Objekttyp: **Advertising**

Zeitschrift: **Schweizer Ingenieur und Architekt**

Band (Jahr): **115 (1997)**

Heft 45

PDF erstellt am: **15.05.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.
Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.
Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*
ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, www.library.ethz.ch

http://www.e-periodica.ch

Grendene: Ogilvy&Mather

Die «Niemand bemerkt die Teile, die wir fertigen, ausser wir können sie gerade mal nicht fertigen.» Lösung

Das IBM Bringen-Sie-Ihre-Produkte-schneller-auf-den-Markt-Programm.

Ihre Sorge ist nicht unbemerkt verhallt. Die CATIA-Lösungen für CAD/CAM von IBM können Ihre Produktion schneller machen – von der 3D-Konstruktion bis zum fertigen Artikel. Lassen Sie diese Software auf einem IBM RS/6000 laufen, und Sie haben den ersten Schritt zu einem erfolgreichen Wachstum gemacht.

Eine einzige Schnittstelle stellt sicher, dass Ihre Konstruktions- und Fertigungsspezialisten dieselbe Sprache sprechen (und das heisst Produktivität in jeder Sprache). Wenn Sie dann Fragen wie «Passt Zapfen A in Öffnung B?» gelöst haben, können Sie sich schnell den wirklich schwierigen Problemen wie «Wie bekommen wir den Preis runter und die Qualität rauf?» zuwenden. Auf die Frage «Kann ich mir das leisten?» hingegen gibt es eine ganz einfache Antwort: 1996 unterstützte IBM mittelständische Unternehmen bei der Finanzierung von Informationstechnik-Projekten in der Grösse von beinahe 6 Milliarden Schweizer Franken. Sie werden schon ungeduldig? Ein IBM Business Partner, der Ihr Geschäftsfeld bestens versteht und Sie bei der Entwicklung einer massgeschneiderten Lösung beraten kann, ist ganz in Ihrer Nähe. Machen Sie ihn unter 0800 55 12 25 auf sich aufmerksam. Oder seien Sie auf www.ibm.com noch schneller.

IBM

Solutions for a small planet