Zeitschrift: Le conteur vaudois : journal de la Suisse romande

Band: 30 (1892)

Heft: 38

Artikel: De plus fort en plus fort, en Amérique

Autor: [s.n.]

DOI: https://doi.org/10.5169/seals-193156

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

Download PDF: 18.11.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

cela d'autant plus que personne ne peut leur en fournir une explication satisfaisante.

En Espagne, en Italie, ce choix se justifierait jusqu'à un certain point; les Madrilènes, les Andalouses, les Napolitaines, les Siciliennes pouvant trouver quelque avantage à ce que leur visage, bruni par le soleil, ne soit pas encadré par une nuance délicate et pâle, qui en ferait mieux ressortir la teinte bistrée.

Mais, les Saxonnes, généralement fraîches et blondes, auraient tout à gagner à ce que le damas de leur voiture de noce fût d'une autre couleur.

Pourquoi ne réclament-elles pas? dira-t-on.

Nous touchons ici à un principe fondamental de l'éducation dans ce pays, où les femmes osent rarement émettre une idée et la défendre, si cette idée se heurte soit à un usage, soit à l'opinion bien connue de leur entourage masculin.

Sous ce rapport, comme en toute règle, il y a des exceptions, nous n'en disconvenons pas; mais, généralement, la fille apprend, par l'exemple de sa mère, à se taire quand elle ne pense pas comme le chef de la famille, et souvent comme ses frères, s'ils sont plus âgés qu'elle.

Comment donc une demoiselle bien élevée oserait-elle demander une voiture d'une autre couleur que ce jonquille, favorable aux brunes seules?

Une telle exigence ferait pousser les hauts cris au père, qui pourvoit ordinairement à tous les frais de la solennité.

La question est de savoir pourquoi cette couleur a été adoptée.

Il est vrai que, chez nous, le jaune, emblême de la jalousie et du mécontentement, est souvent considéré par les esprits chagrins comme la couleur du ménage; toutefois, les maîtres voituriers de Leipzig ne sauraient être les ennemis du mariage, qui leur fait gagner de l'argent; ils doivent avoir d'autres raisons pour offrir aux familles de la classe aisée leurs carosses jonquille.

Peut-être ont-ils sur les couleurs les mêmes idées que les Chinois, pour qui le jaune est sacré et réservé au Fils du Ciel et à ses plus proches parents, qui seuls ont le droit de le porter.

Dernièrement, pour en avoir le cœur net, nous avons interrogé plusieurs personnes à cet égard.

Les unes, fort étonnées de notre question, croyaient que cet usage existait partout; d'autres ne s'étaient jamais demandé le *pourquoi* de ce qui leur semblait si naturel. Enfin, quelqu'un finit par nous répondre:

— Quand, pour faire bénir leur mariage, les ouvriers se rendent à l'église en voiture, ils prennent un fiacre quelconque, qui n'attire pas les regards et coûte peu; ce n'est que dans la haute bourgeoisie et le commerce qu'on se permet les carosses jonquille dont vous parlez. Il y en a eu et il doit y en avoir de bleus, mais on les demande très rarement, parce qu'on les trouve moins élégants, moins distingués que les jaunes.

Qu'aurions-nous pu objecter?

Si les intéressés sont contents, tout est pour le mieux; cependant, nous persistons à croire qu'il ne s'agit pas seulement d'une question de goût et d'habitude, mais qu'à son origine ce choix a dû être motivé par une raison qui n'existe peut-être plus et qui, par conséquent, nous échappe.

J. M.

Cllia dâo ge.

Quand onna mouraille dè mâison est tota reimbotchà per tot que le n'a ni fenètrès, ni portès, cein n'est diéro galé, et seimbliè que manquè oquiè. Assebin clliâo que n'âmont pas vairè clliâo grands mourets tots bliancs, lâi font mettrè dè la pierre dè taille et cllioulâ dâi contréveints contrè, et quand bin ne lâi a min dè fenétrès, seimbliè tot parâi que y'en a, et cein a pe bouna façon.

Eh bin, l'est oquiè d'approtseint que font clliâo qu'ont z'u lo guignon dè sè crévâ on ge. N'a pas laissi lo ge éborniyi sè clliourè, ye font trairé cein qu'ein restè, et mettont à la pliace on ge ein verro que ressembliè coumeint 'na gotta d'edhie à n'on vretablio, et quand bin on ne vâi rein avoué, lè z'autrès dzeins ne sè démaufiont pas qu'on sâi borgno, et s'on n'est pas mariâ, cein ne grâvè pas de sè trovâ onna pernetta.

