurde, in der Regel dürfe eine derartige Sporbahn nur dann mit einer sicheren Rendite rechnen, wenn sie einen Kurort zum Ausgangspunkt habe. Der Wochenendverkehr vermag bekanntlich eine Luftseilbahn oder Sesselbahn nicht genügend zu alimentieren, um eine Rentabilität zu gewährleisten. Vielmehr bedarf die Anlage einer normalen Wochenfrequenz. Wenn die Anlage trotzdem konzessioniert wurde, so deshalb, weil Brig und dessen Umgebung, vor allem Naters, Visp und Glis, bereits eine gewisse Frequenz zu garantieren vermögen. Die Initianten rechnen zudem mit einem Zuzug von Skifahrern aus der Gegend von Domodossola und des Langensees. Im übrigen scheinen gewisse militärische Gesichtspunkte bei der Konzessionierung ebenfalls eine Rolle gespielt zu haben. Zudem kann nicht geleugnet werden, dass die Gegend von Rosswald und des ganzen Klenenhornes als ideales S

Die tiefgekühlten

CREVETTEN

Auskünfte und Preisliste durch

BIRDS EYE AG., Zürich 22, Tel. (051) 239745



Fond-blanc Kalbs-Ragout Risotto

Sauce Béchamel

Gemüse-Suppen usw.

entscheidend verbessern können?

Großer Fortschritt für jede Küche. weil frei von Fabrikgeschmack, hellfarbig und klar!

1-Kilo-Büchse 875 5-Kilo-Kessel 850 p. kg

12-Kilo-Kessel 8 40 p. kg

Schweizerische Hotel - Treuhand - Gesellschaft, Zürich

Achtundzwanzigste ordentliche

Generalversammlung

Montag, den 23. Juni 1952, vormittags 11.30 Uhr, im Sitzungs-zimmer der FIDES Treuhand-Vereinigung, Bahnhofstrasse 31, Zürich 1

TRAKTANDEN:

- Bericht und Rechnungsabschluss für das abgelaufene Geschäftsjahr und Bericht der Kontrollstelle.
 Beschlussfassung betreffend Abnahme des Jahresberichtes und der Jahresrechnung. Entlastung der Verwaltung.
- 3. Wahl der Kontrollstelle.

Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Bericht der Kon-trollstelle liegen vom 12. Juni 1952 an in unseren Bureaux (Orell Füssli-Hof, Eingang St. Peterstr. 11) zur Einsicht der Aktionäre auf.

Eintrittskarten zur Generalversammlung können vom 12. Juni bis 23. Juni 1952 gegen Legitimation über den Aktienbesitz am Sitz der Gesellschaft bezogen werden.

Am gleichen Ort sind die gedruckten Geschäftsberichte erhältlich. ZURICH, den 28. Mai 1952.

Der Präsident des Verwaltungsrates: Dr. A. Müller.

Les annonces répétées multiplient l'efficacité de vos insertions

WIR VERKAUFEN bestbekannte, absolut fabrikneue

Marken-Hotel-Silbergeschirre

zu Liquidationspreisen

an Wiederverkäufer oder bei nicht allzu kleinen Bestellungen direkt an den Hoteller. Muster und Preislisten werden unverbindlich zuge-sandt. Bitte in der Anfrage Artikel und Menge angeben. — Offerten unter Chiffre M. H. 2110 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Das moderne Gedeck des fortschrittlichen Hoteliers

SETS (44 x 30 cm)

Halbleinen, handgewoben und handgesäumt, in versch. Dessins, Schweiz, Helmarbeit, Fr. 70.— pro Dtzd. Bei 3 Dtzd. 10%, bei 6 Dtzd. 15% Rabatt. Sonderwünsche können berücks. werden. Muster zu Diensten durch Th. Boesch, Kreuzstr. 82, Zürich 32 (Tel. 34 63 24).

CHAMPAGNE J. BOLLINGER

AY-CHAMPAGNE - un des meilleurs DRY EXTRA, BRUT EXTRA - BRUT 1941-1945

Agents généraux pour la Suisse

RONAUD S. A., BALE





In Gaststätten deren Bestuhlung von Horgen-Glarus stammt, kehren Gäste gerne ein, weil man auf Horgen-Glarus-Stühlen nicht nur sitzen, sondern gleichzeitig ausruhen kann. Horgen-Glarus-Stühle aus massiv gebogenem Holz sind bruchsicher und formechön

HORGEN-

AG. MÖBELFABRIK HORGEN-GLARUS IN GLARUS Tel. (058) 5 20 91

Kanada: die Schweiz Amerikas

Schweiz und Touristen, das passt zusammen wie Schinken und Ei! bemerkte vor kurzem eine einflussreiche, kanadische Zeitschrift und begann sodann zu ergründen, warum das Dominion noch nicht die Schweiz des nordamerikanischen Kontinentes geworden sei.

tinentes geworden sei.

Kanada ist, in der Tat, überreich an einzigartigen Naturschönheiten. Die riesigen "National Parks" – die allein elfmal so gross wie die ganze Schweiz sind! – bieten dem Besucher unvergessliche Erlebnisse. Doch ihre Verwaltung ist mehr darauf bedacht, das Wildleben zu schützen, als Fremde anzulocken, obwohl in den besten Jahren vor dem Kriege bis zu 1000000 Besucher hier eintrafen.

vor dem Kriege bis zu 1000000 Besucher hier eintrafen.

Kanada hat in der Bergregion der Provinzen Alberta und British Columbia sowie in demnahezu moch unentdeckten unendlich grossen Yukon Territory Gebiete, die jedem Alpinisten wegen ihrer Schönheit berauschen können. "Wir haben hier", seufzen die Kanadier, "fünfzig, Switzerlands! Was fehlt uns nur, ausser der Kunst des Jodelns und einem Schweizer Wilhelm Tell. ...?!"

Das Bergsteigen allerdings hat auf dem nordamerikanischen Kontinent noch nicht jene grosse Beliebtheit erreicht, wei in Europa. Kanada hat sich dabei sehr bemüht, das erfolgreiche Beispiel der Schweiz nachzulahmen. Die "Canadian Pacific Railway" — kurz CPR. genannt — eine der grossen Eisenbahngesellschaften der Welt, haschon vor Jahren Schweizer Führer für ihre Berghotels "importiert", und diese in einem Schweizer Muster, ins Leben gerufen, der aber in den mehr als vierzig Jahrzehnten, nach Schweizer Muster, ins Leben gerufen, der aber in den mehr als vierzig Jahrzeniens Bestandes bloss einen sehr bescheidenen Mitgliederbestand erreichte.

Dass manche Gebiete Kanadas nur von begützten Vankees" besucht werden können ist

Mitgliederbestand erreichte.

Dass manche Gebiete Kanadas nur von begüterten "Yankees" besucht werden können, ist natürlich kein Geheimnis. In den Rocky Mountains, beispielsweise, einem Berggebiet von atemberaubender Schönheit, benötigt der Tourist täglich ungefähr fünfzehn Dollar für "Kleinigkeiten", wie Führer, Ponies etc. und das ist natürlich für den Durchschnittsamerikaner selbst zur Zeit der "Prosperity" etwas zu viel.

Zweifellos wird Kanada in der Zukunft in noch grösserem Masse als bisher ein Hauptziel der amerikanischen Touristen werden, besonders in jenen Gebieten, deren Besuch mit geringeren Kosten verbunden ist. Dass sich die Fremdenverkehrsindustrie, um dieses Ziel zu erreichen, besonders an die breiten Bevölkerungsschichten

des grossen Nachbarlandes wird wenden müssen, ist offenkundig. Da Kanada sich in diesen Belangen das Beispiel der Schweiz vor Augen hält, ist anzunehmen, dass diesen Bemühungen ein voller Erfolg beschieden sein wird.

DIVERS

Prévisions pour l'utilisation de la récolte de cerises

La saison des cerises ne dure que peu de temps et peu d'autres fruits sont aussi périssables que ceux-ci. S'il est un produit de notre sol qui exige un plan d'utilisation précis c'est certainement les cerises. Cette année aussi, la Régie fédérale des alcools en particulier a pris ses dispositions à temps. Ce sont principalement les trois mesures suivantes ayant pour but de favoriser autant que possible l'utilisation non-alcoolique de la récolte:

- vente en paniers de cerises fraîches à un prix unique dans toute la Suisse;
 vente à prix réduit aux populations de mon-
- tagne; promotion des ventes de cerises dénoyautées. L'an passé, ces trois mesures se sont révélées très efficaces. (O.P.)

La semaine de la Rose à Genève Comment sont jugées les roses

Comment sont jugées les roses

En ce début de juin où, dans le cadre de la Sose, on parle beaucoup du concours international de roses nouvelles, il sera intéressant de présenter les travaux du jury. Celui-ci est formé de personnalités venues de France, de Grande-Bretagne, des Etats-Unis, de Belgique, d'Afrique du Sud, des Pays-Bas, du Danemark, du Luxembourg, d'Italie, d'Allemagne et de Suisse.

Les nouveautés de rosiers à grandes fleurs, petites fleurs, sarmenteux ou autres sont envoyées à Genève avant leur mise en commerce, par trois pieds et pour une durée de trois ans pour les sarmenteux, par cinq pieds et pour deux ans pour les autres variétés. Ces pieds sont plantés dans une roseraie établie derrière la villa de la Grange, où évidemment le public n'a pas accès, car il s'agit là d'un véritable laboratoire horticole, dont les jardiniers du Service des parcs et promenades assurent l'entretien.

Le Jury permanent, composé de spécialistes choisis à Genève, juge les rosiers la première année et au début de la seconde. Puis, après deux ans

il s'adjoint le jury international pour décerner des diplômes de médailles d'or, d'argent, et des certi-ficats de mérite. Son jugement est basé sur les caractéristiques suivantes des plantes: vigueur, rusticité, résistance aux maladies, qualité du feuil-lage, des tiges, floribondité, tenue aux intempé-ries, forme et teinte du bouton et de la fleur, parfum, etc.

Les notes attribuées par le jury permanent la première année et au début de la seconde forment à chaque fois 25% du total final, alors que la visite définitive du jury international compte

Voilà comment, dans quelques jours, seront jugées des fleurs qui porteront dans le monde entier le renom de Genève, ville des roses.

Die Froschmänner trainieren

Die Froschmänner trainieren

Tag für Tag kann man am Strand bei Coronado an der kalifornischen Küste eine Schafsonnengebräunter, muskulöser junger Männer im Wasser herumspringen sehen. Sie schnellen sich im Kopfsprung in die Brandung, tauchen weite Strecken, lassen sich mit den Wogenkämmen wieder an Land tragen. Und wenn die Brandung so gefährlich ist, dass der Strand für das Publichum gexpert wird: um so besser. Was machen diese Männer? Tatsächlich werden sie dort in einer besonders harten militärischen Spezial-ausbildung durchtrainiert. So berichtet ein Artikel in der Juninummer der Zeitschrift «DAS BESTE aus Reader"s Digest». Und weiter liest man, dass heute dieses Elitekorps aus fünf hundertzwölfkörfigen Einsatzgruppen besteht. Alle sind Freiwillige. Doch wer die Froschmänner kennt, der weiss auch, dass sie bei der Amphibienlandung bei Inchon auf Korea im September 1950 durch ihre Tapferkeit weitgehend zum Gelingen jener Operation beigetragen haben. Neben dem Bericht über das bisher geheimgehaltene Elitekorps sind eine ganze Reihe interessanter Artikel, z. B. über den erfolgreichen Kampf gegen Gelenkrheumatismus, in dieser Juninummer von DAS BESTE, sowie der herrliche, abenteuerreiche Buchauszug über die Erlebnisse eines kanadischen Owboys in der noch unerschlossenen Gebieten der Kanadischen Prärie. Cowboys in den noch unerschlossenen Gebieten der kanadischen Prärie.

Denkmalschutz

Der Kurverein St.Moritz hat beschlossen, alle Mittel in Bewegung zu setzen, um den Druiden-stein – eines der ältesten Kulturdenkmäler des En-gadins – unter öffentlichen Schutz zu stellen. Es handelt sich dabei um einen Dolmen, bei dem sich die Priester der Kelten, die sogenannten Druiden, ihre Erleuchtung holten.

Italien

Einlösung italienischer Reisekreditdokumente in der Schweiz

In Angleichung an die neuen Bestimmungen für den Zahlungsverkehr mit Belgien und der Bundesrepublik Deutschland sind auch die Vor-schriften über die gestaffelte Auszahlung von Reisezahlungsmitteln im Verkehr mit Italien geändert werden geändert worden.

Vom 26. Mai 1952 an ist danach die Einlösung alienischer Reisekreditdokumente gemäss folgender Staffelung vorzunehmen:

	Eru	vachsene	Kinde	r
			Fr.	
Ι.	Rate	100	100. —	anlässlich der ersten Vor
				weisung der Reisekredit
				dokumente,
2.	* *	300. —	200. —	frühestens am 3. Ta
				nach dem Tag der erstei
				Auszahlung,
3.	**	500. —	200. —	frühestens am 5. Ta
				nach dem Tag der zweiter
				Auszahlung,
4.	2.7	600. —	300. —	frühestens am 5. Tag
				nach dem Tag der dritter
				Auszahlung.
Bei	spiel.		zahlung	am 16. Juni.
		2.	.,	frühestens " 19. Juni.
		3.	.,	,, ,, 24. Juni.
		4.		29. Juni.

SAISONERÖFFNUNGEN

Flims-Waldhaus: Hotel Schweizerhof, 12. Juni. Gletsch: Hotel Rhonegletscher, 15. Juni. Hotel Belvédère, 20. Juni.

Interlaken: Hotel Savoy, 1. Juni. Lenzerheide: Park-Hotel Lenzerheide, 15. Juni. Rigi-Kaltbad: Grand Hotel, 20. Juni.

VERBANDSTREUE HOTELIERS

berücksichtigen in erster Linie die Inserenten der Schweizer Hotel-Revue.



Oualität. Echtheit Präsentation leichter Service einfache Abrechnung kein Schankverlust vertraute Marke

sind 7 Schrittmacher für den Erfolg mit den beliebten Portionenfläschchen mit Kirsch "vom ganz Guten",

Zwetschgen- und Pflümliwasser und Marc.

> Gesucht für Sommersaison, jüngerei und tüchtiger

Verlangen Sie Offerte und Muster vom

Verband landwirtschaftlicher Genossenschaften der Nordwestschweiz Basel-Dreispitz, Telephon (061) 5 40 40

reundinnen, ges. Alters, sehr nt., sprachenk., g. präsent., su-m Saisonstelle ab Juli, eine als Resiaurationstochter die andere als

Zimmermäddien

guten Passantenbetr., mit guten erdienstmöglichk. Off. an Stella ossi, Rue Céard, 8, Genève.

Bar-Pianisí

Jeune homme, formation elastique et commerciale connaissance de l'allemand parlé et écrit, cherche place

secrétaire

Offres sous chiffre J H 2107 à l'Hôtel-Revue, Bâle 2.

Commis de cuisine garçons de salle filles de salle

sont demandés pour l'Hôt Montesano, Villars.

On cherche à acheter

calandre d'occasion

Frau, ges. Alters, welche s als Buffetdame, Lingère, in Sa Limmer u. Küche tätig war, s

Vertrauensposten als
Stütze des Patrons,
Gouvernante etc.
Off. unt. Chiffre P G 2106 an d
Hotel-Revue, Basel 2 oder Tel
phon 927634, Zürich.

