

# **12 clefs pour devenir facilement l'ami des autres**

Autor(en): **[s.n.]**

Objekttyp: **Article**

Zeitschrift: **L'ami du patois : trimestriel romand**

Band (Jahr): **7 (1979)**

Heft 2

PDF erstellt am: **27.04.2024**

Persistenter Link: <https://doi.org/10.5169/seals-239030>

## **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.

Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.

Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

## **Haftungsausschluss**

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*

ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, [www.library.ethz.ch](http://www.library.ethz.ch)

BIBLIOTHEQUE  
nationale Suisse  
3003 BERNE

194

---

## 12 clefs pour devenir facilement l'ami des autres

- 1 Ecouter sincèrement autrui sans l'interrompre lui donnera envie de vous écouter à son tour.
- 2 Evitez tout langage technique dû à votre spécialité professionnelle ou autre.
- 3 Soyez courtois avec le même sexe, galant avec l'autre, la politesse c'est être policé, c'est-à-dire pas brut.
- 4 Souriez, cela décrispera votre visage et celui de votre interlocuteur.
- 5 Pénétrez-vous de ce que l'autre a de différent de vous, c'est sur cette différence comprise que vous attirerez l'autre, car chacun en effet est une exception.
- 6 Vérifiez votre longueur d'onde par rapport à l'autre et assurez-vous que votre langage est compris en posant des questions analogues.
- 7 Ne parlez jamais le premier de vos compétences personnelles, cherchez celles de l'autre avant tout.
- 8 Oubliez vos richesses, pouvoirs, position sociale, et vous pénétrez l'essentiel de chacun.
- 9 Riez de vos défauts, vous les supporterez et vous donnerez confiance à ceux avec qui vous vous entretiendrez.
- 10 Chaque personne a quelque chose à donner. Donnez d'abord et ne calculez pas l'échange à venir.
- 11 Sachez aider sans vous sentir puissant pour autant. L'aide à autrui est aussi naturelle que le parfum est à la rose.
- 12 Toute tension vous écarte d'autrui. Le faux-relax genre affranchi compris. Etre détendu vous rend naturel et attire magnétiquement, sans effort.

---

Pour vos payements: *L'AMI DU PATOIS, J. Brodard  
LA ROCHE*

Cpte de chèques 17 - 1016 Fribourg

---

Editeur- Rédacteur responsable : Jean BRODARD  
Chalet des Neiges  
1634 LA ROCHE