Rebeton, lo martsau, avâi on ge dè cllia sorta, qu'on arâi djurâ que l'étâi asse bon què l'autro; et quand bin n'est pas tant dié d'étrè borgno, Rebeton fasâi tot parâi lo farceu.

On dzo que se n'ovrài, s'étâi fé châotâ onna petita brequa dè fai dein lo ge, cein lâi fe onna mau dâo diablio et sè dépatsà dè preindrè son motchâo dè catsetta po lo sé frottâ po tâtsi dè férè ressailli cè fai.

- Qu'as-tou, se lâi fâ lo martsau?
- Mè su fé châotâ oquiès dein lo ge, et lo pu pas raveintâ.
- Ah n'est que cein! te ne sâ pas férè me n'ami; tè faut férè dinsè:

Et Rebeton sè trait son ge, fà état dè lo panâ en deseint à se n'ovrâi: « N'est pas pe molési què cein, » et lo sè remet ein pliace.

L'ovrâi, tot ébayi dè cein vairé, vâo essiyi dè trairè lo sin assebin; mâ pas mèche, et l'étâi rudo intrigâ dè cein que son maîtrè lo poivè férè, et ruminâ aprés cein tota la né.

— Refédè vâi, se lâi dit lo leindéman matin!

Et lo martsau lo retrait; mâ comeint

risài qu'on sorcier, l'ovrâi sè démaufià d'oquiè et dit à Rebeton:

- Ora, traidè-vài l'autro assebin!

Ma fâi, po l'autro, c'était on autro afférè, et lo martsau fe état dè remettrè dâo tserbon su lo fû, et repond que n'avâi pas lo teimps. Mâ l'ovrâi que n'étâi pas onco tant béte, sè peinsà bin que l'autro ne sè démontâvè pas et que Rebeton n'étâi qu'on farceu, et n'essiyà pas mé dè fotemassi aprés lo sin.

De plus fort en plus fort, en Amérique.

Nous empruntons à une chronique de M. Joseph Montet, publiée dans *l'Avenir de l'Isère*, les amusants détails qui suivent:

Nathaniel Simpson, grand industriel de Chicago, reçoit la visite d'un ami de Paris, M. Louis Vernet.

- Faites-vous toujours des rails en papier? demande ce dernier après un moment d'entretien.
- Non, il y a longtemps que j'y ai renoncé. L'acier nous fait aujourd'hui une concurrence déloyale. J'ai pris une nouvelle spécialité: les substances alimentaires. Beaucoup plus avantageux. Une seule concurrence à redouter: la nature. Elle n'est pas de force!
 - Vraiment.
- C'est prouvé. Depuis trois ans j'ai gagné trois millions. L'un en faisant du beurre sans lait; l'autre en faisant de l'extrait de viande sans viande; le troisième avec l'exploitation que j'ai depuis un an.
 - Qu'est-ce que vous fabriquez?
 - Des œufs.
 - Sans poules?
 - Evidemment.
 - Vous voulez rire!
 - Je ne ris jamais en affaires.
 - Parbleu! je serais curieux de voir ça.
- Rien de plus facile. Nous avons une demi-heure devant nous. C'est assez pour voir un de mes ateliers.

Et l'Américain ouvrant la porte de son bureau, conduisit notre ami par un long couloir jusqu'à une vaste pièce où il l'introduisit. De larges boîtes remplies d'œufs d'un blanc superbe s'étageaient le long des murs. L'industriel ouvrit une seconde porte. Un froid assez vif saisit Louis Vernet, qui releva le col de son paletot.

- Nous voici, dit Simpson, dans l'atelier de fabrication. Vous voyez cette cuve? C'est le jaune. Et cette autre cuve? C'est le blanc.
 - Et qu'est-ce que c'est que ce jaune?
- Un mélange de farine de maïs, d'amidon extrait du blé, et de quelques autres substances.
 - Et ce blanc?
- Trop long à vous expliquer: un résultat chimiquement identique au blanc d'un œuf véritable.
- Parfait; mais la coquille?
- Tournez-vous: on en fait sous vos yeux.
- Et comment mettez-vous votre jaune et votre blanc là-dedans ?
- L'enfance de l'art! Regardez plutôt Voici la machine. Vous remarquerez qu'elle renferme plusieurs compartiments. Le pre-

mier contient le jaune, le second le blanc, le troisième la pellicule blanche de l'œuf, le quatrième l'écaille de gypse qui formera la coquille. Vous avez senti en entrant ici un changement de température. Ce froid est nécessaire. Vous allez voir pourquoi. Dans le premier compartiment, on verse le jaune à rétat de farine assez épaisse; il y prend une forme ronde et s'y congèle. Après quoi, il passe dans le second compartiment, où il s'entoure de blanc et, par un mouvement rotatoire, prend une forme ovale; il s'y congèle aussi. Puis, il passe dans le suivant, où il se revêt d'une légère pelure; et enfin dans le dernier, l'écailleur, où il complète son costume. L'œuf est fait; on le place sur les plateaux sécheurs que voici, où l'écaille sèche tout d'un coup, tandis que l'intérieur se dégèle. Et voilà l'objet. Une poule ne ferait pas mieux.