Cherchés

Aber gewiss

on d'été, entrée 23 juin, dans hôtel Alpes

chef de cuisine seul cafetière-aide cuisinière portier seul femme de chambre

Faire offres avec copies de certificats et photo sous chiffre A V 2098 à l'Hôtel-Revue, Bâle 2.

per Ende Juni für ca. 3 Monate in den Tessin

Saal-Bartochter Zimmermädchen

Gesucht

Offerten mit Bild sind erbeten unter Chiffre B H 2093 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Su-sy bringt neue Genüsse

Grapefruit

Orange

Citron

Himbeer

Ananas

herrlich prickelnde und rassige Fruchtsaftgetränke, geschmacklich eine besonders glückliche Verbindung von Schweizer Obst mit südlichen Früchten, ganz mit natürlichem Fruchtzucker hergestellt und deshalb sehr gehaltvoll und bekömmlich. Su-sy ist jetzt schon in den meisten Restaurants, Cafés und Lebensmittelgeschäften erhältlich; verlangen Sie überall ausdrücklich: Su-sy!





Sehr solid, wird durch Alkohol und

Weine ebenfalls nicht befleckt Fabrikant: HOLIT G.m.b.H. TAVANNES

Stellen-Anzeiger | Nr. 24 Moniteur du personnel

Offene Stellen - Emplois vacants

TARIF	Mitgheder SHV.	Nichtmi Schweiz	tglieder Ausland				
Erstmalige Insertion bis zu 4 Zeilen	5	6.—	6.50				
Jede ununterbrochene Wiederholung	3.50	4.50	5				
Spesen jeweilen extra und Mehrzeilen mit 70 Cts. Zuschlag. Beleg-Nummern werden nicht versandt.							

Den Offerten beliebe man das Briefporto für die Weiterleitung (lose aufgeklebt) beizufügen.

A lleinkoch zu sofortigem Eintritt gesucht. Offerten mit Zeugnis-kopien an Hotel Pilatus am See, Alpnachstad. (1442)

Alleinkoch, tüchtiger, selbständiger, auf zirka 23. Juni für 3 Monate in Hotel mit 45 Betten gesucht. Offerten mit Zeugniskopien an Forest-Hotel, Vermala, Bahnhof Montana (Wallis). (1450)

SCHWEIZER HOTELIER-VEREIN Facharbeitsnachweis / Gartenstrasse 112 / Tel. (061) 586 97

Vakanzenliste

Liste des emplois vacants

des Stellenvermittlungsdienstes

Die Offerten auf nachstehend ausgeschriebene offene Steilen sind anter Angabe der betreffenden Nummer auf dem Umschlag und mit Briefporto-Beilage für die Weiterleitung an den Stellendienst

"HOTEL-BUREAU" (nicht Hotel-Revue) zu adressieren. Eine Sendung kann mehrere Offerten entho

Stellensuchende, die beim Facharbeitsnachweis des S.H.V. ein-geschrieben sind, erhalten telephonisch Adressen von unter «Vakanzenliste» ausgeschriebenen Stellen.

- Officebursche oder -mädchen, Lingeriemädchen, nach Übereinkunft, Erstklasshotel, Basel. Junger Bufschursche oder -tochter, Deutsch, Franz., 15. Juni, kleinerse Hotel, Basel. Fortier oder Portier-Hausbursche, 25. Juni, Hotel 30 Betten, Badeort, Kr. Aargau. Gouvernante, evil. Anflängerin, Sekretär(in), nach Überein-kunft, mitteligr. Hotel, Zürich. Thungrape Zustantantiochter, nach Übereinkunft, Restaurant, Thungrape Zustantantiochter, nach Übereinkunft, Restaurant, 6447

- Tucmys Assumenters of the Assumenter of the Assu
- grosses Hotel, Biel.
 Restaurantochter, Anfangsrestaurantochter, nach Übereinkunft, Gasthaus, Kt. Solothurn.
 Commis de cuisine, sofort, Restaurant, Olten.
 Serviertochter, sofort, Hotel 25 Betten, Thunersee.
 2 Commis de rang, Demi-Chef, 2 Restaurantkellner, Chasseur, sofort, Restaurant, Basel.
 Chasseur, sofort, Erstklasshotel, Geni.
 Restaurantochter, 3 Sprachen, nach Übereinkunft, Gross-cettlaten, Züfferner, and Descriptor, Hotel 30 Betten

- nt, Zurich. siger Saucier, nach Übereinkunft, Hotel 30 Betten, rrichsee. Saaltochter, evil. Chef de rang, ca. Mitte Juni, Hotel 40 stten, Genfersee. altochter, nach thousand

- 1. Saalnochner, evr. Leite de rang, ez. Annie junt, noch westen, Genfersee. Diet de kang, ez. Annie junt, noch westen, Genfersee. Saallochien anch Übereinkunft, Hotel 100 Besten, Bernmittelgr. Hotel, Otlen.

 2. Restaurantiöchter, junger Casserolier-Küchenbursche, sofort, Bahnholbuffet, Ossekweit, Grosseros Hotel, Genf. Commis-Entermeiter, sofort, Grösseros Hotel, Aarau. Hausbursche-Portier, nach Übereinkunft, mittelgr. Hotel, Basel.
- 2 Serviertöchter, sofort, Hotel-Restaurant, Basel. Saalpraktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 30 Betten, Neuen-
- burgersee.
 Commis de cuisine, Buffetdame oder -tochter, sofort, mittelgr. Hotel, Schaffhausen.
 Tüchtiger Commis de cuisine, Sekretärin, sofort, mittelgr. 6685
- 6688 6701
- Hotel, Basel.

 Commis de rang, Chef de rang oder junger Oberkellner,
 nach Übereinkunft, kleines Hotel, St. Gallen.

 Koch oder Köchin, nach Übereinkunft, Hotel-Restaurant, 6707
- Bern. ficernäichen, sofort, Hotel 100 Betten, Basel, ficernäichter, auch Aushilfe im Service, nach Übereinkunft, vel 30 Betten, Kt. Neuenburg, al-Restaurantiochter, Wäscher, sofort, Hotel 100 Betten, 6708 6716
- 6730

- Zürich.
 Eurgenportier, sofort, mittelgrosses Hotel, Basel.
 Eurgenportier, sofort, mittelgrosses Hotel, Basel.
 Eurgenportier, Kellner, nach Dezerichunf, Resauuran, Bern.
 Serviertochter, Kellner, nach Dezerichunf, Essauuran, Bern.
 nach Übereinkunf, Erstklassbetrieb, Graubünden.
 Buffettochter, Serviertochter, sofort, Restaurant, Solothurn.
 Chef die partie, Küchenchef, Restauranttochter, sofort oder nach Übereinkunft, Hotel-Resaurant, Kanno Solohurn.
 Gardemanger oder Entremeiter, sofort, Restaurant, Basel.
 Commis die cuisine, 1 juli, Karhaus Tessin.

Sommersaison

- altochter, Zimmermädchen, 17. Juni, kleines Hotel, Inter-
- 6413 6417
- 6419
- 6421
- 6425
- 6428 6429
- 6430
- Salitocher, Zimmermädchen, 17. Juni, kleines Hotel, Interlaken.
 Saucier, Zimmermädchen, Bureaupraktikant, nach Übereinkunft, Hotel 110 Benten, Wallis.
 Chefpatissier-Stellvertreter, Wäscherin, nach Übereinkunft, Hotel 110 Benten, Wallis.
 Chefpatissier-Stellvertreter, Wäscherin, nach Übereinkunft, Hotel 80 Betten, Zentralschweiz.
 Commis de rang, Chef de rang, Portier, Zimmermädchen, nach Übereinkunt, Erstdasshotel, 81. Moritz.
 Kennis der Auftralschweiz.
 Comducteur, nach Übereinkunft, Erstdasshotel, 8.0.
 Kaffeekbechn doef Economatguevernante, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Berner Öberland.
 Kaffeekbechn doef Economatguevernante, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Berner Öberland.
 Kaffeekbechn doef Economatguevernante, nach Übereinkunft, Bradischweiz.
 Auffeekbechn, Berner Öberland.
 Kechin, Personalköchin, nach Übereinkunft, Erstdässhotel, Zentralschweiz.
 Betten, Stalechweiz.
 Küchenbursche, nach Übereinkunft, Hotel 30 Betten, Borner Öberlandt, Fortiaschweiz.
 Selten, Grandstunden.
 Selten, Grandstunden.
 Selten, Grandstunden.
 Kochin, sefort, Hotel 28 Betten, Berner Öberland.
 Hotel 180 Betten, Berner Öberland.
 Hotel 180 Betten, Berner Öberland.
 Kochin, sefort, Hotel 28 Betten, Berner Öberland.
 Kochin, sofort, Hotel 28 Betten, Berner Öberland.
 Kecknun, sofort, Hotel 28 Betten, Berner Öberland.
 Kecknun, sofort, Hotel 28 Betten, Berner Öberland.
- 6437 6438
- 6440
- 6441

- Etagenportier, baldmöglichst gesucht. Offerten mit Zeu-kopien und Angabe des Eintrittermins an Dir. C. Scha-Bad Schinznach
- Gesucht: tüchtige Saaltochter für Saison bis Anfang Oktober.
 Eintritt nach Übereinkunft. Offerten mit Zeugniskopien und
 Photo an Hotel Rigi, Weggis. (1457)
- Photo an Hotel Rigi, Weggis.

 Gesucht für sofort in mittelres Hotel; jüngerer Alde de cuisine
 Gesucht für sofort in mittelres Hotel; jüngerer Alde de cuisine
 Offerten mit Zeugniskopien an Postfach 4300, Brunnen. (1849)
 Gesucht von Erstklassbutrieb in Davos; zeriöse, fachkundigen.
 Savriertochter (Cafe-Restaurant) sowie Zünmermädelpen.
 Saison, evtl. Jahresstellen. Offerten mit Zeugniskopien und Photo
 Chiffre 1483
- Sälsoir, von January Chaire 1405

 Gesucht per solort: Chefköchin oder Alleinkoch, Küchenmädchen, Zimmermädchen, Saaltochter. Öferten mit
 Zeugniskopien und Photo an Hotel Kurhaus Sörenberg, Tel. (041)
 (1452)
- Zeugniskopien und Photo an nouet ausman (1482)

 Gesucht per solorn: 2 Officemisidchen, Demi-chef, Commis de rang. Offerten mit Zeugniskopien an Hotel Pilatus-Kulm (Obwalden), 7el. (041) 761285.

 Gesucht in guten Jahresbertrieb: erfahrene Buffetdame sowie jüngere Saaltochter. Offerten an Postfach 85, Biel (Bern.)
- Küchenchef, erfahrener, gewandter, entremetskundig, als Rileinkoch gesucht. Hilfsköchin vorhanden. Moderne, elektr. Kücheneinrichtung. Saisondauer bis zirka Anfang Oktober. Offerten mit Lohnansprüchen und Zeugniskopien unter Chiffre AB, poste-restante. Weggis.
- Saalpraktikantin (Anfängerin) zu baldigem Eintritt gesucht in Sporthotel in Davos. Offerten mit Altersangabe und Photo an Postfach 125, Davos-Platz. (1446)
- Saalpraktikantin gesucht per Ende Juni/Anfang Juli. Offerten an Vizznauerhof, Vizznau. (1456)
- Serviertochter, nette, flinke, zu sof. Eintritt gesucht. Sehr guter Verdienst. Geregelte Freizeit. Offerten an Hotel Schynige Platte (Berner Oberland), Tel. Interlaken 200. (1451)
- Tochter, tüchtige, für Service in Tea-room gesucht. Schöner Verdienst. Geregelte Freizeit. Offerten mit Zeugnisabschriften und Photo an Tea-room Waldmeier, Aarau. [222]
- Junger Commis de cuisine oder Patissier, Saaltochter oder Praktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 70 Betten. Badeort.
- Praktikantin, nach Ubereinkunt, note to Leiter (Likantin, nach Ubereinkunt, note to Leiter (Likantin) (Likanti
- bereinkunft, Erstklasshotel, St. Moritz. aaltochter, Restauranttochter. Zimmermädchen, Deutsch, ranz., nach Übereinkunft, Hotel 70 Betten, Zentralschweiz. fommis de rang oder Saaltochter, nach Übereinkunft, Hotel B Betten, Berner Oberland.
- to minute of tang obstantiants, nace to be reinkunti, notei to the minute of tang obstantiants, nace to the minute of the minute
- ggiore. altochter, Anfangssaaltochter, 2 Serviertöchter für Tea-om. Alleinkoch, nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten, B.O.
- 6527 6528 6529 6531
- room, Alleinkoch, nach Übereinkunft, Hotel 30 Betten, B.O. Conducteur-Chauffeur, sofort, Hotel 100 Betten, Engadin. Zimmermädchen, nach Übereinkunft, Hotel 30 Betten, B.O. Casserolier, sofort doel 18, Juni, Hotel 38 Betten, Graub-Zimmermädchen, Saaltochter oder Anfangskellner, 1, Juli, Hotel 28 Betten, Craub-Winden, Craubünden, Patässier, junger Kellner, Casserolier, Küchenmädchen, ca. 20, Juni, Hotel 100 Betten, Zentralschweiz.

 Sekreter(in), 1. Kellermeister, nach Übereinkunft, grösseres Beffetdame, Käffenkönin, nach Übereinkunft, Preistenkout.
- 6533 6536
- ffetdame, Kaffeeköchin, nach Übereinkunft, Erstklasshotel, aubünden. 6541
- 6546
- 6549 6550
- 6556
- 6558 6559
- 6561
- Buffeidame, Kaffeekochin, nach Übereinkunft, Erstklassahotel, Graubünden.

 Desrkellner, Gouvernante-Stütze, Lingère, nach Übereinkunft, miteigt, Hotel, Engadin.

 Köchin neben Chef, nach Übereinkunft, Hotel 40 Betten, Vierwaldsättenseo.

 Germanis-Patissier, Anfang Juli, Hotel 30 Betten, Zentralschweiz.

 Sekretärin, auch Anfängerin, Officemädchen, nach Übereinkunft, Kurhaus 40 Betten, Berner Oberland.

 Chasseur, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Locarno.

 Oberkellner, Demi-Chef, nach Übereinkunft, Erstklasshotel, Junget Koch, Saaltochter, nach Übereinkunft, Hotel 40 Betten, Kr. Fribourg.

 Koch oder Köchin, nach Übereinkunft, Hotel 20 Betten, B.O. Zimmermädchen, fachkundig, Saucier, sofort oder nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Engadin.

 Sekretärin, Gouvernante, nach Übereinkunft, Klinik, Kanton Sekretärin, Gouvernante, nach Übereinkunft, Klinik, Kanton
- 6571
- matt. Jenportier, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Kanton
- arus. rvier- oder Saaltochter oder Kellner, nach Übereinkunft, tel 30 Betten, Vierwaldstättersee. Jeinkoch, sofort oder nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten,
- Alleinkoch, sofort oder nach Übereinkunft, Hotel 80 Setten, Graubünden.
 Saaltochter, 1. Juli, Hotel 30 Betten, Badeort, Kt. Aargau.
 Saaltochter, sofort, Hotel 80 Betten, Berner Oberland.
 Köchin oder Koch, sofort, Hotel 25 Betten, Brienzersse.
 Köchin oder Koch, sofort, Hotel 25 Betten, Brienzersse.
 Verwaldsätischen, nach Übereinkunft, Hotel 60 Betten,
 Junge Gouvernante, Commis de cuisine, nach Übereinkunft,
 Hotel 130 Betten, Engadin.
 Hilfakoch oder Köchin, nach Übereinkunft, kleines Hotel,
 Lusern.
- 6593
- Tüchtiges Zimmermädchen, evtl. servicekundig, sofort, kleines Hotel, Locarno. 6610
- Tüchtiges Zimmermädchen, evtl. servicekundig, sofort, kleines Hotel, Locarno.
 Sekretäft(n), Saaltochter, Commis de restaurant, Zimmermädchen, nach Übereinkunft, flotel 100 Betten, Graubinden, Marcham Graubinden, Steiner, Saatschen, Steiner, Stein
- 6630 6634
- rviertochter-Mithilfe im Saal, sofort, Hotel 30 Betten, Graub. nef de cuisine, nach Übereinkunft, Kurhaus 85 Betten,
- Wallis.

