Zeitschrift: Fotointern : digital imaging

Herausgeber: Urs Tillmanns

Band: 4 (1997)

Heft: 16

Artikel: "Professionell verkaufen": Michael Hamacher motiviert im zef

Autor: [s.n.]

DOI: https://doi.org/10.5169/seals-978939

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 29.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch



«Professionell verkaufen»: Michael Hamacher motiviert im

Im November 1997 beginnt im zef Reiden eine neue Seminarserie mit dem wohl bekanntesten und erfolgreichsten Seminarleiter in der Fotobranche im deutschsprachigen Raum, der auf Verkaufsund Motivationsseminare spezialisiert ist. In der ersten Phase bietet Herr Helmut Hamacher dem interessierten Publikum die drei folgenden, verschiedenartigen Seminare an:

<u>Professionell verkaufen:</u> <u>Mehr Profit pro Bild</u>

Praxisorientiertes Verkaufstraining für alle Mitarbeiter im Verkauf, die das Ziel haben, mehr Profit mit Bildern zu machen.

Sie erfahren und erleben, wie Sie sich selbst und andere motivieren, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen können, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie aktiv Filme verkaufen, wie Sie aktiv hochpreisige Bilder verkaufen, wie Sie aktiv Alben, Vergrösserungen etc. verkaufen, wie Sie aktiv neue Kunden gewinnen, wie Sie mehr verkaufen

Sa./So., 1./ 2. November

<u>Professionell verkaufen:</u> <u>Mehr Profit pro Kamera</u>

Praxisorientiertes Verkaufstraining für alle Mitarbeiter im Verkauf, die das Ziel haben, mehr Profit mit Kameras in kürzester Zeit zu machen und über das technische Basiswissen verfügen.



Sie erfahren und erleben, wie Motivation entsteht, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen können, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie einen optimalen ersten Eindruck

vermitteln, wie Sie eine gekonnte Bedarfsermittlung erzielen, wie Sie Vertrauen und Kompetenz ausstrahlen, wie Sie schnell und effizient Geräte demonstrieren und dabei Ihren Kunden begeistern, welche Gegenargumente Sie zu Ihrem Vorteil nutzen können, wie Sie die Kaufentscheidung herbeiführen, wie Sie schneller zum Abschluss kommen, wie Sie mehr verkaufen

Fr.- So. 7. bis 9. November

Professionell verkaufen: Mehr Profit pro Mitarbeiter

Praxisorientiertes Führungsseminar für alle Mitarbeiter im Unternehmen, die das Ziel haben, mehr Profit pro Mitarbeiter zu erzielen und die eine Führungsaufgabe übernommen haben.

Sie erfahren und erleben, wie Sie sich selbst und andere motivieren, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, wie Sie Erfolgsblockaden Ihrer Mitarbeiter abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie Bedingungen schaffen, anstatt zu reagieren was klare Zielvorstellungen bewirken können, wie Sie kreatives Denken entwickeln, wie Sie Prioritäten setzen, wie Sie Ruhe bewahren, auch wenn's schwierig wird, wie Sie richtig Aufgaben delegieren, wie Sie effizienter Arbeiten, wie Sie Ihre und die Stärken Ihrer Mitarbeiter gezielter einsetzen, wie Sie mehr verkaufen

Fr.-So. 21. bis 23. November

Verlangen Sie die detaillierten Seminarprogramme.

Info: zef, Zentrum für Foto, Video / Audio, EDV, Tel.: 062/758 42 00

Einladung zur Generalversammlung des Vereins zef Support

JS. Am 20. Oktober 97 findet im Seminarraum III des zef Reiden die 4. ordentliche Generalversammlung des Vereins «zef support» statt. Zu dieser Veranstaltung, welche durch ein interessantes Rahmenprogramm abgerundet wird, laden wir Sie freundlich ein.

Programm:

09.30-10.00 Uhr Eintreffen der Support-Mitglieder,

Begrüssungskaffee mit Gipfeli

10.00–11.00 Uhr Profit kommt von Profi,

Michael Hamacher* über Motivation und Profit

11.00–12.00 Uhr Jahresversammlung des zef support mit Lancierung der zef Foto-Action

ab 12.00 Uhr Apéro mit kleinem Imbiss im Grotto

*Michael Hamacher, professioneller Unternehmensberater und Verkaufstrainer, zeigt Ihnen in einem einstündigen Profi-Event, wie Sie Ihre Mitarbeiter zu Höchstleistungen animieren können. Sie erfahren und erleben:

- wie Motivation entsteht
- Sie sich und Ihre Mitarbeiter begeistern können
- Sie Unternehmensziele zu Mitarbeiterzielen machen
- Sie klare Vereinbarungen treffen
- Sie mit Ihren Mitarbeitern Ideen entwickeln
- Wie Sie Ihre Erfolge feiern
- Warum feiern wichtig ist.





