Zeitschrift: Femmes suisses et le Mouvement féministe : organe officiel des

informations de l'Alliance de Sociétés Féminines Suisses

Herausgeber: Alliance de Sociétés Féminines Suisses

Band: 60 (1972)

Heft: 6

Artikel: Les attrape-gogos

Autor: [s.n.]

DOI: https://doi.org/10.5169/seals-273109

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 27.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

attrape-gogos

Il existe plusieurs sortes d'achats: l'achat digne de ce nom, fait en toute connaissance de cause, après mûre réflexion, examen soupesage de l'objet élu cachat-loterie », en général conclu par correspondance, l'achat essai à domicile et l'achat après tentation, qui ne laissent pas l'acheteur tout à fait libre, l'achat non désiré, et enfin l'achat fait à contre-cœur.

L'ACHAT PAR CORRESPONDANCE

PAR CORRESPONDANCE Grâce à une publicité particulie-rement soignée et spectaculaire (épais prospectus distribués dans les boî'tes aux lettres), chacun se laisse prendre une fois ou l'autre par l'une de ces choses extraordinaires et vraiment « bon marché » telles que l'« ingénieux dispositif scientifique qui vous permet de dessiner ou de peindre comme un artiste, même si vous n'avez aucun talent », le « filtre couleur immédiatement adaptable » pour votre téléviseur noir-blanc, le stylosirène « qui met en fuite les agresseurs », le stylo « à encre dorée », le stylo-sexy, le cure-dents magique, « qui vous donnera des dents de vedette », le « parfum érotique auquel aucun homme ne résiste », le « développeur de poitrine », etc. par l'une de ces choses extraordile « développeur de poitrine », etc. Tout cela est tentateur au possible. Cela tient du miracle. Et l'on ceta tient du filiracie. Et l'on a tant envie de croire au miracle! Cette publicité tient astucieusement compte de nos envies, caprices, désirs à combler, et surtout de notre incommensurable tout de crédulité.

Les maisons de vente par correspondance soignent leurs envois, ne font pas attendre leurs clients et livrent scrupuleusement tout ce qui leur a été commandé. De côté, rien à leur reprocher. Mais c'est leur procédé de vente lui-même qui fait qu'on n'est jamais tout à fait satisfait à la réception du colle attendu

du colis attendu.

La preuve? Chaque année, j'ai l'habitude, à la veille de Noël, de dresser une liste de cadeaux à faire à ma famille et à mes amis. Jusqu'en 1970, ce fut toujours très Jusqu'en 19/0, ce fut toujours très laborieux. Je n'avais pas d'idées, si bien qu'après m'être creusé la tête durant plusieurs heures, je finissais toujours par acheter du chocolat pour tout le monde. J'en mettais, au minimum, pour une dizaine de francs par personne, etces hottes présentient toujours ces boites présentaient toujours très bien. Mais cela manquait d'originalité... Aussi, l'an dernier, lorsque je reçus le prospectus al-léchant d'une maison de vente par correspondance, je décidai, ravie, d'achatra de ced d'acheter des cadeaux adaptés aux d'acheter des cadeaux adaptés aux goûts de chacun. Ce ne fut pas difficile. Il n'y avait que l'embarras du choix. C'est ainsi que je choisis un tire-comédons, un enfileur d'aiguilles, une loupe géante, un rouleau de papier W.-C. pour milliardaire (c'est-à-dire fait de billets de bangue). In efficient les briesses daire (c'est-a-dire tait de billets de banque), un affûteur, un briquet à l'effigie d'un homme célèbre, un porte-clés lumineux, une brosse secrète, des lunettes TV destinées à donner du relief à l'image, une plante éternellement verte et plante eterneiement verre et n'ayant besoin ni de terre ni d'eau, un miroir spécial, une mini-ma-chine à calculer, une loupe mono-cle, un mini-télescope, et surtout un lot de cent mini-autos. Les indi-cations du prospectus et mon ima-cination aidant ie m'attendais à gination aidant, je m'attendais à recevoir un colis énorme, d'autant plus qu'un billet de cent francs et quelques écus y avaient passé... En fait, quand le facteur m'apporta le paquet, je crus n'avoir reçu qu'un quart de la marchandise tant le carton était petit et

dise, tant le carton était petit et léger. Mais comme je m'empressai de vérifier, je vis qu'effectivement, tout y était, soigneusement em-ballé. Il n'y avait rien à reprocher à mon expéditeur. Seulement voilà, i'étais un peu déné maintenant a mon expedieur. Seuiement volla; j'étais un peu gênée, maintenant que j'avais tout cela sous les yeux, d'avoir à offrir à ma famille et à mes amis des cadeaux si minus-cules. Les lunettes TV étaient en bakélite, ce qui faisait un peu « ca-melote » . J'avais beau régler avec art le mini-télescope : on n'v vovait

