

Zeitschrift: Curaviva : Fachzeitschrift
Herausgeber: Curaviva - Verband Heime und Institutionen Schweiz
Band: 75 (2004)
Heft: 9

Anhang: Newsletter : Inspiration : Zeit für neue Lösungen

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 27.01.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>



Liebe Leserin, lieber Leser

Sie halten bereits wieder die neuste Ausgabe unseres Newsletters in den Händen, welcher Sie über die Neuigkeiten von *Inspirion* informiert.

Den Leitgedanken «Chancen wahrnehmen und rasch reagieren» hat die Messeleitung der TOPsoft umgesetzt und nach dem Entscheid von Orbit-iEX ihren Messetermin vom Frühling auf den Herbst verschoben.

Inspirion hat ebenfalls rasch entschieden und wird dieses Jahr auch an der TOPsoft teilnehmen. Wir freuen uns, unseren Kunden und allen interessierten Unternehmen dort unsere neuen Lösungen zeigen zu können.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Pius Käppeli
Mitglied der Geschäftsleitung

TOPsoft – 10. Fachmesse für Business-Software

Der Erfolg dieser Messe ist erstaunlich. Es zeigt sich, dass mit einem guten Konzept und der Fokussierung auf klare Schwerpunktthemen eine erfolgreiche Messe aufgebaut werden kann, welche sich souverän neben der grossen Orbit behauptet. *Inspirion* ist ebenfalls an der nächsten Messe präsent und zeigt zahlreiche Business-Lösungen.



Reservieren Sie sich unsere Zeit an der TOPsoft mit dem Anmeldetalon auf Seite 11.

Inhalt

Inspirion an der TOPsoft	2
Innovationen made by <i>Inspirion</i>	3
Werkstätten im Netz Das Multishop-Konzept	4
Sensirion AG Das aktuelle Kundenprojekt	6
Neue Alternativen in der EDV	8
Neues in Kürze	10

Thema

Werkstätten im Netz - Das Multi-Shop Konzept

Die Behindertenwerkstätten in der Schweiz bieten eine Vielfalt an Produkten und Dienstleistungen an. Im Rahmen eines Multi-Shops wird eine integrierte Lösung im Internet geschaffen. [Seite 4](#)

Sensirion AG - The Sensor Company

Ein Start-up Unternehmen entwickelt sich zu einem international führenden Unternehmen in der Sensorotechnik. *Inspirion* unterstützt den raschen Wandel des Unternehmens. [Seite 6](#)

Die EDV-Infrastruktur – neue Alternativen

Die Anschaffung und der Unterhalt von EDV-Systemen bereiten manchen Unternehmen zunehmend Sorgen. Sicherheitsprobleme, Verfügbarkeit oder Leistungsfähigkeit werden zum Problem. [Seite 8](#)

Inspirion an der TOPsoft

Inspirion wird dieses Jahr zum ersten Mal an der TOPsoft teilnehmen. Dies gibt uns die Gelegenheit, unsere zahlreichen Branchenlösungen zu präsentieren und den Kontakt zu unseren Kunden und interessierten Unternehmen zu pflegen.

Für diejenigen Unternehmen, welche an diesen Tagen nicht teilnehmen können, stehen wir selbstverständlich auch vor oder nach der Messe für Besprechungen und Präsentationen gerne zur Verfügung.

Bei Fragen können Sie sich unter 043 444 88 32 an Herr Ueli Aebersold wenden.

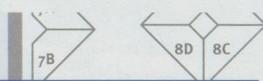
Der Messefokus der TOPsoft

- ERP Enterprise Resource Planning
- Warenwirtschaft
- Supply Chain Management
- Customer Relationship Management

Neu informieren an der TOPsoft 11 ASP Anbieter im ASP Swiss Park über die Möglichkeiten und Vorteile des Application Service Providing (ASP) Modells. Immer mehr Anbieter von Businesslösungen bieten ihren Kunden entsprechende Verrechnungsmodelle an. Können mit ASP die laufenden Kosten tatsächlich gesenkt werden? Welche Vorteile bieten sich für KMU? Wie führt man ein solches Modell überhaupt ein? Fühlen Sie den Ausstellern ein wenig auf den Zahn und besuchen Sie die entsprechenden Fachreferate.

Weitere Informationen über die TOPsoft finden Sie unter www.topsoft.ch.