 Schin, nach Übereinkunft, Hotel 20 Betten, Graubünden.

 Buffettichter, Serviertochter, Barmaid, Küchenmädchen, nach Übereinkunft, Hotel 60 Betten, Vierwaldsattersee.

 Buffettichter, Serviertochter, Barmaid, Küchenmädchen, nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten, Uservaldsattersee.

 Commis de cuisine oder Hilfskoch oder Hilfsköchin, sofort, Hotel 70 Betten, Lugano.

 Zimmermädchen, Saalpraktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Brener Oberland.

 Die Betten, Bener Oberland.

 Kinder Sterner Oberland.

 Thunersee.
- 6664
- Thunersee.

 Portier, Officermädchen, Glätterin, nach Übereinkunft, Erstklassinctel, St. Meritz.

 Patissier, Elagenkellner, Zimmermädchen, KüchenburscheArgentier, Mitte Juni, Hotel 140 Betten, Berner Oberland.

 Restaurantochter, Saalpraktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 40 Betten, Berner Oberland.

 Hausbursche, tuchtige Saalbochter, nach Übereinkunft, Hotel 60 Betten, Berner Oberland.

 Kaffeekbchin, Etagenportier, Chef-Saucier, Telephonist,
 Kaffeekbchin, Etagenportier, Chef-Saucier, Telephonist,
 Lausbursch, Literlaken.

 Commis de existine. Enterweiter, Zimmermächen, nach 6668

Stellengesuche - Demandes de places

TARIF

Erstmalige insertion (bis zu 4 Zeilen)

5.50

6.50

Jede ununterbrochene Wiederholung

5.50

6.50

5.7

Service de State (1998)

Kehrzeilen mit je 70 Cts. Zuschlag, Vorauszahlung Bedingung
Kostenfreie Einzahlung auf Postcheckkonto V 85. — Brief
marken werden nicht an Zahlung genommen. — Für ge

und bei Nachbestellung von .nseraten die Chiffre anzugeber

unseratenschluss: Dienstag 16 Uhr. — Alten Änfragen gef

Rückporto beilegen.

Den Offerten beliebe man das Briefporto für die Weiterleitung (lose aufgeklebt) beizufügen.

Bureau und Reception

Téléphoniste, jeune, de retour de Londres, sachant les langues cherche place à l'année, évent. saison. Offres à Marguerite Wider, 19, Quai Charles Page, Genève. [223]

Salle und Restaurant

Sal-Restauranttochter, I., tüchtige, 4 Sprachen, 48jähr., such Aushilfe für Service oder Stütze des Patrons, in Grosshote oder Passanten-Berghotel. Offerten unter Chiffre 220

- Sekretär-Journalführer, sofort, Erstklasshotel, Lugano. Küchenchef, Commis de cuisine, Kaffeeköchin, nach Übereinkunft, Hotel 70 Betten, Berner Oberland. Patissier, Restaurantkellner, nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten, Thunersee,
- 6704 Patissier, Aceautamicsmer, and Betten, Thursten, and Ubereinkurft, freie 50 Betten, Vierwaldstättersee.

 Zimmermädchen, Kochin oder Kochlehrtochter, nach Übereinkurft, freie 50 Betten, Vierwaldstättersee.

 Stallen von der Stallen von 6710
- 6712
- Saallochier, nach übeteinkunit, notel of bettein, viet mat-tättersee. Küchenchef, Sekretär(in)-Praktikant(in), Portier-Hausbursche, Casserolier-Hausbursche, Buffetdame evil. Anfängerin, Saal-Restauranttochter, nach Übereinkunft, Kurhaus SS
- Betten, Ostschweiz. Zimmermädchen, nach Übereinkunft, Hotel 180 Betten, Enga-6727
- 6728 ohersaaltochter oder Kellner, sprachenkundig, Officemäd-chen, nach Übereinkunft, Hotel 80 Betten, Vierwaldstättersee. 6732
- 6734
- Luzen. Santochier, Solot, Aurinais Of Deuten, Rainol.
 Luzen. Santochier, Santochier, Santochier, Santochier, Santochier, Santochier, Santochier, Solot, Hotel 60 Betten, Berner Oberland,
 Santochier, Solot, Hotel 60 Betten, Berner Oberland,
 Santochier, Solot, Hotel 60 Betten, Berner Oberland,
 Santochier, Solot, Solot, Santochier, Hotel 40 Betten, Vierwaldstättersen.

- I salancemer, solori, notel 50 seites, sernér Oseriano.
 I salancemer, solori, notel 50 seites, sernér Oseriano.
 I salancemer, anch Übereinkunft, flotel 40 Betten, Vierwaldstüttersen.
 Zimmermädchen, Haus-Küchenmädchen, solori, Saalprakti-kantin, 1 Jul, Hotel 30 Betten, Berner Oberland.
 Zimmermädchen, Saalochter, Jüngere Gouvernante evil.
 Zimmermädchen, Saalochter, Jüngere Gouvernante evil.
 Saalochter oder Kellner, Sommersäison, Hotel 70 Betten, Berner Oberland.
 Koch, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, St. Moritz.
 Hilikochin, nach Übereinkunft, Hotel 35 Betten, Engadin.
 Hotel 135 Betten, Engadin.
 Saalochter, Buffettochter-Hilfsgouvernante, nach Übereinkunft, Hotel 100 Betten, Vierwaldstättersee.
 Hilikochin, nach Übereinkunft, Kleineres Hotel, Locarno.
 Hilikochin, nach Übereinkunft, Hotel 80 Betten, Nienwenburg.
 Zimmermädchen, Oberasalochter oder jüngerer Oberkeilner, Saalochter, Sefreinkunft, Commis de cuisine oder Selner, Saalochter, Sefreinkunft, Hotel 100 Betten, St. Nienkunft, Hotel 100 Betten, St. Nienkunft, Hotel 100 Betten, St. Nienkunft, Saalochter oder Präktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 40 Betten, Saalochter Oberland.
 Saalochter oder Präktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 40 Betten, Stammermädchen, Küchenmädchen, sofort, Hotel 40 Betten, Timmermädchen, Küchenmädchen, sofort, Hotel 40 Betten, Zimmermädchen, Küchenmädchen, sofort, Hotel 40 Betten, Engaden.
- 6764 6765 6766
- 6767
- Lugano.
 Zimmermädchen, Küchenmädchen, sofort, Hotel 40 Betten, Vierwäldrättersee.
 Zimmermädchen, 25 salbichter, Zimmermädchen, 2 Salbichter, Zimmermädchen, 10 salbichter, Lind Hotel 50 Beten, Graab. Selvester-Journalführer, Conducteur, Nachtportier, 2 Eagenportiers, Commis de cuisine, Angestellteraimmermädchen, 16, Juni, Erstiklasshotel, Berner Oberland.
 Eugenportier, Conducteur, sofort, Hotel 80 Betten, S. Moritt Alleinkoch, nach Übereinkunft, Hotel 58 Betten, Togtenburg-Thunersee.
- Engadin. Hausbursche-Portier, 20. Juni/1. Juli, Hotel 40 Betten, Vier-6789
- Hausburzeche-Portier, 20. Juni(1. Juli, Hotel 40 Betten, Vier-valdsätterzes, Eden Köchin, Küchenburzeche, Alleinportier, Alleinkech oder Köchin, Küchenburzeche, Alleinportier, kunft, Hotel 50 Betten, Berner Cherland, Alleinportier (Hausbursche), nach Übereinkunft, Hotel 45 Betten, Berner Oberland. Jängerer Commis de cuisine, sofort, Hotel 60 Betten, Vier-valdsätterzes.
- waldstättersee. Tüchtige Köchin neben Chef oder Commis de cuisine, nach Übereinkunft, Hotel SO Betten, Vierwaldstättersee. Tochter für Zimmer und Service, sofort, kleineres Hotel,
- 6798
- kunft, Hotel 90 Betten, Berner Oberland.
 Zimmermädenen, Saallochter, Anfang Juli, Hotel 65 Betten, Vierwaldstättersee.
 Grommis de culter der jüngere Kechlin neben Chef, nach Commis der 1970 Betten. Berner Obstelland.
 Saallochter, sofort, Hotel 90 Betten, Thunersee.
 Portier, Buffedame, Saallochter, nach Übereinkunft, Hotel 70 Betten, Luzern.
 Restaurantiochter, nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten, Restaurantiochter, nach Übereinkunft, Hotel 50 Betten, für den 1970 Betten 1
- 6813 Küchenchef, Patissier, Saaltochter, Zimmermädchen, Sekre-tärinpraktikantin, nach Übereinkunft, Hotel 85 Betten, Berner
- Vesamichter, Sallochter, Zimmernädchen, Portier-Telephonist, Sommersaison, Hotel 100 Betten, Graubinden, Jungerer Commis de cuisine oder Köchin, nach Übereinkunft, Hotel 65 Betten, Vierwaldstättersee.

 1–2 Saaltöchter, 1–2 Zimmermädchen, Sommersaison, Hotel 40 Betten, Craubünden.

- 1-2 Saalföchter, 1-2 Zimmermädchen, Sommersasson, Hotel 40 Betten, Craubhinden Diehten, Lugano- Mortine Statistick, 1988 (1988) 1988 (1988
- oberkellner, nach Übereinkunft, Hotel 80 Beiten, Badeort, Kannen Argun Zimmenrusichen, nach Übereinkunft, Erstklasshotel, Luzern, Chof die patrie, ca. 10, luil, Erstklasshotel, Luzern, Küchenbursche, nach Übereinkunft, kleineres Hotel, Berner Oberland.
- Anfangsportier, Alleinköchin, Küchenmädchen, Zimmer-mädchen-Mithilfe im Service, Sommersaison, Hotel 30 Betten, Berner Oberland. Obersaaltochter, Saaltochter, Commis de rang, Chef de rang, Etagenportier, nach Übereinkunft, Erstklasshotel, Berner Oberland.

Aushilfen

6708 Zimmermädchen, sofort zur Aushilfe jeweils ca. 1 Tag pro Woche, Hotel 100 Betten, Basel.

Cuisine und Office

Chef de cuisine, libre juillet et août, cherche emploi. Ecrire sous chiffre W 54158 X à Publicitas, Genève. [220] Chef de cuisine, expérimenté, 54 ans, cherche place à l'année pour de suite dans une maison moyenne, réferences à disposi ion. Faire offres sous Chiffre 218

Küchenchef evtl. Partiekoch, Alleinkoch, sucht Stelle in Basel oder Umgebung. Offerten unter Chiffre 217

Loge, Lift und Omnibus

Etagenportier sucht Stelle für sofort, wenn möglich in Haus mit nicht unter 80 Betten. Offerten an Hans Kammer, **Obergösgen** (Sol)., Tel. (062) 51787. (224)

Bains, Cave und Jardin

Masseuse-Badmeisterin, erfahrene, mit Kenntnissen der Kran-kenpflege, sucht Stelle. 4 Sprachen. Offerten unter Chiffre 219

Divers

Saltochter-Zimmermädchen, sprachenkundig, mit guten ferenzen, sucht Stelle in gutgehenden Saisonbetrieb. Offer unter Chiffre SA 2925 Z an Schweizer Annoncen AG, Zürich

Gewisse

Stadtbetriebe

welche auf den Sommer hin infolge einer etwas ruhigeren Betriebszeit evtl.
Personal abgeben können, ersuchen
wir, uns hievon Mitteilung zu machen,
damit wir gegebenenfalls dieses Personal in kurzfristigen Saisonbetrieben
unterbringen können. Anfragen erbeten an Hotel-Bureau, Basel.

Lehrstellen

6529 Kochlehrtochter, sofort oder 15. Juni, Hotel 55 Betten, Graub.

..HOTEL-BUREAU" Succursale de Lausanne

Galeries Benjamin-Constant, Téléphone (021) 23 92 58 Les offres concernant les places vacantes ci-après doivent être adressées à Lausanne à l'adresse ci-dessus

- Serveuse de restaurant, fille de salle, de suite, hôtel-pension, Alpes valaisannes. Femme de chambre (Suissesse), à convenir, hôtel moyen, Lausanne.
- Lausanne.

 Portiers, 15 juin, saucier, 24 juin ou avant, grand hôtel,
 Lausanne. 8670
- 8671 Garçon de salle (évent. débutant), de suite, hôtel de passage, lac Léman.

- 8713
- Garçon de salle (évent. débutant), de suite, hôtel de passage, lac Léman.

 Portier, de suite, hôtel moyen, lac Léman.

 Portier, de suite, hôtel moyen, lac Léman.

 Un ou une aide-barman, de suite, hôtel moyen, lac Léman.

 Chasseur-téléphoniste (langues), portier d'étage, 20 juin, hôtel moyen, Alpes valaisannes.

 Commis de rang, chasseur, serveuses, repasseuse, de Commis de rang, chasseur, serveuses, repasseuse, de Telle de salle, de suite, hôtel moyen, den de la commelière, chef de cuisine, chef de partie, de suite, restaurant, lac Léman.

 Fille de salle, de suite, hôtel moyen, Genève.

 Fille de salle, de suite, hôtel 10 lits, lac Léman.

 Fille de salle, de suite, hôtel 10 lits, lac Léman.

 Chatel de cuisine, commelier d'étage, à l'année, 20 juin, hôtel 100 lits, lac Léman.

 Chef de cuisine, courante d'etage, à l'année, 20 juin, hôtel 100 lits, lac Léman.

 Chef de cuisine, cernante de chambre, de suite, hôtel moyen, Alpes vaudoises.

 Garçon de cuisine-templaçant pour 3 mois, sommelier, Alle de suite, hôtel moyen, Genève.

 Sommelières, de suite, restaurant, Neuchâtel.

 Une secrétaire débutante, fille de salle debutante, de suite, hôtel moyen, Alpes vaudoiss.

 Jeune cuisine, de le salle de salle debutante, de suite, hôtel moyen, Alpes vaudoissume de chambre (Suissesse), de suite, hôtel moyen, lac Léman. 8725 Tet jeune cuisinier ou commis de cuisine, à convenir, hôtel moyen, Valais. Commis de cuisine-gardemanger, de suite, grand hôtel, Garàva
- 8727
- Commis de cuisine-gardemanger, de suite, grand hôtel, Genève.
 Portier, de suite, hôtel moyen, Alpes valaisannes.
 Pliles de salie, une aide de buffet, jeune pâtsiser, boulanger, commis de cuisine, une secrétaire, de suite, hôtel moyen, Sommelière out femme de chambre-service, de suite, hôtel 25 lits, Alpes vaudoises.
 Pille de salle, femme de chambre, chef de cuisine, de suite, hôtel moyen, lac Léman.
 Portier de nuit, chasseur, commis ou fille de salle, de suite, hôtel moyen, Genève.
 Portier de nuit, chasseur, commis ou fille de salle, de suite, hôtel moyen, Genève.
 Chasseur-téléphoniste, de suite, grand hôtel, Alpes vaud. Chef de cuisine, à l'année (évent. couple), de suite, hôtel moyen, Valais.
 Chasseur-téléphoniste, de suite, femme de chambre, fin juin, portier-garçon de maison, les juillet, hôtel moyen, Valais.
- Laveur (machines), chef de rang, chef de réception ou dame expérimentée, de suite, hôtel-établissement de cure,
- dame expérimentée, de suite, hôtel-établissement de cure, Valais.

