**Zeitschrift:** Schweizer Revue : die Zeitschrift für Auslandschweizer

Herausgeber: Auslandschweizer-Organisation

**Band:** 17 (1990)

Heft: 2

**Artikel:** Die Schweizerische Zentrale für Handelsförderung : auch sie im

Dienste der Fünften Schweiz

Autor: Peitrequin, Bernard

**DOI:** https://doi.org/10.5169/seals-910433

# Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

#### **Conditions d'utilisation**

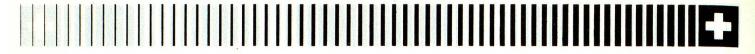
L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

#### Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

**Download PDF:** 15.12.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch



Die Schweizerische Zentrale für Handelsförderung

# Auch sie im Dienste der Fünften Schweiz

Unter den munter spriessenden Abkürzungen für Organisationen aller Art gibt es eine, OSEC, die jeder Schweizer und jede Schweizerin, lebe er/sie nun im Inland oder im Ausland, kennen sollte. Die OSEC (gebräuchliche Abkürzung für «Office Suisse d'expansion commerciale» oder Schweizerische Zentrale für Handelsförderung) ist nämlich einer der drei Pfeiler der schweizerischen Exportförderung; die beiden anderen sind die Exportrisikogarantie, welche die Aussenhandelsrisiken abdeckt, und die diplomatischen und konsularischen Vertretungen der Schweiz im Ausland.

Schweizerischen Gegebenheiten angepasst

Die OSEC wurde 1927 gegründet und hat die Rechtsform eines privaten Vereins. Sie ist Bindeglied zwischen der nationalen Aussenhandelspolitik und der Privatwirtschaft und hat als solches die Funktion einer Drehscheibe in bezug auf die Exportförderung. Sie erfüllt ihre Aufgaben in enger Zusammenarbeit mit den wichtigsten Wirtschaftsverbänden, dem Bundesamt für Aussenwirtschaft, den schweizerischen Botschaften, Konsulaten und Handelskammern im Ausland.

Die OSEC richtet ihre Leistungen auf die Bedürfnisse der Exportunternehmen, insbesondere der kleinen und mittleren (KMU), und auf die speziellen Bedingungen der ausländischen Märkte aus. Die Leistungen,



Die OSEC organisiert Jahr für Jahr über 30 offizielle Beteiligungen an Messen und Ausstellungen im Ausland. (Foto: zvg)

die sie der schweizerischen Wirtschaft als Ganzes erbringt, werden durch einen jährlichen Beitrag des Bundes von 10 Millionen Franken entschädigt. Die OSEC finanziert jedoch mehr als die Hälfte ihres Budgets (58% im Jahr 1988) mit dem Verkauf eigener Leistungen. Ein Vergleich der OSEC mit ähnlichen Organisationen zur Handelsförderung in Europa zeigt, dass letztere meist offiziellen Charakter haben, grösstenteils staatlich subventioniert sind und über mehr Mittel verfügen. Ihre Effizienz ist jedoch nicht höher als jene ihrer helvetischen Schwester...

## Hilft Exporteuren praktisch

Die OSEC ist seit über 60 Jahren im Aussenhandel tätig und hat deshalb Erfahrung in der Exportförderung und in der Suche nach neuen Märkten. Ihre beiden Sitze in Zürich und Lausanne – ein Ableger im Tessin ist 1987 hinzugekommen – zählen rund 120 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, die zum Teil im Ausland im Verkauf tätig gewesen sind.

Konkret hat die Organisation eine doppelte Aufgabe:

- weltweite Imageförderung für die schweizerische Wirtschaft, und
- Unterstützung der Exportunternehmen bei der Erschliessung neuer internationaler Absatzmärkte.

In der Tat ist die OSEC in der Lage, schweizerischen Exporteuren in allen Phasen des Exportmarketings zu helfen, sei dies nun mittels Informationen über ausländische Märkte, individueller Exportberatung, Suche nach Geschäftspartnern oder Produktewerbung, Verkaufsförderung usw.. Welchem Problem auch immer der Exporteur gegenübersteht, die Zentrale kann ihn wirkungsvoll beraten und ihm passende Lösungen anbieten.

#### Eine echte «Swiss Connection»

Aufgrund ihrer weltweiten Tätigkeit steht die OSEC unseren Landsleuten, aber auch ausländischen Geschäftsleuten und Industriellen in allen fünf Kontinenten zur Verfügung.

Wollen diese eine schweizerische Firma im Land vertreten, in dem sie wohnen, oder wollen sie Artikel oder Ausrüstungsgüter schweizerischer Fabrikation beschaffen, so haben sie sich lediglich an die Zentrale zu

### Kontakt zur OSEC

Zürich: Telefon 01 365 51 51

Telefax 01 365 52 21

Lausanne: Telefon 021 20 32 31

Telefax 021 20 73 37

Telefon 091 22 02 29 Telefax 091 22 03 41

Adressen

Lugano:

Zürich: Stampfenbachstrasse 85

8035 Zürich

Lausanne: Av. de l'Avant-Poste 4

1001 Lausanne

Lugano: c/o Camera di Commercio,

dell'Industria e dell'Artigianato del Cantone Ticino,

Corso Elvezia 16 6901 Lugano

wenden. Diese bringt sie in Verbindung mit einschlägigen Lieferanten, deren Seriosität und Produktequalität keiner weiteren Worte bedarf.

Diese Landsleute werden, da sie sich für den schweizerischen (Handels-)Weg entschieden und Produkte für höchste Ansprüche gewählt haben, ihren Konkurrenten erfolgreich gegenübertreten. Sie werden dabei mit gutem Grund Genugtuung darüber empfinden, dass sie Unternehmen in der fernen Heimat geholfen haben, sich auf dem Weltmarkt festzusetzen... Bernard Peitreguin

# Ein breiter Fächer von Dienstleistungen

- Dokumentation über Schweizer Unternehmen, Produkte und Handelsmarken
- 2. Exportberatung
- 3. Information über ausländische Märkte
- 4. Vermittlung von Vertretern und anderen Geschäftspartnern
- 5. Suche nach und Verfolgen von Geschäftsmöglichkeiten
- 6. Information für Exportunternehmen
- Exportveröffentlichungen, Öffentlichkeitsarbeit und Werbung für die Schweizer Wirtschaft
- 8. Messen und Ausstellungen
- 9. Andere gemeinschaftliche Veranstaltungen
- 10. Berufsausbildung/Seminare
- 11. Diverse Leistungen
- 12. Indirekte Exportförderung und Mitgliederwerbung
- 13. Exportpreisbescheinigungen
- Handelsförderung zugunsten der Entwicklungsländer