Hallenplan TOPsoft

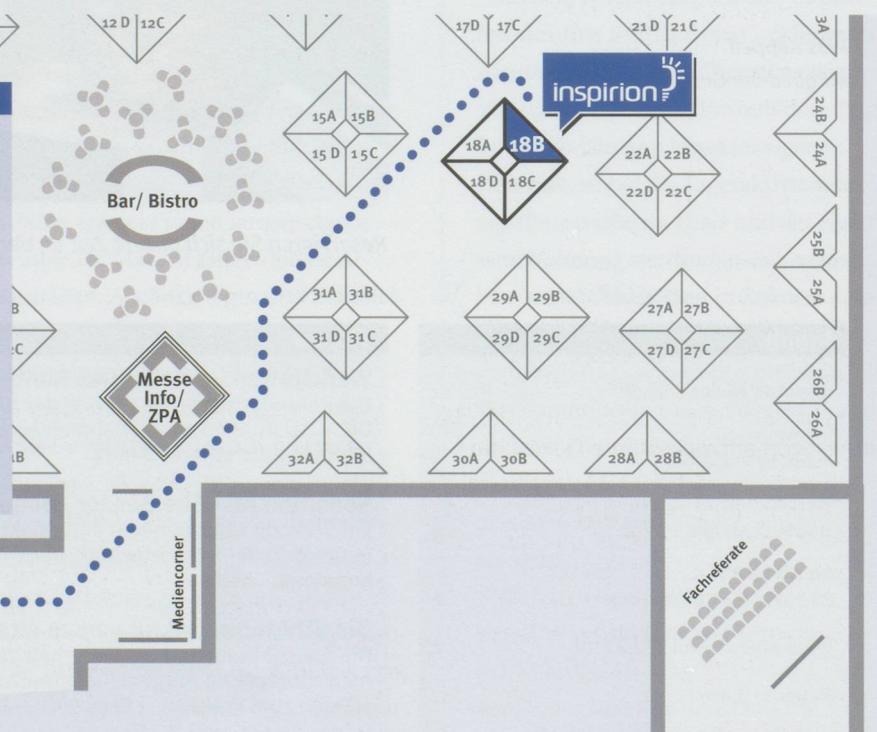


Besuchen Sie uns an der TOPsoft

Die TOPsoft findet am 5. und 6. Oktober 2004, 9.00 - 17.30 Uhr in der Mehrzweckhalle Chapf Brugg-Windisch statt.

Sie können sich unsere Zeit gerne reservieren. Benutzen Sie den Anmelde talon auf Seite 11, um sich anzumelden.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch.



Innovationen made by Inspirion

Markus Berger, sie waren vor einem Jahr mitbeteiligt an der Gründung der Inspirion AG als Management Buy-out aus der KPMG Fides. Was waren ihre Beweggründe für diesen Schritt?

Ich bin jetzt seit über 8 Jahren in diesem Dienstleistungsbereich tätig und habe in dieser Zeit am Aufbau mitgewirkt. Als sich vor einem Jahr eine neue Lösung im Sinne der Unabhängigkeit aufdrängte, war es für mich ein grosses Anliegen die bisherige Aufbauarbeit weiterzuführen und die Dienstleistungen für unsere Kunden weiter zu entwickeln.

Die wirtschaftliche Situation war jedoch nicht gerade vorteilhaft für einen Schritt aus dem sicheren Hafen eines Grossunternehmens in die ungewisse Selbständigkeit.

Das ist richtig. Wir waren jedoch überzeugt, dass wir mit unseren Dienstleistungen gut positioniert sind und sowohl unsere Mitarbeiter als auch unsere Kunden voll hinter dem neuen Unternehmen stehen. Dies hat sich unterdessen auch bestätigt und wir sind stolz auf die gute Zusammenarbeit mit unseren Kunden.

Was hat sich in diesem Jahr unter dem neuen Dach der Inspirion AG geändert?

Im vergangenen Jahr haben wir vor allem unser neues Leitmotto «Zeit für neue Lösungen» umgesetzt. Wir haben die Vorteile unserer neuen Unternehmensstruktur genutzt und sehr rasch verschiedene Branchenlösungen entwickelt. Die Flexibilität unserer Strukturen und die kurzen Entscheidungswege haben diese Entwicklungen begünstigt und die rasche Umsetzung möglich gemacht.

Was waren die Reaktionen im Markt auf die neuen Lösungen aus dem Hause Inspirion?

Die bisherigen Reaktionen waren überraschend positiv und bestärken uns, den

eingeschlagenen Weg weiter zu gehen. Die neuen Lösungen sind sowohl bei den bestehenden Kunden als auch bei den zahlreichen Kontakten mit Unternehmen auf grosses Interesse gestossen.

Woher kommen diese neuen Ideen?

Dies ist sehr unterschiedlich. Einerseits entstehen im Gespräch mit unseren Kunden neue Ideen und andererseits ermöglicht auch die laufende Weiterentwicklung der Software neue Möglichkeiten. Wir werden auch kontaktiert, um mit weiteren Partnern Branchenlösungen zu entwickeln und im Markt einzuführen. Das macht uns natürlich grossen Spass. Wichtig ist, dass man ein offenes Ohr hat, um neue Gedanken auf zu nehmen und weiter zu entwickeln.

Ist es nun Markus Berger, welcher all diese Ideen und Lösungen entwickelt?

Das ist natürlich nicht der Fall. Bei uns tragen alle Mitarbeiter dazu bei, neue Ideen zu entdecken. Dies gilt auch für die Entwicklung der Lösungen. Je nach Erfahrung und Fachgebiet werden die Entwicklungs-Teams zusammengesetzt, um die Lösungen im Rahmen eines Entwicklungsprojektes fertig zu stellen. Meine Aufgabe besteht darin, die unterschiedlichen Entwicklungs-Projekte zu koordinieren und die entstehenden Synergien auszunutzen.

In einigen Wochen wird die Firma Inspirion auch an der Software-Messe TOPsoft teilnehmen. Was kann dort Neues von Inspirion erwartet werden?

Wir werden einerseits die bestehenden Lösungen präsentieren und andererseits die aktuellen und zukünftigen Neuerungen der ABACUS Software zeigen können. Speziell freuen wir uns aber natürlich auf die Anforderungen und Ideen unserer zukünftigen Kunden. Dies fordert uns heraus, diese Ideen in realisierbare und praxisgerechte Lösungen umzusetzen.