- Ni meilleur?
- Ni meilleur. Tenez, en voici un qu'on vient de cuire à votre intention. Goûtez-le.

Louis Vernet vida d'un trait la moitié de la coquille.

- Exquis! déclara-t-il.
- Et bien! voilà ce que je peux vous livrer à treize dollars le mille, un peu plus de soixante-dix francs... Trouvez-moi des poules pour travailler régulièrement à ce prix-là.
- Et combien de temps se conservent-ils, vos œufs postiches?
- Indéfiniment. Celui que vous venez de manger avait un an. Voyez: la date était marquée dessus. Autre avantage: la coquille étant plus épaisse et plus dure que celle de l'œuf naturel, c'est une garantie pour l'expédition. Presque jamais de casse!
- Et vous êtes le seul à opérer ce tour de force ?

Le front de Nathaniel Simpson se rembrunit.

- Le seul? dit-il, non; j'ai un concurrent.
- Aussi fort que vous?
- Plus fort que moi! il a trouvé le moyen de donner à ses œufs, à volonté, le goût des œufs d'oie ou de canard. Ce gueux de Camppell est un malin! Mais c'est égal, tôt ou tard je l'enfoncerai C'est une idée fixe. En attendrant, allons déjeuner.
- Naturellement, dit Nathaniel Simpson à son hôte, en se levant de table, vous êtes venu à Chicago pour notre Exposition..... Qu'est-ce que vous en dites?
- Très intéressante. Le phonophotosiénotypobiographe m'a surtout frappé d'admiration.
 l'avoue que je suis resté bouche béante devant cet instrument qui, en moins d'une minute, et sur une simple question que vous lui
 adressez, vous rend du même coup votre
 photographie, le son de votre voix, votre
 phrase imprimée, un fac-simile de votre écriture et la date de votre naissance.
- Peuh! la dernière création d'Edison!... Dans un an, ce sera dépassé... Mais avezvous vu mes œufs?
 - Non.
 - Nous allons les voir.

Un quart d'heure après, Nathaniel Simpson et Louis Vernet étaient arrêtés devant une vitrine, sous laquelle plusieurs douzaines d'œufs étalaient entre une double rangée d'étiquettes la candeur immaculée de leurs ventres rebondis. A côté, sous une seconde vitrine, d'autres œufs étaient exposés, mais ceux-là de diverses grosseurs, et avec un plus grand luxe d'étiquettes. Trois pancartes les dominaient, portant les mentions suivantes: Œufs de poule — Œufs d'oie — Œufs de canard.

- C'est la vitrine de ce gueux de Campbell, dit Simpson. Il n'y a pas à dire, c'est lui qui aura le prix!
- Dites donc, fit Louis Vernet, vous avez un rayon de soleil en plein sur vos œufs: vous ne craignez pas que ça les abime?
- Non; ils sont garantis bon teint. Et puis, nous sommes en hiver. Le soleil n'est pas bien méchant. La preuve, c'est que, si l'Exposition n'était pas chauffée, nous y gèlerions bel et bien N'est-ce pas, Jim?

Un gardien s'approcha.

- C'est vrai, monsieur Simpson, dit-il, le calorifère n'est pas de trop.

Louis Vernet était resté devant la vitrine de son hôte, le menton dans sa main, comme plongé dans une profonde méditation; soudain, il releva la tête avec un sourire:

- Combien, fit-il en prenant le bras de Simpson qu'il entraina dans un coin, combien donneriez-vous pour enfoncer votre concurrent?
 - Campbell ?... Tout ce qu'on voudrait!
 - Mille dollars?
 - Une misère... Deux mille, s'il le faut!
- Mille suffiront... M'ouvrez-vous ce crédit? Je vous réponds du succès.

Nathaniel regarda son hôte.

- Je n'y comprends rien, dit-il. Mais c'est égal. Marché conclu!
- Bien Laissez-moi seulement ici cinq minutes. Je vous rejoins à la sortie.