arbeiten gratis für Sie

In den Monaten November '97, Dezember '97, Januar '98 und Februar '98 verarbeiten wir einen ganzen lag lang inre samilichen Ars-Ersiaulirage (Enlwicklung, maex una Ropien in allen C 10er-Formaten) **zum Nulltarif!** Am Ende jedes Monats wird der Gratis-Tag ausgelost. Sie erhalten eine 100%ige Gutschrift für alle APS-Erstaufträge von diesem Tag.

ier Monate lang

In den Monaten November '97, Dezember '97, Januar '98 und Februar '98 schenken wir Ihren in den mit jedem APS-Erstauftrag (Entwicklung, Index und Kopien) einen Gutschein für 1 Gratis
Kunden mit jedem APS-Erstauftrag (Entwicklung, Index und Kopien) einen Gutschein für 1 Gratis
ADE Varianier in den Entwicklung 20 v. 20 am 101 20 v. 25 am 1111 auf mit 12 v. 26 am 1111 auf mit 12 v. Nunaen mit jeaem Ars-Ersiaumag (Entwicklung, maex und Ropien) einen Gutschein für i Granden mit jeaem Ars-Ersiaumag (Entwicklung, maex und Ropien) einen Gutschein für i Granden Aps-Vergrösserung in den Formaten 20 x 30 cm (C), 20 x 35 cm (H) oder 13 x 35 cm (P).

mmer einen Schritt

Neu (typisch Pro Ciné) – Mehr Bild zum gleichen Preis mit dem Panorama Plus-Format: Der Panorama-Negativausschnitt beträgt beim Panorama Plus-Format in der Höhe 13 mm statt des Standard-Panorama-Ausschnitts von nur 9,5 mm.

Panorama Plus 15 x 35 cm (statt 13 x 35 cm) Panorama Plus 26 x 60 cm (statt 20 x 60 cm)

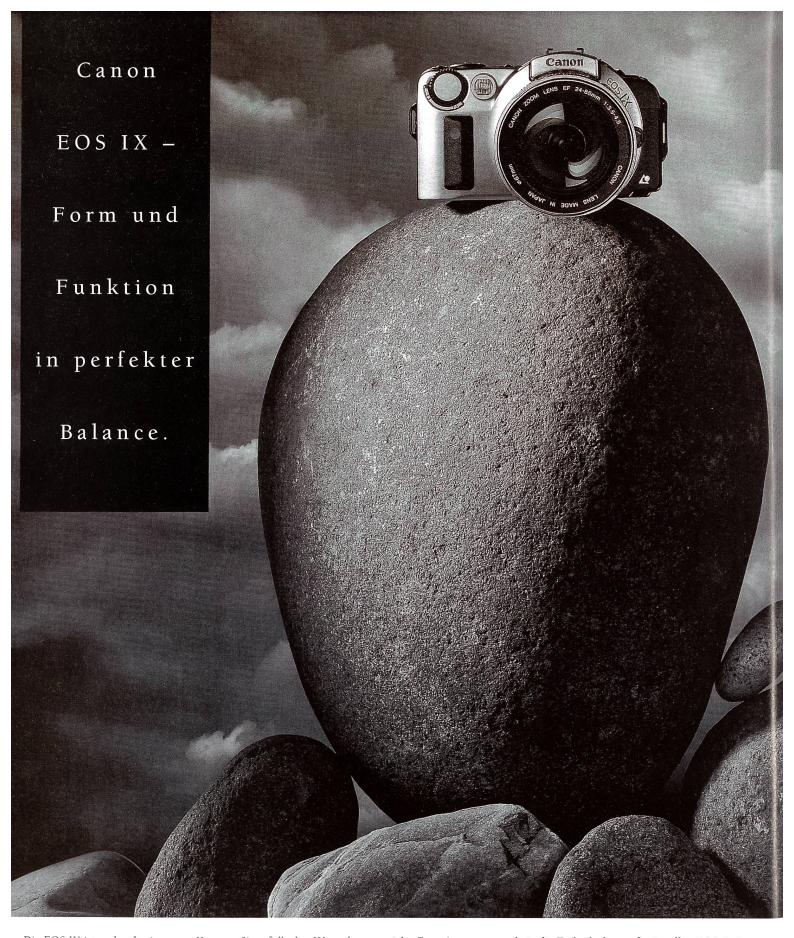
Ab sofort wird unsere APS-Box zusätzlich in einer stabilen Kartonhülle geliefert. Damit werden Panorama Plus 33 x 75 cxm (statt 25 x 75 cm)

Digital (typisch Pro Ciné) – Photo-CD, FlashPix-CD und Photo-Disk von APS-Filmen

Die Ausschnitt-Breite von 12 mm kann auf dem APS-Negativ beliebig verschoben werden. Damit

können z.B. Personen im Portrait-Ausschnitt vergrössert werden.





Die EOS IX ist mehr als eine neue Kamera. Sie erfüllt den Wunschtraum vieler Foto-Amateure, weil sie die Technik der professionellen EOS Serie von Canon mit dem einfachen und zukunftsweisenden "Advanced Photo System" verbindet: Das Meisterwerk eines neuen Zeitalters der Fotografie. **EOS IX**

DIE EOS IX. VON
CANON GESCHAFFEN,
ALL IHRE SINNE
ZU ERFREUEN.