Markus Berger ist Mitglied der Geschäftsleitung und verantwortlich für die neuen Entwicklungen und Lösungen der Inspirion AG.

Welchen Rat geben Sie den Unternehmen mit auf den Weg?

Aufgrund unserer Erfahrungen in den unterschiedlichen Projekten möchte ich vor allem drei Empfehlungen abgeben, um den Erfolg der EDV-Projekte zu verbessern:

- Nehmen Sie sich genügend Zeit für die Vorbereitung und konzeptionelle Gestaltung der neuen Lösung. Der Nutzen wird dadurch umso grösser.
- Investieren Sie genügend Zeit in die Schulung Ihrer Mitarbeiter, damit diese die Software effizient nutzen können.
- Jede eingeführte Lösung hat in der Regel noch weiteres Optimierungspotential, welches mit den Mitarbeitern schrittweise realisiert werden sollte.

Besten Dank für das Interview und viel Erfolg bei den zukünftigen Projekten.

Werkstätten im Netz

Ein Multishop-Konzept mit integrierter Auftragsbearbeitung

Die Behindertenwerkstätten in der Schweiz bieten eine Vielfalt von Dienstleistungen und Produkten an. Diese Vielfalt wird im Rahmen einer zentralen Internet-Plattform aufgezeigt, indem sich die verschiedenen Werkstätten dort vorstellen und präsentieren. Gleichzeitig können diese ihre Produkte über einen Online-Shop anbieten und verkaufen.

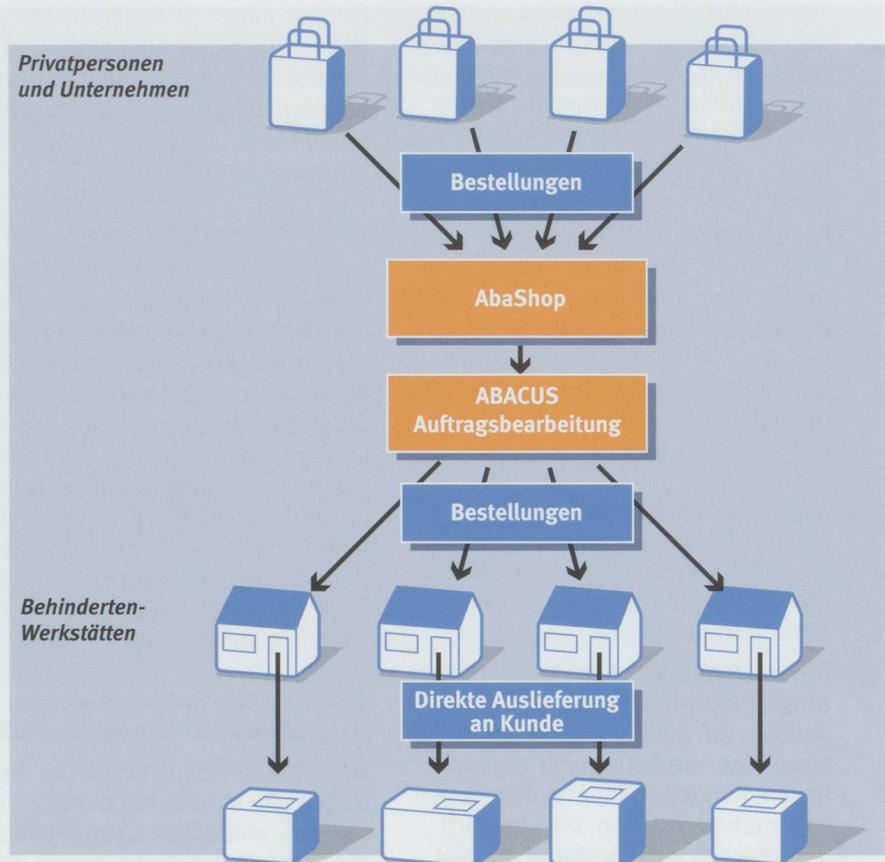
Die gewählte Lösung

Damit die Kunden verschiedene Artikel aus unterschiedlichen Werkstätten bestellen können, wird ein sogenannter MultiShop konzipiert. In diesem Shop sind sämtliche Artikel aller angegeschlossenen Werkstätten aufgeführt.

Die integrierte ABACUS Auftragsbearbeitung übernimmt anschliessend die Bestellung des Kunden und schickt den Werkstätten die zugehörigen Einzelbestellungen. Diese werden durch die Werkstätten direkt an den Kunden versandt. Die Rechnungsstellung erfolgt über die zentrale Verrechnungsstelle, welche die gesamte Auftragsabwicklung koordiniert und gleichzeitig für das Inkasso zuständig ist.

Diese Lösung erlaubt eine sehr kostengünstige Erstellung der E-Commerce-Lösung, welche auch für diejenigen interessant ist, welche nur wenige Artikel im Angebot haben.

Die Erstellung der Aufträge kann durch die zentrale Abwicklung sehr kostengünstig und effizient erfolgen.



Der ABACUS Shop

ABACUS bietet als Zusatzmodul den AbaShop an, welcher ermöglicht, die bestehende Auftragsbearbeitung mit einer E-Commerce-Lösung zu ergänzen.

