

Zeitschrift: Les intérêts de nos régions : bulletin de l'Association pour la défense des intérêts jurassiens
Herausgeber: Association pour la défense des intérêts jurassiens
Band: 50 (1979)
Heft: 6: Mosaïque de l'ADIJ

Inhaltsverzeichnis

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. [Mehr erfahren](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. [En savoir plus](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. [Find out more](#)

Download PDF: 11.01.2026

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

LES INTÉRÊTS DE NOS RÉGIONS

BULLETIN DE L'ASSOCIATION
POUR LA DÉFENSE DES INTÉRÊTS DU JURA
Chambre d'économie et d'utilité publique

Cinquantième année
Paraît une fois par mois
N° 6 Juin 1979

SOMMAIRE

I. Economie : La Fédération romande des consommatrices a 20 ans : « Le prix n'est pas seul en jeu » (149) ; **II. Sauvegarde du patrimoine** : La rénovation du toit de bardeaux de la ferme qui abritera le futur Musée rural jurassien aux Genevez (150) — Inauguration de la forge rénovée de Corcelles, extraits de presse (153) ; **III. Environnement** : Arrêtez le massacre des arbres (159) ; **IV. Trafic ferroviaire** : Petite histoire des locomotives : « La Flèche du Jura » (161) ; **Chronique économique** : Coûts de la santé (164).

I. Economie

En marge d'un anniversaire : la Fédération romande des consommatrices a 20 ans

Le prix n'est pas seul en jeu

Décidément il y a plusieurs façons de défendre les consommateurs, nous en avons fait plus d'une fois l'expérience.

Ainsi certains vont prétendant que le consommateur ne doit avoir qu'une seule préoccupation : acheter en toute circonstance au prix le plus bas, autrement dit, préférer à toute autre considération son petit intérêt matériel. Cette simplification nous paraît dangereuse à plus d'un titre. Précisons d'abord qu'à notre point de vue, personne n'a à dicter aux consommateurs leur ligne de conduite. C'est leur affaire, s'ils veulent acheter cher ou bon marché, en Suisse ou à l'étranger, dans une coopérative ou dans un magasin de luxe ; cela dépend de leurs besoins, de leurs goûts et des responsabilités qu'ils entendent assumer ; nul ne peut prendre ces décisions à leur place.

Que nous ayons tous intérêt à trouver des marchandises avantageuses, nul ne le nie mais cette course au prix bas ne doit pas devenir obsessionnelle, car d'autres critères peuvent aussi être envisagés. En effet l'uniformisation du comportement des consommateurs, les portant toujours vers le prix le plus bas

entraînerait une série de conséquences qui pourraient être fâcheuses et dont nous voyons déjà les signes précurseurs autour de nous.

Tout d'abord si les consommateurs ont l'obsession du bon marché, les entreprises seront incitées à se faire une guerre sans merci sur les prix et cela par n'importe quel moyen : ventes à prix d'appel sur un nombre très limité — et par conséquent tout de suite épuisé — d'articles, ventes au-dessous du prix de revient, fluctuations continuelles des prix obligeant les consommateurs à courir d'un endroit à l'autre pour découvrir que si le lundi le produit X est plus cher ici que là, le vendredi la situation se trouve inversée, bref qu'on ne peut se fier à rien.

Rechercher systématiquement le prix le plus bas, c'est d'autre part se mettre à la merci des distributeurs qui croient dès lors connaître le seul argument qu'entendent leurs clients. La baisse de prix tant recherchée servira donc à dissimuler une baisse de poids ou de qualité, un changement de conditionnement, l'écoulement de stocks invendus, ou même