 8768 Portier, femme de chambre, de suite, chef de rang, commis de rang, juillet, grand hôtel, lac Léman.

 8772 Cleure commis de salle, à convenir, hôtel moyen, lac Léman.

 8773 Chef de cuisine, fille de salle, sommelière, garçon de cui-sine, début juillet, hôtel moyen, Valais.

 8774 Cuisinier, fin juin, hôtel moyen, Valais.

 8775 Chef de suite pour saison ou cuisinier-remplaçant pour moisse de suite pour saison ou cuisinier-remplaçant pour production de l'ullet, sommelière, de suite, hôtel moyen, Alpes yaudoises.
- vaucuses. Carçon ou fille de cuisine, commis de cuisine, un secrétaire, fille ou commis de salle, femme-journées lingerie, de suite,
- Oarcon ou lisi de cuisse, commas de cuisse, un secrétaire, fille ou commis de salle, femme-journées lingerie, de suite, fille ou commis de salle, femme-journées lingerie, de suite, fremme de chambre stryfée, de suite, hôtel moyre, lac Léman Apprentie fille de salle, juillet, hôtel moyen, Valais. Serveuses, de suite, grand restaurant, Lausanne. Stagiaira de bureau, le rjuillet juscu'à fin novembre, grand hôtel, Tessin. Fille de salle débutante, de suite, hôtel moyen, Genève. Portier-conductour, de suite, hôtel moyen, Genève. Portier-conductour, de suite, hôtel sis, Alpes vaudoises. Oché de rang, demi-chef de rang, de suite o à convenir, grand hôtel, Alpes vaudoises. Chef de rang, demi-chef de rang, de suite o à convenir, grand Le Léman.
- - ntan. rtier de nuit, une ou un aide-café, ler juillet, grand hôtel, Portier de auit, une ou un succe-Alpes vaudoises. Chef de cuisine, jeune maître d'hôtel, garçon de cuisine, chauffeur-conducieur, fille de salle, saison d'été, hôtel 60 lits, Engadin.

Etranger - Ausland

He Jersey: Pătissier. France: Commis de cuisine, de suite. Envoyer copies de certificats et photo avec 2 fr. en timbres-poste à l'Hôtel-Bureau, Lausanne.

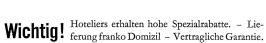
Geschäftsbücher für Hotels

liefert prompt und billig

Zentralbureau Schweizer Hotelier-Verein Basel 2 Gefl. Preisliste verlangen

Fabrik-Ausstellung Mübel Pfister AG. Suhr b/Aarau

Die bevorzugte, leistungsfähige Einkaufsquelle für fertige Ein- und Zweizimmer-Einrichtungen. Grösste Auswahl der Schweiz. Eigene Werkstätten für erstklassige Polstermöbel und Bettwaren. Bitte verlangen Sie unverbindlich unseren neuen Hotel-Farbenprospekt mit Mass- und Preisangaben.





Achtung! Die Fabrik-Ausstellung Suhr zeigt jetzt in ihrer Hotel-Abteilung die neuesten Spezialmodelle

Gesucht

Koch-Patissier oder Köchin

Offerten an Hotel Bernerhof. Wengen.

sprachenkundig. Eintritt nach Übereinkunft. Offerten gefl. an Fritz Kaufmann, Restaurant-Tea-room «Au Rendez-vous», **Grindelwald.**

Englisch sprechend. Offerten mit Zeugniskopien und Bild an Hotel Rössli, Weggis.

Gesucht für sofort oder nach Übereinkunft in Erstklasshotel in Montreux sehr tüchtige, spra-

Direktionssekretärin

evtl. Sekretär Evtl. Jahresstelle. Detaillierte Bildofferten mit Zeugnissen an Postfach 205, Montreux.

Gesucht

auf 1., evtl. 15. Juli in mittelgrossen Hotelbetrieb

Buffettochter Serviertochter Officemädchen

Für willige, tüchtige Bewerberinnen gutbezahlte Stellen. Offerten bitte an K. Rieth, Hotel Alpenblick, Wildhaus.

Gesucht für sofort: selbständiger



in Hotel mit 50 Betten, Nähe Interlaken. Gehalt nach Übereinkunft. Saison bis Mitte September. Zeugniskopien erbeten unter Chiffre N J 2089 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Hotel-Restaurant Blausee (Berner Oberland) sucht für sofort

Sekretärin

Officemädchen

Offerten mit Zeugnisabschriften und Bild erbeten an die Direktion Hotel-Restaurant Blausee, Blausee (Berner Oberland).

evtl. tüchtiger

CHEFDERANG

der zum Ober vorrücken will. Jüngerer KELLNER

Gute Stellen. Lange Saison. Offerten an Postfach 19, Vitznau.

REVUE-INSERATE

haben immer Erfolg!

Gesucht

Restaurationstochter oder Kellner

deutsch, französisch und englisch sprechend. Hoher Verdienst. Geregelte Freizeit, Jahres-stelle, Eintritt nach Übereinkunft.

b) gewandte, erfahrene

Buffettochter

guter Lohn, Jahresstelle. Eintritt n. Übereink

Offerten mit Bild und Angabe der bisherigen Tätigkeit an Hotel Kreuz, Balsthal, Telephon (062) 874 12.

Wir suchen auf 1. August, evtl. früher

CASSEROLIER

Nur gesunde, kräftige, nicht über 30 Jahre alte Bewerber mit einwandfreiem Leunund wollen ihre Offsrten mit genauer Angabe der Persona-lien und der Lohnansprüche einreichen an die Verwaltung der Kantonalen Heilanstalt Burghölzi, Zürich 8.

Gesucht

I. Saaltochter evtl. auch junger, tüchtiger Kellner anfangs Juli bis zirka Mitte August Aide de cuisine oder Patissier-Aide

Saaltochter oder Praktikantin

Ende Juni/Anfang Juli Tochter für Mithilfe im Economat

Küchenpraktikantin die sich im Kochen weiterausbilden möchte Offerten mit Zeugniskopien und Lohnansprüchen erbeten an Fafleralp-Hotels, Fafleralp (Lötschental).

Gesucht

RESTAURATIONSKOCH

jüngere KÖCHIN

Guter Lohn und geregelte Freizeit. Offerten an W. Frauchiger, «Salmen», Rheinfelden.

ALLEIN-SERVIERTOCHTER

in Jahresstelle **gesucht**

Sehr guter Verdienst. Offerten mit Referenzen und Bild sind erbeten unter Chiffre A T 2921 an die Hotel-Revue, Basel 2.

in Jahresbetrieb nach Davos (110 Betten) selbständige

Gouvernante

Eintritt nach Übereinkunft. Handschriftliche Offer-ten mit Bekanntgabe des frühesten Eintrittster-mins sind erbeten unter Chiffre J S 2066 an die Hotel-Revue, Basel 2.

I. SAALTOCHTER

Offerten mit Zeugniskopien und Bild an Dir C. Schaerer, Kurhaus Bad Schinznach.

Gesucht in mittl. Hotel am Thunersee: tüchtige Restaurationstochter

Saaltochter

Guter Verdienst. Gest. Zeugnisse und Offerten an R. Aeschlimann, Hotel Seeblick, Faulensee bei Spiez.

Gesucht

für sofort, evtl. nach Übereinkunft:

Restaurationstochter Restaurationskellner

Serviertochter

für Konzertcafé, Garten Jahresstellen.

Servier-Praktikantin

Offerten mit Zeugnisko-pien und Photo gefl. an Casino Berne

ELLNER
Zajāhr. Österreicher, 3 Sprachen, sucht Jahres oder
Saisonstelle in mittleren Betrieb. Luzern, Vierwaldstättersee bevorzugt. Aufenthaltsbewilligung müsste besorgt werden. Offerten an
street 6, c/o Mrs. Lyhn,
St. Peter Port, Guernsey,
Channel Islandes.

Gesucht

Pianist

Duo

évent. orchestre de 3 à 4, cherche engagement. Ré-férences ler ordre sur de-mande. Offres sous chiffre D O 2078 à l'Hôtel-Revue, Bâle 2.

DUO

(Musikstudenten, Violine und Klavier) sucht Engagement für Unterhaltungsmusik in Hotel oder Tea-room (13. Juli bis 17. August). Offerten an H. Siegenthaler, Haldenstras-se 128, Zürich 3.

Routinierter **Pianist**mit Akkordeon, frei für
Saison (evtl. Wochenendengagements). Auf Wunsch
auch Orchester ab Duo.
Prima Referenzen. Eilofferten an Jack Keller-Botsch, Wild-bachstr. 49, Zürich 8, Tel. 326453.

ETUDIANT cherche place

dans un hôtel pour la durée des vacances. Du 25 juin au 30 août. Permis conduire. Ecrire sous chiffre PM 11697 L à Publicitas, Lausanne.

Von grösserem Betrieb mit ca. 270 Personen wird

Hilfskoch oder -köchin

gesucht in Zentralküche mit Kantinenbetrieb. Eintritt so-fort oder nach Vereinba-rung. Geregelte Arbeits-sund Freiseit Lohn aach Übereinkunft. Offerten unter Chiffre H L 2080 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Gesucht

Koch

Gesucht

Saaltochter

Wir suchen

Alleinportier

oder Portier-Haus-bursche

Zeugniskopien und Photo an Hotel Storchen, Rheinfelden.

Serviertochter

mit guten Zeugnissen, tüchtig im Service, sucht Stelle in gutes Restaurant im Welsch-land, wo sie sich in der franz. Sprache vervollständi-gen könnte. Offerten sind zu richten an Lydia Richli. «Weid», Wolhusen (Luz.)

Für die Sommersaison noch frei

Schweizer DUO

vielseitig: Klavier, Akkor-deon, Schlagzeug, mit Gesang in verschiedener Sprachen. Eilofferten unter Chiffre V 12725 O an Publi-citas Lugano.

CUISINIÈRE et

garçon-aide de cuisine italiens, parlant français, cherchent place stable dans un hôtel de la Suisse alle-mande. Entrée à convenir. Faire offre sous chiffre C G 2069 à l'Hôtel-Revue, Bâle 2.

On cherche

saucier

chef de partie. Restaura du Théâtre. Neuchâtel.

Restaurant de montagne, ter minus de téléférique, cher che pour début juillet

jeune couple

de cuisinier actif et sérieux à titre de gérance. Faire offres avec certificats et pré-tentions à M. René Antille, agent d'affaires, Sierre, Tél. 51630.

Offerten von Vermittlungsbureaux

auf Inserate unter Chiffre bleiben von der Weiterbe förderung ausge-schlossen.

Gesucht für Sommersaison in Hotel I. Ranges

Economat-Gouvernante

Nur bestqualifizierte Bewerberinnen reichen ihre Offerten mit Lichtbild, Zeugnisabschriften und Gehaltsansprüchen ein unter Chiffre S O 2087 an die Hotel-Revue, Basel 2.

In gutbekanntem Höhenkurort der Zentralschweiz (nur Sommersaison) ist auf das Jahres-ende 1952 sehr gediegen und zweckmässig ein-

GRÖSSERES

preiswert zu verkaufen oder zu verpachten. Kapitalbedarf mindestens Fr. 200000.— bei Kauf bzw. Fr. 50000.- bei Pacht. Selbstinteress mit Kapitalnachweis erhalten nähere Auskunft unter Chiffre H Z 2100 an die Hotel-Revue, Basel 2.

MAITRE D'HOTEL

expérimenté, excellent restaurateur, libre du ler juillet au 15 septembre, cherche engage-ment pour l'été dans établissement de premier ordre, sérieuses références. Faire offres et con-ditions sous chiffre OFA 10312 L à Orell Füssli-Annonces, Lausanne.

Inserieren brinat Gewinn!

Kochlehrling



Neocid Spray

vernichtet sie

Lieferung franco durch

5 | 10 | 25 | Preise per I exkl. Wust. Fr. 6.54 6.15 5.77

J. R. Geigy A.G. Basel 16 Tel. (061) 43848

Magen-Störungen? Dagegen helfen die grünen Kräuterpillen «Helvesan-4» zu Fr. 3.65 rasch, denn die darin befindlichen Pflanzenwirkstoffe werden von Magenschleimhaut und Magendrüsen als sehr heilsam empfunden. Als zweites, flüssiges und empfehlenswertes Magenheilmittel Kräuter-Balsam, Marke «Hausgeist», mittlere Flasche Fr. 3.90, erhältlich in Apoth. od. Drog. Wo nicht erhältlich, Vers. durch Lindenhof-Apotheke, Rennweg 46, Zürich I.

Magen-Helvesan-4 unschädlich Kräuter Fr. 3.65

La publicité touristique et hôtelière

Exposé de M. Jean Armleder, Genève

M. Jean Armleder—qui vient de quitter le Comité central de la S.S.H.— siège au bureau de l'Office central suisse du tourisme. Il avait eu l'heureuse idée de proposer que l'on fasse coincider la réunion annuelle des chefs d'agences de l'O.C.S.T. et l'assemblée des délégués de la S.S.H. afin de permettre aux ambassadeurs de notre tourisme et aux hôteliers suisses de faire plus ample connaissance. Après avoir rendu hommage aux organes directeurs de l'Office central suisse du tourisme et à leurs collaborateurs, il insista sur l'importance de l'hôtellerie pour le tourisme qui ne pourrait pas grand chose sans hôtels. Il précisa ainsi les buts de la rencontre de Montreux. C'est d'abord de donner l'occasion aux hôte-

rait pas grand chose sans hotels. Il precisa anisi les buts de la rencontre de Montreux:

C'est d'abord de donner l'occasion aux hôteliers qui ne vont que rarement à l'étranger d'apprendre à connaître les chefs d'agences qui sont chargés de la propagande touristique dans les principaux pays étrangers qui intéressent notre tourisme, c'est ensuite d'améliorer la compréhension entre l'O.C.S.T. et les hôteliers suisses, de même le rendement de la spublicité touristique et même le rendement de la spublicité touristique et en de nes presental à ne voir que les côtés faibles de nos bureaux suisses à l'étranger et, tout en remerciant les agents de l'O.C.S.T. pour leur grande activité, il releva que, comme nous tous, ils disposent de moyens limités et ne peuvent toujours faire ce qu'ils voudraient. Ils sont nos ambassadeurs, nos «publics relations» et à eux seuls ils représentent et sont aux yeux de l'étranger toute la Suisse. Si notre tourisme est prospère, c'est beaucoup à eux que nous le devons.

Mais on constate hélas que l'O.C.S.T. considére

c'est beaucoup à eux que nous le devons.

Mais on constate hélas que l'O.C.S.T. considère un peu trop l'hôtellerie comme une quantité négligeable. On ne tient pas assez compte des remarques et suggestions des hôteliers qui sont pourtant en contact direct avec le client et qui connaissent par conséquent les moyens susceptible d'influencer favorablement le public. Les beautés naturelles de notre pays se retrouvent ailleurs sous telle ou telle forme, mais ce qui nous est propre c'est justement la tradition hôtelière, sur laquelle la propagande n'insiste pas assez.

Après cette introduction que nous venons de résumer, M. Armleder entra dans le vif de son sujet: «La Publicité», Voici de larges extraits de cet exposé. (Réd.)

La publicité

A première vue, la publicité ressemble à une fantaisie coûteuse sans grand rapport. Mais le moindre examen du problème prouve vite qu'elle est un atout indispensable.