Diese Lösung hat viele Vorteile:

- Volle Integration in die bestehende Geschäftssoftware
- Keine doppelte Erfassung von Stammdaten und Aufträgen
- Dank Standard-Design-Varianten keine Kosten für Web-Design
- Individuelle Gestaltung des Auftrittes mit zusätzlichen Informationsinhalten je nach Bedarf möglich.
- Hosting auf ABACUS City garantiert eine hohe Verfügbarkeit und Datensicherheit
- Zahlungsvarianten wie Rechnung, Kreditkarte oder Postfinance
- Umfangreiche Informationen zu den angebotenen Artikeln
- Integration von Bildern
- Klare Gliederung des Angebotes durch die vorhandene Artikelklassierung
- Versandkostenberechnungen
- Preiskategorien nach Kundengruppen
- Suchfunktionen für das schnelle Auffinden der gesuchten Artikel

Swiss Werkstätten im Netz

Die Plattform

- Präsentation der Werkstätten mit ihren Dienstleistungen und Produkten
- Suchfunktion der Werkstätten nach Kanton und Dienstleistungen
- Newsletter-Anmeldung
- Präsentation und Neuigkeiten rund um die Werkstätten
- Allgemeine Informationen

Werkstätte

werkheim | stöckenweid

Dienstleistungen/Produkte

Schreinerei	Kundenschreinerei, Möbelschreinerei
Gärtnerei	Gemüse- und Blumengärtnerei mit Floristik. Zertifiziert durch Demeter und Knospe.
Handweberei	Kunsthandwerkliche Textilien vom Handtuchlein bis zu grossen Teppichen.
Bioladen	Vollständiges Bio-Sortiment mit qualifizierter Beratung.
Bio-Catering	Caterings für Gesellschaften bis ca. 300 Personen. Anlassplanung von A bis Z inkl. Dekor und Verpflegung. Alle Lebensmittel in Demeter- oder Knospequalität.

Kontakt

Herr Gregor Stöckli
Bünishoferstr. 295, 8706 Feldmeilen
Tel. +41 43 844 10 60, Fax +41 43 844 10 61
info@stoeckenweid.ch, www.stoeckenweid.ch

Der Online-Shop

- Breites Angebot für Private und Unternehmen
- Auswahl nach Werkstätte oder Produktkategorie
- Online-Bestellung rund um die Uhr
- Auslieferung direkt über die angeschlossenen Behindertenwerkstätten

Produkteauswahl

<input type="checkbox"/> Designartikel	<input type="checkbox"/> Möbel
<input type="checkbox"/> Floristik	<input type="checkbox"/> Papeterieartikel
<input type="checkbox"/> Geschenkartikel	<input type="checkbox"/> Spielzeuge
<input type="checkbox"/> Haushaltartikel	<input type="checkbox"/> Textilien
<input type="checkbox"/> Bio-Lebensmittel	<input type="checkbox"/> Geschenkgutscheine

Online ab 1. Oktober 2004

Newsletter-Anmeldung

Abonnieren Sie jetzt den Newsletter von Werkstätten im Netz. Damit sind Sie ab dem Start informiert über die angeschlossenen Werkstätten und deren Produkte und Dienstleistungen.

Wählen Sie sich ein unter:

www.werkstaetten-im-netz.ch

Sensirion AG – mit intelligenten Sensoren zum Erfolg

Die Sensirion AG suchte nach einem Fakturierungs- und Lager- system, um die wachsenden Bedürfnisse des aufstrebenden Unternehmens abzudecken. Nach kurzer Evaluation fiel die Entscheidung auf die flexibel weiter ausbaubare Business-Software ABACUS.



Da bisher kein System existierte, mussten im Rahmen der Konzeption einige grundsätzliche Überlegungen bezüglich der Firmenorganisation und deren Prozesse angestellt werden. Die zu realisierende Lösung musste vor allem auch einem zukünftigen Wachstum des Unternehmens Stand halten.

Die entwickelte Lösung für die Auftragsbearbeitung wurde innerhalb von zwei Monaten eingerichtet. Dies umfasste einerseits den gesamten Bestellprozess von der Offerte über die Auslieferung bis zur Fakturierung und andererseits die gesamte Lagerbewirtschaftung.

Zusammenarbeit mit Treuhänder
Die Daten aus der Auftragsbearbeitung werden heute regelmäßig beim Treuhänder in dessen ABACUS

System eingelesen. Dies umfasst die Debitoren und Kreditorenbewegungen, welche anschliessend in der Finanzbuchhaltung verbucht werden. Dieses Verfahren ist effizient und verhindert die Doppelerfassung von Daten.

Durch diese Zusammenarbeit mit dem Treuhänder kann sich das Unternehmen auf seine Kernkompetenzen konzentrieren.

Parallele Entwicklung

Die fortlaufende Entwicklung und das Wachstum von Sensirion verändert auch laufend die Bedürfnisse, welche an das System gestellt werden. Zur Überwachung der Umsätze wurde z.B. eine Auswertung erstellt, welche die Informationen über Auftragsbestand, Umsatz und Backlog nach Artikelgruppen pro Monat liefert.

Anfang 2004 wurde auch die bis dahin separat geführte Adressverwaltung für Mailings und Informationen für Interessenten und Kunden ins ABACUS übernommen.