pas grand-chose, vraiment... La loupe géante était une simple feuille rectangulaire semblable à une feuille de papier dur transpa-rent. Et les cent mini-autos étaient, en plus petit, celles qu'on trouve accompagnant les sucettes à trente centimes des coopératives... Oserais-je vraiment présenter aux miens de tels cadeaux de Noël sans y ajouter un peu de choco-

lat?
Eh bien, j'ai dû compléter avec du chocolat tous ces objets qui m'avaient coûté, en moyenne, 8 francs. Et cela doubla ma dépense, si bien que je me promis, désormais, de choisir mes cadeaux de fête de visu. Car ce n'est pas careil de visu car ce n'est pas careil de visu car ce n'est pas careil de visu car ce passe de passe de la careil de visu les passes de visus les pas pareil de voir les choses dans un prospectus et en réalité. D'ailleurs le rêve n'avant pas de limites et la réalité décevant toujours, pour-quoi l'« achat-loterie » ferait-il ex-ception à la règle ? Quoi qu'il en soit, j'ai tout gardé,

alors que j'aurais pu échanger ou rendre ce qui me plaisait moins.

L'ACHAT APRÈS ESSAI DOMICILE

Il nous arrive parfois de recevoir, à domicile, des objets que nous n'avions pas commandés et qui sont des tentatives de vente par persuasion visuelle. L'expéditeur sont des tentatives de vente par persuasion visuelle. L'expéditeur croit probablement que nous succomberons à la tentation, ou alors que nous n'aurons pas le courage de réemballer la chose proposée et d'aller la porter à la poste. Evidemment, c'est ce qui arrive, la plupart du temps. On se laisse tenter soit per août soit por lasse. situde. On a assez à faire sans aller encore courir au bureau de aller encore courir au bureau de poste. Glisser un bulletin de versement dans le tiroir aux paiements du mois est plus rapide... Mais ce que consommatrice et consommateur ignorent souvent, c'est qu'ils ont le droit de garder, sans y toucher, ces objets non commandés qu'on leur impose à domicile, et que si l'expéditeur n'est pas content, il n'a qu'à venir rechercher lui-même son paquet! rechercher lui-même son paquet!

La maison qui vous propose un objet sait admirablement vous accorder toutes les facilités, en vous envoyant un « bon d'exmen gratuit » que vous n'avez qu'à remplir, en y mettant votre nom et votre adresse. Cela ne vous engage à rien. Vous recevrez, selon les cas, un livre, une lampe royale, un somptueux tapis, une batterie de cuisine à utiliser pendant dix jours gratuitement. Les dix jours étant écoulés, vous avez le droit de retourner ces obiets prêtés, s'ils ne vous ont pas donné satisfaction, ou alors vous pouvez garder le tout, que vous paierez soit comp-

tant, soit par mensualités.

Evidemment, il doit être très rare que les amateurs retournent

ces merveilles. En dix jours on s'habitue à la présence de choses belles ou pratiques (ou les deux à la fois!). Et même si l'on se rend compte qu'on pourrait fort bien s'en passer, on hésite à réemballer ces objets trop fragiles ou à réexpédier ces casseroles qui ont déjà trop servi et qu'on n'a pas pur faire parfaitement « revenir », ou un tapis qui n'est plus impeccable (dame ! on a marché dessus tous

les jours !). Certes, on s'est laissé prendre au jeu. De sang-froid on ne se serait jamais déplacé jusque dans un magasin pour acheter cela. Il a fallu qu'on l'ait sous le nez pour en avoir envie, puis pour ne plus pouvoir s'en passer.

L'ACHAT NON DÉSIRÉ

Vous êtes tenté par un livre que vante un prospectus de papier glacé abondamment coloré et grace abbritaniment colore et touffu, que vous n'avez d'ailleurs pas le courage de lire jusqu'au bout. Vous commandez l'ouvrage. Il vous arrive très rapidement à domicile. Quelque temps après, arrivée d'un second livre que vous n'aviez, celui-là, pas commandé. Vous le réemballez. Vous rédigez une lettre de refus. Vous refaites le paquet, que vous prenez la peine d'aller porter à la poste et que vous affranchissez conscien-cieusement. Quelques semaines plus tard, arrivée d'un troisième livre! Cette fois, vous mettez le bouquin de côté sans le toucher, en vous promettant bien de ne plus en vous promettant bien de ne plus perdre votre temps et votre argent pour une maison qui fait mine d'ignorer vos réactions. Un premier rappel vous parvient, suivi d'un deuxième. Mais cette fois, vous faites la sourde oreille. Vous faites la sourde oreille. Vous rapper l'objet qui pa vous appartient. tenez l'objet qui ne vous appartient pas à l'entière disposition de la personne à qui il appartient. Vous êtes dans votre droit. Si ces gens ne viennent pas eux-mêmes re-chercher leur bien avant le temps-limite — deux ans — l'objet vous appartiendra définitivement... En attendant, ils ont compris, puis-qu'ils ne vous ont pas envoyé un quatrième livre l quatrième livre!

