

Zeitschrift: Fotointern : digital imaging. Édition romande
Herausgeber: Urs Tillmanns
Band: 13 (2006)
Heft: 3

Artikel: Pour la branche informatique, succès ne rime pas avec profit
Autor: [s.n.]
DOI: <https://doi.org/10.5169/seals-980233>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 18.01.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

weissbuch Pour la branche informatique, succès ne rime pas avec profit

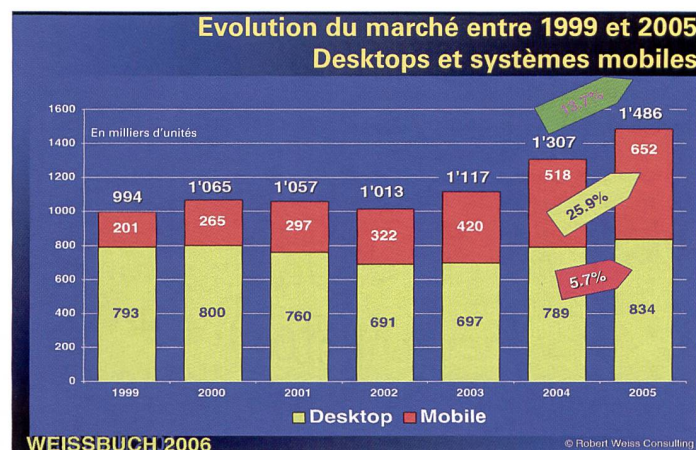
A l'instar du secteur photo, la branche PC et ICT pâtit elle aussi de la lutte qui fait rage en matière de prix sur le marché des PC, mais aussi des écrans et imprimantes. Cet effritement explique aussi le fort recul du chiffre d'affaires dans certains segments du marché. La croissance importante des ventes (39%) de serveurs bas de gamme a heureusement permis de surcompenser ces pertes. Globalement, le volume du marché ICT est passé de 15,76 milliards de francs à 16,17 milliards de francs, ce qui correspond à une croissance de 2,6%, soit 410 millions de francs. Sur le marché du PC, 1 486 000 unités ont été écoulées l'an passé, ce qui équivaut à une croissance de 13,7% en terme de volume. Les systèmes desktop ont progressé de 5,7%, soit un volume de vente de 834 000 unités. Conformément aux prévisions (pronostic 23,6%), la croissance a été encore plus marquée sur l'ensemble du segment mobile avec un chiffre de 25,9%, soit une progression des ventes de systèmes de 518 000 à 652 000 unités. Ces cinq dernières années, la part des syst

Le marché du PC bouge

En 2005, l'état de santé général de la branche PC en Suisse s'est très nettement amélioré par rapport à 2004: tous les sous-segments du marché du PC présentent une croissance positive. Le marché des desktops professionnels a progressé de 8,1% contre 1,4 % seulement pour celui des desktops grand public.

Le secteur mobile professionnel a connu une forte croissance de 31,3% (soit 378 000 ordinateurs), nettement plus élevée que les 21,5 % escomptés. Les ventes d'ordinateurs mobiles aux particuliers ont évolué inversement, tandis que les prévisions tablaient sur 26,1%, la croissance réelle a plafonné à 19,1%, soit 274 000 unités. La tendance avait

Dans son 17ème livre blanc, le rapporteur Robert Weiss fait état d'une évolution réjouissante des ventes sur le marché du PC et ICT, même si l'effondrement des prix donne beaucoup de fil à retordre à la branche: grâce à la forte progression des ventes de serveurs, la branche affiche une croissance de 8,2%.



été exactement inverse l'année précédente. Tous segments confondus, le marché mobile a globalement progressé de 25,9% et atteint un volume de vente de 652 000 unités, soit une valeur légèrement plus élevée que le chiffre prévisionnel (23,6 %). Les deux leaders HP et Dell ont enregistré une croissance des ventes cumulée de 20,2% et couvrent ensemble 40,8% du marché total (contre 38,6% encore l'année dernière). Toutefois, si Dell a fait un bond de 33,5%, HP est resté très en deçà de la croissance moyenne de l'ensemble du marché avec seulement 9,7%. Les autres marques

du Top 10, Acer (bien établi à la troisième place avec une croissance de +29 %), Apple petit nouveau en 4ème position avec une croissance de 31 % (l'effet du Mac mini?), Fujitsu Siemens (9,1%), Lenovo (IBM, avec -8,8%), Toshiba (36,5%), Steg (-3,1%), Maxdata (-8,8%) et Sony (-7,3%), atteignent une croissance cumulée de 14,8% en raison de volumes de vente très disparates. HP et Dell se livrent une lutte au coude à coude acharnée et Dell devrait ravir à HP sa position de leader cette année. Moniteurs et écrans sont restés stationnaires par rapport à l'année dernière avec env.

800 000 unités vendues pour un chiffre d'affaires de 376 millions de francs. Là aussi, le leader du marché s'appelle Acer devant Dell, HP et Samsung.

Le volume du marché des imprimantes a progressé de 13% à 870 000 unités vendues. Le prix a régressé en moyenne de 38% pour atteindre 291 francs, ce qui équivaut mathématiquement à un chiffre d'affaires de 253 millions de francs (-29,7%).