De nos jours, une marchandise a beau être meil-leure et plus avantageuse que sa rivale, elle ne se vendra pas sans publicité. Et cette vérité est également valable pour n'importe quel hôtel.

Le problème qui se pose à l'hôtelier est donc de savoir ce qu'est la publicité, de connaître son influence sur le client et le travail producti qu'elle accomplit, de prévoir son organisation et sa réalisation et de déterminer sa valeur en fonction de

ses qualités.

La publicité demande à celui qui l'organise un travail permanent de renouvellement et de continuité tout à la fois. L'effort publicitaire est un effort qui paie à longue échéance, mais, bien dirigé, c'est la meilleure des «assurances-ventes».

Son influence

Comme chacun sait, la publicité sert à faire connaître un hôtel de façon que les clients y viennent et si possible y séjournent. Petit à petit, elle pénêtre dans l'esprit du public, s'y installe, s'impose à lui et doit finir par faire partie intégrante des éléments connus, je dirais même des éléments «familiers» du client.

Sa productivité

C'est donc avant tout une question de psycho-

logie.

Selon la formule américaine, on «vend» une idée en l'imposant, exactement comme on vend une machine à laver, un rasoir ou une robe!

Pour nous, hôteliers, il s'agit de «vendre» le voyage, de «louer» le paysage, le château de la région, le confort et le luxe de notre maison.

Le rôle de notre publicité est donc: de porter le nom de la ville ou de la station à la connaissance du public que l'on veut atteindre, d'attirer l'attention du public sur cet endroit et d'éveiller son intérêt.

La publicité doit créer chez le client le désir de

Intérét.

La publicité doit créer chez le client le désir de venir à cet endroit en flattant ses instincts, car si le mobile d'un voyage est parfois d'ordre rationnel (affaires, besoin de repos ou de soins), il est presque toujours lié à un élément sensible) qui varie selon qu'on s'adresse à un public féminin, médical, à des industriels, des hommes d'affaires, des malades ou des enfants, etc.

A ces points sensibles, on opposera l'argument attractif tel que:

— l'air pur, le soleil, la neige, à ceux qui re-cherchent le repos, le calme, la santé de leurs enfants.

— les bienfaits de nos stations thermales et climatiques à ceux qui espèrent leur guérison.

— les châteaux et monuments, la valeur des théâtres à ceux que la curiosité artistique attire.

— les spécialités gastronomiques, la renommée des grands crus aux gourmets.

— l'élégance de la plage, du casino ou de telle ville que le snobisme souvent a rendus célèbres.

Il faut ensuite convaincre le client que son vo-yage est nécessaire et qu'il doit venir chez nous plutôt que chez le voisin, en soulignant notam-ment certains avantages tels que commodité d'accès, liaison rapide avec les grands centres, a filités de paiement, etc.

Il faut décider le client à effectuer ce voyage, A Il jam accuer le cuent a especialer le voyage. A ce moment-là, une question se pose au client: dans quel hôtel va-t-il descendre? Dans l'indécision, c'est le nom de votre hôtel qui doit automatiquement surgir de l'esprit du client, si la publicité a été bien faite.

Mais la publicité touristique doit contribuer à descendre le contribuer à l'acceptance de l'est de l'est

faire séjourner le client, le principal but à atteindre par là étant d'éviter une si grosse usure du linge et du matériel.

es un materiel. Enfin, il faut entretenir la «mémorisation», rappeler le nom de l'hôtel au souvenir du client par une publicité de rappel notamment en début de saison, par exemple, et à certaines occasions telles que Nouvel An, Pâques, agrandissement, modernisation importante, innovation notoire, éventuellement anniversaire du client ainsi que cela se fait dans certains hôtels.
L'élément important pour cela est le continuité

cela se fait dans certains hôtels.

L'élément important pour cela est la continuité dans le thème qui implante le nom de l'hôtel dans l'esprit du client; qui crée un réflexe chez lui, et qui suscite sa réponse instinctive, lorsqu'il doit choisir ou recommander un bon hôtel à tel ou tel endroit: le nom de votre hôtel doit automatiquement surgir et s'imposer.

Par la suite, lorsque l'hôtel est suffisamment connu, on utilise la «publicité de notoriété»: une seule phrase, un slogan souvent, caractérisant à lui seul ce qui fait le renom de l'hôtel et le summum de la publicité-éclair est l'emploi du seul nom: Ritz, Waldorf, etc.

Son organisation

Mais la publicité est très difficile, car très déli-cate à faire. Elle doit s'intéprer à la vie du public prospecté et non le choquer ou même simple-ment l'indisposer par différents points de détail tels que: mauvais choix du sujet, mauvaise inter-prétation, mauvais choix des couleurs, déséqui-libre, etc.

D'autre part, les prix de revient dans l'hôtel-lerie sont beaucoup trop élevés et la marge de bénéfice qu'ils laissent ne permet pas de prélever une somme suffisante pour la publicité. Il s'agit donc de disposer aussi judicieusement que pos-sible du budget que nous pouvons y consacrer.

L'étude du marché à prospecter peut être faite, soit par expérience personnelle, soit avec l'aide des offices de tourisme et notamment des bureaux de l'O.C.S.T. à l'étranger, soit encore avec l'aide ou par une agence de publicité sérieuse.

On tiendra compte naturellement de la situa-tion internationale, et de la situation monétaire des pays entrant en ligne de compte, pour inten-sifier ou, au contraire réduire la publicité. Enfin l'on considèrera la classe sociale ou de la pro-fession de la clientèle que l'on cherche à attirer dans un établissement répondant à ses exigences.

Etude et répartition du budget

Généralement, les hôtels n'établissent pas de budget de publicité à l'avance ou, s'ils le font, la somme qu'ils lui consacrent est souvent trop faible. La preuvé en est ce petit exemple du rapport de la publicité et du chiffre d'affaires:

Dans un hôtel de 1er rang, la publicité représente environ 2,5% du chiffre d'affaires. Cela signifie que si la nuitée a rapporté en moyenne Fr. 40.— on a dépensé en contre-partie pour la publicité Fr. 1.—.

Dans un hôtel de 2e rang, la publicité représente environ 4,2% du chiffre d'affaires. Cela signifie que si la nuitée a rapporté en moyenne Fr. 17.—, on a dépensé en contre-partie pour la publicité Fr. —.70.

publicité Fr. —.70.

On peut établir un budget de publicité par rapport au marché à prospecter et par rapport au chiffre d'affaires prévu (et surtout pas par rapport au chiffre d'affaires de l'année précédente!) Sur un nombre approximatif de nuitées prévues et, d'après les chiffres des années précédentes, on fixe une dépense moyenne arbitraire de Fr. x par nuitée pour la publicité. On sera généralement étonné de la somme considérable que cela représente, même si l'on prend un chiffre faible à la base!

que cela représente, même si l'on prend un chiffre faible à la base!

On répartira le budget sur les prospectus qui doivent être diffusés largement. (Ils doivent donner une idée d'ensemble de l'hôtel et souligner ses attraits principaux. Ils contiendront un strictininimum de texte, car le client se laisse plus facilement convaincre par de bonnes photographies); sur les catalogues uniques (établis à l'occasion d'une transformation, d'un agrandissement et qui ont pour but de renseigner le public sur cette nouveauté), ou périodiques (qui contennent quelques échos de la vie mondaine de l'hôtel); sur les annonces dans la presse (journaux revues, périodiques); sur les diapositifs (passés aux entreactes dans les cinémas et les théâtres); sur les films publicitaires (mais ce procédé est très conteux); sur les conférences et les émissions de radio et télévision (d'une grande valeur publicitaire, mais difficilement réalisables en Europe et notamment dans notre pays où la publicité radiophonique n'est pas autorisée), et enfin par la remise de divers menus objets (cendriers, briquets, portefeuilles, etc.) ainsi que par la gamme d'attentions spéciales pour les clients de marque et les anciens clients.

Les voyages de propagande sont très intéressants et aphréalement très frucheux, car le caresonal

les anciens clients.

Les voyages de propagande sont très intéressants et généralement très fructueux, car le «personal touch» joue un rôle capital dans les relations commerciales et surtout dans le tourisme. Les buts principaux de ces voyages sont les visites des bureaux de l'O.C.S.T. et des colonies suisses, des agences de voyages (on peut ains vérifier, si les renseignements sur l'hôtel sont transmis correctement), ainsi que les visites aux hôteliers de classe correspondante. On fait également la connaissance de personnages importants et influents possédant de nombreuses relations. Les colisations aux associations hôtelières, touristiques et aux clubs divers semblent souvent fort

élevées, mais servent la publicité. Des pourpar-lers sont en cours avec l'*Organisation mondiale* de l'automobile pour mettre un frein au système des panonceaux qui menace de s'étendre démesurément.

Point n'est besoin non plus d'insister sur les colisations aux agences de voyages et remises spéciales aux personnailités du monde touristiques et hôteliers susceptibles d'envoyer des clients.

A côté de la publicité individuelle, dont nous venons de parler, il y a la publicité groupée et la publicité collective qui permettent d'atteindre un plus large public à des conditions plus avantageuses.

La publicité collective organisée en collabora-tion avec l'hôtellerie peut l'être sous deux formes: Le groupement vertical qui réunit un groupe d'hôtel de classes différentes dans une même ville. Il y en a ainsi pour toutes les bourses et le public choisit lui-même.

Le groupement horizontal qui réunit un groupe d'hôtels de même classe dans des villes différentes à raison d'un hôtel par ville. C'est alors nous qui sélectionnons le public. C'est ainsi qu'à plusieurs reprises, 4 hôtels de 1er rang ont organisé une publicité collective de ce genre sous le titre: «Four leading hotels in four leading cities».

En collaboration avec le tourisme. la publicité s'organise sur le plan local par l'intermédiaire du Syndicat d'Initiative, des Association d'Intérêts ou de toute autre société de développement, notamment à l'occasion de manifestations spéciales. Toutes les activités commerciales depuis les grands palaces et les entreprises de spectacles jusqu'au petit bazar de souvenirs et de cartes postales bénéficient du tourisme. Il semble donc logique qu'ils participent à la publicité collective faite en faveur de la ville ou de la station.

Puis sur le plan régional, par l'intermédiaire des offices de Tourisme (Léman, Grisons, Tessin, Oberland Bernois, etc.), ce qui est également logique puisque les touristes se déplacent rarement de l'étranger pour visiter une seule ville.

Enfin, sur le plan national, par l'intermédiaire de l'Office central suisse du tourisme en Suisse et à l'étranger.

Mais l'O.C.S.T. devrait, nous semble-t-il, être mieux informé des diverses manifestations que chaque ville ou chaque région organise, de façon à orienter sa publicité et la décoration de ses vitrines en conséquence aux moments opportuns.

De même, et sans faire pour cela des traitements différentiels, l'O.C.S.T. pourrait saisir l'occasion pour faire une publicité générale pour les hôtels de cette même ville, tout en glissant quelques suggestions pour différents tours en Suisse, au départ de cette manifestation.

au départ de cette manifestation.

Cette action collective avec l'O.C.S.T. est très importante. Elle est très intéressante surtout aux Etats-Unis où la publicité individuelle est à des conditions très onéreuses, car la population est très nombreuse et les journaux ont tous de forts tirages. Certains pays européens comme la France te l'Espagne consacrent des sommes fabuleuses à leur publicité en Amérique et notre petite Suisse a fort à faire, avec des moyens plus réduits, pour lutter contre ses concurrents. Et c'est en somme une façon de défendre notre position outre-Atlantique que de faire de la publicité groupée et collective aux Etats-Unis.

Valeur de la publicité

Cette valeur est énorme, si la publicité est bien faite, c'est-à-dire si elle est facile à assimiler qui à retenir; si elle est faite auprès du public qui convient au rang de l'hâtel et dans les pays susceptibles de vrapporter»; si elle est faite dans les journaux et publications de qualité.

journaux et publications de qualité.

A ce propos, on ne saurait trop inciter les hôteliers à la plus grande prudence. Nous recevons très souvent la visite de démarcheurs en publicité qui font briller de magnifiques perspectives de succès, mais qui, en définitive, n'ont aucune garantie sérieuse à nous offrir. Avant de signer un contrat de publicité avec une publication inconnue, il convient de se renseigner soit auprès de la S.S.H. soit encore auprès des offices de l'O.C.S.T. Les chefs d'agences nous rendent un immense service en ce qui concerne l'information dans tous les domaines.

La publicité doit être faite au hon moment aux

nation dans tous les domaines. La publicité doit être faite au bon moment, aux ons emplacements, et bien adaptée aux goûts et la mentalité du public que l'on désire atteindre.

Elle doit ențin être soutenue par une base solide et véritable, c'est-à-dire si la situation, la qualité des services et du confort que l'on vante corres-pond à ce que le client en attend et est en droit d'en attendre après l'avoir vu à l'infini dans la publicité. Sinon, l'effet publicitaire devient ra-pidement nul et se retourne vite contre son auteur.

Conclusion

Et pour conclure, citons M. Tony Burnand qui, avec la précieuse collaboration de l'Office central suisse du tourisme, a écrit un livre admirable sur notre pays et a su apprécier à une juste valeur les qualités de l'Hôtellerie suisse.

sur notre pays et a su apprécier à une juste valeur les qualités de l'Hôtellerie suisse.

«Et comment oublier dans cette nomenclature, l'industrie qui a fait la gloire de la Suisse dans le monde: l'industrie Mételière. Dans aucun autre pays sans doute, le voyageur de passage ou en séjour ne trouve un accueil plus affable, un conjort plus attentif, une compréhension de tous ses besoins et désirs, qui fait qu'y ayant goûte une fois, il n'a de cesse d'y revenir le plus souvent et longtemps possible.

La plus grande habileté commerciale, dit-on, c'est l'honnéteté; à ce point de vue comme à bien d'autres, le Suisse est le plus habile des hommes! Chez lui, pas de prix à la tête du client, la taxe est s'erupuleusement observée. Et cela, qui se sent au premier contact, avant même que l'on puisse s'en rendre un compte précis, ni en anatourisme en Suisse un caractère exceptionnel, un agrément auquel songent d'instinct tous les amateurs d'évasions à l'heure de choisir un but pour leurs vacances.

Cette réputation-là, la plus admirable qui soit deute de la pour leurs vacances.

reurs vacances.

Cette réputation-là, la plus admirable qui soit pour un pays «producteur de tourisme», aucune propagande, si adroite soit-elle, ne pourrait la créer de toutes pièces ni la maintenir, si elle ne reposait sur une solide réalité!»

Association hôtelière du Valais

Programme de l'assemblée générale des 16 et 17 juin prochains à Champéry

16 juin:

15 h. 00: Assemblée générale au Bar du Valais (Film de la Swissair).

18 h. 00: Apéritif offert par les hôteliers de Champéry et la Société de développe-

19 h. 30: Dîner à l'Hôtel Suisse.

Dès 21 h. 00: Soirée récréative à l'Hôtel de Champéry avec le gracieux concours du Chœur de dames «La clé de Sol» de Monthey.

17 juin:

Dès 9 h. 30: Départ pour Planachaux. 13 h. 00: Lunch à l'Hôtel Beau-Séjour. Vers 17 h. 00, arrivée du Tour de Suisse à Monthey.

L'Ordre du jour de la séance administrative :

- 1. Procès-verbal de l'assemblée générale du 31 mai
- Rapport de gestion.

- 3. Comptes 1951 et budget 1952.

 4. Rapport sur l'assemblée des délégués à Montreux les 5 et 6 juin 1952, et discussion.

 5. Mesures à l'étude pour la sauvegarde de l'hôtellerie sur le plan cantonal:
 a) critéres de classification;
 b) certificat de capacité.