Professionalisierung des Lagers

Für die weitere Optimierung des Lagerverkehrs wird seit drei Monaten ein Etikettendrucker eingesetzt. Damit werden Etiketten mit Barcode ausgedruckt.

Beim Eingang einer Bestellung werden automatisch die notwendigen Etiketten ausgedruckt, damit die Produkte im Lager entsprechend gekennzeichnet sind.

Beim Versand werden neue Etiketten ausgedruckt, welche die Produkte kennzeichnen. Damit sind verschiedene Informationen des Produktes auch via Barcode automatisch lesbar.

SENSIRION	
THE SENSOR COMPANY	
Part-No:	1-100117-01
Description:	Liquid Micro Mass Flow Meter 320 um 1
Quantity: (pcs)	0420-00007
Lot/Serial-No:	03.06.2004 Order Nr 1236 / 0

Weitere Entwicklungen

Die nächsten Schritte sind die Ergänzung der Anlagenbuchhaltung und die Einführung des Produktionsplanungssystems PPS.

Damit können die Prozesse der Sensirion noch besser unterstützt werden.

Swiss Economic Award 2004

SENSIRION

THE SENSOR COMPANY

Als Dr. Felix Mayer und Dr. Moritz Lechner im Herbst 1998 an der ETH Zürich aus 215 Mitbewerbern den 1. Preis für Ihren Business Plan (Venture Wettbewerb McKinsey&Co.) gewannen, war der Grundstein für die Sensirion gelegt.

Heute, kaum 6 Jahre später, hat sich die Sensirion bereits als innovatives High-Tech-Unternehmen im Sensorikmarkt etabliert. Das hohe Erfolgspotential verdankt die Firma ihrer Technologieführerschaft bei der Entwicklung von hochintegrierten Sensoren sowie ihrer konsequenten Ausrichtung auf die Marktbedürfnisse.

ter der «CMOSens» genannten Technologie stecken rund 10 Jahre intensive Forschung und Entwicklung. Die winzigen Chips sind in der Lage, auf einer Fläche von wenigen Quadratmillimetern wichtige Messgrößen wie Luftfeuchte, Temperatur oder Gasströmungen zu messen und digital auszuwerten.

Die weltweite Nachfrage nach solchen «intelligenten Sensoren» ist gross. Um die Technologieführerschaft zu verteidigen, werden jedes Jahr mindestens ein bis zwei Neuentwicklungen erfolgreich auf den Markt gebracht. Das «älteste» Produkt ist gerade einmal drei Jahre alt. Dieses Erfolgsrezept hat sich bewährt, konnte doch der Gesamtumsatz, trotz der schwierigen allgemeinen Wirtschaftslage, im Jahre 2003 um 140% gesteigert werden. Der Umsatz mit Standardprodukten hat sich sogar verfünfacht. In jedem Produktbereich verfügt Sensirion über 2-4 schlagkräftige Standardprodukte. Mit diesen Produkten wird die Marktführerschaft in einzelnen, stark wachsenden Segmenten angestrebt. In gewissen Teilmärkten, z.B. Feuchtesensoren für Wetterstationen, hält Sensirion bereits heute Marktanteile von 70-80%.

Die Kundenpalette reicht heute von Erstausrüstern der Automobilindustrie bis zu Grosskonzernen wie ABB.



So werden Feuchtesensoren in Klimaanlagen von Autos in Zukunft beispielsweise ein Beschlagen der Scheiben im Winter verhindern. Selbst alltägliche Konsumgüter wie Tisch-Wetterstationen werden in Millionenstückzahlen mit den intelligenten Chip-Sensoren ausgerüstet. Dank ihrer Qualität und Zuverlässigkeit werden Sensirion Sensoren sogar in Intensivstationen von Spitälern eingesetzt, wo sie die Atmung des Patienten überwachen.

Um das rasante Wachstum zu bewältigen, beschäftigt Sensirion zur Zeit knapp 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, mehrheitlich Akademiker. Dazu kommt ein weltweites Netz von 11 Vertriebspartnern in Europa, den USA und Asien (Japan, China, Korea).

Weitere Informationen über das Unternehmen bietet die Website www.sensirion.com.

Sensirion AG
Eggibühlstrasse 14
CH-8052 Zürich
Tel. 01 306 40 00
Fax. 01 306 40 30



Mit dem Swiss Economic Award ist die Sensirion AG im Mai 2004 mit dem bedeutendsten Schweizer Jungunternehmerpreis ausgezeichnet worden. Der Preis, der jedes Jahr im Rahmen des Swiss Economic Forum verliehen wird, zeichnet innovative Schweizer Jungunternehmen aller Branchen für herausragende unternehmerische Leistungen aus.

Die Sensirion AG entwickelt und vertreibt technologisch führende und weltweit einzigartige Sensorlösungen auf der Basis von Halbleiterchips. Hin-

Alternativen zur eigenen EDV-Infrastruktur

Die Informatik ist heute auch im KMU-Betrieb nicht mehr wegzudenken. Der Aufbau, die Kosten und der Betrieb einer professionellen EDV-Infrastruktur überfordern aber rasch die kleineren Betriebe. Hier stellt sich die Frage, ob es heute dazu nicht bessere Alternativen gibt.

Inspirion versucht stets die notwendigen Lösungen aus einer betriebswirtschaftlichen Perspektive zu betrachten. Das ist auch der Grund, dass wir bezüglich den möglichen Lösungsvarianten immer offen sind und versuchen, die für den Kunden beste Lösung zu realisieren.