Top 10 des plus fortes ventes de PC

Croissance globale: 13,7 %

	2005	2004	2004/05
HP	308'171	281'039	9,7%
Dell	299'000	223'979	33,5%
Acer	177'771	137'759	29,0%
Apple	108'421	82'700	31,0%
FSC	105'899	96'955	9,2%
Lenovo (IBM)*	73'000	80'000	-8,8%
Toshiba	43'552	31'915	36,5%
Steg	37'800	39'000	-3,1%
Maxdata	33'970	40'532	-8,8%
Sony	28'050	28'100	-7,3%
Rest	269'366	264'941	1,7%

*Estimation IWC. Base 2004: 1'307'000 systèmes - 2005: 1'486'000 systèmes
WEISSBUCH 2006 © Robert Weiss Consulting

La croissance dans les différents segments s'élève à: imprimantes N&B 14,3%, imprimantes couleurs 8%, jet d'encre -24%, multifonctions jet d'encre 40,4%, multifonctions laser 30,1%; tous types confondus, le leader du marché est HP, devant Canon, Brother, Epson et Lexmark.

Tous types de PC confondus, HP conserve sa place de leader du marché avec une part de 20,7% (soit 308 171 unités). Dell a défendu sans problème sa place de n°2 avec une progression de 33,5% (299 000 systèmes) et, avec 20,1%, n'est plus très éloigné de la position de leader qu'il convoite. La Suisse recensait début 2006 6 430 000 ordinateurs, dont 2 170 000 PC professionnels. 76% des actifs disposent ainsi d'un ordinateur sur leur lieu de travail.

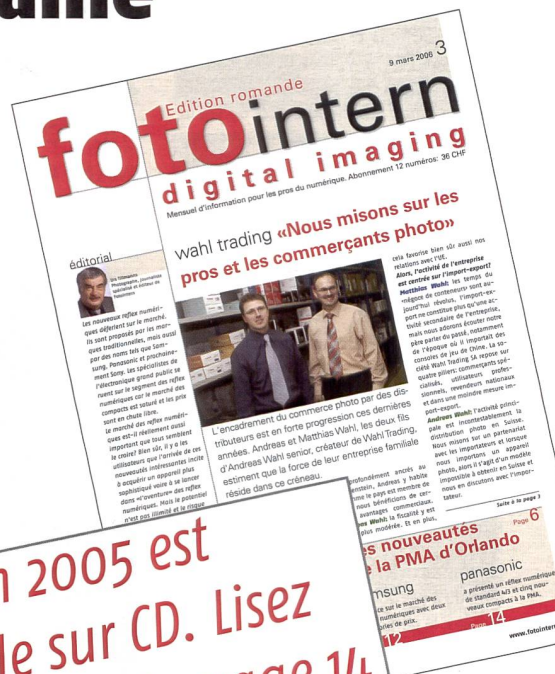
Infos complémentaires sur www.weissbuch.ch. Source de l'étude: Robert Weiss Consulting, 8708 Männedorf, tél. 044 922 12 32, robert@robertweiss.ch.

La famille intuos₃ s'agrandit

WACOM

wahl Trading AG
Fotodistribution
Tel.: 00423 377 17 27 www.wahl-trading.ch
Fax: 00423 377 17 37 info@wahl-trading.ch

Il n'y a pas de raison que les Romands soient moins bien informés sur les nouveau­ tés dans le domaine de la photographie. C'est pourquoi, vous pourrez désormais, chaque mois, lire Fotointern en français.



Fotointern 2005 est
disponible sur CD. Lisez
notre article à la page 14

Le seul magazine suisse exclusivement dédié à la branche de la photographie
et du traitement de l'image

- actuel et compétent
- exceptionnel et incomparable
- établi depuis plus de 10 ans
- tourné vers l'international pour un lectorat suisse

Edition text&bild GmbH, Case postale 1083, 8212 Neuhausen
tél. 052 675 55 75, fax 052 675 55 70
www.fotointern.ch

Pour recevoir Fotointern régulièrement,
retournez ce talon par fax ou par courrier.

- ☐ Oui, je souhaite recevoir l'édition romande de Fotointern chaque mois (12 numéros pour 36 CHF par an).
 - ☐ Je préfère lire Fotointern en allemand toutes les deux semaines (20 numéros pour 48 CHF par an).
 - ☐ Je veux être informé(e) au mieux et souhaite recevoir les éditions allemande et française (32 numéros pour 68 CHF par an).
 - ☐ Avant de me décider, je voudrais recevoir gratuitement trois numéros de la nouvelle édition romande de Fotointern.
- Si vous êtes déjà abonné(e) à Fotointern, la modification de votre abonnement entrera en vigueur à l'échéance de ce dernier. Jusqu'à cette date, vous recevrez l'édition romande de Fotointern gratuitement.

Nom _____ Prénom _____
Rue / No _____ Case postale _____
NPA / Lieu _____ E-mail _____
Téléphone _____ Signature _____
Date _____

A renvoyer à: Fotointern, case postale 1083, 8212 Neuhausen, fax 052 675 55 70

AZB 9403 Goldach

Postcode 1