Divers.

La carte de jête, dont le prix est de jr. 30.—, comprend la course aller et retour sur le chemin de fer Monthey-Champéry et sur le téléphérique Champéry-Planachaux, le diner et le logement du 16 juin, le petit déjeuner et le lunch du 17 (café-liqueurs aux deux repas, service compris).

Les commandes de cartes de fête doivent être adressées aussitôt au secrétariat de l'AHV. à Sion (Tél. 21154), moyennant versement du prix au compte de chêques postaux de l'association (IIc 1789).

Association hôtelière du Valais

Neu!

Ein neuzeitliches Fruchtsaftgetränk aus Weichselkirschen und

Cassis (schwarze Johannisbeeren)

ROSITA

Dieses neue Fruchtsaft-Getränk von ausserordentlicher Qualität wurde erstmals an der diesjährigen Mustermesse dem Publikum vorgeführt und mit grosser Begeisterung aufgenommen.

ROSITA

wird aus den rezenten, fruchtsäurehaltigen Weichselkirschen und schwarzen Jo-bannisbeeren (Cassis), den vitamin-Creichsten Beeren, die es gibt, hergestellt.

ROSITA

ist ein herbsäuerliches, naturreines, gezuckertes Fruchtsaft-Getränk, welches keinerlei Konservierungsmittel oder Farbstoffe enthält.

ROSITA

ist ein neuzeitliches Produkt von feinstem Aroma, erfrischend und durststillend, für jung und alt sehr bekömmlich.

DITZLER Produkt!

Verlangen Sie bitte unverbindlich bemusterte Offerte durch die

Conservenfabrik Louis Ditzler AG. Basel Telephon (061) 54848

° 0

ő

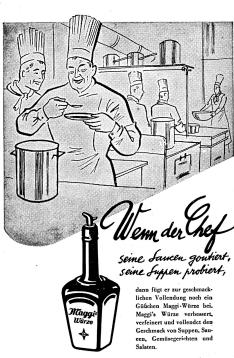
ő

·O· ·O· ·O· ·O· ·O·

·O· ·O· ·O· ·O· ·O· ·O· ·O·



Inserate lesen ... erwirkt vorteilhaftern Einkauf!



MAGGI^s WÜRZE

DIE VERTRAUENSMARKE DER HOTELKÜCHE I

Commis de cuisine

Gesucht

Buffetdame

Hoher Lohn. Geregelte Freizeit. Offerten unter Chiffre S N 2096 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Gesucht

Gesucht

Aide de cuisine-Entremetier

Offerten mit Saläransprüchen erbeten an Hotel Aarauerhof, Aarau.

Gesucht

Buffettochter, sowie Serviertochter

Offerten mit Zeugniskopien und Photo an Bahnhof-buffet, Postfach 899, Solothurn HB.

Gesucht

HOTEL CONTINENTAL BASEL

Wir suchen per sofort

Aide de cuisine Sekretärin-Kassiererin

Offerten mit Zeugnisabschriften, Photo und Gehaltsansprüchen an die neue Direktion H. Wentz-

Gesucht per sofort

- Serviertöchter od. Kellner
- Lingère Officemädchen
- 1 Casserolier

erbeten an Hotel Regina-Jungfraublick, Inter



Dies ist unser neues Coca-Cola-Plakat!

Es wurde von dem Zürcher Graphiker Hans Looser entworfen, und seine Aufgabe ist es, gross und klein an COCA-COLA zu erinnern, um so dessen Absatz zu fördern. Allein jedoch kann das Plakat seine Aufgabe nicht erfüllen— es ist auf Ihre Mitwirkung angewiesen.

Wollen Sie für Ihr eigenes Unternehmen von unserer Werbung profitieren, so prüfen sie des-halb immer wieder die 3 folgenden Fragen:

- Offeriere ich meinen Gästen COCA-COLA zum rechten Preis?
- 2. Wird in meinem Lokal COCA-COLA eisgekühlt serviert, so, wie es meinen Gästen am besten schmeckt?
- Wissen meine Gäste, dass COCA-COLA bei mir erhältlich ist und richtig serviert wird?

Können Sie diese 3 Fragen mit "JA" beantworten, dann haben Sie in Ihrem Unternehmen alles vorgekehrt, um aus unserer Werbung den grössten Nutzen zu ziehen: Sie erhöhen Ihren Umsatz, und grösserer Umsatz bedeutet — bei einem Produkt wie COCA-COLA — grösseren Gewinn!

Verband schweiz. COCA-COLA-Fabrikanten: Refresca AG., Zürich und Bern; Boissons Désal-térantes S.A., Lausanne; Gebr. Widmann, Win-terthur; Herren P. Hürlimann & Sohn, Luzern; Delisca AG., Basel.

Gesucht

KÖCHIN

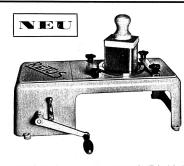
Schöner Lohn zugesichert. Offerten an Hotel-Pension de la Paix, Interlaken, Tel. 428.

Gesucht

für Sommersaison in Hotel am Vierwaldstättersee mit Eintritt nach Übereinkunft:

Saaltochter Bürotocht. od. Praktikant. **Barmaid** Portier-Hausbursche

Alle sprachenkundig, Sehr guter Verdienst, Offerten mit Photo und Zeugniskopien an Postfach 3, Stansstad,



Gemüseschneidemaschine

Pommes frites Pommes gaufrettes Pommes chips

Die neue Gemüseschneidemaschine RETUS macht das Zurüsten des Gemüses zum Vergnügen und bringt Abwechslung in Ihr Menu.

RETUS ist eine ganz neue, ausserordentlich vielseitige Küchenhilfe. Sie schneidet Kartoffeln, Sellerie, Randen, Rübli, Gurken etc. ● Verlangen Sie bitte den Besuch unseres Vertreters und lassen Sie sich die neue Gemüseschneidemaschine RETUS eingehend vorführen.



Küchenmaschinen • Nüschelerstrasse 44 • Telephon (051) 25 37 40

Petit menu gourmand de saison

Velouté de pois frais Poulet du pays poèlé aux morilles Pommes croquette Primeurs printaniers Salade laitue Coquillettes aux fraises

Commentaires

Le printemps met à notre disposition une dé-bauche d'éléments susceptibles de satisfaire notre gourmandise et celle des amis que nous avons conviés. Les maraichers apportent au marché des légumes frais dont leur terrain regorge. Pro-fitons-en.

Intons-en.

Les petits pois renferment dans leur sein en ce moment la totalité de leur sucre. Nous les faisons étuver au beurre et les adjoignons à notre velouté mouillé au fond blanc que nous passons à l'étamine en foulant à la spatule; nous finissons après nouvelle ébullition avec une liaison de crème et jaunes d'œufs et quelques noix de beurre frais. C'est savoureux et prépare notre palais aux prochaines dégustations.

chaines dégustations.

Le pays à fait des progrès dans l'élevage de la volaille. Certes, nous ne prétendons pas égaler la Bresse, le Mans ou la Styrie, toutefois nous considérons notre produit comme fort homète et acceptable. Cela nous suffit. Pour la circonstance, après les avoir vidées, flambées et bridées, revêtons les bestioles d'un gilet blanc consistant en une barde de lard gras, tant pour protéger leur délicate poirtine que pour nourir un peu leur chair qui est plutôt pauvre en graisse. Entourées, au trois quarts de la cuisson, d'une petite mirepoix, arrosées fréquement, il ne nous reste plus qu'à les retirer juste à point, égoutter le corps gras déglacer au vin blanc et un tantinet de cognac, mouiller avec la quantité désirable de fond de veau brun et réduire au point d'assaisonmement voulu. Débarrassées de leurs liens et de leur gilet, les volailles sont dressées, entourées des morilles, jutées légèrement et arrosées, pour finir, d'un beurre noisette.

Les morilles ? Ce sont les dernières paraît-il de

beurre noisette.

Les morilles? Ce sont les dernières paraît-il de la saison. Ce délicieux cryptogame ne pèche pas par l'abondance; sentencieusement, un de nos collègues nous dit qu'il y a autant de chercheurs que de morilles. C'est beaucoup. Coupées en quatre, bien lavées à plusieurs eaux, pour éviter que quelque perfide grain de sable ne reste dans les alvéoles, nous les avons simplement sautées au beurre et finies par une adjonction d'un peu d'échalote hachée finement et un soupçon d'ail écrasé.

Prix de revient

(début juin 1952)

Velouté de petits pois frais

240	ā	farine											1.28	30	
160	a	beurre		le	cu	is	in	е.	٠.			à	8.75	1.40	
		petits											1.40	1.40	
3	DC.	iaunes	d	œ	uf	3.						à	21	63	
3	dl	crème											4.90	1.47	
2	dl	lait .											50	10	
										•					

Désirez-vous pour votre établissement

UN TAPIS DE BON GOUT

soit en milieux, passages ou comme fond de chambre? Vous le trouverez à un prix avantageux dans la maison spécialiste.



I.Saaltochter

Saalpraktikantin

Eintritt nach Übereinkunft.

Offerten mit Photo an Sporthotel Edelweiss,
Mürzen.

Ausflugsrestaurant

Nähe Interlaken, umständehalder ZU VERKAUFEN

Antritt Ende Saison. Eignet sich auch als Kinderheim. Offerten unter Chiffre A R 2064 an die Hotol-Revue, Basel 2.

Zu vorkaufen

C H A L E T - P E N S I O N

mit 12-15 Betten in guter Lage in Montana-Vermala. Verkaufspreis kompl. möbliert und in
vollem Betrieb Fr. 110000-.

H O T E L - R E S T A U R A N T

mit 25-30 Betten, prächiger Witrechaftsgarten in
beliebtem Ferienort (Jahresbetrieb) im Tessin.
Anzahlung Fr. 4000-. Auskunft durch G. Fruitg,
Hotelimmobillen, Spitalgasse 32, Bern.



Poulet aux morilles											
	kg dl		54.60								
3	u		96								
100		Mirepoix, vin blanc, cognac	75								
		beurre noisette 8.75	87								
600	g	morilles fraiches 30	18.—								
_		beurre, échalottes, etc	50								
3	kg	pommes de terre30									
	g										
4	pc.		84								
		panure, assais. friture, etc	50	78.36							
		-									
		Primeurs printaniers									
20	pc.	petits artichauts30	6. —								
1	kg	carottes parisienne60	60								
1500	g	chou-fleur 1.20	1.80								
1	kg	haricots fins 1.40	1.40								
1	ka	asperges du Valais 2.20	2.20								
100	ď	beurre 8.75	87								
	_	sauce hollandaise assais., etc	1.20								
4	pc.	salades pommées30	1.20								
2	dl	huile 3.20	64								
1	dì	vinaigre	06								
•	٠.	Assais. ciboulettes, etc	30	16.17							
			30	10.17							
Coquillettes aux fraises											

Nous avons comme primeurs des petits arti-chauts à l'intérieur desquels le foin n'a pas eu le

fraises du valais (net) .

temps de se former. Les carottes nouvelles qu'on a laissées entières tant elles sont régulières, les haricots verts fins, les pointes d'asperges sont cuits à l'eau salée et liés au beurre. Les bouquets de tête de chou-fleur sont coiffés d'une cuillerée de sauce hollandaise. Cet assemblage, dressé en bouquets doubles, caresse agréablement la rétine par la diversité des nuances avant de caresser le palais des convives. Palette de peintre comestible. La salade pommée à souhait fait partie également de nos légumes de saison. Assaisonnée comme il convient, elle constitue un accompagnement bien accueilli.

Les coquilettes: Les fraises sont déjà là depuis un peu de temps excitant les papilles gustatives des amateurs qui sont extrêmenent nombreux malgré qu'elles aient la réputation de provoquer de l'urticaire chez certaines personnes. La présentation de celles qui font l'objet de notre menu en est toute simple. La formule est extraité du livre de M. Gatti: «Petite anthologie des entremets d'hôtels et de restaurants». Elle consiste en deux disques de pate feuilletée de 7 à 8 cm de diamètre traitée comme pour mille feuilles mais avec beaucoup de sucre dans le tourage, comme pour les prussiens de façon à les obtenir bien croustillants. Sur le pourtour du disque de base, on dresse un gros cordon de crème Chantilly à la douille cannelée; on rempit la cavité de fraises macérées avec du bon kirsch, on place dessus le deuxième disque en appuyant sur un des côtés de façon à laisser entrevoir les fraises dans leur bordure.

A. Auderset,

A. Auderset,

Prof. de cuisine pratique, Ecole hôtelière, Lausanne

Les aliments crus valent-ils mieux que les cuits?

C'est un problème souvent posé aux diététi-ciens. Et, là-dessus, les théories ne manquent pas. On pourrait dire même les dogmes, car il s'agit souvent d'idées où entre une sorte de mysticisme assez intransigeant.

assez intransigeant.

Ainsi nous explique-t-on que l'homme ayant longtemps ignoré le feu, cela prouve que son corps était fait pour se nourrir de crudités végétales. C'est ignore par trop délibérément les modifications physiologiques intervenues dans notre organisme depuis ces temps lointains. Il y a une chose incontestable: les herbivores ont un intestin beaucoup plus long que les carnivores, et cette longueur de l'intestin correspond exactement au travail qui lui est demandé pour la digestion et l'assimilation. Que l'homme ait eu primitivement un intestin plus long, nous en avons la preuve par le vestige qu'il en reste: l'appendice. Mais le bon sens indique qu'il faut vivre avec notre constitution actuelle, non avec celle qui remonte à quelques millions d'années, longtemps avant M. de Crô-Magnon.

Et le bon sens, c'est aussi que chacun suive sa propre expérience. Les tempéraments diffèrent trop entre eux pour qu'il soit possible d'établir dans ce domaine une règle absolue. Tels légumes ou tels fruits conviendront fort bien crus à celui-ci, et seront mal tolérés par celui-là. Il est clair

également qu'une pomme bien mûre, ou une pêche comme cuite au soleil des vignes, seront mieux assimilées que la carotte ou le chou, fussent-ils râpés avec toute la finesse désirable, puis mas-tiqués avec une impeccable application.

tiqués avec une impeccable application.

Quant aux jus de fruits et de légumes, pour agréables qu'ils soient, n'oublions pas que leur usage, qui tend à se répandre, pose plusieurs problèmes auxquels il vaut la peine de penser. La pression élimine une matière indigestible, la cellulose. Mais cette cellulose n'en a pas moins son rôle à jouer, comme ballast, dans le fonctionnement de l'intestin. Elle augmente le volume du contenu intestinal, ce qui, à son tour, stimule, par des réflexes nerveux, la propulsions (Prof. A. Fleisch). Ajoutons que le jus s'avale sans aucune salivation. Or, la salivation est une prédigestion dont on ne saurait trop rappeler l'importance, sinon pour les jus de fruits, en tout cas pour les jus de légumes moins assimilables à l'état cru.

Les légumes et les fruits crus présentent cet

Les légumes et les fruits crus présentent cet avantage de nous faire absorber les vitamines que détruit en partie ou complètement la cuisson. Mais la crudité ne suffit pas, il faut en outre la fraîcheur; et une fraîcheur réelle, pas une fraî-cheur plus ou moins bien conservée dans des entrepôts aménagés à cet effet. On a pu observer

Von den neuen Bundesfeiermarken

Mit den letztjährigen Bundesfeiermarken ist die kurze Reihe "Sport und Volksspiele" zu Ende gegangen. Die diesjährigen Marken eröffene eine neue Folge: "Seen und Flussläufe". Es sind er-lesene kleine Ausschnitte aus allen Teilen unseres Landes. Ihr Schöpfer ist der Zürcher Kunstmaler und Graphiker Professor Otto Baumberger in Unterengstringen. und Graphiker r Unterengstringen.