Deshalb sind für uns Lösungsansätze wie Miete der Software, Auslagerung der eigenen EDV-Infrastruktur oder Outsourcing von Verarbeitungen jederzeit prüfenswerte Alternativen. So haben sich bei uns mehrere Kunden für die Miete der Software entschieden.

Inspirion geht hier sogar noch einen Schritt weiter und offeriert auch die Gesamtlösung inkl. Installation, Einführung, Update und Hotline zu einer jährlichen System-Miete.

Damit erhält man klar festlegbare Kosten und somit die notwendige Sicherheit im Budgetprozess.

EDV wegdelegieren

Die leichte Verfügbarkeit von schnellen Datenleitungen wie ADSL erleichtert heute das Outsourcing der EDV-Anlage. Der Server steht extern in einem Datencenter und wird dort professionell betreut. Weg die Sorgen mit der Sicherheit, mit der Datensicherung und mit den möglichen Abstürzen.

Auch hier sind die Kosten einfach zu berechnen mit jährlichen Kosten für die Nutzung der verwendeten Infrastruktur. Ganz nach dem Motto «Man bezahlt was man braucht und solange man es braucht».

Weitere Informationen zu diesen Themen erhalten Sie unter 043 444 88 32.

Software-Miete von ABACUS – Warum?

Die audacia ag ist ein junges IT-Unternehmen und versteht sich als Schnittstelle zwischen Hersteller und Endverbraucher. Wir offerieren dem Markt alles rund um die EDV zu attraktiven Konditionen, aus einer Hand geliefert und auf Wunsch vor Ort durch Spezialisten installiert und instruiert. Unsere Produktpalette umfasst EDV-Verbrauchsmaterial (Tonerkassetten, Tintenpatronen, Speichermedien), Peripheriegeräte (Drucker, Monitore, Faxgeräte, Kopierer, Scanner) sowie Hardware (Notebooks, Desktops, Server) beinahe sämtlicher Marken und Hersteller.

Beim Unternehmensstart wurde uns schnell bewusst, dass wir - beim Umfang unseres Sortiments sowie bei der Anzahl an zu verarbeitenden Aufträgen - unsere internen Prozesse ausschliesslich mit einer leistungs-

fähigen betriebswirtschaftlichen Software effizient gestalten können. Zudem wollten wir unseren Kunden auch die Möglichkeit anbieten, Bestellungen elektronisch aufzugeben (E-Commerce).

In der Evaluationsphase stiessen wir sodann auf die betriebswirtschaftliche Software ABACUS, welche mit wenigen Anpassungen unsere Anforderungen erfüllen konnte. Jetzt stellt sich lediglich noch die Kostenfrage! Als Start-up-Unternehmen waren wir darauf angewiesen, unsere Investitionen möglichst tief zu halten, damit wir über genügend liquide Mittel für den Geschäftsaufbau als auch für den operativen Betrieb verfügten. Diesem Anspruch kam sehr entgegen, dass die Lizenzen der ABACUS Software auch gemietet werden konnten.



Jana Zimmermann, Verkaufsadministration

Somit arbeiteten wir ohne Kompromisse von Beginn weg mit einer professionellen Software. Der Entscheid war in doppelter Hinsicht richtig und ist sicher ein Teil unseres heutigen Erfolges.

Besuchen Sie uns im Internet-Shop unter:

www.audacia.biz



audacia ag
We move IT

Informatik zum Selbstzweck oder als Unterstützung der Wertschöpfung

Diese Frage vergleiche auch ich immer wieder mit der Aussage meiner Mutter «Schuster, bleib bei deinen Leisten». Und doch werden wir im Alltag immer wieder aufs Neue mit Fragen konfrontiert, die sich nicht im Entferntesten auf die eigenen Kernkompetenzen beziehen.

Die Informatik ist sicher ein gutes Beispiel für einen Bereich, welcher für jedes Unternehmen von grosser Wichtigkeit ist, im Alltag aber immer wieder Sorgen bereitet, weil das Unternehmen nicht über das notwendige Wissen verfügt.

Wo sind die Alternativen?

Die technische Entwicklung hat seit einiger Zeit neue und einfache Möglichkeiten ermöglicht. Somit ist die Fragestellung «Was kaufen wir, was mieten wir oder was outsource wir» auch für KMU's aktueller geworden.

Es gibt jedoch keine Allgemeinlösung, aber für jeden Kunden kann und soll eine passende Struktur und Lösung gesucht werden.

Systematische Bedürfnisaufnahme

Um die Bedürfnisse der Kunden abzubilden, hat die in4U AG den in der Grafik aufgeführten Ansatz gewählt. Basierend auf den Kundenanforderungen werden die Bedürfnisse «Top Down» abgebildet und in einem Anforderungsprofil festgehalten.

In einem zweiten Schritt werden die Dienstleistungen untereinander optimiert. Damit können modular die gewünschten Problembereiche wie Viren, Softwareupgrades, Datensicherung und Ausfallszenarien, Datenvolumen, Lizenzverwaltung etc. mit entsprechenden Verträgen an den Dienstleistungsanbieter wie z.B. die in4U AG delegiert werden.

