Objekttyp: **Advertising**

Zeitschrift: **ASMZ : Sicherheit Schweiz : Allgemeine schweizerische Militärzeitschrift**

Band (Jahr): **177 (2011)**

Heft 6

PDF erstellt am: **13.05.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.
Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.
Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*
ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, www.library.ethz.ch

http://www.e-periodica.ch

RHEINMETALL
DEFENCE

Rheinmetall Air Defence AG (ehem. Oerlikon Contraves AG) ist einer der weltweit führenden Anbieter von Flugabwehrsystemen. Als Unternehmen des Rheinmetall Defence Verbundes erwirtschaftet die international tätige Unternehmung mit rund 800 Mitarbeitern am Standort Zürich einen Jahresumsatz von ca. 300 MioEUR.

Für den Standort Zürich suchen wir eine/n

VerkaufsingenieurIn

Ihre Aufgaben:
- Aufbau und Pflege persönlicher Kontakte zu den für die Beschaffung, Planung und Einsatz verantwortlichen Personen / Stellen in den Kundenländern
- Aktives Bearbeiten des Marktes und Umsetzen der länderspezifischen Schwergewichtsziele
- Teilnahme an Ausstellungen und Organisieren von Kundenvorführungen
- Beschaffung von Marktinformationen
- Durchführen von Produktpräsentationen / Briefings; Vorführungen; Erprobungen; Beraten der Kunden bzgl. Einsatz, Logistik, Kampfwertsteigerungen
- Erarbeiten von Offerten und kundenspezifische Vorschlägen
- Vorbereiten und Führen von Vertragsverhandlungen, Vertragsabschlüsse

Unsere Anforderungen:
- Technische Grundausbildung (Ing. oder Techniker) mit Weiterbildung in Verkauf/Marketing
- Offiziersgrad von Vorteil
- Internationale Verkaufserfahrung mit komplexen Investitionsgütern
- Flair für den Umgang mit internationaler Kundschaft
- Reisetätigkeit 20% - 40%
- Sprachen: sehr gutes, verhandlungssicheres Spanisch, Deutsch und Englisch (je in Wort und Schrift)

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, dann bewerben Sie sich bitte schriftlich und senden Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per Briefpost an:

Rheinmetall Air Defence AG
Herr Mani Holstein
Personalabteilung
Birchstrasse 155
8050 Zürich
www.rheinmetall-defence.com

Berner Fachhochschule
Weiterbildung

Stufe für Stufe betreuen wir Sie bei berufsbegleitender Weiterbildung.

Ihre Zukunft ist unser Programm

Unser Angebot:
- > Betriebswirtschaft und Management
- > Information Technology
- > Medizininformatik
- > Medizintechnik

Ihr Abschluss:
- > EMBA (Executive Master of Business Administration)
- > MAS (Master of Advanced Studies)
- > DAS (Diploma of Advanced Studies)
- > CAS (Certificate of Advanced Studies)

Start: Frühjahr und Herbst. Monatliche Informationsanlässe mit anschliessendem Apéro, Wankdorffeldstr. 102, in 3014 Bern.

Besuchen Sie unsere Webseite oder rufen Sie uns an:
ti.bfh.ch/weiterbildung – Telefon +41 31 84 83 111