Dès que Simpson se fut éloigné, Louis Vernet appela le gardien d'un signe; au bout de trois minutes de conversation à voix basse, il tira son portefeuille et remit à l'homme quelques billets de banque.

— Le reste dans quinze jours au plus, lui dit-il en s'en allant.

Huit jours après, comme il parcourait son journal, Nathaniel Simpson fit sur son fauteuil un tel bond qu'il faillit jeter son bureau par terre; voici ce qu'il venait de lire:

« LE TRIOMPHE DE LA SCIENCE

- » Cette nuit s'est produit, à l'Exposition, le
 » phénomène le plus extraordinaire du siècle
 » Tout le monde a remarqué les curieuses
 » vitrines d'œufs artificiels de MM. Campbell
- » et Simpson. Or, dans celle de ce dernier, » voici le spectacle véritablement stupéfiant
- » qu'on a vu ce matin: un des œufs était à » moitié brisé et, par l'ouverture de la co-
- » quille, passait la tête d'un petit poulet par-
- » faitement vivant. Les précautions méticu-» leuses qui ont été prises pour la réception
- » et la conservation des produits exposés ne
 » laissent aucune place à l'hypothèse d'une
- » supercherie impossible, une seule conclu-
- » sion peut être tirée de ce fait merveilleux: » c'est que M. Simpson a poussé l'imitation
- » de la nature à un tel point, qu'il a dérobé à
 » celle-ci son dernier secret. Nul doute
- » qu'une récompense éclatante ne vienne » consacrer ce résultat vraiment prodigieux
- » du génie scientifique, qui est destiné à faire
 » époque dans les annales de l'humanité.

Le journal tomba des mains de Nathaniel Simpson, médusé; à ce moment, Louis Vernet

entrait dans son bureau, tenant à la main un numéro de la même feuille.

— Le gardien Jim, dit-il, est un brave homme, qui a bien gagné ses mille dollars. L'œuf de poule qu'il a glissé dans votre vitrine ne lui a pas coûté, il est vrai, plus de trois sous. Mais il peut garder la différence. Quant à votre soleil d'Amérique, c'est un paresseux qui n'entend rien à son métier, et, sans une prise de chaleur adroitement pratiquée dans le tuyau du calorifère, vous attendriez encore votre poulet fantastique, monsieur Simpson!

Nathaniel Simpsom éclata d'un rire formi-

— Diable de Français, va! s'écria-t-il; il n'y a encore que vous pour avoir des idées pareilles! Seulement, vous allez avoir une mort d'homme sur la conscience. Ce gueux de Campbell va sûrement en crever de dépit!

Le mariage d'un guide. — « Les guides, nous dit M. Paul Ginisty, du XIX^{me} Siècle, ont parfois leur roman. En Savoie, il n'y a pas longtemps que s'est déroulée une aventure qu'on peut bien qualifier de romanesque, ou ce mot n'aurait plus de sens. Demandez au guide Jean Charlet, d'Argentières.

» Ce guide, fort expert, avait conduit souvent une audacieuse Anglaise, miss Straton, qui ne s'était pas contentée d'ascensions faites en été, mais qui, en plein cœur de l'hiver, avait voulu aussi atteindre les sommets les plus redoutables. Là-haut, là-haut, sur la montagne, - comme dit la chanson, - on ne voit plus les choses avec la même étroitesse qu'en bas, et les différences de castes et de distinctions sociales semblent purs préjugés. Bref, miss Straton s'avisa de s'éprendre du beau garçon qui, maintes fois, d'une poigne solide, l'avait retenue sur le bord de l'abîme. On imagine les lyriques accents de passion que peut trouver une Anglaise sentimentale, à quelque deux mille mètres au-dessus du niveau de la mer...

Le bon Jean Charlet, à ces discours, ouvrait de grands yeux. Lui, devenir le mari de cette quasi-millionnaire aux pieds légers! Ce n'était pas que la chose lui déplût; mais il avait peur des plaisanteries des camarades; et puis, est-ce que les règlements de la corporation permettaient cette métamorphose? Discipliné avant tout, il voulait consulter le guide-chef.

- Enfin, dit-il, c'est que je tiens à mon métier.
- Vous ne le quitterez pas, répondit l'Anglaise; seulement, vous ne conduirez plus que moi.
- » Il paraît que le ménage est toujours très heureux. »

Les gâte-métier. — A chaque instant, vous entendez des négociants de Lausanne se plaindre des gâte-métier, de ces gens qui voulant faire des affaires