Wechselnde Anforderungen

Neue Bedürfnisse wie der externe Zugriff auf Firmendaten, die Integration der Mobilkommunikation oder die Erneuerung von Anwenderapplikationen folgen sich rasch. Noch viel schneller wachsen die Ansprüche der Sicherheitsvorkehrungen. Die hierfür notwendigen technischen und finanziellen Investitionen kann sich ein KMU kaum mehr leisten.



Beat Roth ist Mitglied der Geschäftsleitung der in4U AG und verantwortlich für den Geschäftsbereich Datacenter und InfraServices

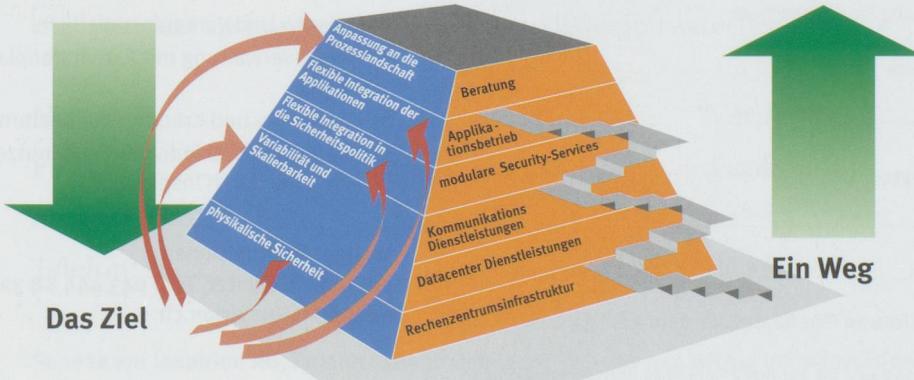
Der Spezialist springt ein

Die in4U AG hat sich als langfristige Vertrauenspartnerin im Informatikbereich etabliert. Zahlreiche KMU's haben die in4U AG als Partnerin gewählt, um für ihre EDV eine zukunftstragende Lösung zu finden. Sie sind heute froh, dass sie sich wieder auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren können.

Die Datacenter von in4U AG sind technisch immer auf dem neuesten Stand und garantieren damit die stete Leistungsbereitschaft für die Kunden. Die Partnerschaft mit der in4U AG gibt die Sicherheit, dass die Unternehmen bezüglich Informatik immer auf einem aktuellen und leistungsfähigen Stand sind.

Weitere Informationen und eine persönliche Beratung erhalten Sie unter 032 387 82 40.

Das Vorgehen:
«Top Down»



Neues in Kürze

Unsere Branchenlösungen auf einen Blick

Gewerbe

Integrierte Gesamtlösung für die Geschäftsprozesse des Gewerbebetriebes mit den Funktionen:

- Auftragsbearbeitung für Offerten, Auftragsbestätigungen und Lieferscheine
- Fakturierung
- Umsatz- und Verkaufsstatistiken
- Produktkalkulation
- Finanzbuchhaltung mit Kostenstellen
- Debitoren- und Kreditorenbuchhaltung
- Adressverwaltung mit Aktivitätenplanung
- Schulung durch Abacus (Wert CHF 1000.-)
- Einführung und individuelle Benutzerschulung durch Inspirion

Handel

Integrierte Gesamtlösung für den Handelsbetrieb mit dem gleichen Leistungsumfang wie das Paket Gewerbe mit den Zusatzfunktionen:

- Lagerbewirtschaftung
- Inventar
- Einkaufsmanagement
- Bedarfsplanung

Heime

Integrierte Gesamtlösung für Alterspflegeheime, Behindertenwerkstätten, Schulheime, Kinder- und Jugendheime. Beinhaltet das Rechnungswesen des Gesundheitswesens ergänzt mit einer umfassenden Klienten-/Bewohnerverwaltung und Leistungsabrechnung.

Treuhand und Beratung

Integrierte Gesamtlösung für Treuhand- und Beratungsunternehmen. Bewährtes Rechnungswesen für die Mandatsführung ergänzt mit einer umfassenden Leistungsverwaltung.

- Planung der Kundenarbeiten auf Team und auf Mitarbeiterebene.
- Rapportierung sämtlicher Stunden pro Mitarbeiter auf Tages-, Wochen- oder Monatsbasis.
- Fakturierung der aufgelaufenen Arbeiten nach effektivem Aufwand oder zu Pauschalpreisen.
- Umfangreiche Auswertungen von Stunden, Leistungen, Ferien, Überzeiten, angefangenen Arbeiten, fakturierten Leistungen etc.
- Debitoren und Kreditoren mit integriertem Datenaustausch der Zahlungsflüsse.
- Mandantenfähige Finanzbuchhaltung mit Kostenstellenrechnung.

Offene Stelle bei Inspirion

Zur Verstärkung unseres Mitarbeiter-Teams suchen wir eine(n)

ABACUS Projektleiter

Ihre Aufgabe

Sie sind zuständig für die Betreuung unserer Kunden und erledigen selbstständig die Umsetzung von ABACUS Projekten. Der Schwerpunkt liegt bei den Rechnungswesenapplikationen. Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und ein hohes Verantwortungsbewusstsein sowie Ihr Wille sich aktiv weiterzubilden sind die Basis für diese anspruchsvolle Aufgabe.