Die Zehnermarke zeigt eine typische Juraland-schaft, den Doubs, wie er sich langsam in ge-wundenem Lauf in weiter Ferne verliert. Die Su-jets der andern Marken führen uns in die Hoch-alpen. Die Zwanzigermarke auf den Gotthard, die Dreissigermarke ins Misox. Die Vierziger-marke zeigt uns eine Schenswürdigkeit aus den Berner Alpen, den Märjelensee im Fiescher-gletscher. gletscher.

gletscher.

Die Fünfermarke ist dem Jubiläum des Eintrits von Glarus und Zug in den Bund der Eidgenossen gewidmet. Sie zeigt uns die beiden Standeswappen, gehalten vom Schutzheiligen Fridolin und dem Erzengel Michael mit der Seelenwagae. Der Entwurf für diese Marke stammt von Hans Bösch, Graphiker in Bern; gestochen ist sie von Albert Jersin, Mont-sur-Rolle. Die Marken, offiziell nun Pro-Pattia-Marken geheissen, sind vom 31. Mai bis 30. November zum Frankieren von Sendungen gültig. Sie werden durch lokale Organisationen vertrieben, sind aber auch an allen Postschaltern und in den Kiosken und Bahnhofbuchhandlungen erhältlich.

que les légumes en feuilles perdent le 80% de leur vitamine C après deux ou trois jours de magasinage, et les pois dans leur cosse le 30% (prof. Olliver). Après la cuisson, qu' en restera-t-il? Notons ici qu'une cuisson faible et lente détruit plus de vitamines qu'une cuisson rapide et forte. C'est utile à savoir, car notre alimentation moderne, trop raffinée, réduit déjà considérablement plusieurs vitamines indispensables.

plusieurs vitamines indispensables.

Les légumes et les fruits crus en apportent davantage que les cuits, mais ceux-ci nous permettent de mieux assimiler d'autres substances précieuses. Et cela sans les risques de contamination qui existent parfois, ne serait-ce que par certains vers. Il faut donc avant tout savoir varier ses menus, en se rappelant que si la nature a donné à l'homme l'intelligence, c'est pour qu'il en use dans l'économie de ce merveilleux appareil qu'est son tube digestif.

(D.M.S.)

Uberarbeitet?

Gewiss kann Ausspannen helfen. Rascher und zuverlässiger aber hilft eine aufbauende Stär-Verlangen Sie unsern Prospekt Nr. 54/5.

Kurhaus Sennritti Degersheim

Telephon (071) 5 41 41

TO THE SET OF NS FONDÉ EN 1575

Gesucht

Chef de rang

angehender Restaurant-Oberkellner. Eintritt nach Übereinkunft. Carlton-Elite Hotel. Zürich.

Gesucht

Chef de partie

nach Den Haag (Holland). Offerten mit Zeug-nisabschriften u. Photo sind zu richten an Chalet Petit Suisse. Noordeinde 123. Den Haag (Holland)



Wo Humi durchgeht liegt ein Duft Den jeder gern hat in der Luft. Ein jeder sagt: "Mein Freund ich wett' Humosa Oel, Humosa-Fett!" Es ist halt so, mit diesen beiden Bereitet man Geniesserfreuden. Schenkt Humi Eure Sympathie, Denn wahrlich, er enttäuscht Euch nie.

Humosa-Oel und-Fett für jede gute Küche!



Lieferung durch

die Grossisten



OELWERKE MORGES A.G., MORGES

W. KLEINERT

Laiterie - Fromagerie modèle

Téléphone 64346 Montreux

Mittelgrosses

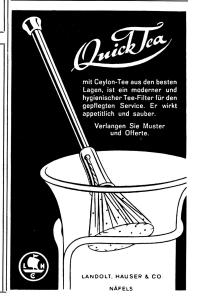
MEL

zu pachten, eventuell zu kaufen gesucht.

Zweisaisonbetrieb oder gutgehendes Jahresge-schäft. Offerten unter Chiffre W. E. 2024 an die Hotel-Revue, Basel 2.

WENN SIE

Hotel-Mobiliar zu verkaufen haben oder zu kaufen suchen, dann hilft Ihnen ein Inserat in der Schweizer Hotel-Revue.







CORDON BLEU

Cordon Argent & Extra

Agence Générale pour la Suisse: PIERRE FRED NAVAZZA, GENÈVE

NOS FENDANTS 1951

sont fins, fruités, de bonne tenue

Ils plairont à votre clientèle

Quant aux prix ils ne sauraient être plus bas. - Consultez-nous

Vins du Valais VARONE

SION

SUISSE Téléphone (027) 22026

ZU VERKAUFEN INFOLGE ABREISE INS AUSLAND

in mittlerem Höhenkurort des Kantons Graubünden

Hotel-Restaurant mit 30 bis 35 Betten

Praktisch und neuzeitlich eingerichtetes Haus mit 3000 m² Umschwung. Mildes Klima, sonnige Lage mit wunderbarer Aussicht. – Schwimmbad. – Preis inkl. reichhaltiges Inventar Fr. 185,000. – Ernsthafte Interessenten, die eine grössere Anzahlung leisten können, erhalten Auskunft unter Chiffre F 9393 Ch an Publicitas Chur.



THEO KNEUBÜHLER & CO., LUZERN

Obergrundstrasse 36, Telephon (041) 20048/24125

Generalvertretung der bekannten amerikanischen Fleischschneidemaschine «GLOBE»



Aequator-Kaffeemaschine

Zu verkaufen

Chromnickelstahl-Kasserolen

- 2 Stiel-Kasserolen
- 30 cm Durchmess

 1 Suppentopf

50 Liter, 42 cm Durchmesser Hotel Stadthaus, Burgdorf, Telephon (034) 23555.

Zur gefl. Notiznahme!

Inseratenaufträge beliebe man an die **Administra-**tion, nicht an die Redak-tion zu richten.





Lüftungen u. Luftheizungen

Unsere Anlagen sorgen in vielen neuzeitlichen Hotels, Restaurants, Spelsesälen für reine gesunde Luft. — Spezialausführungen für Küchen- und Bäderentlüftung. — Modernisierung bestehender Anlagen. — Verlangen Sie unseren Besuch, wir beraten Sie gerne.

VENTILATOR AG. STÄFA Telephon (051) 93 01 36

Spezialisiert seit 1890 für Ventilatoren und lufttechnische Anlagen



für Sommersaison in grösseres Erstklasshotel nach St. Moritz, evtl. auch nur Juli/August: tüchtiger

Saucier

Patissier

Nachtportier Zimmermädchen

Eilofferten an Tel. 33712, Hotel Kurhaus, St. Moritz-Bad.

Gesucht

Aide de cuisine Commis de cuisine Commis-Patissier Z Kellner für Saal und Restaurant 2 Anfangssaaltöchter od. Commis

de rang 2 Zimmermädchen Etagenportier, Officemädchen

Offerten mit Zeugniskopien und Photo an Hotel Füriger Fürigen (Nidwalden).

GESUCHT PER SOFORT

Obersaaltochter od. jüng. Oberkellner

Saal- und Rest.-Tochter oder Kellner Buffettochter oder -lehrtochter Etagenportier flink, arbeitsam

Gefl. Offerten an Hotel Steinbock, Lauterbrunnen, Tele-phon (036) 34321 oder 34720,

Gesucht für die Sommersaison

Commis de cuisine

Offerten erbeten an Hotel Belvédère, St. Moritz (Graubünden).

Patissier-Koch

Jahresstelle. Ledige Bewerber melden sich mit Lichtbild und Zeugnisabschriften unter Chiffre P K 2068 an die Hotel-Revue, Basel 2.

s ofort tüchtige:

KÜCHENCHEF

AIDE

Offerten an Hotel Hertenstein, Hertenstein



Bevorzugt

die echten Schweizerprodukte

Martinazzi-Bitter, Typ 1951

sowie

Seeländer Pflümliwasser, naturrein

E. Luginbühl-Bögli & Söhne Aarberg (Bern) Distillerie und Qualitätsspirituosen

Kauft bei den Inserenten der Schweizer Hotel-Revue



Produkte der Mineralquelle Eglisau AG.

Selbsthilfe - das gastgewerbliche Gebot der Zeit

Man mag in Hotelierskreisen, wo immer es auch sei, auf Gegenwartslage und Zukunftsaussichten unserer Gastbetriebe zu sprechen kommen: überall ist man sich darüber im klaren, dass vielen von ihnen schwere Belastungs- und Bewährungsproben bevorstehen, auch wenn die Frequenzaussichten nicht mehr ganz so diöter sind, wie sie zu Beginn des Jahres waren. Die einem freien Reise- und Ferienverkehr vorläufig immer noch unfreundlich gestimmten internationalen Verhältnisse, neue internationale Konkurrenz und neue Konkurrenzbetriebe im eigenen Lande allertenten, eine Disharmonie zwischen den hohen Betriebskosten und den Frequenz- resp. Ertragsverhältnissen – es möge bei diesen wenigen Beispielen sein Bewenden haben, um zu zeigen, dass überall Gefahren lauern, die zur Untergrabung der wirtschaftlichen Existenz manchen Hoteliers geeignet sind. Für die Saisonhotellerie und die mit ihr schicksals- und ortverbundenen Gastbetriebe unserer Kur- und Ferienorte weist die wirtschaftliche Bedrohung besonders ernsthafte Formen auf.

Wird die Hotellerie durchzuhalten vermögen? Wird die Hotellerie durchzunatten vermogen: Eines ist sicher: es stehen ihr jene Reserven nicht zur Verfügung, die das beruhigende Kräftereservoir: so manches andern schweizerischen Wirtschaftszweiges bilden. Das Gastgewerbe muss, ob es will oder nicht, sein Schicksal mit aller Energie und mit allen ihm zur Verfügung stehenden Mitteln selbst in die Hand nehmen.

Ein Gutes mögen die Gegenwartsbedrohungen, die auf dem schweizerischen Gastgewerbe lasten, an sich haben. Nämlich die

Erstarkung des gastgewerblichen Selbsthilfewillens.

des gastgewerblichen Selbsthilfewillens.

Die allgemein schweizerische Einsicht, dass ein Erwerbszweig zuerst alle eigenen Mittel zur Verbesserung und Stärkung seiner wirtschaftlichen Existenz ausgeschöpft haben müsse, bevor er von einer Krise oder Notlage überhaupt reden und sie zum Gegenstand öffentlicher Hilferüfe machen dürfe, hat auch für die Hotellerie Geltung. Die gastgewerblichen Verbände haben übrigens diese Einsicht in den letzten Jahren offensichtlich zu ihrer Überzeugung gemacht. Immer deutlicher empfindet man es als Recht und Pflicht zugleich, sich nun vorest unter Anwendung aller Möglichkeiten und Mittel einmal selber zu helfen. Die Formel des "leben und leben lassen" soll dabei nicht ausser Kraft gesetzt werden. Sie kann aber nicht mehr die einzig mögliche Lösung sein, nach welcher sich in seinen wirtschaftlichen und kaufannischen Problemen das Gastgewerbe zu richten hat, sondern sie erfährt ihre sinnvolle Korrektur darin, dass vorerst einmal alle Anstrengungen unternommen werden müssen, damit das Gastgewerbe als solches selber leben kann. Eine etwas härtere Wirtschaftspolitik, welche die eigene Existenz in den ersten Rang setzt, unter loyaler Rücksichtnahme auf die Nebengewerbe, wird die inzig mögliche Grundhaltung sein können. Denn das Gastgewerbe muss seine

betriebliche Leistungsfähigkeit

betriebliche Leistungsfähigkeit gegenüber allen andern Formen von Beherbergung und Verpflegung steigern, wenn es nicht den Boden unter den Füssen verlieren will. Durch kaufmännisch fundierten Einkauf sind die Gestehungskosten unter Ausschaltung aller möglichen Verteuerungsfaktoren so rationell als möglichen Verteuerungsfaktoren so rationell als möglichen Verteuerungsfaktoren so rationell als möglich zu gestalten; der gastgewerbliche Betriebsinternen Leerlauf und vermeidbaren Kostenfaktor zu eliminieren; Leistungen, die durch die Entwicklung der Jahre überholt, vom Gast nicht mehr gewünsscht oder nicht mehr als solche anerkannt werden, sind im Interesse von Lohn- und Materialeinsparungen wegzulassen. Unter Zusammenfassung dieser und noch anderer Möglichkeiten der Betriebsverbilligung und -rationaliserung ist der Gefahr einer weiteren Verschmälerung des Unternehmereinkommens zu begegnen.

- R E V U E

In diesem Zusammenhang erweist sich vor allem das Instrument der Einkaufszentrale immer deutlicher als unentbehrlich. Wenn eine HOWEG nicht bereits bestünde, so müsste sie gerade heute gegründet werden, hat ein prominenter Mann des Gastgewerbes kürzlich erklärt. Ist es nicht ein Glück, dass unsere gastgewerbliche Einkaufs institution bereits vor mehr als 20 Jahren ins Leben gerufen und seither auf einen Stand entwickelt worden ist, der ihr ermöglicht, die Aufgabe des zentralen Einkaufes und das damit zu erreichende Ziel der Regulierung des gastgewerblichen Einkaufswanteks erfolgreich anzustreben. Die HOWEG ist eine der bewährtesten Waffen, derer sich das schweizerische Hotel- und Wirtegewerbe im Kampfe gegen die gegenwärtige Arglist der Zeit bedienen kann. Die Einkaufsgenossenschaft setzt sich aus lauter Käufern im Gastgewerbe zusammen. Sie hat einzig und allein die Interessen dieser Käufer als ihrer Mitglieder zu wahren und kann deshalb eine klare, unverfälschte Geschäftspolitik betreiben. Die Selbsthilfe im Einkauf ist ein Hauptstützpfeiler der gastgewerblichen Existenzfähigkeit.

Markt- und Situationsbericht

Mitgeteilt von der Direktion der Howeg

Das Schweizervolk hat die sozialdemokratische Vermögensabgabe-Initiative zur Finanzierung der zusätzlichen Rüstungsausgaben verworfen. Dadurch ist der Weg frei geworden für die Abstimmung über die bundesrätliche Vorlage betr. die Rüstungsjinanzierung, welche am 6. Juli die Volksabstimmung zu passieren hat. Diese Vorlage ist von beiden eidgenössischen Räten gutgeheissen und dem Volk zur Annahme empfohlen worden. Die Mehrzahl der grossen Landesparteien wird zweifelsohne die Ja-Parole ausgeben, so dass mit ihrer Sanktionierung durch den Souverän zu rechnen ist. Das bedeutet aber u. a. die Einführung der an dieser Stelle bereits mit Bezug auf ihren Umfang besprochenen

Getränkesteuer

in Form eines Zuschlages zur Wust.

in Form eines Zuschlages zur Wust.

Die Getränke, vorab die alkoholischen, werden
mit zum Teil recht massiven Steuerzuschlägen
belastet. Wir wiederholen nachfolgend die vorgesehenen Ansätze, die als Zuschläge zu der bis
jetzt schon bestehenden Warenumsatzsteuer vorzesehen ziel. sehen sind:

Schaumweine, Wermut, Malaga, Mistella etc. 21% vom Warenwert;

Weine (inländische und Fremdweine) 6% vom Warenwert;

Süssmost, Traubensäfte und andere alkoholfreie Getränke 2,5% vom Warenwert.