L'ACHAT FAIT A CONTRE-CŒUR Cette histoire est authentique. Le Cette histoire est authentique. Le médecin ayant prescrit à ma fille une balance pèse-personnes pour une cure d'amaigrissement de deux semaines, à contrôler minutieusement, j'ai pensé bien faire en allant à la Migros, dont on m'avait vanté les balances, à la dicie bon marché et assez exactes. fois bon marché et assez exactes. Le; jeudi 4 mai, je questionne la vendeuse, laquelle finit par me vendeuse, laquelle finit par me prendre des mains le pèse-person-nes emballé que j'avais choisi dans la pile, en me disant : « On est en train d'emballer votre balance au bout du rayon ». Et, en effet, un

vendeur emballait la balance que i'avais vue sur la pile et qui devait être la balance de démonstration puisqu'elle était ouverte à tous les vents. Le geste me déplaît souve-rainement. Mais, de crainte d'indisposer la vendeuse, je paie à la caisse, à contre-cœur, l'objet que

caisse, a contre-cœur, l'objet que je n'ai pas choisi moi-même.

Le lendemain, en se pesant, ma fille s'étonne : aurait-elle maigri de deux kilos et demi en un jour (elle s'était pesée la veille, en ville)?

En comparant avec la balance de En comparant avec la balance de la pharmacie, la preuve est vite faite: cette balance neuve est fausse. Etait-ce pour cela qu'elle était perchée, au magasin, sans emballage aucun, sur la pile des balances dans leur carton ? Je décide d'aller l'échanger. Mais ne peux y aller que le lundi.

Je vais donc rapporter la balance. Mais la vendeuse ne veut pas me l'échanger. Elle m'envoir des réparations. L'à. en

pas me l'ecnanger. Elle m'envoie au rayon des réparations. Là, on me reprend mon bien après remplissage d'une fiche. « On vous écrira ». Diable! J'ai payé un objet pour l'avoir immédiatement. On m'a vendu un objet qui n'était pas en ordre. Je trouve qu'il n'est pas pormal qu'on pe me l'échange pas normal qu'on ne me l'échange pas

sur-le-champ.

Le vendredi suivant, soit le 12 mai (huit jours après mon achat), mai (nuit jours apres mon acnat), je n'ai toujours pas ma balance, et ma fille commence sa seconde semaine de cure. Impatientée, je téléphone. Mon bien n'est pas en-core arrivé, paraît-il. J'essaye d'emprunter un pèse-personnes en attendant celui que j'avais acheté. Peine perdue. On me conseille de prendre patience. Qui, on? Les responsables : la vendeuse, la caissière, puis la gérante. Finalement vu les événements, je me vois for-cée d'acheter une seconde balan-ce! Cette fois-ci, on ne m'impose pas la balance de démonstration... Mais c'est quand même un peu fort : une balance que j'ai achetée neuve et payée comptant ne m'ayant pas été livrée en ordre, j'aurai payé le double de son prix pour pouvoir peser ma fille huit jours après mon achat!

Mais ce n'est pas tout : le mardi 16 mai, soit **douze** jours après ce même achat, je reçois un avis selon lequel je peux revenir chercher ma première balance. Comme je n'ai pas le temps de retourner au magasin, j'envoie ma fille cadette à ma place. Elle revient avec mon pèse-personnes, enfin en bon état, mais m'apprend qu'au moétat, mais m'apprend qu'au mo-ment où on le lui a tendu, on lui a demandé 3 fr. 50, qu'elle n'avait pas... Fort heureusement, l'em-ployé vit après coup qu'on avait inscrit « gratuit » sur la fiche (pro-bablement au vu de ma colère justifiée et au su de ma profes-cion l'

justifiee et au su de ma profes-sion!).

Si je m'étais laissé faire, j'aurais donc payé, jusqu'à présent, pour une balance à 11 fr. 50 : 11 fr. 50 + 11 fr. 50 + 3 fr. 50 = 26 fr. 50... Et le comble, c'est que, deux jours après le dénouement de cette af-faire, (dans laquelle personne ne faire (dans laquelle personne ne s'est excusé...), je trouvai, dans ma boîte aux lettres, un prospectus m'offrant une balance pèse-per-sonnes, avec 5 ans de garantie, pour 9 fr. 40!