Ihr Profil

- Gute Kenntnisse der Rechnungswesenmodule der ABACUS Software
- Vertiefte Kenntnisse der Windows-Betriebssysteme
- Kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung Fachhochschule
- Einige Jahre Erfahrung im Rechnungswesen
- Selbständige und zielgerichtete Arbeitsweise
- Freude am Kundenkontakt

Unsere Leistungen

- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Aufgestelltes Team
- Freiraum für Eigeninitiative

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto an Pius Käppeli. Er steht auch gerne zur Beantwortung von Fragen zur Verfügung.

Inspirion AG, Uitikonerstr. 2, Postfach, Tel.: 043 444 88 33, 8952 Schlieren, jobs@inspirion.ch

Orthopädie und Reha-Technik

Integrierte Gesamtlösung für den Orthopädiebetrieb. Umfassende Auftragsbearbeitung vom Kostenvorschlag bis zur Fakturierung inkl. Rechnungswesen:

- Auftragsbearbeitung für Kostenvorschläge, Werkstattaufträge und Lieferscheine
- Fakturierung
- Verwaltung von Tarifpositionen und Artikeln
- Umsatz- und Verkaufsstatistiken
- Adressverwaltung mit Aktivitätenplanung
- Debitoren- und Kreditorenverwaltung
- Einführung und individuelle Benutzerschulung durch Inspirion

Weitere Informationen

erhalten Sie unter Tel.: 043 444 88 32
oder info@inspirion.ch

Inspirion – Setzen Sie auf Qualität

Unsere Firma

Inspirion AG besteht aus 14 Mitarbeitenden und konzentriert sich als ABACUS Partner auf die Implementation und den Support von ABACUS Software.

Unsere Mitarbeiter

Unsere Berater/innen verfügen über eine höhere betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung und langjährige Erfahrung in der Integration von ABACUS Software.

Unser Wissen ist in den Teams breit abgestützt. Dadurch verfügen unsere Kunden bei Problemstellungen über mehrere Ansprechpartner, welche sich dem Anliegen widmen können.

Unsere Dienstleistungen

Wir kennen die Möglichkeiten und Funktionen der betriebswirtschaftlichen Software ABACUS im Detail und können daraus massgeschneiderte Lösungen für Ihr Unternehmen zusammenstellen.

Die Abwicklung unserer Projekte erfolgt aufgrund von Standardprozessen und erlaubt somit eine rasche Integration mit den für Sie notwendigen Anpassungen.

Die intensive Schulung Ihrer Mitarbeiter sowie die laufende Unterstützung mittels Hotline garantieren den reibungslosen Einsatz der Anwendungen.

Qualität heisst für uns

- Wir verstehen die Organisation Ihres Unternehmens, um die für Sie passende Lösung zu realisieren.
- Unsere Berater/innen können Ihnen praxisgerechte Vorschläge unterbreiten.
- Unsere Projekte werden nach einem standardisierten Vorgehen abgewickelt und unterliegen einer laufenden Qualitätsprüfung.
- Unsere Schulung und unsere Anwenderdokumentationen verhelfen unseren Kunden zu einer selbständigen Arbeitsweise.

Wir arbeiten mit Freude für unsere Kunden!

Anmelde-Talon

Sie sind herzlich an unserem Stand an der TOPsoft vom 5. und 6. Oktober 2004 eingeladen.

Ich komme am **Dienstag, 5. Oktober** resp. am **Mittwoch, 6. Oktober, um Uhr**

und interessiere mich für das Thema:

Leider bin ich verhindert und kann nicht teilnehmen.

Schicken Sie mir Unterlagen über

Kontaktieren Sie mich für eine Besprechung oder eine Präsentation.

Schicken Sie mir weiterhin Ihren Newsletter mit aktuellen Informationen.

Name: _____

Vorname: _____

Firma: _____

Funktion: _____

Adresse: _____

E-Mail: _____

Telefon: _____

E-Mail: _____

Senden an: Inspirion AG, Postfach, 8952 Schlieren, Fax 043 444 88 34, info@inspirion.ch

Die Software-Gesamtlösung für Handelsunternehmen

ABACUS Small Business – eine Investition mit hohem Return on Investment



Jean-Paul Mertenat
Ferrexpo AG, Baar

ABACUS Small Business – ein Erfolgsfaktor für unser zukünftiges Wachstum

Wir sind sehr froh, ABACUS Small Business als ERP-Lösung gewählt zu haben. Unsere spezifischen Anforderungen konnten in kurzer Zeit sehr kompetent, professionell und kostengünstig umgesetzt werden.



Martin Wüthrich
Wüthrich Handel + Technik AG
Thörishaus

ABACUS Small Business – eine zukunfts- und investitionssichere Standardlösung

ABACUS Small Business, das integrierte Gesamtsystem mit einheitlicher Benutzeroberfläche, brachte uns in kurzer Zeit eine bessere Kundenbetreuung und effizientere Arbeitsabläufe. Die bewährte, praxiserprobte Software ist für KMU auch gut finanziert.

«ABACUS Small Business» das Beste zu einem unschlagbaren Preis

Paketpreis: ab Fr. 16'000.–

- > Auftragsbearbeitung
- > Rechnungswesen-Software
- > Adressverwaltung
- > Lizenz für 4 Benutzer
- > inkl. Schulung im Wert von Fr. 1'000.–

Informieren Sie sich unverbindlich über ABACUS Small Business Software

