Des appareils médicaux à meilleurs prix

Autor(en): **Montanya, Frédéric**

Objekttyp: **Article**

Zeitschrift: **Générations : aînés**

Band (Jahr): **26 (1996)**

Heft 4

PDF erstellt am: **30.05.2024**

Persistenter Link: https://doi.org/10.5169/seals-828656

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.
Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.
Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

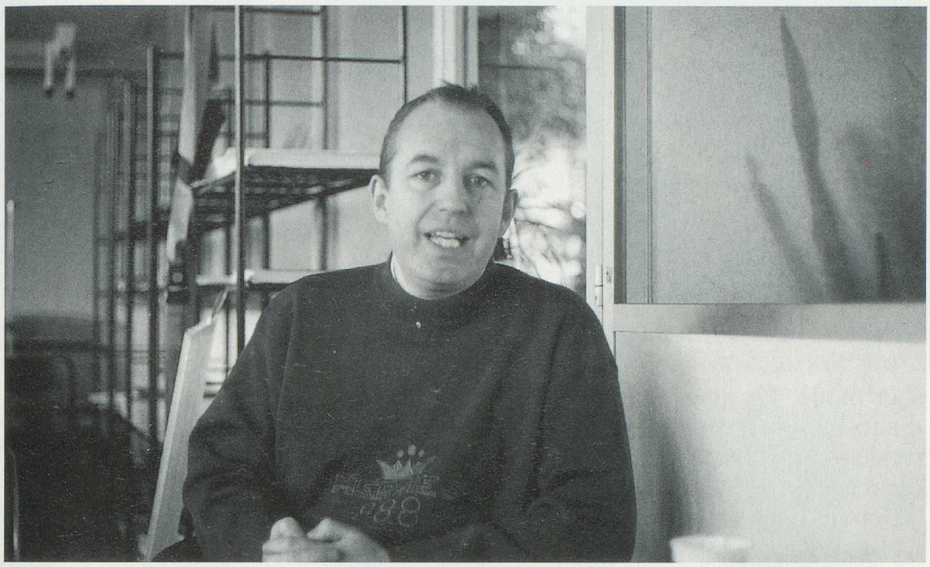
Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*
ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, www.library.ethz.ch

http://www.e-periodica.ch

GE

Des appareils médicaux à meilleurs prix

Le développement des soins et du maintien à domicile de personnes âgées ou handicapées a ouvert un large marché d'appareils médicaux simples ou sophistiqués, allant d'une poignée de baignoire à un lift d'escalier. Ces derniers connaissent un beau succès, puisqu'on en pose en moyenne 500 par an dans notre pays.



Eric Fornerod au service des handicapés Photo F.M.

Eric Fornerod, un Genevois de 42 ans, a ainsi entrepris, en juin 1993, d'explorer ce marché en utilisant ses années d'expériences d'acheteur-grossiste en matériel électronique. La société, Service Réhabilitation Suisse (SRS), née dans un immeuble de la zone industrielle des Acacias à Genève, fournit aujourd'hui quatre dépositaires. A Genève, Clarens, Sion et Le Crêt du Locle. Des dépositaires, présents dans tous les cantons romands, complètent le réseau.

Au-delà de l'histoire personnelle d'un homme peu courant, qui a commercé avec l'Inde après être tombé amoureux d'une femme du pays, au-delà du patron qui se sent la bougeotte et crée, parallèlement à la SRS, une entreprise de transfert de technologie avec la Chine. Eric Fornerod fait surtout baisser les prix du matériel qu'il représente de 30% à 50%.

Que vous ayez besoin d'un lit électrique, d'un coussin de positionnement, d'accessoires pour la salle de bains et les toilettes, de cannes anglaises ou de fauteuils roulants, Eric Fornerod se fait fort de vous proposer plusieurs modèles pour chaque objet cité et ce, au meilleur prix du marché.

Un mot revient souvent dans sa bouche: «Il est difficile de choisir sur catalogue. Aussi, à la SRS, nous avons en démonstration tous les appareils que nous vendons. Mais surtout, nous offrons un choix de solutions qui peuvent toutes être testées dans nos locaux et adaptées le mieux possible aux pathologies traitées.»

«Avant, relève Eric Fornerod, les entreprises actives sur le marché étaient généralistes, allant jusqu'à offrir 15 000 références sur catalogues, alors que nous avons limité notre offre à 400 articles. Ce qui nous permet notamment d'abaisser les prix en commandant de plus grosses quantités.»

Idées à foison

Rien ne prédestinait pourtant le jeune homme à se pencher sur le sort des handicapés. Sa première activité consistait à acheter et exporter des produits destinés au marché américain et vendus, par conséquent, à des prix inférieurs à ceux pratiqués en Europe. De 1978 à 1981, Eric Fornerod fera ses armes dans ce business fort lucratif. Mais à l'âge de 27 ans, cet autodidacte ne veut plus se contenter de sa formation scientifique et il s'inscrit à Genève en sciences commerciales. Une fois son diplôme en poche, il part s'installer en Inde. Après y avoir fait un peu de commerce (une seconde nature chez lui), il revient en Suisse. A 27 ans, il ajoute à sa licence une spécialisation financière et crée, pour la première fois, une entreprise pour son seul compte.

Après diverses péripéties, il devient consultant spécialisé dans les sociétés en difficultés. Son second mandat concerne une entreprise genevoise d'appareillage médical, un mammouth couvrant tous les marchés d'instruments médicaux existants. Son plan de restructuration ne sera pas accepté par les actionnaires, mais il obtiendra les droits d'exploitation du projet étudié et baptisé: Services Réhabilitation Suisse. Eric Fornerod envisage de développer une société d'import-export en Chine. Dans chacune de ses sociétés, il s'appliquera à casser les prix. Relever des défis, c'est la marotte du fondateur de SRS. Et ce sont les consommateurs qui en bénéficient...

Frédéric Montanya

Adresses utiles

Fédération suisse de consultation en moyens auxiliaires pour personnes handicapées et âgées (FSCMA/SAHB): Centrale d'Œnsingen, tél. 062/396 27 67.

Association suisse des paraplégiques: tél. 037/41 09 96.

Service de Réhabilitation Suisse: 14, rue Eugène Marziano, 1227 Acacias. Tél. 022/301 38 88.