CONCLUSION

L'acheteuse qui n'achète qu'au fur et à mesure de ses besoins, qui prend la peine et le temps d'examiner, de soupeser, de comparer, d'essayer le produit de consommation avant de s'en rendre propriétaire est moins souvent « roulée »

Celle qui connaît ses droits perd celle dul connaît ses utorits per un moins de temps à ouvrir, refaire, expédier les objets qui lui parviennent à l'essai, sans qu'elle les ait commandé. Mais il lui faut réserver une armoire à l'entreposage de cette marchandise qu'on peut lui réclamer dans un délai de deux

ans... Et dans les magasins, les timides devraient choisir les self-ser-vices. Elles n'auront ainsi pas à résister à l'habileté d'une vendeuse désireuse d'écouler sa marchan-L'Helvétie.



Kekseksa?

L'antilope Lancina

Le fouillis des découvertes techni-ques devient de plus en plus impéné-trable. C'est dans ce maquis que la Fédération suisse des consommateurs découvert une nouvelle espèce d'ana découvert une nouvelle espece d'an-liopes! Elle porte le nom très at-trayant de « Lancina » et appartient à la race des « canards publicitaires ». Il s'agit d'une réusite d'annonceurs astucieux de la branche des meubles astucieux de la branche des meubles rembourrés. Cette production là n'écor-che pas les antilopes mais les con-sommateurs!

LES PRESTIDIGITATEURS

A L'ŒUVRE Bien d'autres spécimens enrichissent

Bien d'autres spécimens enrichissent la faune des cuirs pour meubles remourrés. On trouve côte à côte avec le « cuir Lancina véritable », le « cuir d'origine Moltrano » et le « cuir véritable simili », Par la combinaison des termes « véritable», « origine » et « cuir » on suggère aux consommateurs, de façon peu admissible, qu'il s'agit de cuir véritable. La grande majorité des consommateurs considère que « cuir » correspond à un produit tiré de la préparation de peaux d'animaux, ce qui évoque automatiquement un produit de qualité. Les propagandistes en tirent profit et s'efforcent, dans leurs domaines, de faire croire à un vrai cuir animal.

Il faut reconnaître que les fabricants le cuirs artificiels ont constamment de cuirs artificiels ont constamment amélioré leurs produits qui atteignent, aujourd'hui, un standard élevé de qualité. Il n'en est pas moins vrai que les cuirs artificiels ne réunissent pas encore toutes les qualités du cuir naturel Il est pourtant presque impossible au consommateur de distinguer le cuir

URGENCE DE LA DÉCLARATION D'ORIGINE

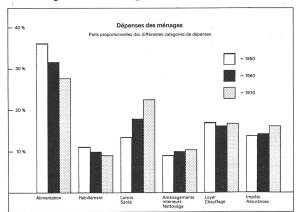
artificiel du cuir véritable

Le consommateur doit pouvoir con-trôler si il a affaire à du cuir véritable ou à une matière artificielle. Le per-sonnel de vente lui-même ne s'y re-trouve plus ! Producteurs et revendeurs doivent être conscients de cette situa-tion. Une déclaration uniforme s'im-pose. Le mot «cuir » désigne par définition les peaux et fourrures tan-nées. Cette conception doit être main-tenue.

La Suisse n'a pas encore introduit a déclaration obligatoire pour les La Suisse n'a pas encore introduit la déclaration obligatoire pour les cuirs. Elle est cependant pratiquée de façon indépendante par certaines maisons. L'Union des tanneries suis-ses, en collaboration avec la Fédéra-tion suisse des consommateurs s'ef-force d'introduire un accord général pour toute la branche, accord qui per-mettrait la répression des abus dans l'ameublement, l'habillement et la ma-roquiperie.

> FÉDÉRATION SUISSE DES CONSOMMATEURS.

Où passe l'argent du ménage?



Paru dans le numéro avril-mai de la « Revue du Crédit Suisse »

Comme le montre le graphique ci-dessous, les dépenses affectées à l'alimentation, à l'habillement et dans une moindre mesure au loyer et au chauffage ont diminué proportionnel-lement entre 1950 et 1970 — voir la colonne pointillée représentant 1970 — voir la

alors que la part des loisirs et de la santé en particulier marquait une hausse sensible. Il faut souligner à cet égard que les « besoins non essentiels » des ménages absorbent aujourd'hui déjà plus de la moitié des dé-