Beim nicht umsatzsteuerpflichtigen Handel (was beim Gastgewerbe die Regel ist) soll der Teil des bestehenden Getränkelagers bis zu 3000 Fr. von diesem Wehrsteuerzuschlag nicht erfasst werden, wogegen der über diesen Betrag hinausragende Teil steuerpflichtig ist. Über die Mo-

dalitäten der Veranlagung werden wir in einer nächsten Nummer berichten.

Grosser Zuckerüberhang

Für August dieses Jahres wird auf dem Weltmarkt mit einem Überhang von 1,25 Mio t gerechnet. Dem Exportüberschuss von 6,5 Mio t soll nur ein mutmasslicher Bedarf von 5,25 Mio t gegenüberstehen. Unter diesen Umständen kann auch die heutige Preislage noch nicht als gejestigt betrachtet werden. Trotz dieser Sachlage sind aber im gegenwärtigen Moment Terminaufträge noch nicht günstiger unterzubringen als Sofortbezüge.

Arachidöl weiterhin fest

Arachidöl weiterhin fest
Im vorletzten und letzten Bericht haben wir
bereits auf die Diskrepanz zwischen dem Einstandspreis und unserern Abgabepreis an die Mitglieder aufmerksam gemacht. Wir rechneten miteinem Wiedernachlassen des vor vier Wochen
eingetretenen Sprunges nach oben. Leider ist
diese Erwartung bis heute nicht in Erfüllung gegangen. Amerikanische und belijsche Arachidöle,
voll ausraftniert, kommen franko verzollt Schweiz
auf Fr. 235.- bis 240.- die 100 kg zu stehen. Die
niländischen Raffinerien sind diesen Aufwärtsbewegungen natürlich prompt gefolgt, so dass
unter den genannten Preisen nicht nachgedeckt
werden kann. Unser letzter Import von 400 Fass
its soeben eingetroffen. Das ganze Quantum ist
aber bereits vorverkauft, so dass wir uns
gezwungen sehen, auch unseren Abgabepreis der
neuen Lage entsprechend zu erhöhen. Die Mitglieder, welche von der Vorratsaktion Gebrauch
gemacht haben, haben in Arachidöl einen guten
Schnitt gemacht.

Eier

Die Angebote aus dem Auslande sind nicht sehr reichlich. Im Juni erwartet man aus Polen und Rumänien einige Wagenladungen. Auch die Tschechoslowakei und Ungarn treten mit Offerte auf. Es ist nur zu hoffen, dass die Ware trotz der Sommerhitze dann auch gut in der Schweiz an-

aul. LS ist interest and the second put in der Schweiz ankommt.

Frankreich liefert weiterhin sehr schöne Ware, wenn auch in kleineren Mengen und zu etwas höheren Preisen als letztes Jahr.

Die Inlandproduktion hat alle Erwartungen weit übertroffen. Trotzdem sind die Preise gestiegen, statt gesunken. Die von Bern verfügten Pflichtübernahmen verhindern das Spielen eines normalen Marktes. Die vom Staate künstlich hochgehaltenen Preise animieren natürlich die Inlandproduktion so sehr, dass der Import rapid zurückgeht und wir bald nur noch auf die leure Inlandware angewiesen sind.

Auch ein Honig-Absatzproblem gibt es

Auch ein Honig-Absatzproblem gibt es
Obschon es vorletzten und auch letzten Winter
gelegentlich allerhand Beziehungen brauchte, um
eines Kessels Honig habhaft zu werden, sollen
nun plötzlich 500-600 Doppelzentner vorletztjähriger Inlandhonig unverkäuflich bei den Imkern liegen. Bereits studiert die Abteilung für
Landwirtschaft, wie man diesen Honig dem Handel überbinden könnte. Geht es – verehrte Herren
in Bern – nicht doch etwas zu weit, dass jedesmal,
wenn sich die Produktion mit ihrer Marktversorgungspolitik verspekuliert hat, der Handel auslöjfeln soll?

Trotz der letztjährigen Überschwemmungsschäden hält sich die Anbaufläche in Italien in
ungefähr gleichem Rahmen wie bisher. Es kann
daher auch mit einem auf ca. 800000 t gleichbleibenden Ertrag gerechnet werden. Nach Abzug
des Saatgutes und des Inlandverbrauches würden
unter diesen Umständen für den Export 300000
bis 350000 t zur Verfügung stehen.
Für die kommende Reisernte kann kaum mit
billigeren Preisen gerechnet werden.

Redaktion — Rédaktion: Ad. Pfister — P. Nantermod Inseratenteil: E. Kuhn





Brasil

Sumatra

Bolottone Corona Cigarre Verkauf 60 Cts.

Ihren Gästen zur Freude!

Elegante, praktische Packung - 25er Dosen

E. WEBER & CIE. AG., ZÜRICH 5 CIGARREN - CIGARETTEN - TABAKE EN GROS Limmastrasses 45 - Telephon (051) 25 44 30, ausser Geschaftszeit Ipsophon

Howeg-Vertragslieferant

Hotel-Garni

in Stadt der deutschen Schweiz, mit ca. 50 Betten In ausgezeichnetem Zustand. Notwendiges Ka-pital ca. Fr. 300000.—.

Für dieses und weitere Objekte schriftliche ode mündliche Anfragen an

HOTEL - IMMOBILIEN - ZÜRICH

Seidengasse 20 Tel. (051) 23 63 64

Zu verkaufen

Hotel-Restaurant

AM MURTENSEE

sent yutes rassantentorier, iur tuchtigen Auchen-chef prima Existenz. 11 Zimmer, neue Küche, neues Restaurant, neues Speisesäti und grosser Tanzsaal. Anzahlung Fr. 45 000.—. Anfragen un-ter Chiffre V 23246 U an Publicitas Biel.



BELLARDI SUPERIORE BELLARDI BIANCO

BELLARDI DRY

S.P.A. DOM C.O BELLARDI e C.A TORINO POUR LA SUISSE: PRODUITS BELLARDI S. A. BERNE

Zart und fein mundende

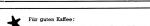
Glacen und Eisspeisen

erzielen Sie stets mit



Dieses hervorragende Eisbindemittel ist lieferbar als «FRIG» neutral oder mit Vanille-, Mokka- und Schokolade-Aroma

Dr. A. WANDER AG., BERN Telephon (031) 55021



HOTEL-MISCHUNG A. STERN, LANGNAU i.E.

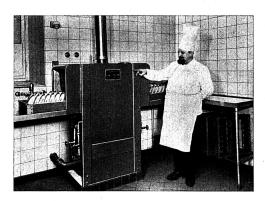
KAFFEERÖSTEREI Telephon (035) 21743, Postcheckkonto III 6655

STAHLROHR-GARTENMÖBEL

elegant, formschön und preiswert!

Klappbare Tische, staffelbare Stühle

F. Stucki-Hierholzer, Elgg (Zch.)



Unsere

Geschirrwaschund Spülmaschinen

Brömssen Wefco-Spezial Wefcoma

naben sich glänzend bewährt und werden von den Fachleuten bestens empfohlen.

Kostenlose Beratung durch unsere Spezialisten. - Eigenes technisches Büro. - Eretklassige Referenzen im In- und Ausland. - Immer weitere Kreise aus Hotellerie und Gastgewerbe erkennen die grossen Vorteile unserer Maschinen. - Wir halten auch stets ein grosses Lager an neuen, modernen Küchenmaschinen jeder Art. - Lieferungen ab

Walter E. Frech & Co., Luzern

Löwenstrasse 9, Telephon (041) 29840/29841

Gaffner, Ludwig & Co.

Bern - Spiez

Comestibles - Konserven - Kolonialwaren - Eigene Kaffeerösterei und Gewürzmühle - Lipton Tea-bags

Hotel-Lieferanten seit 1884



TRINK-BECHER

ERMETI Packunge

MAX SANDHERR A.-G.

Diepoldsau / Kt. St. Galler Telephon 7 09 95/96

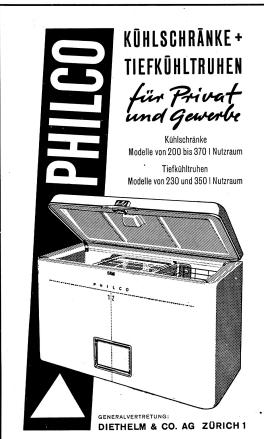
nicht inseriert

wird vergessen

WER

Ungeziefer

Otto v. Büren, Zürich staatlich geprüft, Hardturm-str. 280, Tel. 27 70 69.



BRAVILOR



FILTERKAFFEE-**UND TEE-MASCHINEN**

vom Modell Klein-Baby bis zur kombinierten Grossanlage auf Wärmeschrank.

Eine Kostprobe zeigt Ihnen die hervorragende Qualität des Kaffees, die mit dem unübertroffenen Frischwasser-System unserer Maschinen erreicht wird.

HGZ-AKTIENGESELLSCHAFT, ZÜRICH-AFFOLTERN

Telephon (051) 46 64 90

Reise-Vertreter

gesucht

anderer Grosskonsument nweiz. Detaill. Off. m. Curr Ref. u. Gehaltsansprücher 28 W an Publicitas Wint

Gesucht



neben Chef

lietert prompt & billig

ERNST & CO.

Zürich 11/50 -Eggbühlstraße 28 - Telephon 46 40 46 Gegründet 1912

ENKA

für blendend weisse Tisch- u. Bettwäsche

Seifenflocken

sehr ausgiebig und stark schäumend

Fleckenreinigungsmittel

gegen Fett- und Oel-flecken, Rostflecken, Tintenflecken etc.

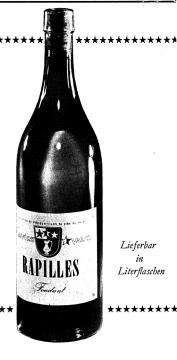
Schmierseifen, Putzseifen, Putzseilen, Fenster putzlappen, Scheuertücher, Putzpulver etc.

Prompte Bedienung bei direkter Bestellung!

RAPILLES, ein Fendant Spezial-Auslese, rassig und temperamentvoll; seine köstliche Blume erinnert an jene spätgepflückten Trauben, die ihm den Namen gaben. Ein edler Tropfen von PROVINS, anerkannt und berühmt!



Beziehbar beim Weinhandel Ihrer Gegend. Bezugsquellennachweis: Provins, Sitten.



Lieferbar Literflaschen



Auch Er schätzt Schuster-Teppiche!

Schufter

das Spezialhaus für Kotel-Bedarf

Bitte wenden Sie sich für unverbindl. Beratung u. Offerten an unsere Hotel-Abteilung

Schuster & Co., St. Gallen, Multergasse 14 Telephon (071) 2 15 01 Schuster & Co., Zürich 1, Bahnhofstrasse 18 Telephon (051) 23 76 03

FÜR DIE GEPFLEGTE KÜCHE die praktische, feine Portions-Forelle für Blau-Service



lebend oder küchenfertig ca. 150/250 g, von der FORELLENZUCHT BRUNNEN ELSENER + RICKENBACH

. Wir führen auf Lager:

Kassa-Quittungshefte

U. B. Koch's Erben, Chur

VORMALS KOCH & UTINGER Hotelausstattungen • Buchdruckerei

RESTAURATIONSBROT! SAND WICHES!



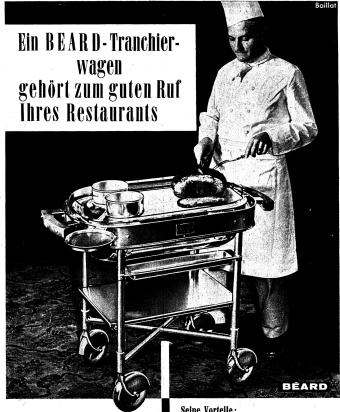


Fleischschneidemaschine

geschnitten, präsentieren gut und ausgiebig

HOBART MASCHINEN J. Bornstein A.-G., Zürich Talacker 41 Telephon (051) 278099







- Der Braten präsentiert sich vortrefflich und mundet den Kunden.
- Die Speisen bleiben stets warm.
- Die Wirkung ist grosszügig und trotzdem ist der Wagen ein Sparer (Personal und

Ein dekorativer Tranchierwagen verleiht dem Restaurant die vornehme Note.

Wärme - Tranchierwagen ganz in versilberter Ausführung

Versenkbarer Deckel - zwei grosse eingebaute Gemüse-schüsseln und Saucière im bain-Marie - Tellerträger -Grosses Plateau für Service-Platten - Tranchierbesteckhalter Tranchierbrett.

Stahlrohrgestell auf Rädern, mit Kugellager. Der Wagen bewegt sich auf dem Teppich ebenso gut wie auf dem

Verlangen Sie ein Angebot oder den Besuch eines unserer Vertreter.

SILBERWARENFABRIK

H. BÉARD S.A. MONTREUX

Spezialisiert seit 50 Jahren in der Belieferung von Hotels

Generalvertretung und Musterladen für die deutsche Schweiz:

A. Haari, Talackerstrasse 41, Zürich 1, Telephon (051) 251140

Geflügel

gefroren

frisch geschlachtet weissfleischig vorteilhafte Preise!

HANS GIGER & CO., BERN

Import von Lebensmitteln en gros

Gutenbergstrasse 3 Telephon (031) 22735



FRUCHTGLACEN

ferner: Vanille-, Mokka-, Schokolade-, neutrales Glacenpulver in hervorragender Qualität. Flüssige natürliche Aromen: Himbeer, Mandarine, Orange, Zitrone.

orführung durch Fachmann gratis und unverbindlich

BECO A. G. Älteste Spezialfirma der Schweiz
BEKO Tehrikation und Handel

Seestrasse 221 Telephon (051) 45114

autom. Waagen

ufschnittmaschinen Nationalkassen

Elektrische Kaffeemühlen Frau Sigg, Mühlegasse 12, Zürich 1.

Lavabo u. Schüttstein



blank und rein



Seit Jahren bewährt, von Kennern begehrt

W. KID, SAPAG, Postfach Zürich 42

Tel. (051) 28 60 11

Unsere Erfahrungen -Ihr Nutzen I Praktische Weissblech-Stret dosen zum Nachfüllen wei den der SAP-Lieferung gratis beigefügt.



W. GEELHAAR AG., BERN, THUNSTR. 7 Telephon (031) 22144

Viamala

das neue, extra für Sie in bester Handwerksarbeit geschaffene

Hotelzimmer

aus feinjährigem Tannenholz, in freundlichem Hei-matstil, mit bemb. Füllungen kompiett 5-teilig Fr. 790.-Ein Zimmer echt schweizerischer Tradition, solid und einladend, das ihre Gäste aus dem In- und Ausland begeistern muss.

Wirtschaftsstühle

Brunner-Hotelmobiliar

Zürich-Wollishofen Postgebäude Telephone 453912 und 454241

B LÜHENDE GERANIEN
in den schönsten roten Farben, per Stück Fr. 1.20
bis Fr. 1.40.

Freiland-Chrysanthemen

Jungpflanzen in sechs schönen Farben, per Stück 70 Rp., 10 Stück Fr. 6.—. Gärtnerei W. Stucki, Hünibach, Telephon (033) 2 36 18.

Schweizerfahnen Flaggen (mit Zubehör)

aus besten Flaggenstoffen zu vorteilhaften Preisen ab

Fahnenfabrik Heimgartner & Co., Wil

Für Hotelier!!!

Rolls-Royce, 9 plätzer

usine mit mod. Schweizer-Karosse Günstig für Reisen und Bahndiens

Car, 18 plätzer

Marke Opel-Blitz mit Schiebedach 18 PS. Preise und Konditionen günstig. Tauschgelegenheit. Feriengutscheine werden an Zahlung genommen. Anfragen an Postfach 285, Zürich 57.



